



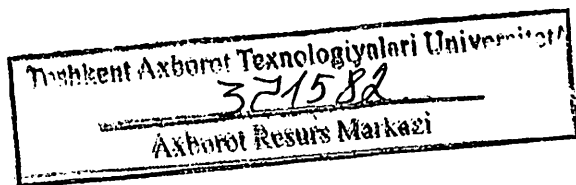
15
595

Буржлар ва пуллар

- 12 маълумот: Ҳамадан-Хутгача!
- Кафтдаги чизиқ: бойлик, машҳурлик...
- Миллиардерлар қайси буржда туғилади?
- «Омадим чопганига ишонмайман»
- Пул улашишнинг оламшумул сири
- Кимларга қарз бериш хавфли?

Муваффақият қалми

БУРЖЛАР ВА ПУЛЛАР



Тошкент
«Янги аср авлоди»

86.42

Б95

Буржлар ва пуллар/ нашрга тайёрловчи Акбаршоҳ. - Т.: Янги аср авлоди, 2011. - 196 б

Сиз буржлар тўғрисида кўп ўқигансиз. Бундай манбалар орқали турли-туман маълумотлар ҳавола этилади. Буржларнинг молиявий, иқтисодий соҳага оид мутаносиблиги ҳақида эса ҳали тўла-тўқис билмасангиз керак. Қўлингиздаги китоб ана шу ҳақда маълумот беради. Сиз нафақат буржлар ва пуллар ўртасидаги синоатни, балки кўп ёки кам даромад топиш, омадга эришиш, муваффақият қозониш, фаровон ҳаёт сари ингилиш, дунёқарашни ижобий томонга ўзгартириш, яхшилик қилиш, ҳиммат кўрсатиш борасида энг қизиқарли манбага эга бўласиз. Ҳаётда ўз кучи билан зафар қучган инсонларнинг ҳаёти, фаолияти ва тамойиллари билан танишиб, улкан таассурот оласиз.

Китоб кенг китобхонлар оммасига мўлжалланган.

**Нашрга тайёрловчи:
Акбаршоҳ**

ББК 86.42

ISBN 978-9943-08-554-1

© Акбар, «Буржлар ва пуллар». «Янги аср авлоди». 2011 йил.

МУНДАРИЖА

БИЗНЕС-БУРЖ: 100 ТА ҲОДИСАДАН 99 ТАСИДА! ёхуд нужумот дунёсидаги энг муҳим мавзу	6
---	---

Биринчи бўлим ТАҚДИР, ХУЛҚ-АТВОР ВА ҚИЁФА

КИМГА ҚАНДАЙ? 12 та бурж вакилининг молиявий ҳаётига онд энг муфассал маълумот	11
ИККИНЧИ “УЙ” Фаолиятингиздаги барқарор даромад кейинги иккинчи буржга боғлиқ	46
ОЧОФАТ КЎЗ Гўзал ва жозибали: уюм-уюм пуллар, турли русумли машиналар, тилла-жавҳар бзақлар.....	49
АЙРИМЛАРНИНГ ФИКРИ Кун омадсиз келиши ҳақида ўқисангиз, қандай иш тугасиз?	50
ИНСОН, ИШ ВА ПУЛЛАР Сиз қандай одамсиз: қобилиятингиз, хатоларингиз, куч-қувватингиз ҳақида	51
АҚЧАНГИЗ ҚАЕРДА? Пулларни тахлаш, сақлаш, фикимлаш ва шу каби одатларнинг таҳлили	57
ТУРЛИ-ТУМАН МУНОСАБАТ Ҳеч кимдан сўрамай катта харидлар қилиш ёхуд тўсатдан ғойиб бўлиш	59
ФЕЪЛ-АТВОР ВА ҲАМЁН Агар чўнтакка ёт қўл ораласа, бошқа кассада ҳам яна пуллар бор	61
КАФТДАГИ ЧИЗИҚЛАР У молиявий баркамоллик ҳақида айта оладими? Расмлар изоҳи	63
ЙИЛ ФАСЛЛАРИНИНГ ТУҒИЛИШГА ТАЪСИРИ Тўртта фасл тилсими: мартаба, обрў-эътибор, ишқ-муҳаббат, пуллар, бизнес.....	65
ТУҒИЛИШ СОАТИ Куннинг ярмида куч-ғайратга тўла кишилар туғилади. Эрталаб ва оқшом-чи?	67
ТАВАЛЛУД КУНЛАР БЎЙИЧА МАЪЛУМОТ Бир ойда 28 дан 31 гача бўлган кун бор. Уларнинг ҳар бирига оид маълумот	68

Иккинчи бўлим ПУЛ, МОЛИЯ, ҚОИДА

ТОВЛАНУВЧИ ЖОДУ Унинг кўриниши одамлар юриш-туришини ўзгартириши исботланди. У нима ўзи?	91
ИРИМ ВА ҚОИДАЛАР Чап қўл қичинишса, пул келади. деймиз. Кўп қарз берсангиз-чи?	92

ТУҒМА ҲУҚУҚ	
Омад формуласига доир олтита сўз... Ким нима дейди?	94
ДАРОМАД ВА БУРОМАД	
20 ёки 9 (9.000) билан қандай муомала қилиш мумкин?	96
БИРИНЧИ ВА ОХИРГИ МАРТА	
Одамларни кузатиб, бир талай фойдали жиҳатларни билиб олса бўлади	101
МИЛЛИОНЕРЛАР ТАБИАТИ	
Бу борада фан докторлари ўтказган махсус тадқиқот хусусида	102
ОРЗУ ВА МУЛЛАЖИРИНГ	
Қулай, шинам яшаганингиз маъқулми ёки муҳтожликдами?	106
БОЙЛИКНИНГ АСОСИЙ СИРИ ЁХУД ПУЛ ЎЗИ НИМА?	
Бир нечта бизнес, уч қаватли уй ва олийнасабларга оид автомобиль	108
МОЛИЯВИЙ МУНОСАБАТЛАР ТИЛСИМИ	
Ечими бор муаммо ёхуд руҳий вазият оқибатлари	110
ТЕЖАМКОРЛИК НИМА?	
Пул йиға олмайдиган аёлларнинг баҳоналари ва ажабтовур счим	112

Учинчи бўлим **МУВАФФАҚИЯТ ЙЎЛИ**

МИЛЛИАРДЕРЛАР ҚАЙСИ БУРЖ БЕЛГИСИ ОСТИДА ТУҒИЛАДИЛАР?	
Forbes журнали ўтказган тадқиқот натижалари билан танишинг	116
МАШҲУРЛАР ВА БОЙЛАР ТАМОЙИЛИ	
Муваффақиятга эришган инсонлар ўз сирлари билан ўртоқлашадилар	119
ЭНДРЮ КАРНЕГИ: ВИЖДОН ОЛДИДАГИ СЎРОҚ	
Бу машҳур жанобнинг сўзлари ўз хатти-ҳаракатларига зид бўлган	121
ЖОН КЕХО: МИЯДАГИ... ВИДЕОФИЛЬМ	
Менинг аҳволим ачинарли: омад кулиб боқмайди, нимагадир муҳтожман	123
БРАЙАН ТРЕЙСИ: ЧЎҚҚИДАН-ЧЎҚҚИГА!	
Омад ва унга эришиш масалалари борасида 21 маслаҳат	128
ЖО ВИТАЛЕ: БЕРИШНИНГ КУЧИ	
“Sekret” фильми ҳаммуаллифларидан бирининг ҳайратомуз сабоғи	131
ЖОН ХЭРРИЧАРАН: МЎЪЖИЗАВИЙ ИККИ ДОЛЛАР...	
Ёз кунларидан бирида рўй берган қалбларни титратувчи воқеа	137
ЭРИХ ЛЕЖЕН: КЎЗГУ ҚАРШИСИДАГИ СЎЗЛАР	
Бор-будидан жудо бўлган мультимиллионернинг қарашлари	140
РЭНДИ ГЕЙЖ: УЧ ЯШАР БОЙ ОДАМ	
Фаровонликнинг 101 калити ўзида нималарни жо этади?	144
БЕҲБУДЛИК: 37 СИР	
Уйдан чиқинг ва таваккалига нимадир қилинг. Хўш, нима?	151

Тўртинчи бўлим
ҚИЗИҚИШ ДОИРАСИ

ОИЛАВИЙ БЮДЖЕТ: СИЗНИ БОЙ ҚИЛУВЧИ 10 ХИСЛАТ	
Пулларини беҳуда сарфлайдиган кишиларни эслай оласизми?.....	168
МУҲТОЖЛИК: 10 ТА ОДАТ	
Ишлаш эмас, номигагина жон куйдириш, тараллабедод умр кечириш	171
“МЕНИНГ МОШИНАМ, МАНА, МЕНИНГ МОШИНАМ...”	
Бурж вакиллариининг автомобиль бошқаруви ва авторусумлари хусусида	175
ТЕСТЛАР: ЎЗ РАВНАҚИНГИЗ КОЭФФИЦЕНТИНИ АНИҚЛАНГ	
Ким фаровон яшашга мойил? Ютуқ ва омадсизликлар	188
ОИЛАДА ПУЛ МУАММОСИ	
Кутилмаганда 500.000 сўм ютиб олсангиз, нималарга сарф этар эдингиз?	190
ЭНДИ ОЗРОҚ КУЛАМИЗ	
“Буржлар ва пуллар” китобини варақлаётган икки қизалоқ	193

БИЗНЕС-БУРЖ: 100 ТА ҲОДИСАНИНГ 99 ТАСИДА!

Пуллар нужумот дунёсидаги энг муҳим мавзудир. Гарчанд пулга бахтни сотиб олиш мумкин эмаслигини билсак-да, барибир ўз буржимизга оид бойлик формуласини топишга қизиқамиз. Буржларни якка ҳолда алоҳида кўриб чиқиб, “хазинангиз” қай нуқтада турганлигини ва давлатманд бўлиш учун қандай имкониятларингиз мавжудлигини билиш мумкин.

Ҳар бир мунажжим буржлар харитасида молиявий имкониятларнинг қай даражадалигини аниқлай олади, бироқ бу маълумотлар доимий тарзда бир хил бўлмайди.

Кўҳна афсунгарлик қонунларига кўра, даромадли иш (бизнес) қилиш мумкин. Узоқ асрлар мобайнида тижорат ва афсунгарлик сир тутиб келинди. Бироқ у мавжуд эмас эди, деб ҳам бўлмайди. Тадбиркор кишилар ва бошловчилар учун махсус афсунгарлик мавжуд. Ишқ-муҳаббат ва оилавий афсунгарлик анчайин ривож топган.

Мазкур бўғинда 100 та ҳодисанинг 99 тасида шундай саволларга жавоб беришга тўғри келади: **нима сабабдан айнан бир хил шароитдаги тадбиркорларнинг айримлари гуллаб-яшнаса, бошқалари борбудидан жудо бўлади? Нима учун хатарли ҳолатларда қандайдир ўртача даражадаги кишига омад кулиб боқади? Қайси сабабларга кўра, бой бериладиган ҳолатларда биров зафар қучади-ю, ютуқли вазиятларда иккинчи одам муваффақиятсизликка учрайди? Ва ҳоказо...**

Бизнинг бурж белгимиз ва орзумиздаги шахсий иш доирасида танлаган фаолият йўналишимиз бир-бирига бевосита боғлиқ. Руҳшуносларнинг таъкидлашига кўра, бундай ўзаро мутаносибликка амал қилиш омаднинг ярмини таъминлаган бўлади.

Мазкур китоб орқали сиз қай тарзда пул ишлаб топиш ва уни сарфлаш ҳақида маълумотга эга бўласиз. Умуман айтганда, сизни пуллар қаёқдан келиб, қаёққа кетиши қизиқтирадими? Ўн икки бурж ва ўнта сайёра доирасида бу сир эмас. Дарвоқе, яна шуни унутмангки, бурж эгалари даромадининг алоҳида тарздаги маълумотларни уларнинг туғилган вақтига қараб аниқлаш мумкин.

Қўлингиздаги китоб билан танишиб, сиз ўзингиз ҳақингизда ва бошқа бурж вакиллари хусусида талай маълумотларни билиб оласиз. Худди муҳаббат каби ҳамма замонларда долзарб бўлган пуллар борасида кенг маълумотга эга бўласиз. Бу мавзунини буржлар бўйича алоҳида кўриб чиқишдан аввал пулнинг нималиги ва у нима сабабдан айримларда ҳаммиша етишмаслигини кўриб чиқамиз.

Мунажжимлар фол очиш учун тузган жадвалда пуллар бир нечта ном билан шифрланган. Агар буржлар доирасини оладиган бўлсак, Ҳамал рамзи ўз шахсиятини намоён қилиши аён бўлади. Яъни, “мен шу ерда ва айни дамда мавжудман, айнан шу танадаман. Мен борман ва бу далил билан ҳисоблашишга тўғри келади. Дунёга келар эканман, шу қадар чигалликлар туғдираманки, мени эътиборга олмасликнинг сира иложи қолмайди”.

Ўз хонадонига чақалоқ олиб кирган ҳар ким ҳам биладики, бундай қадамдан сўнг мазкур уй, ўз моҳиятига кўра, “бутун оламнинг оёғи осмонда” бўлади. Ҳамалнинг асл қуввати бу. Гўдак сизнинг орзуистакларингизни ҳисобга оладими? Йўқ, у ўзининг мавжудлигини ва яшашга ҳаққи борлигини назарда тутишларини талаб қилади. Қолгани сизнинг муаммонгиз!

Кейин-чи? Чақалоқ яланғоч ҳолда дунёга келади. Аммо, бу – умрининг сўнгги нафасигача шундай яшасин, дегани эмас, албатта. У илиқ ҳароратни, қулайликни, егуликни ва озроқ томошабозликни талаб қилади. Бунинг учун нима керак? Турган гапки, пуллар! Шу боис кейинги бурж белгиси бўлмиш Савр бундай “суллоҳ” жонзотнинг яшаши учун жавобгар бўлади. Англаганингиздек, мазкур жавобгарлик ҳар биримизга тегишли.

Саврнинг қуввати бизни ўткинчи танимизда қўллайдиган қувватдек гап. Мана, бечора Савр шу тариқа тирикчилик қилишга дастурлаштирилган. Саврлар! Саврлар! Улар пулга ўралиб олишган. Бошқа нимаям қилишсин? Бу – уларнинг вазифаси!

Таъбир жоиз бўлса, пуллар яшаш қуввати билан тенг қийматга эга, дейиш мумкин. Савр бизни ҳаётий ёнилғи билан таъминлашга жавобгар. У ўз ўзанида тўхтаётган олмайди; қувват тўлиши керак, ахир, ҳаёт биздан захира манбаимиз бор-йўқлигини сўраб ўтирмай, фаолиятида давом этаверади.

Буржлардаги кейинги пул кўрсаткичи, бу Зухродир. Дарвоқе, у Саврнинг бошқарувчиси ҳисобланади. Зухро – бизнинг қийматимиз,

шунингдек, моддий ҳаётимиз тизими. Дарвоқе, Зуҳро ўзаро муносабатлар учун ҳам жавобгар экан, чиройли манзара намоён бўлади. Пуллар ва ўзаро муносабатлар – мана, сизга тирикчилик жумбоқларидан бирининг калити.

Бироқ инсон Савр ва Зуҳро жонбозлигидаги нон билангина ҳаёт эмас. Буржлар дунёси ушбу икки белгида тугамайди. Одамга яна қанча нарса керак! Пуллар учун Ақраблар ҳам жавобгар, аммо энди бу беғона, умумий пуллар, бизнес ва ҳоказо-ҳоказодир.

Бошқа кўрсаткичлар ҳам мавжуд. Масалан, Юпитер – ижтимоий қийматлар рамзи ва юксалишингиз ўлчови.

Буржлар бўйича ҳар бир муайян шахснинг ким билан қандай муносабатда эканлигини аниқлаш кўпдан-кўп омилларни ҳисобга олишни тақозо этади. Қизиқувчилар учун асосий маълумотларни истисно тарқасида ҳавола этиш мумкин.

Табиийки, аввало, сизнинг бурж белгингиз олинади. Шундан сўнг Савр ва Ақраб белгиларининг бир-бирини тўлдириши, қувватни бошқариши кўриб чиқилади. Бу қувватни қайси бири “торта олмаса”, пули кўп бўлмайди. Шунингдек, Зуҳро, Юпитернинг ўрни ва мақоми асосида уларнинг “катта пуллар”га нисбатан “дастур”лари инobatга олинади. Кейинги босқичда эса туғилган пайтингиздаги ички имкониятлар асосида нималар қай тарзда амалга оширилиши намоён бўлади (уйлар таснифи). Муайян нуқтадаги куч мавжудлигига қарамай, ундан фойдаланиш имкониятлари бўлмаслиги мумкин. Ушбу имкониятларни “очиш” қийин эмас. Бироқ имкониятлар бўлса-да, муайян кучнинг заифлиги ҳам ёмон. Қанча ҳаракат қилинг-қилманг, гўё пуллар келяпти-ю, аммо негандир улар ушланиб қолмаяпти, қолаверса, жамғарилмаяпти. Бу борада, масалан, буржлар белгиларидаги сайёралар сони инobatга олинади. Буржлар жадвали қай тарзда ва нималар воситасида пул ишлаб топишни, нималар ёрдам бериши, нималар тўсиқ бўлишини кўрсатиб беради. Сиз жисмоний меҳнатингиз, ақлий салоҳиятингиз ёхуд бошқа воситалар орқали пул топиш-топмаслигингизни билиб оласиз.

Гувоҳи бўлганингиздек, бу мураккаб, нозик ва алоҳида, якка олинadиган жараён. Агар қуйидаги тарзда оддий бўлганида бошқа гап эди: Савр, демак, пуллар билан туғилган, Ақраб қоп-қоп пуллар билан, Жадий – бошлиқ... Йўқ, бунақа эмас...

Тўғри, у ёки бу буржнинг пулга мойиллигини кузатиш мумкин, буни улар ҳақидаги маълумотда кўриб чиқамиз. Бироқ яна шуни унут-

мангки, бу, агар сиз Савр бўлсангиз, муҳтожлик кўрмай яшайсиз, дегани эмас. Жавзо ёки Далв буржи остидагиларга бизнес йўли ёпилган, деган маънони ҳам англатмайди. Қолаверса, буни оқлайдиган пулга тенг моддий, ақлий қийматлар бор.

Масалан, кимгадир доимий тарзда кичик бўлмаган совғалар ҳада этишади, кимнингдир эса лотореяда омади чопади, яъни терлаб топилмайдиган енгил пулга эгалик қилади. Демак, булар, мисол учун, Савр ёки Ақраб эмас, балки мутлақо бошқа буржлардир.

Бойлик турли-туман одамларда турли рақамлар билан ўлчанади. Омад муайян одамга келади, бу борада бурж белгиси аҳамият касб этмайди. Бунга ишонч ҳосил қилиш учун миллионерларнинг таваллуд кунига кўз ташлаш кифоя – унда барча бурж вакиллари тенг асосда ҳавола этилган.

Дарвоқе, бурж вакиллари иш масаласида турлича намоён бўладилар. Тобеликка мойиллик алоҳида сифат бўлиб, бу таълим-тарбия ва турли ҳаётий вазиятларга боғлиқ. Астрология у ёки бу бурж вакилининг раҳбар ёки хизматчи сифатида ўзини қанчалик қулай ҳис этишини кўрсатиши мумкин, холос.

Энг ишчан бурж вакиллари Сунбула ва Ҳутдир. Улар ўртасидаги тавофут шундаки, Сунбулага ўз ишининг натижаси ва шахсий ютуқларининг тан олиниши жуда муҳим, Ҳутлар эса иш жараёни ҳамда ишнинг фойдали жиҳатларини қадрлаши билан ажралиб туради. Раҳбар сифатида Сунбула синчков бўлса, Ҳутлар майда-чуйдалардан кўз юмадилар.

Олов табиати рамзлари (Ҳамал, Қавс ва, айниқса, Асад) туғма раҳнамолар ҳисобланишади. Уларнинг итоатгўйларча ижрочиликни қабул қилишлари осон кечмайди (асосан, ҳаётларининг иккинчи ярмида). Донишманд раҳбар бундайларга эмин-эркинлик бериб, уларнинг ишончли жабҳада ҳаракат қилишларини таъминлайди. Бу борада маош аҳамият ҳал қилувчи аҳамиятга эга эмас: Олов кам маошга ҳам ишлайверади, бироқ унинг эркинлик даражаси юқори.

Савр ва Жадий бурж оламининг буюк заҳматкашлари. Улар ишга шўнғиб, ўз иқтидорларига кўра, ишни пишиқ-пухта бажарадилар. Фақат тафовут шундаки, Савр раҳбарлик курсиси учун фаол кураш олиб бормади. Агар мансаб таклиф қилинса (Саврга ишонишгани учун бундай ҳолатлар истисно эмас), у рад этмайди – пул тўлашса бўлгани. Жадий эса амалпарастликка мойил.

Саратонга маошидан кўра жамоага муносабати муҳим аҳамиятга эга. Унинг орзуси “катта оила”, яъни норасмий муносабатлар, аниқроғи, мартаба-даража асосидаги шафқатсиз жадвал асосида иш юритмайдиган жамоадир. Шу боис Саратон раҳбар ҳам, ходим ҳам бўлиши мумкин.

Бўлажак “руҳшунос” сифатида Ақраблар мансаб пиллапоясининг юқорисида ҳам, пастида ҳам ўзларини яхши ҳис этишади. Улар тақдир йўлиқтирадиган ҳар қандай киши қалбига йўл топиб, мавжуд вазиятдан ортиқ даражада фойдалана оладилар. Шундай экан, бошқа бурж вакиллари ўзларини раҳбар қиёфасида ҳис қилгандек Ақраблар итоатгўй сифатида ҳам шуни ҳис этадилар.

Ҳаво табиати рамзлари: Жавзо, Мезон ва Далв иш берувчи учун энг “муаммоли” ҳисобланишади. Улар бир лойиҳадан иккинчисига осонгина ўтаверадилар, ноанъанавий қарор қабул қилишга мойил. Бундайларни бир жойда тутиб туриш жуда қийин. Ишхона жонларига тегса, янги муассасани излаб қолишади.

Энг пулли рамз Савр ҳисобланади. Албатта, инсон тинимсиз меҳнат қилса, доимий ҳаракатда бўлса, бунинг роҳатини кўради.

Дарвоқе, кимларни ҳамкорликка танлаш мумкин?

Бу борада бурж белгингиз мансуб бўлган унсурлар мувофиқ келадди:

Ҳаво – Жавзо, Мезон, Далв;

Сув – Саратон, Ақраб, Ҳут;

Олов – Ҳамал, Асад, Қавс;

Ер – Савр, Сунбула, Жадий.

Гап шундаки, муайян унсурдаги одамлар бир-бирини тушунишади, бу эса товламачилик таҳдидини пасайтиради.

“Қариндошлик” унсурлари рамзлари (Ҳаво – Олов ва Ер – Сув) ҳам ҳамкорлик борасида ўзаро мос келади: Ҳаво ва Олов янги йўл топишга, Ер ва Сув эса эришилган натижани мустаҳкамлашга мойил. Бироқ бизнесдаги ҳамкорлик унчалик намоён бўлмайди, кўприк узоқ вақт қурилади.

Алхусус, ўзингизнинг бурж рамзингизга мувофиқ равишда, молиявий кўрсаткич ва таҳдиллар билан танишинг. Эслатиб ўтамиз, мазкур маълумотлар истисно тариқасида келтирилган. Сиз ҳаётини кузатувларингиз орқали ушбу маълумотларга нисбатан ишонч билдиришингиз ёки уларни инкор қилишингиз ҳам мумкин.

ТАҚДИР, ХУЛҚ-АТВОР ВА ҚИЁФА

КИМГА ҚАНДАЙ?

12 бурж вакилларидан ҳар бирининг молиявий ҳаётига онд
энг муфассал маълумот

ҲАМАЛ (қўй, 21 март-20 апрел)

*Ақли расо ва ёрқин хотира эгаси бўла туриб мен барча пулларимни...
ҳаётлик чоғимда сарфлаб қўйибман.*



Аксарият Ҳамаллар пулга енгил ва бепарво муносабатда бўладилар. Улар пулни мақсад сари восита ҳисоблашади. Фаоллиги, жонбозлигига кўра, ушбу бурж вакиллари кўп пул ишлаб топиш лаёқатига эга, бироқ афсуски, пулларни жамғаришда бу лаёқат иш бермайди. Ҳамалларда нақд сармоя ҳам ўзлари каби фаол. Ҳар қандай ортиқча пул ўша заҳотиёқ ўз ўрнини топади: уни навбатдаги ишга тикишлари ёки унга керакли бу-

юмни харид қилишлари мумкин. Ҳатто, кўзга яққол ташланадиган харажатлар ҳам Ҳамалларни эсанкиратиб қўймайди. Бундан узоқ вақт гам-андух чекмайдилар, қўл силтаб, навбатдаги “жанг”га шайландилар. Қисқа фурсатда фойда кўриш илинжидаги бу каби ўйламасдан иш тутиш молиявий корхоналарни шубҳага қўйиб, калаванинг учини тополмаслик хавотирини туғдиради.

Ҳамалларга қарз бериш хавфли. Маблағни сарфлаб, не-не азобларда пул топишади, олган қарзларини сира унутишмайди ҳам, бироқ шунга қарамай, пулларни қайтаришга шошилмайдилар. Мазкур бурж вакилларининг қиморга ўхшаш ўйинларда иштирок этишлари янада хатарли.

Улар ички истакларига таянган ҳолда пулни тез топишади. Ҳамал оиласи, дўстлари, яқин кишилари учун бемалол пул сарфлайверади. Фавқулудда саҳий. Пуллар уларда моддий иштиёқдан кўра ғоявий

жиҳатдан қизиқиш уйғотади. Уларнинг истаклари бирламчи бўлиб, шу тариқа молиявий муносабатларда ўзига хос рағбат касб этади.

Ҳамаллар ўзларининг эркин жадвали асосида ижодий ишлар, хусусий бизнесдаги янги ғоялари орқали фаолият кўрсатишлари мақсадга мувофиқдир. Улар расмиятчилик билан битадиган ишларни ва қолоқликни ёқтирмайдилар. Ушбу бурж эгасига банк фаолияти, нақд пуллар, валюта ва қимматбаҳо қоғозлар билан ишлаш мос келади. Шак-шубҳасиз муваффақият келтирадиган соҳа – йўллар қурилиши, транспорт (асосан, транспорт орқали ташиш), қандолат маҳсулотлари, оптика ва оптик асбобларнинг олди-сотди юмушларидир.

Бошқалардан қолишмаслик учун Ҳамаллар юксак молиявий марраларни ўзларига мақсад қилиб, биринчи бўлишга интиладилар. Пулларни жамғариш ва кўпайтириш масаласи мазкур бурж вакиллари учун муаммо, улар шунчалик тез сарфлайдиларки... Ўзлари учун пулни сира аяшмайди. Эътиборлиси, қизиққонлик билан тез пул топа оладилар ҳам.

Ҳамалларга хослик: “иш ҳам, дам олиш ҳам ўз йўлига”. Улар яхшигина ғурурли ҳам. Ўзлари топганига таянадилар. Эътиборлиси, “ишлаганга яраша миллион топиш ва қироличага (умр йўлдоши сифатида, албатта) эга бўлишдир”. Уларга миллиондан бошлаш тавсия этилади.

Ҳамал – ҳушёр амалиётчи. У ғояни ғоя учун татбиқ этмайди. Ҳамални муайян натижага етакловчи аниқ-тиниқ ғоялар илҳомлантиради. Унинг пул қуввати белгиси – Савр. Бу эса Ҳамалнинг ташаккур учун ишламаслигини билдиради. Уни моддий натижа қизиқтиради. Хатти-ҳаракатлари шон-шуҳратга бурканса, қувонади. Агар бу шон-шуҳратига яхшигина мукофот қўшилса, у уч карра хурсанд бўлади.

Агар Ҳамаллар курашадиган бўлишса, навбатдаги қалъани ҳужум билан эгаллашади. Бу борада уларни қанча ҳақ тўлашлари, умуман, тўлаш-тўламасликлари ҳам ташвишга солмайди. Алҳол, меҳнатига яраша мўмай тўлов маънавий ва моддий жиҳатдан тикланишига замин яратади. Агар шон-шуҳрат ва пулдан бирини танлашига тўғри келса, Ҳамал шон-шарафни танлаши мумкин. Бироқ Ҳамални фақат қутлаб, қолганларни пул мукофоти билан тақдирласангиз... У пулни қандай хоҳласа, шу тариқа сарфлайди. Ҳамалларда нақд пуллар бўлмаслиги мумкин, улар ўз пулларини корхоналарга, ғояларга, ўзларига тикишлари эҳтимоли кучли.

Ҳамалда Зуҳро заиф, шу боис у пуллар ва моддий бойликка нисбатан эҳтиёткорона муносабатда бўлмайди. У гоҳ ўннга-чапга со-вурса, гоҳ ҳеч бир асоссиз зиқналик қилади. Ҳаёти мобайнида пулларга ҳурмат билан қарашни ўрганса-да, барибир уларни ардоқлай олмайди. Ҳамаллар ўзларини кўз-кўз қилишлари, қалтис ишларга қўл уришлари мумкин.

Улар таваккалчи, шу боис пулларини қандайдир ишга тиксаларда, чўнтақларида ҳам пул қолишига эътибор беришлари лозим.

Агар сиз Ҳамални ғам-ғуссага ботган аҳволда кўрсангиз, унинг совуткичини очиб кўринг – худди чўнтаги каби бўм-бўш бўлади. Унга янги ғоя беринг, ана шунда у дарҳол ишга киришади, чунки фаолият жараёниёқ Ҳамални куч-қувватга лиммо-лим тўлдиради. Бу шунчаки фаолият эмас, аниқ мақсадга (муайян натижага) йўналтирилган иш бўлади.

Ҳамаллар учун хатарли иш: турар жойлар ижараси ва уларни алмаштириш, кимёвий реактивлар, лак, бўёқ, ички кийим, идиш-товоқ, мўйна маҳсулотлари ишлаб чиқариш ва сотишдир.

Ушбу бурж вакилларининг ҳар йиллик даромад топадиган ойлари май ва ноябрь ҳисобланади. Бизнес учун истиқболдаги давр эса: 2011.4.06–2012.11.06; 2017.10.10–2018.8.10.

САВР (бузоқ, 21 апрел-20 май)

Кимгадир балиқ тутқазинг ва у бир кун тўқ юради. Агар унга балиқ тутишни ўргатсангиз, бутун ҳаёти мобайнида тўқ юради



Мазкур бурж остида туғилганлар пул қийматини жуда яхши билишади. Улар ўз келажакларини пулсиз тасаввур ҳам қилишолмайди. Саврлар орасида бойлар кўп бўлмаса-да, ўзига тўқ кишилар анчагина, десак, хато қилмаймиз. Молиявий масалаларни ҳал қилишда улар узоқни кўзловчи ва эҳтиёткор. Фаолиятлари доирасида фойда келишини аниқ билсалар, узоқ ва астойдил ишлайдилар.

Бошқа бурж вакиллариغا нисбатан Саврлар тезроқ бойликка эриша олишади, бунинг учун шинамлик ва ҳузур-ҳаловатни рад этмай-

дилар. Йиққан сармояларини банкда эмас, уйларида сақлашни лозим кўрадилар. Пулларини моддий қийматга алмаштиришлари мумкин. Улар учун моддий қийматни ҳис қилиш ёқимлироқ. Баъзида пул йиғишга мук-касидан берилиб, бундай ҳиссиёт васвасага ҳам сабаб бўлади.

Савр пулларни ғаладонга қўйишни ёқтиради. Пуллар унга ўзини қатъий ва барқарор ҳис қилиши учун керак. Кексайганида ўзининг таъминланишини кўзлаб, кўп ва сабот билан ишлашга тайёр.

Пул Саврнинг ҳаётидаги муҳим қиймат ҳисобланади. У пулни ақл билан сарфлайди. Қариндошларга совға улашишга одатланмаган.

Саврлар қурилиш, турар жойни сотиш ва алмаштириш, маҳсулотларни таъмирлаш учун сотиш, сартарошлик ва косметик салонлар дизайни, кийим-кечак ва заргарлик буюмлари олди-сотдисида омадли. Сайёҳлик, меҳмонхона хизмати, автохизмат, гуллар тарқатишда муваффақият қозониши мумкин. Санъат соҳасида эътиборга молик тақдимотлар ўтказиш ва шу каби нуфузли тадбирларни Саврлар аъло даражада уддалайдилар.

Уларнинг пулга муносабати: “ўзингни барқарор ва қатъий ҳис қилиш учун керакли пулни ҳеч қачон ишлаб тополмайсан”. Далаҳовли, вилласи бўлса-да, яна яшириб қўйилганлари қанча! Бойликдан кўз узмаслик ҳузур-ҳаловат бағишлайди. Барибир кам. Умуман айтганда, сичқонлар еб кетмаганида ҳосил анча баракали бўларди. Муҳими, пулларни ғаладонда сақлаш, тагин кўчмас мулк, акциялар... Акцияларни силаб-сийпаб қўйиш мумкин. Санаб чиққандан кўра пайпаслаб ҳис қилмоқ ёқимлидир.

Нужумшуносликнинг барча манбаларида Саврлар пулни қандай ва қаердан ишлаб топишни уддалайдиган бурж эгалари сифатида қайд этилган. Савр пулни ҳис қиладиган туғма қобилиятга эга. У қувват олувчи бурж белгиси -- Жавзодир. Шунинг учун ҳам Савр “билади” ва “уддалайди”.

Ушбу бурж эгалари ўз атрофидаги оламдан ҳам қувват сингдириб олади. Бу оламга унинг диққат-эътиборидаги барча киши ёхуд ўзининг фаолияти хос. Пулни қандай ҳис қилишини Савр тушунтириб беролмайди, чунки унинг бу борадаги билими ғайришуурий тарзда амалга ошади.

Жавзолар ҳамма нарса ҳақида билишга ва биринчи бўлишга интиладилар. Улар Саврлар учун қувват манбаи экан, Саврлар пуллар ҳақида ҳаммасини билиб, бу масалани биринчи ўринга қўйишади.

Зухро Савр бошқарувчиси бўлиб, унга пуллар билан муносабат борасида имкониятлар ҳада этади. Саврда пулларни нима қилиш, уларни қаерга ва нима мақсадда сарфлаш ҳақида ҳеч қачон савол тугилмайди. Моддий қийматлар ва пуллар Саврнинг моҳияти, дейиш мумкин.

Саврлар пулни қулайлик воситаси ва “абдий” қийматлар сифатида моддийлаштирадилар, яъни уни анчайин узоқ вақт сақлайдилар. Уларни зиқна дейиш ҳам тўғри келмайди. Саврлар амалиётчи, лекин курумсоқ эмас. Пул сарфлашга шошилишмайди. Савр ўзига ҳузур-ҳаловат яратишни хуш кўради. Шошиб иш кўришда бунга эришиб бўларканми! Агар у зиқна бўлганида севимли ва яқин инсонларига қимматбаҳо (тўғри, тежамли) совғалар туҳфа этмасди. Тежамли ҳада совғага ярамайди, деб ким айтди? Саврнинг даврасидаги хўжаликка оид кўплаб ашёларни харид қилишингизнинг ҳожа-ти йўқ. У эса ўзига қулай шарт-шароит, шинамликка эришиш учун пулни аямайди, чунки бошқалардан фарқли ўлароқ пулни нимагадир сарфламаётгани, балки уни тимсолга айлантираётганини тушунади. Пуллар бор эди, энди эса – диван ва ҳоказо. Пуллар эмас, диван кўпроқ ишончли.

Савр пуллар даромад келтириши учун уларни аниқ мақсад сари йўналтиради. Худди ўзи каби фарзандларининг таълим олишига ҳам пулни аямайди. Бу ҳам пул тикиш, дегани! Кейин ҳосили келади-да!

Мазкур бурж вакиллари пуллар келиши учун улар доимий ҳаракатда бўлиши кераклигини ҳам англайдилар. Сафладингми, бўшлиқ пайдо бўлди, энди тўлдириш шарт. Пулларнинг турғунлиги, Саврлар назарида, уларнинг йўқолиши билан баб-баравар. Яхшилаб кузатинг: Савр пайпоғида пул сақламайди. Пуллар унда нафас олади.

Дарвоқе, пулларининг саноғи ва моддий қийматлар ҳақида маълумот бериш Саврларга хос хусусият эмас. Бу ҳам нужумшунослик дунёсидаги бир ҳодиса!

Саврлар учун қалтис иш: кимёвий ишлаб чиқариш, гилам, тиббий дори-дармон, видеоускуналар ишлаб чиқариш ва тарқатиш, қўриқчилик соҳаси.

Ҳар йиллик даромад ойлари эса – июн ва декабр. Бизнес учун яқин келажакдаги давр: 2012.11.06–2013.26.06; 2018.8.11–2019.2.12.

ЖАВЗО (эгизаклар, 21 май-21 июн)

Солиқ декларацияси қачонлардир ёзилган энг ёрқин бадиий фантастика маҳсулидир



Жавзолар орасида бой-бадавлат одамлар ҳаддан зиёд кўп деб бўлмайди. Ушбу бурж вакилларининг айримлари учун моддий фаровонлик ҳаётдаги энг муҳим қоида эмас. Жавзоларнинг зориқмай яшашларини ақлий жиҳатдан етуклик ва заковатлари белгилайди. Улар бир қанча молиявий манбаларга эга бўлишлари мумкин.

Ақл-идрокли ва ҳушёрлиги боис Жавзо пуллар билан ишлашни қойиллатади, бироқ у пулга сажда қилмайди. Аксинча ҳомийлик даражасида ажабтовур ишларга қўл уради. Жавзо саховатли одамга айланиб, қарзларидан воз кечиши, дўстларига моддий жиҳатдан ёрдам бериши, аммо бу борада кичик товламачиликларга қўл уриши ҳам мумкин.

Юксак ақлий заковатларини ишлатиб, оқилона тарзда молиявий сиёсат олиб боришлари орқали Жавзолар пулларининг бир қисмини нақд ҳолда ўз қўлларидан, бир қисмини эса банкдаги ҳисоб рақамларида сақлайдилар. Бу борада ҳақиқий даромадларини пинҳон тутишни ҳам уддалашади. Хатарли ўйинларда омадли.

Жавзолар пухта ўйланган савдо-сотиқ ишларини амалга оширишни ёқтирадилар. Воситачилик, автомобиль савдоси, ахборот тарқатиш (газета, журнал, китоб бизнеси) борасида муваффақиятли иш юритадилар.

Жавзолар пул ҳақида яхшигина тасаввурга эга. Улар ақлий-заковатли савдо операцияларини амалга оширишни ёқтирадилар. Масалан:

- Олти карра саккиз неча бўлади?
- Тушунмадим.
- Нега тушунмайсиз, олтини саккизга кўпайтиринг, деяпман.
- Йўқ, сиз тушунмаяпсиз! Биз сотамизми ёки харид қиламизми?

Жавзолар пул айланмасини хаёлан кўришга уста. Ўзларига нисбатан қатъий талабчанликни ёқтирмайдилар. Аксарият ҳолларда алдов йўли билан пул топишади, кейин эса тавба-тазарру қиладилар.

Мазкур бурж вакиллари тиниб-тинчимас, бир қадар асабий, тажанг одамлардир. Пул оқимиға эга бўлиш учун улар ҳаракат қилишлари, югуриб-елишлари лозим. Бир жойда ўтиришлари ва бир ишда қолишлари хавфли. Агар Жавзонинг хусусий бизнес билан шуғулланишига тўғри келса, у янги маълумотлар асосида ҳаракат қилиши керак.

Жавзо буржи вакиллариға воситачилик масалаларида ишлаш ҳам тавсия қилинади. Улар авто соҳаси, оммавий ахборот воситалари (журналистика), маълумотлар хизматидан ташқари алоқалар тизими, реклама бизнеси, кимёвий ишлаб чиқариш, моделлар уйи, супермаркетлар ва кийим-кечак дўконлари борасида ҳам зафар қозонадилар.

Кимдир айтиши мумкин: “Жавзо – ҳаво рамзи, демак, улар пулни шамолга совурганлари маъқул”, деб. Бу тўғри, аммо яна бир ҳақиқат шундаки, мазкур бурж вакиллари ҳаводан ҳам пул ясайдилар. Мижозларни боплайдилар. Доимий тарзда эмас, албатта. Дарвоқе, уларнинг қуёш чиқишидан кун ботгунча қатъий тарзда муайян жойда ишлагандан кўра йўл-йўлакай ва иш орасида пул топишлари осон кечади. Бир жойда депсинишдими, гўё камбағаллаша бошлайдилар.

Ҳурматли Жавзолар, пулларингизни ҳаракатдаги ҳар қандай ишга тикишингиз мумкин. Ўткир ақлингиз ва ўзгалар муваффақиятидан андаза олишингиз, бу – пулларингиздир. Фақат кўчирмакашликни камайтинг. Ана шунда пулларингиз ҳам кўпаяди.

Умуман, Жавзолар ҳақида қанчалаб чўпчак ёзилмаган ва қанчалаб ёзишмайди, дейсиз! Улар эса илк таассурот қолдирадиган даражада оддий эмас. Ҳаётда мулоҳазасиз, енгил-елпи, унча-мунча ишга қўл силтайдиган одамлардир. Сиз улардан пул сўраганмисиз?.. Сўраб кўринг. Рад этишмайди, аммо кўпинча беришмайди ҳам. Буни турли-туман “баҳона”лар билан изоҳлашади. Сиз улардан ранжимайсиз (шунинг учун ҳам Жавзолар зиқна ҳисобланмайди). Беришлари мумкин эди-я, айни шу дамда сиз сўраган пули йўқ-да! Агар кеча (бир ҳафта, бир соат, беш дақиқа олдин) сўраганингизда жон деб пул берарди. Аттанг (шундай деб астойдил қайғуришади). Тағин Жавзолар сиз сўраётган пулни қаердан олиш мумкинлигини айтиб, маслаҳат ҳам берадилар. Қанақасига ранжийсиз!.. Дилкаш одам!

Жавзоларнинг пулдаги қуввати – Саратон. Бегона ёки умумий пуллар – Жадий. Саратонларнинг қурумсоқлиги борасида афсоналар юради. Саратон хасис эмас, эҳтиёткор...

Жавзо буржидагилар пулга боғланган, уни топишга мойилликлари бор. Уларни зиқна деб ҳисобламанг, шунчаки шахсий пуллари йўқ. Ҳар қандай пул оиланики. Оила – Жавзолар учун улар куч оладиган манба. Улар топган пулини оиласига бахшида этишади. Умуман айтганда, ажаб ҳолат. Сиз Жавзони оилага қанчалик маҳкам боғламоқчи бўлсангиз, у қочишга уринади, иккинчи томондан, агар ортидан югурмасангиз, унинг ўзи оилага қайтади.

Жавзолар пуллари бекордан-бекорга бирор ишга тикмайдилар. Улар кўзлаган корхона ишончли бўлиши керак. Аввалига нималар мумкин, нималар мумкин эмаслиги ҳақида ҳаммасини билиб олишди. Улар танлайдиган бир неча муқобил йўллар бўлиб, ягона тўхтамга келгунча ўзларига керакли одамга хушомад қилаверадилар.

Мазкур бурж вакиллари қизиқувчан, шу боис бошқалар ҳақида кўпчилик эшитмаган маълумотларни билишади (ёки тасодифан қулоқларига чалиниб қолади). Шундай экан, сиз Жавзолар кўрсатган томонга эмас, пулларингизни у сақлайдиган жойга элтинг, агар буни аниқлаш қўлингиздан келса. Айнан Жавзолар бегоналарга ишонмай, пуллари вужудларига яқин ушлайдилар. Ишонинг, сиз Жавзоқўшингиз қанча пул топаётганини ҳам билолмайсиз. Барибир билиб оламан, десангиз, бу пуч хаёлингиз, холос.

Жавзолар учун қалтис иш: гилам ишлаб чиқариш ва сотиш, сантехника, мебеллар таъмири, йўл қурилиши.

Ушбу бурж вакиллари учун ҳар йилнинг январ ва июли даромад олиб келади. Бизнес муваффақиятидаги яқин келажак даври: 2013.26.06-2014.16.07; 2019.2.12–2020.19.12.

САРАТОН (қисқичбақа, 22 июн-27 июл)

Агар тадбиркор бўлишни астойдил хоҳлаб қолсангиз, хусусий ишини юритаётган танишларингизга мурозжаат қилинг. Бу билан дардингизга даво топишингиз мумкин



Уддабуронлик, тадбиркорлик хислатлари намоён бўлмаса-да, мазкур бурж остида кўпинча давлатманд инсонлар дунёга келади. Саратонлар, одатда, уй-рўзгорни ўйлашади, уларга зикналик хосдек. Бироқ Сарвлардан фарқли ўлароқ, Саратонлар ўзларининг моддий аҳволини ўйлаб, мудом ташвиш чекишади. Бировларга сирини айтавермайди, эҳтиёткор. Қанча пул топишига қарамай, истаб-истамай сарф қилади. Ҳар кимга ҳам қарз беравермайди, юз фоиз яхши билган ва ишонган кишигагина бериши мумкин.

Саратон ҳамдард бўлиш ҳиссидан маҳрум эмас, у эътиборни жалб этмаслик шарти билан хайрия ишларига катта миқдордаги пулини ҳада этиши мумкин. Аксарият Саратонлар моддий фаровонлигини ота-онасига бахшида этишни ўзларига бурчли ҳисоблашади. Улар янги иш бошлашни ёқтирмаганлари боис оилавий бизнесни таклиф қилишлари мумкин. Саратон ишбилармон, тадбиркор сифатида йирик даромадлар ваъда этилганига қарамай, шубҳали битимларга қўл урмайди. Унинг фикрича, энг яхшиси, солиқларни тўлаш ва тинч-осойишта ухлашдир.

Мазкур бурж вакиллари “қора кун”га пул йиғишни маъкул кўришади. Келажакдан қўрқадилар, шу боис пулга келгусидаги муаммоларни ҳал қилувчи ҳимоя воситаси, тиргак сифатида қараб, шундан таскин топадилар.

Антиқа буюмлар савдоси, кўчмас мулк, озиқ-овқат саноатида омадли. Агар ижод соҳасини танлаган бўлишса, ватанпарварлик мавзуси уларга пул олиб келади. Саратонлар ўзгалар муваффақиятини кўра олмаслик ва ўта эҳтиёткорликлари боис пул ишлаб топиш иштиёқига эга. Бундай иштиёқ турлича бўлиши мумкин.

Ушбу бурж вакиллари учун бойлик мақсад эмас, балки муаммолардан халос этувчи молиявий таянч ва осойишталикдир. Пул топиш манбалари ширинлик пишириш, энагалик қилиш бўлиши мумкин. Эркак Саратонларга қолса, қариндошларга бирма-бир кириб, эсдалик учун нимадир олганлари маъкул. Уй таъмирлаш ишлари ҳам чакки бўлмай-

ди. Уларга маслаҳатимиз: озиқ-овқат ва сут маҳсулотлари саноати (ўз ишингиз) билан шуғулланинг. Ҳаётий орзуларингиз ушалса, оилангизни таъминлайсиз. Муҳими, уйга, масалан, қоп-қоп пул ташишдир.

Саратонлар кимошди савдосини ташкил этиш, асбоб-ускуналар жиҳозланиши, турли маҳсулотлар, совуткич, атторлик буюмлари, юмшоқ ўйинчоқлар ишлаб чиқариш ва сотишда муваффақиятли иш юритадилар. Шунингдек, дизайн ишлари, сураткашликни рисоладагидек эплашади.

Саратонларнинг пули қанча кўп бўлса, улар ўзларини шунча кўп ҳурмат қилишади. Албатта! Ахир, уларнинг пул белгиси – Асад. Пуллари кўпайиб борган сари Саратонларнинг ўзидан ғурурланиши ошаверади. Қанчадан-қанча Саратон-раҳбарлар бор, кузатганмисиз? Чунки нимани, қай тарзда амалга оширишни Саратон яхши билади.

Саратон (Қисқичбақа) – сув белгиси, сувда эса ҳамма нарса буришади, ажралади, ёйилади. Шу боис турли-туман Саратонлар бор. Айримлари “жамоа”да ишлаб, бошқалари – одамови-Саратонлар ўз қобилигига ўралиб ўтиришади, уларга пуллар қаердан келаётганини ҳам тушунмайсан. Ушбу бурж вакилларининг баъзилари қандай барпо этганлиги номаълум пуштиранг мрамор фавворали ва ҳовузи бор уйларини кўрсатиш билан ўз ютуқларини намойиш этадилар. Баъзилари эса “аччиқ” ҳаётидан нолиб, йиғлайди. Зорланаётган Саратонга ишонманг, унинг йиғиси “қора кун”га деб олиб қўйган тангаларидан бирини олаётгани билан боғлиқ, холос.

“Пул йўқ”, бу Саратон ва Далва бир-биридан мутлақо бошқача тарзда тушунилади. Агар Далв (Қовға) Саратоннинг пули йўқлиги ҳақида эшитса, астойдил таассуф билдиради, чунки у “пул йўқ” деганда ҳеч вақосиз қолиш, тешик чўнтакни англайди. Мабодо Саратон ана шундай кунгача етиб келган бўлса... Одатда бундай бўлмайди. У аллақачон зорлана бошлаган, деяверинг. Бу “даҳшат”ни олдиндан биргина кўриш ҳам Саратонни ҳаловати ва уйқусидан жудо қилади. Агар сиз уни эски-туски кийимда кўрсангиз, янги уст-бош ҳада этишга шошилманг. Саратонлар қашшоқлиги боис бу кийимда юришмайди, балки эски уст-бош улар учун қадрдон, холос. Янги нарсаларга Саратонлар аввал кўникишлари керак. Аммо кўникканларидан кейин ҳам эскиларини улоқтиришни ўйламанг. Уларни ранжитган бўласиз. Аҳамияти йўқ, уйми, чанг артишда ишлатилган эски сочиқми, у Саратонники, тегманг!

Ушбу бурж вакилларига тегишли ҳар қандай қийматларда уларнинг бир бўлаги мужжасам. Саратон ўзини севмоғи керак, акс ҳолда у нобуд бўлади. Шунга қарамай, Саратонлар, одатда, ўз пулларини қандайдир янги, истиқболли ишларга тикадилар.

Саратонлар пишиб етиладиган энг сара мевани олишни яхши уддалашади. Фақат унутманг, “ким биринчи бўлса, у – охирги, охирги одам эса – биринчи”. У ўз мулки учун маҳкам турса-да, таваккалчиликни ҳам қотириб қўяди. Ва зафар қозонади. Саратонни қанчалик кузатманг, ундан буни ўргана олмайсиз. Ҳатто ёнма-ён ишлаётган бўлсангиз ҳам. Бундай маҳоратни эгаллаш учун Саратон бўлиб туғилиш керак, вассалом. У эски анъаналарга содиқ қолса-да, фаолияти мобайнида илмнинг янги-янги ютуқларидан фойдаланади, янгиликлардан чўчимаёди.

Ҳамал (Кўй) – рўйи-рост тажовузкор. У ўзига қарши чиққанларни аямайди, уларга шафқат қилмайди, ҳужумкор. Саратон эса билдирмайдиган даражада тажовузкор. У хотиржам, муҳими, тинчгина, қонунбузарликка қўл урмай ҳаётидаги бўшлиқни тўлдирди, фалон жойдан озроқ ер олди, қасрдандир бир жуфт уйга эга бўлди. Сезмай қолдингизми? Саратонлар ана шунақа!

Қалтис иш: сартарошлик фаолияти, спиртли ичимликлар ишлаб чиқариш ва сотиш.

Саратонлар учун ҳар йилнинг август ва феврари даромадли ойлар ҳисобланади. Бизнесдаги омадли давр эса: 2014.16.07–2015.11.08; 2020.19.12–2021.14.05.

АСАД (арслон, 23 июл–23 август)

Бахтни пулга сотиб ололмайсан, бироқ унинг ўрнини босувчи бошқа гўзалликларга эга бўлиш мумкин



Моддий фаровонлик Асадлар ҳаётининг негизи ҳисобланади. Бошқа бурж эгаларига нисбатан улар ҳашаматни кўпроқ яхши кўрадилар. Шу билан бирга Асадлар пулга беғам муносабатда. Ҳамёнда бирор чақа қолган-қолмаганини кўздан кечирмасдан орқа-олдиларига қарамай харажат қилаверадилар.

Асад ўзини давлатманд кўрсатиш учун пулни аёвсиз исроф қилиши мумкин. Бир сўз

билан айтганда, у унчалик зиқна эмас. Ўзининг беҳуда исрофгарчилиги билан нафақат танишларини, балки ўзи илиқ таассурот қолдирган бошқа кишиларни ҳам моддий жиҳатдан қўллаб-қувватлайди. Бир мири қолмаганида ҳам умидсизликка тушмайди ва ниманидир ўйлаб топади. У пулни нақадар осонлик билан сарф қилса, шу тарзда даромад топишни афзал билади. Олди-сотди ишларига менсимай қарамайди. Лотерея каби ўйинларда омади чопиши эҳтимоли кучли.

Мазкур бурж вакиллари бошқаларни жалб қилган ҳолда даромад келтирадиган қандайдир йирик молиявий тизимни ташкил қилишлари, унинг бошида ўзлари туришлари ва, табиийки, фойданинг катта қисмини олиш қобилиятига эга. Бу борада улар ўз шерикларига нисбатан ҳалол ва қўл остидагиларига эътиборлидирлар.

Асад ўзгалар қўли билан пул топишни яхши кўради. Ишни ташкил-лаштиришга қодир. У саховатли, айнан шу боис оилада тушунмовчилик ва норозилик келиб чиқади (яқинларининг ҳисоблашича, унинг шоҳона қилиқлари туфайли пул етмайди), ваҳоланки, Асаднинг назарида, у тўғри иш тутмоқда.

Ҳотамтойлик Асаднинг ўзига ишончини мустаҳкамлаб, ҳаётий қувватини оширади. Агар у зиқналик қилса, ҳеч қачон пули бўлмайди. Дам олиш, байрамларни ташкил этиш, ўйин-кулги учун пул сарфлашни ёқтиради. Кўнгилочар муассаса учун пул тикиши ҳам мумкин.

Тижорат билан машғуллик, асосан, заргарлик буюмлари олди-сотдисида омалли. Автомобиллар таъмири, эҳтиёт қисмлар, косметика, аудио ва видеотехника харид қилиш ва сотиш борасида ҳам Асадларнинг ишлари баракали кечади.

Асад буржи вакиллари кўнгилочар ўйинлар, лотереялар, байрам тadbирларига бсфарқ бўлолмайдилар. Турли реклама, тақдимотлар ва болалар учун осонгина пул сарфлашади.

Мазкур бурж эгаси ўзини кўз-кўз қилишни ёқтиради. Бу ўзига ишончини мустаҳкамлаб, ҳаётий қувватиши кучайтиради. Натижада пуллар унга “олтин ёмғир”дай ёғилади, бироқ пулларни беҳуда сарфлаш эмас, балки уларни ишлаб топиш ҳам керак. Кўнгилочар муассаса ёки санъатнинг турли кўрinishлари, масалан, кино учун пул тикиши мумкин.

Асадлар пулларни ишлаб топиш кераклигини жуда яхши билишади. Бу – улар энг шимариб, ҳаракатга тушадилар, дегани эмас. Тер-

лаб ишлашларига ҳожат йўқ (гарчанд... бу ишни ким қилиши номаълум бўлса-да...) Ахир, пуллар ўзи келиши учун ҳаммасини тапшиқлаштириш ҳам мумкин. Муҳими, пул ишлаб топиш борасида ишиқ-пухта ўйлаш керак. Ишни бошлаб, кейин бошқарса бўлади. Ҳар қандай вазиятда ҳам Асадлар қўлларига чўкич олишмайди, улар ишга “моҳирона” ёндашишади. Бошқаларни ишлатиб, ғалаба тожини Асад бошига кияди. Қайсидир жиҳатдан бу адолатли, ахир энг асосийси, гоё (бу борада Асадларда муаммо йўқ) ва уни рўёбга чиқаришдир, сафдошларни эса ҳамиша Асаднинг ўзи излайди. Ким ҳам омад ёғдусида исинишни истамайди, дейсиз! Сиз бир аср ишласангиз ҳам доврўқ қозонмайсиз, Асад келиб эса меҳнатингиз самарасини шундай рўёбга чиқардики, бу ҳақда орзу ҳам қилмаган эдингиз: ғала-ғовур, гулдуролқиш, қарсақлар. Асадга қаратилган, албатта! Хафа бўласизми? Ўзингизга қолса, бундай омадга барибир эриша олмасдингиз. Нафақат бажаришни, балки меҳнатингиз самара беришини ҳам ўрганиш керак. Бу борада Асадни ҳеч ким бас келолмайдиган уста, дейиш керак.

Сиз ушбу бурждагиларни хушомад сўзлари билан авраб ишлашга мажбур қиламан, деб ўйлайсизми? Фақат битта йўл орқали – агар унинг исми ҳамма жойда ярқираб, энг яхшиси, унинг номи янграб турадиган йирик реклама компанияси бўлса! Исм – пуллар, дегани! Буни Асадлар яхши билишади. Бошқа ҳолатларда улар сизни эшитишмайди. Пулни чиқаринг ва қўйинг.

Ўзларининг кичик ёки катта ишлари учун Асадлар олдиндан белгиланган миқдорда мукофот кутадилар. Агар уларнинг пули мўътадил равишда келиб турган бўлса, сахийлик қилишлари мумкин, бироқ бундан ўзгаларнинг фойдаланиши муаммо туғдиради, чунки Асадлар ич-ичидан қурумсоқ бўлиб, тежамкорлик нималигини яхши билишади. Агар сиз ўзингизга қулай фурсатни топган бўлсангиз, Асад ич-ичидан ўкинса-да, сизни мукофотлаши мумкин. Айни дамда пул борасида ўзини қийналаётгандек ҳис қилади. Бу кўпга чўзилмайди, Асад пул шу атрофда эканлигини, уни олиш кераклигини билади.

Ҳақиқий Асадлар ўз захиралари тугаганини намоён этмайдилар. Улар йиртиқ-ямоқ ички кийимини пинам уст-боши остига яширишлари мумкин. Ҳа, Асад пулни созуриши ҳам эҳтимолдан холи эмас, фақат завқ-шавққа тўла инсонлар олдида ўзини кўрсатгиси келса! Ҳатто охирги пулини шу қадар намоийшкорона чиқарадики, гўё уйи-

да, уйида ҳам эмас, чўнтагида энг қимматбаҳо олмос бордек таассурот туғдиради.

Пулларни омонатга қўйишни эса Асадлар эплай олмайдилар. Калондимоғликка берилиб, ўз пуллариини муваффақиятсизликка йўлиқадиган корхоналарга қўйишлари мумкин. Албатта, пуллариини ишониб топширадиган жабҳалар ҳам бор, бироқ кўпинча олдиндан илғаш мумкин бўлмаган нимадир юз беради ва Асадларнинг пули ғойиб бўлади. Бу қандайдир алдов, фириб эмас, балки мавжуд вазият тақозоси туфайли юз беради. Пул қўйиш мумкин бўлган жабҳаларни кўрсатиш аҳамият касб этмайди, чунки бу Асадлар учун эмас, бошқа барча бурж вакиллари учун ҳам алоҳида ўзига хослик касб этади. Асад, Савр, Ақраб, бу – кам. Омадди тижорат учун буржларнинг аниқ-тиниқ кўрсаткичлари талаб қилинади.

Асадлар учун қалтис иш: қурол-аслаҳа, ўқ-дорилар, қўриқлашқидирув фаолияти, тиббиёт, диний маросимлар.

Ҳар йилнинг даромадли ойлари эса – сентябрь ва март ҳисобланади. Бизнесда яқин келажакдаги давр: 2010.9.09–2011.22.01

СУНБУЛА (бошоқ, 24 август-23 сентябр)

Мен ҳар кун эрталаб туриб, бойлар рўйхатини кўздан кечираман.

Агар бу рўйхатда ўзимнинг исм-шарифим бўлмаса, ишга отланаман



Сунбула буржи остида таваллуд топганлар туғма иқтисодчилардир. Уларнинг бойлик борасидаги йўли рационализм (тафаккурни ҳиссий тажрибадан ажратиб қўядиган ва ақлни билишнинг бирдан-бир манбаи деб ҳисоблаш) ва жавобгарликдир.

У ўз сармоясини кўпайтириш учун ҳар қандай банк хизмати имкониятидан фойдаланишга интилади. Банкнинг намунали мижозлари ҳисобланиб, уларнинг кредит тарихидаги олий тимсоли саналади. Молиявий масалаларда Сунбулалар фавқулодда инжиқ, улар фақат ўзлари ишонган кишиларгагина

қарз берадилар. Шерикликдаги ишда адолатпарвар, бироқ хайрия боразида алоҳида ажралиб туришмайди. Енгил-елпи пул ишлаб топишга интилмайдилар, бу мавқени туширади, деб ҳисоблашади.

Сунбулалар бошқа бурж вакилларига қанча пул кераклигини жуда яхши биладилар. Ўз марраларига етгач, камдан-кам ҳолда ишни йиғиштирадилар ва тинч, хотиржам, ҳузур-ҳаловатда яшайдилар. Мўлжалдаги пулни топиш учун эса қўл қовуштирамай ишлайдилар, ишлайдилар, ишлайдилар.

Улар мижғов, майдакаш, ўтакетган зиқна сифатида таассурот қолдиришади. Бу хислатлари боис ўзлари азият чексалар-да, тийин-тийинигача сармоя йиғадилар. Савдо-сотиқни қойилмақом тарзда уддалашади. Маҳсулот қаерда, қанча нархда баҳоланишини билишади.

Сунбулалар виждонан, ҳалол ишлайдилар. Улар ўз пулларини ахборотлар тизими (газета, нашриёт, китоб бизнеси), фитнесга (саломатликка) тикишгани мақсадга мувофиқдир. Ахборот сотиб, шунингдек, сиҳат-саломатлик соҳасида тузуккина сармоя йиғадилар.

Бундай кишилар билан ишлашни орзу қиладиганларга маслаҳат: юқорида тилга олганимиздек, Сунбулалар ўтакетган мижғов ва ҳаддан зиёд зиқна бўлишлари мумкин. Аслида эса бу зиқналик эмас. Сунбулалар учун, “кам тўланса ва қийдан қийиқ ахтарилса, одамлар қанчалик узоқ ва яхши ишлай олишлари”ни кўриш мароқлидир. Қаерда, нима ва қанча – ана шуни билиш, кейин тийин-тийинигача савдолашиш қизиқ улар учун. Ишга доир асбоб-ускуналарни харид қилишни ёқтиришади. Жавзолар каби ақл-заковатларини қўллаганда ютадилар. Уларга кўп томли, масалан, техник адабиёт, илмий-қомусий маслаҳатларга доир қўлланмалар сотиб олиш тавсия қилинади. Хаёлан бўлса-да, бой одамга айланадилар. Сарвлар учун “пул пулни олиб келади” тамойили мос келса, Сунбулаларга “меҳнат пул олиб келади” ақидаси хосдир.

Чойшаблар, сумка, жомадон, маҳсулот ишлаб чиқариш ва харид қилишда ошиғи олчи. Кўчмас мулк олди-сотдиси, энагалар, тарбиячилар фирмасини тузиш; ҳисоблаш ва кўпайтириш техникалари, соатлар; тозалаш ва ювиш воситалари, тилмочлик (сайёҳлар учун гидлар) соҳасида хусусий бизнесини йўлга қўйиш маваффақиятли кечади.

Сунбула анъанавий тавсифларга мувофиқ келмайди. Ўзи ҳақида ёзилганларга бемаъни, деб қарайди. Қолганлар учун Сунбула “ада-

биёт”даги каби жумбоқлигича қолади. Сунбуланинг ботинида Ҳут мавжудлигини унутманг, айнан шу боис ҳам унинг “асли”ни тушуниб бўлмайди, қолаверса, ўзи ҳам сифатлари ҳақида ошириб-тошириб қайд этиши мумкин.

Сунбулалар пулга жамият кўзи билан қарайди, яъни унинг қизиқишлари пуллар қайси даврада айланиши ва бу даврада қайси қийматлар белгиланишига бориб тақалади. Агар ўзининг “давра”сида маданий ва ақлий қийматлар мавжуд бўлса, ўз “савиясини ошириш” ва ўқиш учун бор кучини аямайди. У ақл бовар қилмайдиган даражада ўрганади, тўхтаб олмайди. Асосий мақсад моддий негиз бўлган жамиятда асло тиним билмайди.

Хуллас, холисанилло олиб қараганда, Сунбулалар хасис эмас. Улар **ҳисоб-китобсиз тарзда пулга эга бўлишни истамайдилар**. Ортиқча тўлашмайди, бироқ сизнинг пулингиз ҳам керак эмас. Қайтимни, албатта, санаб кўришади, ортиқчасини қайтаришади. Сарф-харажатда ҳамма вақт батартиб: “буни бу ерга, ановини у ерга, мановини жамғарамиз, унисини камайтирамиз...”

Қарз олишни ёқтирмайдилар – мутаносиблик бузилиши ва обрў-эътиборга путур етиши мумкин. Қарздор деган ном олишни иштасмайди. Барча пуллар: ишлаб топилгани ҳам, режалаштирилгани ҳам харажатлар бўйича тақсимлаб чиқилган. Агар йирик харид учун пул ажратишган бўлса, унга тегиб бўлмайди.

Мабодо Сунбулалардан қарз сўрасангиз, пуллари йўқлигини рўйи-рост айтадилар, борлари ҳам “тақсимланган” ва ортиқча ақча мавжуд эмас (Сунбулаларда, умуман, ошиқча пул бўлмайди). У сизни шунга ишонтиради, сўраманг. Фалон-фалон пуллар бошқа мақсадлар учун керак, аниқроғи, улар йўқ. Яна такрорлаймиз: бу мумсиклик эмас. Мулоҳазакорлик, тежамкорлик, узоқни кўра билиш, аммо сираям зиқналикка кирмайди. Мавжуд нарсаларга ачиниш ва ундан жудо бўлишдан афсус чекиш мумкин. Йўқми, муҳокама ҳам қилинмайди. Дейлик, Сунбула сизни севса, сиз учун пул тикиши мумкин. Бундай вазиятда сиз ва эҳтиёжларингиз унинг сарф-харажатлар рўйхатига киритилган бўлади. Бироқ кўнглининг туб-тубида Сунбула сиздан пул тарзида бўлмасаям нимадир олишни мўлжаллайди. Агар ўша нарсани олмаслигига кўзи етса (нималигини ўзиям билмайди), сизни харажатлар рўйхатидан ўчиради.

Мабодо Сунбулалар қандайдир пулни мўлжаллаган бўлиб, бу миқдор қўлларига тегмаса, ўзларини таланган даражада ҳисоблайдилар. Улар ҳаммасини ҳисоб-китоб қилишганди, энди эса “ўпирилиб кетди”.

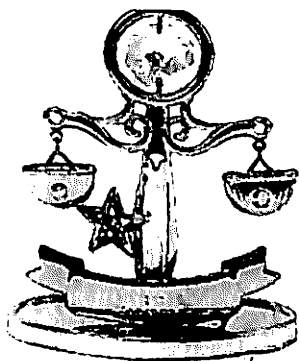
Бирор ишга пул тиккан Сунбула, ҳаммаси ҳақида ўзим қарор қабул қиламан, деб ўйлайди. Қаерга, қанча, нима учун, ким билан – ҳаммаси ҳақида! Маслаҳат сўраб бир эмас, бир неча кишига муурожаат қилади, саволлари билан қийнаб юборади, асосли-асоссиз равишда сизни баҳс-мунозарага тартади, бироқ ҳаммасини ўзи ҳал қилади. Сизда, Сунбула шунчаки гап сотяпти, мавзуга оид ва мавзудан ташқари саволлар беряпти, жавобларни эса эшитмаяпти, деган таассурот қолиши мумкин. У ҳаммасини эшитган, бироқ барибир ўзи қарор чиқаради. Мабодо у ёки бу қарори ҳақида билишга уринсангиз, қарорларига сира алоқаси бўлмаган мантиқий муҳокамалар ҳақида жавоб оласиз. Айнан шунинг учун ҳам Сунбулалар билан ҳамкорликдаги корхона ишини юритиш осон кечмайди. Улар шахсий пулларига шу қадар жўшқин, қатъий ва ҳушёр муносабатда бўладиларки, бу умумий пул тақдирини ҳал қилиши мумкин.

Қалтис иш: пойафзал, арча безатиш, спиртли ва тамаки маҳсулотлари, спорт моллари ва парфюмерия (атторлик моллари).

Сунбулалар учун ҳар йилнинг октябр ва апрел ойлари даромадли ҳисобланади. Бизнес учун яқин келажакдаги давр эса: 2010.9.09; 2011.22.01–2011.4.06

МЕЗОН (тарози, 24 сентябр–23 октябр)

Умр йўлингизни пуллар билан боғланг



Барча бурж вакилларида фарқли ўлароқ, Мезонлар энг тадбиркор ва меҳнатсевар ҳисобланишади. Улар фойдаси келмайдиган ишга ортиқча зўр бермайдилар, шу боис сармоя топишда бор кучлари билан ҳаракат қилишларига тўғри келмайди. Бундан кўра ҳамкорлари ва қўл остиларидаги ходимларга тегишли маслаҳатлари ва нозик ҳаракатлари билан шерикликдаги молиявий корхона ривожини истаб интиладилар.

Одатда. Мезонлар сахий, аммо баъзида молиявий масалаларда калга ўйлашади. Яқин одамлари, айниқса сеvimли кишилари учун ҳеч нимани аямайдилар. Мезонлар уларга берган қарзларидан воз кечишлари, ўзларининг молиявий аҳволи ночор аҳволга келса-да, ҳеч вақоси йўқларга баҳолни қудрат ёрдам беришлари мумкин. Мезон-аёллардан аксариятнинг молиявий фаровонлиги фавқулодда оддий тарзда ҳал этилади: бағоят мафгункорлигини англаган ҳолда улар омадли равишда турмушга чиқишга интиладилар.

Мезоннинг якка ўзи пул топиши қийин. У хусусий бизнесни удда-лай олмайди. Умуман, ҳамкорларсиз катта пулни кўрмайди. Мезонларнинг даромади уларнинг ижтимоий келиб чиқиши, ўзаро битим тузишларига боғлиқ.

Мазкур бурж вакиллари учун муносиб иш – маъмурият. Мезонлар қарор қабул қилишга нўноқликлари, узоқ иккиланишлари, шубҳа-гумонга бораверишгани учун, яхшиси, мўмай пул топадиган ҳомийлар билан умр ришталарини боғлаганлари маъқул.

Ижодий соҳа санъат, шоу-бизнес, реклама, журналистикада уларнинг ишлари силлиқ кечади. Шунингдек, соат ишлаб чиқариш, заргарлик ишлари, меҳмонхона хизмати ҳам мос келади. Қўриқчилик қидирув, адлия, соғлиқни сақлаш, пазандалик фаолиятида муваффақиятга эришадилар.

Мезонлар ўзлари якка ҳолда пул топишдан кўра кўп сарфлашади. Молия улар учун жамиятдаги муносабатлар ўлчовидир. Оммавий тадбирларда бўлиш, ҳурматли инсонлар билан кўришиш, таклиф қилинмаган зиёфатларга беҳосдан кириб боришни хоҳлайдилар. Ҳаммаси учун тўлаш керак. Шундай экан, ўз ҳамкорингизни – ҳомийни изланг. Бундай инсон билан моддий роҳат-фароғатни ҳис этасиз. Санъат, маданиятга маблағ тика бошланг. Асли гўзаллик вақт қаърида ўчиб қолмайди, дейдилар, шунини инobatга олиб, косметика ва мода осори-атиқаларига алоқадор иш очинг. Муваффақиятсизликка учраган тақдирда ҳам гўзал бошланишни таъминлаган бўласиз. Пуллар эмас, обрў, нуфуз, ўзига хослик муҳим. Шу орқали кўп пул топасиз.

Умуман, Мезонлар буржлар оламидаги аслизодалардир. Уларнинг пули қанчалигини била олмайсиз. Мезонлар бойми ёки оддийми, буниси ҳам номаълум. Табиий ҳавас, иштиёқ ва уйғунлик ҳисси туфайли арзон кийим-кечаклар ҳам ушбу бурж вакиллариининг эғнида зийнатли кўрилади.

Мезонларнинг пул рамзи Ақраб. Тасаввур қиялпсизми? Мезонлар ва Ақраблар назокатли, латиф, вазмин! Зиқна ҳам, деб ўйлаяпсизми? Йўқ, Мезонлар ҳиссиётли. Улар учун асосийси пул эмас, оташинлик, қизғинлик ва таваккалчиликдир.

Мазкур бурж вакиллари пулга унчалик безътибор эмас. Лоқайдлиги шунчаки ўйин. Совуқ Мезонларни пуллар яхшигина иситади ва улар табиийликни хуш кўридилар. Уларга пуллар қаердан келиб, қаерга кетётганини билимайди. Худди бугун теварак-атрофини Бермуд учбурчаги ўраб олгандек.

Мезонлар терлаб ишламайдилар. Пуллар уларнинг қўлида қандай қилиб кўпайиши ажабланарли. Қолаверса, пулларнинг тақсимланиши ҳам математик қонуниятга бўйсунмайди. Ўртага уч сўмдан пул ташлаб иш бошлашди, дейлик. Иш охирида улуш учга тақсимланиши керак. Қарангки, қанча ҳаракат қилманг. Мезонларда бу миқдор учга бўлинмайди. Иккига, бешга, ўнга тақсимланиши мумкин, аммо учга эмас.

Нима бўлганда ҳам мазкур бурж вакилларида пул қанчалигини ҳали ҳеч ким аниқлай олмаган. Уларга ҳамиша ихтиёрий равишда пул беришади. Биринчидан, нималар мажбурий берилганини исботлаб бўлмайди, иккинчидан, бермай кўринг-чи! Ахир, эркаклар ҳам аёлларга ўз инон-ихтиёрлари билан пул беришади-ку ёки нотўғри-ми? Энди эса Мезонлардан пул олишга уриниб кўринг. Бу борада бир нечта йўллар мавжуд. Биринчиси – сиз бундай ишга иккинчи бор қўл урмайсиз. Иккинчиси – олганингизга нисбатан анчайин кўп беришингизга, боз устига кечирим сўрашингизга тўғри келади. Учинчиси – умрбод қарздорсиз. Тўртинчиси – бу пуллар қаерга кетганини Худо билади ва ҳоказо...

Мезонлар ўз пулларини барқарор, кафолатли тавсия қилинган, ишончли корхоналарга тикадилар. Улар ўзларининг ҳам, ўзгаларнинг ҳам пули бўйича таваккалчиликка қўл уришмайди. Сизга эса ўзлари учун пул сарфлашингизга имкон беришади, аммо бу борада ҳеч қандай мажбурият олмайдилар. Аммо бу – Мезонлар ҳеч қачон ишламас экан, дегани эмас. Агар ҳаётини эҳтиёж туғилса, улар албатта ишлайдилар, фақат муҳтожлик туфайли. Мабодо пулларни ишлаб топиш эмас, уларга эгаллик қилиш имконияти туғилса, Мезонлар дарҳол ўша даромад манбасини қидиришга тушадилар. Ўзлари учун пуллар ҳамиша топилишини онгли равишда билганлари учун ҳам улар одатда пул

жамғаришмайди. Ҳузур-ҳаловатни ва ўзларини яхши кўришади, шу боис кўп харажат қиладилар. Бу эса янада мўл-кўл пул топишларига имконият яратади. Ўрганаман деб хомтама бўлманг. Худди Саратонларда бўлганидек, бунинг учун Мезон бўлиб туғилиш керак.

Қалтис иш: буни Мезон ўзи ҳис қилади ва у ҳеч қачон адашмайди...

Ушбу бурж вакиллари учун ҳар йилнинг даромадли ойлари ноябрь, май бўлиши мумкин. Бизнес учун яқин келажакдаги омадли давр эса: 2011.4.06– 2012.11.06; 2017.10.10– 2018.8.11

АҚРАБ (чаён, 24 октябр–22 ноябр)

Ким пулни назорат қилса, у кўпчиликни назорат қилади



Мазкур бурж вакиллари молиявий фаолият борасида ниҳоятда омадли. Ақраблар туғма тадбиркор, улар банк бошқарувчилари, иқтисодчилардир.

Айтиш мумкинки, Ақраб пулни қандайдир олтинчи туйғу орқали ҳис этади. У бошқаларнинг пулини жалб қилган ҳолда ўз ишини юритиб, бизнесни тасаввур қилиб бўлмас даражада ривожлантира олади. Одатда кескин ва фаол молиявий сиёсат юритади.

Ақрабларнинг пуллари доимий тарзда ишлайди. Моддий фаровонлик уларни дастлабки вақтларда мафтун этади, холос. Ўз-ўзини таъминлаганидан сўнг бизнесга мароқини қоидасиз ўйин сифатида қарай бошлайди. Улар хавфли молиявий ҳолатларни аввалдан кўра билиб, турли йўллари ўйлаган ҳолда, ҳатто йирик сармоя тикишда ҳам таваккалчиликдан чўчишмайди. Пулларни ўз имкониятлари ва муваффақиятларини кенгайтириш йўлида ишлатадилар. Кимгадир пул бериш керак бўлса, камдан-кам ҳолда рад этадилар, бироқ қарзларини ҳамиша ёдда тутадилар ва қайтармаганларни кечирмайдилар. Улар моддий жиҳатдан барқарор ва пухталиқ таъминланган тақдирдагина ҳомийлик ёки катта миқдорда хайрия ишларига қул уришлари мумкин.

Ўзгалар пулини аъло даражада ишлата олишади (кредитлар, жамғармалар, суғурта бадаллари ва ҳоказо). Ақраблар ўзининг холаси ёки амакисидан қолган бой мерос эгасига айланишлари ҳам мумкин.

Ақраблар сиёсат ва хавфсизлик соҳаси, журналистика ва банк иши, адвокатура, рекламада омадли. Пойафзал, чарм маҳсулотлари, ёзишма, ҳисоблаш ишлари, кир ювиш машиналари, ўқув қўлланмалари борасида муваффақият қозонадилар. Турар жойлар, мебель, бола-лар учун маҳсулотлар, алоқа ва коммуникация воситаларини тайёрлаш ва сотиш ҳам ушбу бурж вакилларида рисоладагидек кечади.

Ҳеч ким Ақраблар каби бегона пуллардан осонгина фойдалана олмайди. Корпоратив фондлар, суғурта бадаллари, тўланмаган солиқ пуллари улар томонидан ажойиб тарзда “айлантрилади”.

Юқорида айтганимиздек, ушбу бурж охирида туғилганларга бой мерос қолиши ҳам мумкин. Айримлар учун бойлик топишдан кўра қудуқ қазиш осондек туюлади. Бундай эмас. Муҳими, катта ишга интилиш ва онгли тарзда таваккал иш тутишдир. Унутманг, Ақраблар, сизлар қарзни қайтарган ҳамон харажатларни ортиғи билан қоплайсиз. Кейинги кредитгача! Бироқ сармоядорларнинг ишончини суиистеъмол қилманг – тўхташингиз қийин кечади. Пуллар кўпайиши, аммо кимнинг чўнтагига кириши лозимлиги номаълум бўлади. Ўшанда таниш манзарани кутаверинг: “ўзгалар пулини олиб, ўзингники билан тўлайсан”.

Айнан Ақраблар “пул қоппи”га эга ҳисобланишади. Мана, Алибобонинг ғори – “ҳаммаси гилам устида ва кўзгуларда намоён, воҳ!” Ақраб умумий пулга ва сизнинг ҳамкорларингиз – бошқаларнинг пулига жавоб беради. У (Чаён) сув рамзи. Сув эса, биласиз, буюк кўзбоғловчи. Унинг тубида нималар борлиги ноаён, сатҳида эса сизга кўрсатганларидан бўлак ҳеч вақо йўқ. Одатда, сувдаги буюм яқин ва катта бўлиб кўринади, қўлингни тиқишга ҳам чўчийсан, балки бу шунчаки бошқа суюқликдир, эҳтимол, қўлсиз қоларсан. Сув ҳақида сўз юритиляпти, деб ўйламанг тағин. Бегона пуллар хусусида гап кетмоқда.

Пуллар – қудратли куч-қувват, шу боис сиз уларни қанча кўтара олсангиз, ўшанча берилади. Ўйлаб кўрганмисиз, бизнесдаги пуллар нима сабабдан доимий ҳаракатда? Қувват ҳамини ҳаракатда бўлиши керак, акс ҳолда у сизни яксон қилади, еб қўяди, йўқ қилади (худди чироқдан чиққан жин каби: “чақирдингми, керакли жойга юбор, акс ҳолда бўғиб ўлдираман”). Кучни бошқаришни билиш керак. Ақраб буни эплайди, табиий кучга қарши курашади, аниқроғи, уни бошқаради (қонунларни онгли равишда билади).

Зиқналик ёрлиғини Ақрабларга ҳам ёпиштира олмайсиз. Уларнинг пуллари “айланма”да, нақд пули деярли йўқ. Ақраб айланмага қанча кўп пул қўйса, шунча кўпайиб қайтишини билади, аммо баъзида эса фойда эмас, бошқача натижа кутилади. Бироқ Ақраб шунинг учун ҳам Ақраб, у таваккалчиликни ёқтиради.

Ақрабларнинг пули доимий равишда ўсади ва бутун олам бўйлаб айланади. Мазкур буржга тегишли хоҳлаган тадбиркордан сўранг-чи, айти вақтда қанча пули бор экан, бу масалада унинг сизга жавоб бериши даргумон. Тижорий сирини айтишни хоҳламагани учун эмас, пуллари ҳар лаҳзада кўпайиши ёки камайиши мумкинлиги учун. Унинг сармоёси ўз-ўзича яшаб, ҳатто эгасига шартларини айта бошлайди. Бўйин товлаб кўрсин-чи! Айнан шунинг учун ҳам пуллар бизга ҳамиша ноаён бўлган ўз ҳаёти билан яшайди, умумий сармоёни умумий махражга келтириш қийин. Биргаликда қандайдир ишга маблағ тикдингиз (катта-кичик, беш бўлақдан иборатми, фар-қи йўқ), фойда олдингиз ва келишилганидек тақсимланди. Тушунмовчиликлар бошланди. Ёдингиздами, сувда ҳамма нарса яқин (у даромад) ва катта кўринарди? Қўлингизга олдингиз, кам кўринди, демак, ким айбдор? Пуфлаб берган одам! Бизнесда икки қўшув икки тўрт бўлмайди. Ҳеч қачон!

Ақраб буларнинг ҳаммасини билади. Шу боис пулларга ўйинчоқ сифатида қарамай, уларни ўрганишни севади. Молиячилар, иқтисодчилар ва банк ишчиларини туҳфа этадиган асосий рамз – Ақраб. Пуллар билан муносабатга оид усуллардан бири – уларни қўлдан ўтказиб юборишдир. Банклар орқали улкан ҳажмдаги пул оқими ўтади. Банк ходими бу ҳажмни илғамайди, у пулни қайта ўтказадди, ийналтиради, қутблайди. Ақраблар ўз пулларига худди шундай муносабатда бўлишади. Пуллар, бу – қувват. Олдингми, бер. Бердингми, ол. Ақраб олган заҳоти дарҳол бериши кераклигини гўё билади. Қандай қилиб?.. Нима фарқи бор? Унга пул сақлаш ва жамғаришни ўргатманг. Ақраб пул сақлашнинг энг ишончли йўли – улардан халос бўлиш, айланмага қўйиб юбориш эканлигини билади. У пулларга эркинлик беради, акс ҳолда улар ўзи кетиб қолади. Арифметика ана шунақа.

Бу сизга тутуриқсиз туюляптими? Шунинг учун ҳам, ҳатто кичик бўлса-да, фор топа олганингиз йўқ (Алибобоникига ўхшаш

фор назарда тутиляпти). Агар сиз худди Ақраблардек иш тутиб, уларнинг ҳар бир ҳаракатини такрорласангиз, бошланғич сармойангиз кўп ва ҳамкорларингиз ишончли бўлса-да, тўлатўкис касодга учрайсиз. Ақраблардан “ҳаракатлар сценарийси”ни ҳикоя қилишини ўтиниб сўрасангиз ҳам тушунтириб беришолмайди. Улар пуллар ҳақида барча маълумотни билишади. Қаердан? Ҳаққа думида олиб келган манбалар орқали. Қолгани – таваккалчилик.

Ақрабларда қўрқув бўлмайди. Ягона қўрқадигани – ҳаётий қувватидан жудо бўлишдир. Улар пулларини йўқотишдан ҳам чўчимайдилар. Аслида йўқотишмайди ҳам, балки эркинлик, билим, тажриба ва имкониятга эга бўлажагини тушунишади.

Ақрабларнинг ўзига хос хусусиятларидан бирини алоҳида тилга олиш керак. Агар улар сармоя тикмоқчи бўлсалар, пулларини бир нечта ва турли соҳалардаги корхоналарга йўналтирадилар. Иккинчидан, бегона сармойани кўпайтиришдан чўчимайдилар – ўз ҳиссаларини олишларини биладилар – пул кўринишидами, бошқача тарздами, бу аҳамият касб этмайди.

Мазкур бурж вакиллари пулларга ҳиссий жиҳатдан боғланмаган, шу боис қўлларидан жуда кўп пул ўтади. Кимнинг қўлида қанча пули борлиги Ақраблар учун шунчаки маълумотдан бошқа нарса эмас. Ақраб (Чаён)нинг “сув”ида қанча миқдордаги пул чўкиши мумкин? Буни ким ҳам биларди? Ҳеч қачон билмайди.

Ақраблар учун қалтис иш: сартарошлик, автомобилсозлик, спиртли ичимликлар, гиёҳванд моддалар.

Даромадли ойлар эса декабрь ва июнь. Бизнес равнақи борасидаги омадли йиллар: 2012.11.06 2013.26.06; 2018.8.11 2019.2.12

ҚАВС (ёш, 23 ноябр-21 декабр)

Ернинг бир қисмини теварак-атрофидан ўраб олган шлк одам, “бу меники”, деди. Кейин эса ўзига ишонши борасида бошқаларнинг содда, дўлворликларини кўриб, у тараққий этган жамиятнинг ҳақиқий асосчисига айланди



Қавс-одамлар яққол кўринган орзуманд, ха-ёлпарастлардир. Бу уларнинг пулга муносаба-тида ҳам намоён бўлади. Фақат икки истисно мавжуд: улар пулларни яхши кўришини айтиб, бунинг учун ҳар қандай ишга тайёр эканлик-ларини айтишдан уялмасликлари ёки аксинча: пуллар жирканч матоҳ эканлигини эътироф этишлари жоиз. Шунга қарамай, Қавслар ба-рибир моддий бойликка лоқайд эмас.

Улар бизнесда омадли ҳисобланишади. Кўп ҳолларда омадлари чопади. Бироқ бу кайфиятларига боғлиқ: омад келган вақтда

Қавслар сахий бўлиб кетадилар, қисқа фурсатли муваффақиятсиз-лик даврида эса майда чақаларгача тежайдиларки, бошқаларда улар ҳақида “қурумсоқ” деган тасаввур уйғониши ҳеч гап эмас. Моддий аҳволлари барқарорлашганда хушмуомала, илтифотли одамларга ай-ланишади. Бундай ўзгарувчанлик уларни мураккаб инсонлар сифа-тида кўрсатади, шу билан бирга бошқаларни ана шу хислатлари би-лан ҳисоблашишга мажбур қилишади.

Қавс ўқимишли, кўли очик, манфаатпараст одам. Майдакаш эмаслиги туфайли атрофдагилар уни яхши кўришади. Бўлар-бўлмас харажатлари кўп. У оиласи ва дўстлари учун талай пул сарфлайди. Бўрини оёғи боқади, деганларидек, Қавс тайёрига учмай, ҳамиша ҳаракатда бўлади. Катта-кат-та харажатларига қарамай, аллақасердан пуллар ҳам келаверади.

Улар қайтимни сўраш учун майдалашиб ўтиришмайди. Баъзида улкан харажатларга, исрофгарчиликларга йўл қўядилар. Агар Қавс-лар сайёҳлик бизнеси, ёзувчилик фаолияти, ўқитиш, валюта опера-циялари (экспорт-импорт), халқаро ҳуқуқлар, дин, фалсафа (дунёқа-рашни ўстириш) билан шуғулланишса, пул уларга оқиб келади.

Мазкур бурж вакиллари ўз билимини атрофдагилар билан бўли-шишлари (билим тарқатишлари) жоиз – берган қўл ҳеч қачон камба-ғаллашиб қолмайди. Бойлик билан бирга ҳурмат ва шон-шарафга ҳам муяссар бўладилар.

Тиббиёт ва таълим, коммивояжерлик (хусусий корхона ёки фир-ма молларидан нусха кўрсатиб, шаҳарма-шаҳар буюртма тўпловчи

вакил иши), даллоллик, суғурта, ахборот тарқатиш соҳаси, модель бизнеси уларда муваффақиятли кечади.

Айрим Қавслар олий маълумотли (университетни тугатишган), қаш-шоқлик ҳақида қалин-қалин китобларни ўқиган ва бунини бутун қалбларини билан ҳис қилишса-да, уларда “қора кун” тушунарсиз кечади. Ҳар бир Қавснинг ҳам ҳамёнида пуллар бўлмаса-да, улар сайёҳлик бизнеси, экспорт-импорт (валюта операциялари) ва халқаро ҳуқуқ борасида муваффақиятга эришадилар.

Олий маълумот, малака ошириш, чет тиллар факультети ўз самарасини беради – улар Қавснинг бекаму кўст келажакка элғади. Ажабланирлиси, кафолатли фаровонлик манбаи ёзувчилик шон-шухратига эришишдир. Мемуар ва гонорарлар, таълим бериш ва шогирдлар меҳр-муҳаббати Қавсларнинг моддий фаровонлигига улкан ҳисса бўлиб қўшилади. Бироқ хайрия-мурувват ҳақида ҳам унутманг, акс ҳолда пуллар бахт келтирмайди. Толеингиз ёрлақашини истайсизми? Унда топганингизни бўлишишини ўрганинг. Жуда бўлмаса билимингиз билан. Ана шунда янада мўл топган ҳисобланасиз – ҳурмат-иззатга сазовор бўласиз (пулга сотиб олиш мумкин бўлмаган фалсафий бойлик эгасига айланасиз).

Қавслар молиявий барқарорликни ёқтирадилар. Шу боис тасо-дифий пулларни эмас, ўзгармас маошни афзал кўришади. Иш ҳақи уларни қониқтирса кифоя. Мазкур бурж вакиллари шунчаки ишлаш-ни эмас, амалдор бўлишни ҳам исташади. Қанча юқори лавозим бўлса, шунча яхши. Амални эгаллагач, яхшилаб ўрнашиб олади, уни оддийгина қилиб бу жойидан силжитиб бўлмайди. Қавс фақат юқорига йўл олади – унинг учун пастга ва орқага йўл йўқ. Илмий мактабни олайлик (Қавс учун яққол мисол). У қандайдир илмгоҳ раҳбари сифатида пишиқ, мустаҳкам иш юритиб, доимий тарзда фахрий, илмий ном, даражани эгаллайди. Ўрнидан силжитиб кўринг-чи! Хизматига яраша унинг маошига турли мукофотлар, паёқ, имтиёз ва ҳоказолар қўшилади. Натижада Қавслар қатъий ва берилиши шарт бўлган мояна эгасига айланадилар. Ҳаммаси қонуний асосда. Шундай экан, амалий жиҳатдан давлат таъминотидаги Қавс унча-мунча одам эмас.

Улар пулга талаб даражасида ҳурмат билан қарашади. Бўлар-бўлмасга сарфламай, аниқ мақсад билан ишлатадилар. Қавснинг иккинчи услуби у пуллардан фойдаланиш ҳуқуқини хотинига топширади. Хотини Қавснинг бадастирлиги учун қанча пул ишлатишни пухта билади, қолганини ўзи хоҳлаганча сарфлайди.

Қавслар пулларини ўз оиласига ёки кўчмас мулкка бағишлашади. Агар пуллар борасида ушбу бурж вакилларига нисбатан, у – оловли рамз, ташқи таъсирларга берилувчан, кўнгилчан, ўзимга оғдиришим мумкин, деб ҳисобласангиз, қаттиқ адашасиз. Улар пуллар билан хайрлашишга шошилмайдилар. Сиздан таклиф тушса, ўйланиб қолишади (ақлли бурж белгиси). Қандай қарорга келишини Худо билади. Олов ғояни эшитди, қолганини яхшилаб мулоҳаза юритиб кўради. Аланга тафтидан нималар ҳақидадир ўйлаб, қарор чиқаради. Мабодо таклифингизни қабул қилса, бу борада ўзингиз ўйлагандек, сизнинг хизматингиз юксак даражада эмас. У сизнинг ғоянгни қабул қилди, уни қутблади, ички захираларини очди ва ўзи излаган мақсадга мувофиқлик мағзини топди. Қаноатланганича томоқ қириб, розилигини маълум қилди. Сизнинг ўрнингиз йўқ. Сиз гўё мавжуд эмас эдингиз. Сиз унга ўзингиз қувиб етолмаган нарсани келтирдигиз. Қавс паришонликка берилиб, сизни мутлақо пайқамаслиги ҳам мумкин.

Мазкур бурж вакиллари доимий тарзда нималарнидир ўйлайдилар, ён-атрофни илғамай, бурни остини кўрадилар. Аммо кейин гапга тушганларида эса замбаракдан тўп отиб ҳам уларни тўхтатиб бўлмайди.

Қалтис иш: қурол ва ўқ-дорилар, ёнувчи-мойлаш материаллари, транспорт, хомашё операциялари олди-сотдиси.

Қавслар учун ҳар йилнинг январ ва июл ойлари омадли кечади. Бизнес дунёсидаги омадли йиллар эса: 2013.26.06–2014.16.07; 2019.2.12–2020.19.12

ЖАДИЙ (тоғ эчкиси, 22 декабр–20 январ)

Пулларга нисбатан яхши обрў-эътиборнинг қиймати баланд



Жадийлар учун бошқаларда учрамайдиган “таркидунёчилик” кўпроқ хосдир. Молиявий аҳволи қай даражада бўлмасин, улар яширинча, енг ичида иш тутишади. Ўзларининг ҳомийликлари ва саховатлари ҳақида овоза қилмайдилар. Молиявий масалаларда секин-аста муваффақиятга эришадилар. Бу йўналишдаги фаолиятда уларнинг эмин-эркинлиги рағбат вазифасини ўтайди.

Дастлабки умргузаронликда Жадийлар, юмшоқ қилиб айтганда, камтарона ҳаёт билан қониқишлари мумкин. Муҳим воситаларга эга бўлмаслик ва жамиятда ўз ўрнини эгалламаслик уларни ҳадеганда ташвишга солмайди. Бундай вақтда ҳаётининг қолган қисмини ана шу мақсад сари сарфлаш учун ўз-ўзига сўз беради. Моддий жиҳатдан таъминланганлик бу борада фақатгина ижтимоий мавқега эга бўлиш йўлидаги восита ҳисобланади.

Жадийлар – ҳаддан зиёд тежамкор. Ҳайвон-кулги ва шахсий эҳтиёжлар учун кам пул сарфлаб, уни фақат зарурат учун ишлаштиради. Ҳатто, беҳисоб бойликка эга бўлиб ҳам улардан мутлақо фойдаланмасликлари, масалан, эски костюмда юришлари, энгил овқатланишлари, транспортдан иқтисод қилишлари мумкин. Айнан шу хислатлари туфайли бошқалар уларни мумсик, хасис ҳисоблашади.

Жадий кўпинча ўзига шундай савол беради: “Нега мен? Кулфатлар, совуқ, очлик, етишмаслик...”

Улар ҳашаматни ёқтирмасликка туғма мойил. Молия ҳам шунга монанд жавоб қайтаради. Албатта, пулни мақсад сари восита деб англаш чакки бўлмасди. Дарвоқе, ёш Жадийлар пулни белкурак билан тўплашга ҳаракат қиладилар. Буни ўзларига хос хислат деб ҳисоблашади. Маблағ топишга интилиш яхши, аммо озроқ дам олиш ва хушвақтлик ҳам керак. Бу билан камбағаллашиб қолмадилар. Ҳатто чегара занжирини узиб, бадавлат бўлишади. Чекланиш ақлда бошланиб, ҳамёнда тугаши яхши маълум. “Пулни қамроқ севинг, улар сизни севсин”, деган экан бир миллиардер. Шу боис Жадий яшаш учун росманасига кураш олиб боради.

“Жадий”лар молиявий мажбуриятларга амал қилган ҳолда қарз олмасликлари лозим. Яна бир гап: дунёдаги барча пулларни йиғиб бўлмайди.

Жадий аниқ мақсадга интиладиган шахс бўлгани боис пул ҳам шунга монанд тарзда унга керак бўлиши ҳақида ўйлаб кўриши лозим. Ўз мавқеини яратишга интилиши, ишлаши, бунинг учун эса қувонч олиб келадиган севимли соҳани эгаллаши керак. Фаолияти давомида ижобий ҳиссиётлар чўнтагига оқиб келадиган пулларни жалб этади. Қувонч бахш этмайдиган, ўзи севмаган иш унга умидсизлик, кўнгил совинишдан ташқари ҳеч нарса бера олмайди. Уй, автомобиль таъмирлашга алоқадор ҳар қандай операция, ер, қим-

матбаҳо қоғозлар билан ишлаш, даллоллик ва олди-сотди, сантехника ва спорт жиҳозлари доирасида омадли (пойафзалдан ташқари). Хомашё топиш ва қайта ишлаш, қишлоқ хўжалиги, қурилиш ва меъморчилик ҳам уларда муваффақиятли кечади.

Жафо чекувчи Жадийлар! Ақраблар каби улар шаънига ҳам кам ёрлик ёпиштирилмаган. Жадийлар ташқи томондан забт этиб бўлмайдигандек кўринишади, чунки улар ўзларининг ожиз томонларини очишдан қўрқадилар. Ожиз қирралари йўқ, деб ўйлайсизми? Хоҳлаганингизча топилади. **Нима бўлганда ҳам инсон-да! Камчиликсиз одам бормикан?** Ваҳоланки, Жадийлар бутун оламга, шу билан бирга ўзларига “қўрқув ва гина-кудурат”дан холи эканликларини исботламоқчи бўлишади. Бошқаларга қараганда, қўрқув уларда анча-мунча, гина-кудуратга келсак, ҳозир биз бу ҳақда эмас, пуллар борасида сўз юритмоқчимиз.

Жадийлар учун пул, энг аввало, эркинликдир! Ҳа, **қўрқув, бурч, тартиб-интизом, шартлилик, қонунлар ва ҳоказо-ҳоказога банди, занжир-банд бўлган ушбу бурж вакиллари эркинлик ҳақида орзу қилишади.** Улар ана шу санаб ўтилганлардан холи, дахлсиз бўлишни хоҳлайдилар. Ўзларининг фикрича, зориқиб кутилган бундай эркинликни пуллар беради, маълум миқдорда эмас, балки аниқланмаган аниқ миқдор ҳада этади. Ишонаверинг, худди шундай! Моҳиятан айтганда, ўзларини озод, эркин ҳис этиш учун ана шу аниқланмаган миқдорни сира-сира аниқламаган тақдирда улар Жадийликларича қоладилар.

Мазкур бурж вакиллари пулни ҳаводан сузиб оладилар. Аниқроғи, улар пулларни кўпинча мушаклари билан эмас, ақл билан пул топишни лозим кўрадилар. Жаъдийлар – маҳоратли бошқарувчи, услубчи, режа асосида иш тутувчилардир. Улар асосий ва иккинчи даражали омилларни бирваракайига кўриб, иккинчи даражали ишларни асосий юмушга тобе қила оладилар. Айнан Жадийлар ўз режаларини рўёбга чиқариш учун “пулни жалб этиш”, оддий сўзлар билан айтганда, “ҳомий топиш”ни уддалашади. Бундай ёндашув “ғоя асосида” дейилса-да, аслида пуллар бизнес-режа учун ишлатилади, у ерда эса устаси фаранг Жаъдий туради. Кейин унинг “ғоя”си асосида бутун бошли ходимлар тер тўкишади.

Ушбу бурж вакилларининг пулга муносабати ғалати. Жадийнинг пуллари гўё уники ҳисобланмайди ва аксинча жамоа, корхона, концерт пули унинг шахсий пули, Жадий уларни ўз ихтиёрига кўра та-

сарруф қилаверадди. Ҳатто Жадий шу даражада “ўйинга берилиб” кетадики, бу пулларни ҳақиқатдан ҳам ўзиники ҳисоблай бошлайди. Шу тариқа камомад ва мансаб сунистеъмоллигига йўл қўйиши мумкин. Жаъдийлар моддий қийматни қанчалик кўп тасарруф этишса, ўзига-ўзи баҳо бериши ва мавқеи даражаси шу қадар юқори бўлади. “Далаҳовли давлатникими, машина (яна қанақаси денг!) идораникими, фойдаланавераман, улар амалий жиҳатдан меники ва демак, мён бу оламда югурдак эмасман”. Жадийлар оддий ходим сифатида ҳам шундай хусусиятларга эга. Улар ўзга қувват эвазига “ёнган” ёғдуда кўриниш-ни биладилар. Бу қувватни ўзлари томонга ёритиб туришади.

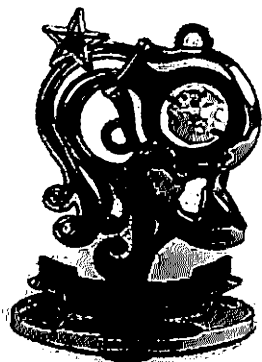
Пул ишлаб топиш масаласида бошқа жиҳатдан Жадийда ижодий қувват бисёр. Бу ижодий салоҳият ўзининг тасарруфидаги сармойани ёки ҳамкорликдаги улушни кўпайтиришига имкон беради.

Жадийлар учун пуллар ҳаракат йўналиши ва кейинги фаолияти-ни айтиш душвор бўлган тирик мавжудотдек гап. Тўсатдан пулларнинг қонтомирини топишганида пул уларга “фавворадан отилганидек” келиши ёхуд табиатда мутлақо йўқдек улардан тўла-тўқис ғойиб бўлиши мумкин. Жадийлар ақл бовар қилмайдиган даражада пул сарфлашади, шунингдек, улар ўта зикналик ҳам қиладилар. Қолаверса, пулга қандай муносабатда эканликларини ўзлари ҳам билишмайди. Жадийлар ҳақидаги расмий, янгиликларни қабул қилмайдиган тарзда умумқабул қилинган фикрларга қарамай, улар пулларнинг янги манбасини айнан янги ғоялардан излайдилар. Бу борада ҳаммасини тарозида тортиб кўриб, “бизнес-режа тузиш” учун вақт талаб қилинади, холос. Агар сиз бемаъни ғоянгиз қачонлардир амалга ошишини истасангиз, Жадийларни излаб кўринг, кейин эса сабр-тоқат билан уларнинг жавобини кутинг ким билсин, эҳтимол, омадингиз чопиб қолар.

Жадийлар учун қалтис иш: гуллар тарқатиш, жониворлар билан ишлаш, ўткир ва санчиладиган буюмлар, тамаки маҳсулотлари, ўйинчоқлар, атторлик буюмлари ишлаб чиқариш ва сотиш, мушакбозлик.

Омадли ойлар: февраль ва август. Бизнесда яқин келажакда муваффақият қозониши мумкин бўлган давр: 2014.16.07–2015.11.08; 2020.19.12–2021.14.05. -

ДАЛВ (қовға, 21 январ-19 феврал)
Пуллар, агар гўнг каби сочилмас, фойдасиз!



Далвлар учун пул – ўйинчоқ, қизиқарли кашфиётдир. Бундай одамлар манфаатпарастликдан батамом холи бўлиб, яқин келажакда инсоният пулсиз ҳам яшайди, деб астойдил ишонишади. Унгача эса Далвлар моддий фаровонликни ўз ғояларини амалга ошириш ва ҳаётий эҳтиёжларини қондириш омили деб ҳисоблайдилар.

Бой-бадавлат Далвлар кам учрайди. Айтиш мумкинки, улар зарур пайтда қанча керак бўлса, шунча топишга қодир. Пуллар билан ҳеч қандай ўкинч, афсусларсиз хайрлаша оли-

шади, бундай йўқотишдан янада керакли ва фойдали бошқа даромад манбаини эгаллашларини биладилар. Харажатлар манбаи қизиқиш ёки дўстларнинг моддий жиҳатдан қўллаб-қувватлашидир. Бошқалардан фарқли ўлароқ қайсидир корхонага узоқ муддатли пул тикишлари мумкин. Шунингдек, улар ноанъанавий даромад манбаига эга бўлишади. Тадбиркор-Далв ҳамиша **бажонидил ҳомийлик қилиши ва кўпинча бошловчи ишбилармонларга ёрдам қўлини чўзиши мумкин.**

Далв якка одам ҳисобланмайди. У Эгизаклар каби дўстлари билан иш юритиши лозим. Фақат дўстлари ёрдамида юксакликка парвоз қилиши мумкин. Фаровонликка эришиш учун Далвлар ҳар қандай ишга қўл урадилар. Бойлик сари ноанъанавий йўллар ўз ҳосилини беради.

Далв фаровонликка эга бўлиши учун ривожланган технология, кашфиётлар, янги-янги ғоялар, ижодкорлик асосида фаолият юритиши мақсадга мувофиқдир. У компьютер, нашриёт-матбаа бизнеси асосида пул оқимини ўзига жалб эта олади. Умуман айтганда, илғор технологиялар Далвларни кутилмаган омадга рўбарў қилади.

Улар ҳаётда молиявий парвозлар ва қулашлардан холи бўлмайдилар. Бунга ўрганишлари ва омад келишига умид қилишлари керак. Агар Далв пулдан кўра дўстларини кўпайтирса, унинг ҳамиша ошиғи олчи, деяверинг. Далвлар учун дам олиш уйлари ва санаторий-сиҳаттоҳларга эга бўлиш, шундай хизмат турларини ташкил этиш муваффақиятли кечади. Мебеллар ташиш ва катта ўлчамли маҳсулотлар, қурилиш ашёла-

ри борасида омадли. Шунингдек, ўйинчоқлар, спорт жиҳозлари ишлаб чиқариш ва сотиш, китоб нашри, мусиқий асбоблар, қишлоқ хўжалик маҳсулотлари. ёғочни қайта ишлашда ютуққа эришадилар.

Далвлар учун пуллар – бошдан-оёқ қоронғулик. Шундай тасаввур туғиладики. гўё уларнинг барча чўнтаклари ва ҳамёнлари тешик. Далвларда пуллар турмайди. улар гўё қоронғулик кўйида сочилиб кетади. Далвлардан ҳамёнида қанча ақчаси борлигини сўраб кўринг. Йўқ, улар учун бу жудаям қийин вазифа. Ҳозиргина Далвларга қанча қайтим беришганини, яхшиси, хийла аввалроқ улар қанча пул тўлашгани ҳақида сўранг. Одатда шундай жавоб қайтаришади: “Буни Худо биледи”. Ростдан ҳам, Далвларнинг нақд пули қанчалигини, умуман, пуллари бор-йўқлигини Худо биледи. Шундай тасаввур уйғонадики, гўё Далвлар пулсиз яшашга ҳам қодир. Агар мавжуд воқеликка қайтишга мажбур қилувчи оиласи бўлмаганида, эҳтимол, улар “авлиё” мисоли яшардилар.

Дарвоқе, Далвлар еб-ичишда қаноатли. Бугун Худо берганини тановул қилади ёки умуман емайди (баъзида ўз-ўзидан овқатланишни хоҳламай қолади). “Олмами, олма тановул қиламиз, шакарсиз чойми, шакарсиз бўла қолсин, қайноқ сув ҳам ёмон эмас”. Баъзи ҳолатлардагина у-бу тансиқ егуликни исташи мумкин.

Пуллар ҳисоб-китобни ва ўзларига нисбатан ҳурмат-эътиборни севади. Далвларнинг эса кўлига пул тушдими, пулларни кўпайтириш қондасини эслаш уёқда турсин, шу заҳоти бирга иккени кўшишни ҳам бажаролмай қоладилар. Улар худди даҳмаза ишга дучор бўлгандек, мулоҳаза юритиш қобилиятини йўқотишади. Бироқ, ажабланарлиси, Далвлар бегона пулларга аниқ-тиниқ, беғараз муносабатда бўлишади, худди бу пуллар мутлақо пул эмасдек, қумлоқдаги тошлардек.

Уларнинг ғояси ўзига хос – бутун дунёга меҳрибонлик қилиш. Далв ўз ғоясини ифодалай бошласа, албатта, кулоқ тутинг. Унинг ижросида аввалига скрипка, кейин пуфлаб чалинадиган чолғулар, шундан сўнг фанфара садолари янграйди.

Гап, Худойим шундай олижаноб инсонга рубарў қилгани учун сиз Далвларнинг ишончини қозониш ва уларнинг кўксига бош кўйиб бахтдан кўзёши тўкишингизда эмас, балки ушбу бурж вакилларининг ғояларида одамзодга меҳрибонлик мужассамлигини кўрсатишда. Агар бошингизга бирор кулфат тушса, Далв ҳақиқатан ҳам сизга ёрдамга ошиқишга қодир бўлади. Унинг меҳрибонлиги нималарга асосланганини айтиш қийин. Эҳтимол, “одамзод”га астойдил жонбозик қилиш-

да давом этишидандир бу! Умуман, қўлида ҳадеганда пул турмайдиган Далв инсонни севишдан бўлак қандай ёрдам қилиши мумкин?

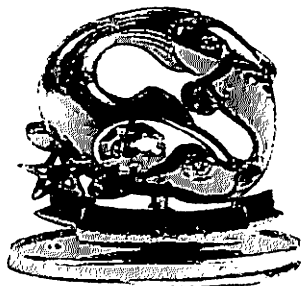
Қарангки, ҳамкорликдаги ишда Далвлар худди бургут каби зийрак. Улар барча кемтикликларни кўра олишади, бундай пайтда синчков, мижғов Сунбулага (Бошоққа) айланишади. Ўзининг пулига алоқадор гап бўлса, ўрнидан жилмаслиги мумкин, мабодо гап умумий қозонга тааллуқли ишга тақалса, Далвни тўхтатиб бўлмайди. Баббаравар ҳисоб-китобга эришиш мақсадида шахсан ўзи учун муҳим бўлмаса-да, йўқолган тангани топа олади. Фақат бу борада у заиф, бўш. Тангани излаб, минг-минглаб пулни ўтказиб юбориши мумкин (санаб-қидириб бўлгунча). Қизиқиш панд беради. Тангани излаш асносида вақт кутиб турмайди-да, ваҳоланки, вақт, англаганингиздек, пул, Далвлар учун эса пул, юқорида эътироф этганимиз каби бошдан-оёқ қоронғуликдир.

Қалтис иш: банк ишлари, идиш-товоқлар, кийим-кечак сотуви.

Далвлар учун ҳар йилнинг март ва сентябри даромадли ойлар ҳисобланади. Бизнес борасида яқин келажакдаги муваффақиятли даври эса: 2010.9.09–2011.22.01

ҲУТ (балиқ 20 феврал-20 март)

Катта ёшли одамлар бўлмайди. Аслида катта инсон – пули бор болакайдир



Ҳутлар асл моҳиятига кўра, пуллар ҳақида зиғирча тасаввурга эга эмас, уларнинг қийматини ҳам билишмайди. Ушбу бурж эгалари туганмас хазинага эга бўла туриб буни ҳис қилмасликлари ёки аксинча ҳамма нарсалари бўлса-да, уларни деярли қашшоқ ҳисоблаш мумкин. Аксарият ҳолларда нўноқлик қилишади, Ҳутларни осонгина алдаш мумкин. Шу боис улар ҳақида ғамхўрлик қилиш яқин одамларининг зиммасига тушади. Ишни маҳкам ушлаш қобилияти деярли йўқ, Ҳутлар ўзларининг ҳис-туйғуларига суянадилар. Улар – бошқа тадбиркор кишиларни доҳиёна ғоялари билан бойитиб, миллионлар топишига сабабчи бўладиган инсонлардир.

Мазкур бурж вакиллари пулга ўзгача муносабатда бўлишади. Уларга ҳомийлик хосдир. **Ғала-ғовур ишларда катта-катта пул топиб, пинҳона ўйинлардан сармоя жамғаришда устаси фаранг.**

Муסיқа, санъат асарлари, бензин, табиий газ, дори-дармон бора-сида ишлай оладилар. Ҳут (Балиқ)лар йирик даромад топган тақдирда ҳам аксарият ҳолларда бу пуллар улардан тезда узоқлашиб сузиб кетади. Натижада улар яна лойқа сувга ботиб қолишларига тўғри келади. Ҳутлар учун пул сувдек гап, ҳамиша сирғанадилар...

Нашриёт ташкил этиш, газета-журнал чоп этиш ва шу соҳада хизмат кўрсатиш, шаҳар ташқарисида меҳмонхоналар барпо этиш, чет элликлар ва хориж валютаси билан ишлаш, реклама агентликлари, сайёҳлик бюроси, сартарошликда муваффақият қозонадилар.

Ёруғлик техникаси, сайёҳлик, атторлик ва бижутерия (жун тақинчоқлар), ювадиган ва тозалайдиган воситалар тижоратида омадли.

Оммабоп китобларни ўқир экансан (ўз касбининг усталари ҳам бу билан гуноҳга ботсалар-да), Ҳутлар абадий азоб-уқубатга ва сокин кўзёшларга гирифтор, беҳуда орзу қилишдан бошқасига ярамайдиган қандайдир шаклсиз мавжудот деган хулосага келиш мумкин. Мана, ўтириб йиғлашмоқда, дуч келган одамга ҳамдардлик билдиришмоқда. Уларнинг кўнглидаги орзуси – яқин инсонига ёрдам кўрсатиш. **Кимгадир ёрдам беришмаса, ҳамдардлик билдиришмаса, кунлари беҳуда ўтгандек туюлади.** Аслида эса ёзилган ҳамма манбаларга ҳам ишонавермаслик керак, аниқроғи, ўқинг ва текшириб-синаб кўринг.

Ҳутлар пулга асло лоқайд эмас, бироқ бу бошқаларга аксинча туюлади. Улар ўзларининг пулларига нисбатан ҳаддан зиёд мустақил ёндашадилар. Қаердадир пул ишлаб топиш мумкин бўлса, бундай имкониятни қўлдан чиқармайдилар. **Фойда келадиган томонга шиддат билан учадилар** (агар ўзларига кераклигини билишса). Нима учун учадилар? Сиз ўзингиз Ҳутлар билан хотиржам алфозда суҳбатлашганмисиз? Улар қандайдир “қадрдон”, шунга қарамай, ушбу бурж вакиллари ҳузурида сизни мудроқ босади. Ва бирдан турган жойларидан югуришга шайланишади. Тўғри, бу борада Ҳут сизга “биргаликда чопиш”ни тарғиб қилиб, эришижак ютуқни жонли тарзда тасвирлай бошлайди, узоқ ўйланадиган бўлсангиз, сизсиз ҳам югуриб кетаверади.

Пуллар масаласини Ҳутлар ҳужумкорлик билан ҳал қилишни хуш кўришади. Ҳут (Балиқ) сув юзасига чиқади, чувалчангни тутади ва

сув тубига шўнғийди. Бинобарин, бу борада ҳар қандай бошланиш энг муҳим, энг кўламли, энг тезкор, энг замонавийлик касб этади. Хутларда ички ҳис-туйғу ўта кучли, улар бошқалар муваффақиятсиз ҳисоблаган ишга киришишга қодир. Бироқ мазкур бурж вакиллари-нинг кулфати шундаки, пуллик лойиҳаларни ҳаракатга келтириш учун уларга ҳамкорлар керак бўлади. Уларнинг завқ-шавқи тез тугайди. Хут (Балиқ)ларнинг олий мақсади – сузиш, мўмай пул олиш (ғоя учун мукофот) ва келгуси истиқболли ғоялар (бошқа нарсани Хутлар ўзларида ушламайдилар) учун булутсиз юксакликда сузиш учун яна тубсизликда ётиш.

Агар Хутлар қўшма корхоналар борасида иш бошлашса, унга ёқимли кишилар жамулжам бўладиган қандайдир клуб сифатида қарашади. Улар гўё Хутни мутаносиб ва дурустгина даромад билан таъминлашлари лозим. Акс ҳолда у ўзининг “мустақил охур”идан емиш излашга ўтади, бироқ ҳамкорларидан узилиш худди сеvimли инсонларидан жудо бўлиш каби нохуш таъсир қилади.

Хутлар фақат ҳамкорликда ёхуд бошқалар қизиқишига (вакиллик, ҳуқуқшуносликка) алоқадор кишилар билан боғланган ишларда “яхши” пул топишлари мумкинлигини билишлари лозим. Мабодо бир ўзи иш тутадиган бўлса, керакли миқёс, кўламни йўқотиб қўяди ва якка ҳолда қолиб кетади. Ҳаво қулфи очилади, имкониятлар тубдан ғойиб бўлади, юксалиш тақдир измига ташлаб қўйилади. Натижада Хут тубсизликка чўкиб, азоб-уқубатларга гирифтор бўлади. Ўзининг ёлғизлиги ва кулфатларини дилидаги эҳтиёжларига боғлар экан, навбатдаги марта беғараз (ҳар ҳолда ўз улушини уларга қолдирди) ва барча гуноҳларни кечирувчи (“менга нисбатан қандай иш тутганингиздан қатъи назар, сизлар билан гаплашяпман”), улуғворлигига ишонган ҳолда у бебаҳо ғояси ила сузиб чиқади ва ҳаётинда янги босқич бошланади. Хутларнинг қалбидаги эҳтиёжлардан беҳабар кишилар уларга нисбатан қандай иш тутганликларини англаб етишмайди. Хут уларни неча марта кечирганини билишганида чинакамига ҳайрон бўлишарди. Ғофил хушбахт девоналар!

Қалтис иш: қурилиш, металлургия, автобизнес.

Хутлар учун ҳар йилнинг даромадли ойлари: апрел ва октябр. *Бизнесдаги омадли йиллар:* 2010.9.09; 2011.22.01–2011.4.06



Хуллас, бурж вакилларининг пуллар билан алоқадорлиги бора-сида маълумотга эга бўлдингиз. Пул одамни бузади, деган ақидага кимдир ишонади, кимдир эса йўқ. Антуан Риваролянинг сўзларини ўқиб кўринг: “*Қуёш мумни эритиб, лойни қотиргани мисоли олтин қалбларга қувонч солгани билан ҳақирларни сиқилишига мажбур этади*”. Бойлик йўлдан оздирса-да, ўзлигича қолиш ҳар кимга ҳам насиб этавермайди. Фрэнсис Бэкон шундай деб уқтирган: “*катта пуллар ёрдамида одамларни сотиб олишдан кўра улар кўпроқ сотилган*”.

Ушбу маслаҳатларни эслаб қолинг:

‣ умргузаронлик қилиш асносида маблағни жалб этишнинг сирларини билиб олинг;

‣ алдам-қалдам йўллар билан ишончингизни қозонадиган кишилардан эҳтиёт бўлинг;

‣ хусусий мулк борасида хаёлпарастликка камроқ берилинг;

‣ замин узра икки оёғингизда туринг (Саврлардан ўрганинг, алаҳ-ламанг);

‣ Орзу қилиш зиён қилмайди, аммо фақат шу билан улкан бойликка эга бўла олмайсиз. Албатта, ҳаётда хайр-эҳсон ҳам қилиб туриш керак. Бироқ хайрия учун яхши пул ишлаб топиш лозим, ваҳоланки, ҳамма иш ҳам ўнгидан келавермайди. Адолатли сарф-харажат учун йирик ҳажмда пул ишлаб топишингиз мақсадга мувофиқдир.

‣ Нима бўлганда ҳам ишингиз бароридан келсин!

ИККИНЧИ “УЙ”

Сизнинг молиявий ҳаётингизда ўзингиз танлаган фаолият тури муҳим аҳамият касб этади. Муназисжимлар ҳисоблашларига кўра, фаолиятингиздаги барқарор даромад бурж белгингиздан кейинги иккинчи бурждаги “уй”да яширинган. Масалан, сиз Савр бўлсангиз, кейинги иккинчи бурж Жавзо ҳисобланади. У молиявий барқарорликни бошқарадиган “иккинчи уй”дир. Кўпчилик ички ҳис орқали “иккинчи уй”даги фаолиятни танлайди, чунки икки бойликнинг мўъжизавий рақами ҳисобланади.

Қашшоқликка яқин йўламаслик учун Ҳамалларга деҳқончиликка монанд ер билан боғлиқ оддий иш ёрдам беради. Ҳамалнинг моддий барқарорлигини бошқарувчи Савр буржи ҳар қандай оғир ишдан бўйин товламайдиган меҳнаткашлик рамзидир. Барқарор ишлаб чиқариш даражасига эришиш учун Ҳамал кўп йиллик ўсимлик, сабзавот, кўкат ва мева кўчатлари сотиш учун уларни егиштириш билан шуғулланмоғи мақсадга мувофиқдир. Қўл ҳунари билан машғул бўлиши мумкин: қўзиқоринлар учун сават тўқиш, гуллар учун гултувак солиб қўйиладиган безакли ваза яшаш, бичиш-тиқиш ва шу буюмлар сотилишини йўлга қўйиш мумкин.

Саврнинг моддий барқарорлигини энгил, ҳаракатчан ва киришимли Жавзо бошқаради. Жавзоларга, “устки қаватлар”да юрадиган, жиддий бўлмаган машғулотлар эгаси, юксак билимлар рамзи сифатида баҳо беришади. Саврнинг ҳамёни доимий тарзда тўлиб туриши учун у бир вақтнинг ўзида бир-бирига алоқадор бўлмаган талай ишлар билан шуғулланиши, хусусий иш, масалан, савдо-сотиққа алоқадор кишилар билан муносабатда бўлиши керак. Олий маълумот, чуқур билимлар Саврнинг моддий барқарорликка эришишига ёрдам бермайди. Турли соҳаларга оид озгина билим, одамлар билан муомала қилиш маҳорати, юқорига кўтарилишдаги энгиллик фаровон ҳаёт учун Саврларга ана шулар керак.

Агар Жавзоларнинг ишчи жамоаси бир оила каби бўлса, у ҳеч қачон муҳтожлик нималигини билмайди, чунки моддий барқарорлигини Саратон – оила ва қон-қариндошлик муносабатлари белгиси бўлган бурж бошқаради. Жавзо учун уйдаги иш ҳам, туғишган қариндошлари билан биргаликдаги юмуш ҳам мос келади. Шунингдек, яшаш шароитларини яхшилашга йўналтирилган ёки оила муҳитини

юксалтиришга қаратилган фаолият мутаносибдир. Жавзо учун моддий барқарорлигини сақлайдиган аъло даражадаги соҳа – турар жойларни таъмирлаш, болалар ва оилаларга руҳий ва бошқа томонлама ёрдам берувчи ишдир. Саратон – оналик ва болалик рамзи, шунинг учун Жавзо ёш ишчиларга айланиши, бўлажак оналар учун машғулотлар олиб бориши мумкин.

Саратон ижодий фаолият билан машғул ҳолда банкдаги ҳисобини олиб боради, унинг молиявий барқарорлигини муҳаббат ва ижод рамзи бўлмиш Асад бошқаради. Саратон нимаики иш қилмасин, фаолияти эвазига барқарор пул олиш учун шу ишни севиши даркор. У бошқа ҳамма бойийдиган, бироқ ўзига даромад келтирмайдиган ишни амалга оширса, шунчаки вақтини йўқотган бўлади. Яна бир карра таъкидлаймиз: қайси юмуш билан машғул бўлмасин, Саратон уни астойдил севиши шарт, ана шунда иш уни боқади. Саратон учун турли-туман андаза, қолиплар тўғри келмайди – хоҳлаган фаолият йўналишида у яратувчи, тажриба ўтказувчи бўлиши зарур.

Асаднинг моддий аҳволини аҳолига хизмат кўрсатиш билан боғлиқ фаолият кўлами яхшилаши мумкин. Унинг “иккинчи уйи” Сунбула ерга хизмат қилиш рамзидир. Моддий барқарорлик учун Асад хайрия ишлари, пенсия, тиббиёт соҳасидаги фаолият билан шуғулланиши даркор. Сунбула – ер рамзи, шу сабабли у Асаднинг фаолияти натижасини кўриш мумкин бўлган равишда сезиларли бўлиши лозим.

Сунбулага ҳамкорлик асосида қурилган ҳар қандай фаолият тури тўғри келади, чунки унинг “иккинчи уйи” ҳамкорлик муносабатлари, дипломатик алоқалар рамзи ҳисобланмиш Мезондир. Сунбула ўзи раҳбарлик қиладиган бизнес, фаолият тури билан шуғуллангани маъқул. Ҳамиша ёдда тутиш жоизки, ҳамкорлар билан муносабатлар қанчалик мустаҳкам ва улар нақадар кўп бўлса, Сунбуланинг ҳамёни шунча лиммо-лим бўлади. Мезон – уйғунлик, мувозанат рамзи, шу боис Сунбула танқис моллар савдоси ишлаб чиқаришида иштирок этиши мумкин. Шу тарзда уйғунлик ва мувозанат тикланган бўлади.

Мезон буржига донмий даромад олиб келадиган фаолият тури жумбоқли туюлиши мумкин. Унинг “иккинчи уйи” Ақраб бўлиб, ўзгалар ҳисобига яшайдиган мистик рамзидир. Бундай беҳаловат доирада ўзида ишонч ҳосил қилиш учун тегишли билимларга эга Мезон ўзини аф-

сунгарлик магистри ёхуд даволовчиси, ёки давлат муассасасидаги маошга ишлашига тўғри келади.

Ақрабнинг молиявий барқарорлиги ҳар жиҳатдан унинг маълумотига боғлиқ, чунки “иккинчи уйи” бўлмиш Қавс – чуқур билимлар рамзи. Ақрабнинг маълумоти қанча юқори бўлса, ҳаёти шу қадар осуда ва бахтиёр кечади. Қавс – майда-чуйда ишлардан холи, узоқ уфқни кўзлаб иш тутадиган файласуф ва саёҳатчи рамзидир. Ақрабнинг фаолияти оғир жисмоний меҳнатдан холи бўлмоғи даркор. Энг мақбул йўл: ақл-заковатга алоқадор иш, ўқитувчи-мураббийлик, ёзувчилик, бошқа шаҳар ва мамлакатлар билан боғлиқ юмуш, масалан, гид-экспурсовод (сайёҳларга тушунтириш берувчи киши) фаолиятидир.

Молиявий барқарорликни орзу қиладиган Қавслар бошқарув тизимига суқилиб киришлари керак, чунки уларнинг “иккинчи уйи” Жадий раҳбарият ва қонун рамзи ҳисобланади. Агар Қавс кичик раҳбар бўлса ҳам унга пуллар кела бошлайди. У қонун чиқарувчи ва назорат қилувчи тизимда, масалан, автобусда чипта текширувчи сифатида ишлаган тақдирда ҳам худди шундай кечади. Қавс бинойидек яшаши учун ёғочсозлик, тошлар билан ёки қурилиш борасида шуғуллангани мақсадга мувофиқдир.

Агар Жадий янги фаолият йўналиши, масалан, ғайриоддий ўсимлик етиштириш ва қандайдир ўзгача кўринишга эга кийим-кечак ёки буюмлар сотуви билан шуғулланса, моддий жиҳатдан тўла таъминланган бўлади. Унинг “иккинчи уйи” Далв буржи рамзи ана шу фаолиятга мойилдир. Жадий янгиликлар қилишга қодир, аниқлик ва тартибни яхши кўрувчи жасур кашфиётчидир. У янги фаолият турини топа олмаса, аниқлик талаб қилинадиган ишга тўхталса бўлади.

Далв моддий барқарорликка эришиш учун маънавиятини юксалтириши керак. Унинг “иккинчи уйи” Ҳут – маънавий, илоҳий жиҳатдан хизмат қилувчи рамз ҳисобланади. Далвга ўқувчиларнинг руҳий дунёсини кўтарадиган мураббийлик қилиш ҳар жиҳатдан мос келади. Фаолият йўналиши илоҳийликка ҳам мутаносибдир. Бироқ унинг фаолияти қандай йўналишдан иборат бўлмасин ва у барқарор даромад олишни қанчалик истамасин, ўз ишига маънавият ва одоб-ахлоқ қоидаларини сингдириши ва ундан фойдаланиши керак.

Ҳутларга олов, металл ва жадаллик моддий жиҳатдан барқарорлик олиб келади. Унинг “иккинчи уйи” – Ҳамал бўлиб, қайноқ, чаққон, жангчи рамзидир. Ҳутларга автомобиллар, уларнинг таъмири

ёки сотуви билан шуғулланиш, қизиган печ, металл цехлари ёки нов-войхоналарда, шунингдек, ҳарбий ёхуд оғир атлетика бўйича устоз-лик қилиш тўғри келади.

Сизларга омад тилаймиз, саломат бўлинг!

ОЧОФАТ КЎЗ

ёхуд “Аёвсиз илон”дан қайдлар

Дунёда гўзал ва жозибали нарсалар ғоят кўп: уюм-уюм пуллар, турли русумли машиналар, тилла-жавҳар безаклар, қиз-жувонлар, фарзандлар... Буларнинг барчаси ҳаёт учун аҳамиятли нарса эмас. Дунё ясанган келинчак каби. Шоир айтмоқчи: *“Фоний дунё хуштур, аммо оқибат мавт ўлмаси”*. Ҳа, оқибат – бу дунёда ўлим бор. Ҳеч ким абадий қолмас...

Олмонларда *“Пул бераман, десанг, шайтон ҳам рақсга тушади”*, деган мақол бор. Лев Толстой пулни қулликнинг бир кўриниши деб таърифлаган. Чиндан ҳам хаёли ҳамиша пул билан банд бўлган одам пулнинг қули ҳисобланади. Одамзод орасидаги қулдорлик йўқолган, аммо пул қулдорлиги мавжуд ва у қиёматга қадар ҳам йўқолмайди-ким, бу қулликдан ғоят эҳтиёт бўлмоқ жоиз. Қулдорлик замонларида сахий бойлар қулларига эрк берганлар. Бироқ пул қулдорлигида бундай марҳамат йўқ. Шу боис ҳам қадим юнон файласуфи Софокл: *“Пул – инсоният гарданидаги энг катта тавқи лаънатдир”*, деган. Ажаб! Ажаб! Биз ана шу тавқи лаънатни севамиз-а!..

Инсон табиати ғалати: у бойлигини йўқотса қайғуради, аммо ҳаётининг кунлари мангуга йўқолаётганлиги билан иши йўқ. Билмаймизки, қашшоқлик – ожизликдан келиб чиқади...

Подшоҳнинг тантилиги тутиб бир одамга: *“Тила, тилагингни”*, деганда у одам бир косача узатиб: *“шуни тиллага тўлдириб беринг”*, деб сўради. Подшоҳ озгинагина нарса сўраганидан уни нодон фаҳм-лаб кулди. Косача ўн-ўн беш тилла танга билан тўлади, деб ўйлади. Аммо мўъжиза юз бериб, ҳазинадаги барча олтину жавоҳир солинса-да, косача тўлмади. Охири подшоҳнинг ҳеч нарчаси қолмагач, мўъжизанинг сирини сўради. *“Бунда ҳеч мўъжиза йўқ”*, деди у одам ва косачанинг тубидаги КЎЗнинг суратини кўрсатди. Кейин шу кўз устига ярим сиқим тупроқ ташлаган эди, косача ўн танга билан тўлди. Қиссадан ҳисса шуки, бойликка тўймаган кўзни тупроқ тўлдиради.

Дарвоқе... АЙРИМЛАРНИНГ ФИКРИ

Муваффақиятли кишилар буржлар башоратига ишонмайдилар. Улар тақдирни ўзлари яратадилар. Ўзларини ўзларидан бошқа ҳеч ким бахтли ва бой-бадавлат қила олмастлигини биладилар. Улар ўзлари учун жавобгар эканликларини жуда яхши англашади. Афсуски, бу жуда қийин ва кўпчилик эплай олмайди. Эҳтимол, шунинг учун ҳам муваффақиятсиз кишилар мавжуд бўлса керак.

Мунажжимлар фол очиш учун тузган ҳар қандай юлдузлар жадвали, башорат ва шу кабилар ожиз инсонлар учун яратилган. Бундайлар ўзларининг нодонликларини хасиўшлашга ҳаракат қилишади. Дейлик, биз буржлар башоратини ўқиб, юлдузлар бугунги кун омадсиз келишини «каромат» қилганини билиб оламиз. Натижада бирортаям фойдали иш қилишга уринмаймиз. Аксинча, агар биз юлдузлар башорати ва нохуш кароматлар ҳақида билмасак, бугун қандай натижаларга эришишимиз ҳақида қарор қабул қиламиз. Ўз олдимизга мақсад қўйиб, ўзимиз унга сари интиламиз.

Юлдузлар башорати ҳақида антиқа ва аччиқ ҳақиқат мавжуд: кўпсонли одамлар билан бир вақтнинг ўзиде ва бир хил ҳодисалар рўй бериши мумкин эмас. Бу фикрга қўшилмай йложимиз йўқ. Ахир ҳамма ҳам бир хил эмаслиги мантиқан бор гап-ку!

Инсонларнинг исмига монанд тарзда уларнинг бирга бўла олиши ҳақидаги тест ҳам мавжудки, бу янада ғалати. Тўғри, кишининг исмининг феъл-атворини қайсидир даражада қамраб олади, бироқ фақат номга қараб фалон одам писмадон одам билан бирга бўла олишини айтиш ишонарли эмас-да! Ўсмирларни алдаб, уларнинг пулни тортиб олиш учунгина шундай кароматлар қилинади. Бу каби башоратларни катта ёшдаги ва жиддий инсонларнинг ҳам катта қизиқиш билан кузатиши ачинарлидир.

Умуман айтганда, юқорида айтилганлар кароматчилик ва жозибали ҳаётга тегишли. Шундай экан, ҳар қандай сафсагаларга ишонавермай, фойдали иш билан машғул бўлинг. Ахир, тақдирда не битилган бўлса, ўшани кўрамиз.

ИНСОН, ИШ ВА ПУЛЛАР

Сиз ўзингиз хоҳлагандек, фаровон яшашни истайсиз, ammo бундай бўлмайпти. Сабабини биласизми? Ҳаммаси ишингизга, пулларингизга ва омадга қандай муносабатда бўлишингизга боғлиқ. Қандай одам эканлигингизни таҳлил қилишга ҳаракат қиламиз. Ўзини билиш – осон иш эмас. Қобилиятингиз, хатоларингиз, куч-қувватингиз ҳақида аниқ-тиниқ билмай туриб омад сари йўлай олмайсиз. Ўз-ўзини билиш жуда муҳим.

Ўз-ўзини чуқур билиш орқали ўзингиз ҳақингиздаги тасаввурлар анчагина ўзгарса ажаб эмас. Агар моддий ютуқларни қўлга киритмоқчи бўлсангиз, ўзингизни синчиклаб ўрганинг, дўстлар ва душманларингиз сиз ҳақингизда нималар дейишини миридан-сиригача холисона, алолат билан таҳлил қилинг, мақсадга мувофиқ тарзда ҳаракатлар режасини тузинг.

Қайси тоифага мансуб эканлигингизни аниқланг ва тавсиялар асосида такомиллашиб boring.

БИРИНЧИ ТОИФА. ЮК ТАШИЙДИГАН ОТ

Одам отдай ишласа-да, бир тийин ҳам тополмайди. У мясани ишлатмагани учун ҳам “ер тирнайиверади”. Бу тоифани инерциянинг таъсир кучи ёки қашшоқлик руҳияти бошқаради: “бугун ҳам ўтди, худога шукр” (инерция – жисملарнинг ташқи таъсир бўлмаса, тинч ёки текис ҳаракатдаги ҳолатини сақлаш хусусияти). Фақирликдаги зим-зиё тушунча, онг-шуур уни фалаж қилиб ташлайди. Ривожланган мамлакатларда бундайлар 30-40 фоизни ташкил этади. Улар ё росманасига пул ишлаб топишолмаган, ёки бундан сира иш чиқмаган, айримлар эса бошланиш ҳам истамайдилар. Бундайлар қўлини ювиб, қўлтиғига урган, оқим бўйлаб сузишда давом этаверади, мавжуд аҳволни бошқача йўсинга солишга ҳаракат ҳам қилмайдилар.

Чораси: агар сиз шу тоифага мансуб бўлсангиз, кам ҳақ тўланадиган жойда ишлашни бас қилинг.

Бирмунча муносиб иш излаб кўринг.

Ўзингизга паст баҳо беришга нуқта қўйинг.

Мутахассислигингиз борасидаги билимлар доирасида қотиб қолманг.

Кундалик бир хил – зимистон доирадан суғурилиб чиқинг.

Теваракка боқинг ва ҳаёт тақдим этаётган битмас-туганмас имкониятлардан бирини танлаб олинг.

ИККИНЧИ ТОИФА. ХАЁЛПАРАСТ

Бу қашшоқликнинг берк доирасидан чиқишни орзу қиладиган, аммо қандай чиқишни билмайдиган одам. У ҳаётийликдан узоқ пуч режалар тузади. Ёки ўзини бой меросхўр сифатида тасаввур қилиши, олтин ёмғирлар ёғишини хаёл суриши мумкин. Бир сўз билан айтганда, у ўз тасаввурда хилма-хил рангли суратлар чизади, бу суратлардаги хаёлий бойлиги сўзлашувда ҳам акс этиб, ҳаво қўрғони виртуаль тарзда тасаввурда барпо этилади. У ёнига пуч хаёл силжимаيدи. У ана шундай шалди роқ қотишма.

Чораси: ҳаракатни бошланг, энг кичик ишдан бошланг.

Дарҳол тоғни забт этишга уринманг, аввал қумни ёйиб ташланг. Орзу қилишни давом эттиринг, фақат хаёлларингизни яратувчанлик ўзанига йўналтиринг.

Ҳаво қўрғонини барпо этиш ўрнига ердаги режаларни амалга оширишга киришинг.

Онг-шуурингиздаги эски харобалардан халос бўлиб, бу майдонни янги ҳаёт қуриш учун тозалаб олинг.

Ўз олдингизга вазифа қўйинг – ҳар куни мақсад сари бир нечта аниқ қадам ташланг.

УЧИНЧИ ТОИФА. ИНФУЗОРИЯ ТУФЕЛЬКА

Бундай одам ҳеч қандай бошқарувсиз турли йўналишлар бўйлаб бир вақтда югуради. Табиат кучлари ёки ташқи омиллар, ёки одамлар уни аллақаяқларга олиб боришади. У ҳеч қачон тўхтаёт олмайди, орқасига ўгирилмайдиган ва ўйламайдиган, тартибсиз ҳаракатланувчи мавжудот. Нимадир қилишга уриниб кўради, баъзида натижа чиқади, аксарият ҳолларда эса самара бўлмайди.

У эргашувчи қавмга кириб, яқинлари ва бошқарувчилари томонидан бошқарилади. Ўзгалар хоҳишини адо этиб ўрганган, чунки ўзининг истакларини “бўғиб ўлдиради”. Бундай одамга бойлик нур сочмайди, имконият туғилган пайтда ҳам пуллари бошқаларга хизмат қиладди. Унинг кулфати шундаки, нима хоҳлаётганини ўзи билмайди, мақсади йўқ.

Чораси: сиз ҳаддан зиёд куймаланиб ҳаракат қиласиз. Ортиқча ҳаракатлар ўрнига аниқ-тиниқ равишда интилинг.

Ишда танаффуслар қилиб тулинг.

Жилла қурса, битта ишни охиригача етказинг. Энг муҳими, ўзига ўхшаган одамни яратиш.

Ўйлаганларингизни амалга оширганингиздан қониқиш пайдо қилишни синаб кўринг.

Бошлаган қайси ишингиз истиқболли ва фойдали эканлиги ҳақида ўйлаб кўринг.

Иккинчи даражали юмушларни ташлаб, энг муҳим ишга эътиборингизни қаратинг.

ТЎРТИНЧИ ТОИФА. ЎЗ НУҚТАИ НАЗАРИДАН ВОЗ КЕЧМАЙДИГАН ОДАМ

Бундай киши, худди чўкаётган одам чўпга ёпишгандек, ўз қарашларига маҳкам ёпишиб олган бўлади. У виждонли ва бекаму кўст фуқаро бўлиб қолиш учун умр бўйи эски-туски кийимда, арзон ва сифатсиз овқатланишга тайёр. Бу киши камбағалликдан қашшоқликка қадар истиқболсиз йўлдан боради. У ҳар қандай сохта нуқтаи назар моддий фаровонликдан тўсишини сира тушунмайди. Келажакда ўзининг эҳтиёжларини, шунингдек, том маънода айтганда, “таркидунёчилик”ка хос заруратларини чегаралаб қўяверлади. Қалбининг туб-тубида қимматбаҳо лимузинларда юрадиганларни “ёмон” одамлар ҳисоблаб, ўзини улардан аъло деб ўйлайди. Бундай тоифадаги одам ўзгалар муваффақияти учун ташвишга тушиб, пуллар бегона чўнтакка кирган, деган хулосага келади.

Чораси: ўйлаб кўринг. эҳтимол, ўз ишончингизни қайта кўриб чиқиш керакдир? Ахир, бундай қатъий талаблар сизни ва оилангизни боқа олмайди. Ҳеч ким қонунни бузишга даъват қилмаяпти. Балки, талаб қилинадиган мутахассисликни топиш ва фойдали таклифларни рад қилмаслик керакдир!

Ота-онангиз пул ҳақида нималар деганларини эсланг. Уларнинг моддий қийматлар ҳақида сиз миянгизга сингдириб олган тасаввурлар умидсиз даражада эскириб кетган бўлса ажаб эмас.

Ўз кўрқувларингиз ва ҳаракат, белги, воқеа-ҳодисалар уйғунлигини кўриб чиқинг. Улардан халос бўлишга ҳаракат қилинг.

Қобиғингизга ўралиб олманг, бошқалар, шунингдек, омалли кишилар билан кўпроқ муомалада бўлинг.

Эгилювчан бўлинг. Одам қанча эгилювчан бўлса, улгуриш имконияти шунча кўп, ана шунини унутманг.

БЕШИНЧИ ТОИФА. АБАДИЙ ҚАРЗДОР

Бундай одам бошқага бериш учун ўз таниши ёки ҳамкасбидан қарз олади ва маошдан-маошгача зўрға кун кечиради. Енгил, бетайин, қалтис ҳаракат қиладиган киши. У бошқача яшашни ёки эплай олмайди, ёки бунини хоҳламайди. Қарзлар эса пул ишлаб топиш учун бор кучи билан ҳаракат қилиши кераклигини кўрсатади. Бундай одамлар нима қилишни аниқ билмай, оқим бўйлаб сузишни маъқул кўрадилар.

Кўпчилик ўз одатига кўра яшайди. Бундай кишилар ўзларига бир хил баҳо бермайдилар. Улар ўзларини севишмайди ва заррача ҳис қилмаган ҳолда пулларни ҳам ёқтиришмайди, пуллардан кўрқишади ва улардан тезроқ халос бўлишга ҳаракат қиладилар. Кейин эса қарз олишади.

Чораси: бундай доирани вайрон қилиб ташлаш керак, чунки абадий қарздорлик ҳолати сизга ва ўз-ўзингизга бериладиган баҳога путур етказилади. Қолаверса, бу асаб тизимига доимий равишда салбий таъсир кўрсатиб, ғазаблантиради ва нохуш кайфият келтириб чиқаради. Ва, ниҳоят, қарзга берилган ҳаёт адабул-абад давом этмайди. Қачондир келиб атрофдагиларнинг сизга қарз бериши жонларига тегади. Ана шунда қандай иш тутасиз?

Ҳис-туйғуларингизни тартибга олинг. Уларни назорат қила бошланг. Тинчланинг ва ақл-идрокка қуроқ тутинг.

Ойлик бюджетингизни режалаштириб олинг.

Жилла қурса, бир ой муддатга бўлса-да, ўз даромадингиз ҳисобидан бошқача яшашга ҳаракат қилинг – бу ажойиб тажриба бўлади.

Ҳар сафар ҳамёндан пул олиб ишлатишдан аввал етти марта ўйланг. Ўткинчи истакларга берилиб, ортиқча харажатларга йўл қўйманг.

ОЛТИНЧИ ТОИФА. ОЛТИН БУЗОҚ ҚУРБОНИ

Пулга алоҳида ҳурмат-эътибор қаратадиган, ҳатто унга сажда қиладиган одам. Онгли ва мақсадли равишда бизнес экинзориди оғир меҳнат қилади, ҳатто уни бизнес кўш ҳайдовчиси дейиш мумкин. Бироқ бундай бизнеснинг баҳоси жуда ҳам юқори – у олтин бузоқ учун ўз ҳаётидан ҳам воз кечиши мумкин. Бундай пайтда шинам, замонавий офисдаги иш ҳам оғир, тинкани қуритадиган меҳнатга айланади. Мазкур тоифадаги одам, моҳиятан, оддий деҳқон ёки юк ташувчидан деярли фарқ қилмайди.

Чораси: қалба қувонч учқунини топинг ва уни пуфлаб, гулхан пайдо қилинг.

Бахт, табассум бахш этувчи ёқимли иш билан кўпроқ машғул бўлинг.

Оддийсидан бошланг: эрталаб сизга кутилмаган истиқболли имкониятлар, учрашувлар олиб келадиган янги кун келаётганидан қувонинг.

Чарақлаган қуёш, булутсиз осмон, бир пиёла чой, яқин инсонингизнинг табассумидан хурсанд бўлинг.

Бахтли дамларингизни эсланг. Бу бир сония давом этган бўлса-да, чуқур ҳис қилиб, яна бир карра завқ-шавқ ҳосил қилинг. Ўша хотираларингизни янада ёрқинроқ ҳис этинг.

ЕТТИНЧИ ТОИФА. СОВУҚ ПРАГМАТИК

Мазкур тоифага хос ҳар қандай мартабадаги тadbиркор ёки раҳбар одам фақат даромад олиш билан қизиқади. Қолгани унинг қизиқишлари доирасига кирмайди. Ўз тажрибаси, малакасини ошириш мақсадида кўпинча омадли бизнес юритади. У, “пуллар пуллар учун” тамойилга амал қилади.

Бундай одамлар учун маънавият, ўзгаларга хизмат қилиш тушунчаси, шунчаки қуруқ гап. У ўз кучи, қуввати ва муваққат харажатларини тўғри ҳисоблай олмайди. Дарвоқе, у билан муносабат бир томонлама ҳаракатга ўхшайди ўзгалар қувватидан фойдаланади-да, эвазига ҳеч нима бермайди. Эртами-кечми, у ижобий ҳис-туйғулар танқислигини бошидан кечиради ва доимий тарзда темир юракли совуқ роботга айланади.

Чораси: агар сиз ишни яхши кўрсангиз, ҳар қандай юмушга маънавийлик касб эта оласиз. Ҳар қандай бизнес одамларга хизмат қилади. Бу одамзоднинг умумиши учун қандайдир фойдали, керакли ҳисса бўлиши мумкин.

Агар сиз эзгу ишга қўл уриб, бунн бинойидек амалга ошираётганингизга ишонсангиз, ҳеч қандай куч омадингиз ва гуллаб-яшнашингизга тўсқинлик қилолмайди.

Ўз ишингизга ижодий жиҳатдан ёндашинг.

Фойда учун эмас, бошқалар учун мумкин қадар яхши бўлишига ҳаракат қилинг.

Иш жараёниданоқ қониқиш олинг. Бунинг учун ишингизни севинг.

Энг аввало, даромадни эмас, истеъмолчилар талабини қондиришни ўйланг. Ана шунда омад ўзини узоқ куттириб қўймайди.

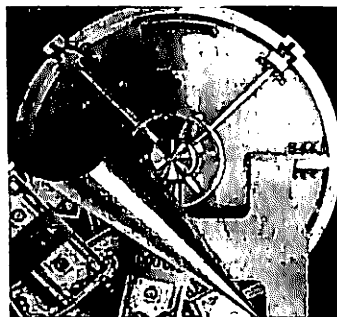
САККИЗИНЧИ ТОИФА. КАТТА ҲАРФЛИ ТАДБИРКОР

Ҳар қандай иш асоси – одамларга хизмат қилишдир. Бизнеснинг олий тушунчаси ана шу. Ўз-ўзини камол топтириш, маънавий ўсиш орқалигина пул топиш ғояси самарали бўлади.

Омад сирин оддий: мижоз ёки харидор билан хаёлан ўрин алмашиб кўринг, у сизга нисбатан қандай иш тутишини хоҳлардингиз? Омадли тадбиркор ўзининг шахсий камолоти, маънавиятини ўстириш учун ҳамиша вақт топади. Бу эса баракали равишда унинг ишида ўз аксини топади. “Бундайларни ҳаётда учратмаганмиз”, дейишингиз мумкин. Ҳа, бу унга сари интилиш лозим бўлган идеал бўлса керак. Аслида эса бундай кишилар кўплаб топилади. Ҳар ким астойдил хоҳласа, бизнесни ўзгаларга бахт, маънавий ва моддий бойлик олиб келувчи ишга айлантириши мумкин.

Биринчи тадқиқот АҚЧАНГИЗ ҚАЕРДА?

Пуллар билан қандай муносабатда бўлиш кўпгина масалаларга ойдинлик киритади. Биз пулларни яхшилаб тахлаймиз, уларни ҳамёнда сақлаймиз ёки аксинча бетартиб тарзда чўнтагимизга тиқамиз. Баъзида примларга ишониб, қозоқ пулларни юмалоқлаб ҳам қўямиз, бели синмаслиги учун. Руҳиятишунос Самюэль Лепастье бундай одатларни таҳлил қилиб чиққан.



“МЕН ПУЛ ТАХЛАМИНИ МАЪҚУЛ КЎРАМАН”

Пуллар тахлами эркинлик, мустақиллик, хоҳлаган вақтда дуч келган томонга кетиш имконияти мавжудлигини намоён этади. Қалин пул дастасига эга эркаклар қониқиш ҳиссини ҳам ҳис этадилар: бундай ҳаракат эркаклик кучини ҳис этишга ёрдам беради. Ва, ниҳоят пуллар етмаслигини сезганда ваҳимага тушишдан сақлайди.

“ПУЛЛАРНИ КОСТЮМИМНИНГ ЧЎНТАГИГА СОЛАМАН”

Кўпчилик пулларини йўқотишдан қўрқади. Пуллар ички чўнтакда бўлганда эса кўз ташлаб ёки қўл билан енгил пайпаслаб қўйиш мумкин. Пулларни олд чўнтакка солиш ҳимоя эҳтиёжини акс эттиради: гўё пуллар қалқон сифатида уни ташқи дунёдан муҳофаза қилади.

“МЕН ПУЛЛАРНИ ШИМИМНИНГ ЧЎНТАГИДА САҚЛАЙМАН”

Шимининг ён чўнтагига пул соладиган кишилар вақти-вақти билан уларга қўл теккизиб қўйишга эҳтиёж сезадилар. Орқа чўнтагига соладиганлар эса пулларни кўришни хоҳламайдиганлар бўлиши мумкин. Шу билан бирга бундай кишилар жамғармаларини ўғирлатиб қўйишдан эҳтиёт бўлиш учун уларни назорат қилишлари лозим.

“МЕН ПУЛЛАРИМНИ ҲАМЁНДА САҚЛАЙМАН”

Кимдир пулларни сарфлашни яхши кўради, бошқа бировга эса уларни жамғариш қувонч бағишлайди. У молиявий жиҳатдан ўзига тўқ кишининг маълум доирага тегишли эканлигини намоён этади. Ҳамён инсон ва пуллар ўртасидаги воситачи эмас, балки пуллар

рамзи ҳам ҳисобланади. Айниқса, эркакка бир даста зич тахланган пуллар сингари лиқ тўла ҳамён ҳам ишонч бағишлайди. Бундай одам бошқалар уни кўзга кўринган шахс деб ҳисоблашларини алоҳида ҳис қилади.

“МЕН ҲЕЧ ҚАЧОН ПУЛЛАРИМНИ ЎЗИМ БИЛАН ОЛИБ ЮРМАЙМАН”

Нақд пулни олиб юрмаслик – ҳар жиҳатдан таъминланган инсонларга хос фазилатдир. Уларнинг аксарияти виртуаль бойлик олиб келадиган чексиз ҳукмронликни ҳис қиладилар. Мазкур одамлар учун кредит карточкаси нақд пуллардан холи қандайдир “софлик”дир. Бундай тасаввур уларнинг пул ёки бошқа нарса ўрнида ишлатиладиган металл нишон ёрдамида савдолашувларида ҳам иш беради. Пластик карточкалардан фойдаланувчи киши қулай имкониятлар устидан ҳукмронлик қилади, бироқ мазкур ёндашувда ҳақиқий пуллар билан иш тутишни хоҳламаслик ҳам намоён бўлади.

“МЕН ТАНГАЛАР ЙИҒИШНИ МАЪҚУЛ КЎРАМАН”

Тангалар борасида биз болалик хотираларимизга қайтамыз: оналар берган кундалик пуллар кўпчилик учун болалик рамзи ҳисобланади. Танга йиғиш ва улар билан иш тутиш эркакларга хосдир. Моҳиятан олиб қараганда, тангалар тарихи мардлик пайдо бўла бошлагани билан боғлиқ. Айрим эркакларга чўнтакдаги тангалар ҳузур-ҳаловат, қониқиш, куч-қудрат бағишлаши билан бирга энгил хижолатпазликни ҳам уйғотади.

“МЕНГА ПУЛЛАРИМ ЙИРИК БЎЛСА ЁҚАДИ”

Йирик пуллар эгаларини юқори табақа одамлари билан боғлайдилар. Айримларга йирик бўлмаган кўп пули бўлгани маъқул, лекин бундайлар ич-ичидан ўз бойлигини намоёйиш этиш истаги билан яшайдилар. Йирик пуллар эгаси бўлишдан кўра майда пулларнинг кўп бўлгани фойдали. Битта-иккита йирик пулга нисбатан талай майда пулларга эга бўлиш ишонч пайдо қилади. Бундай сармоя гўё болалари (кичик пуллар)ни ўзига чорлаб, унинг эгасини қувонтиради.

“МЕН ПУЛЛАРИМНИ ЙИҒИБ БОРАМАН”

Пулларни пайпаслаб қўйиш ўзгача ҳиссиётларни бахш этади: бу пулларнинг биргина қисми ҳам сеҳрли рамзга айланиб, ўз бойлигини

турли усулларда харажат қилишни тасаввур қилиш мумкин. Кейин эса кўплаб... уни худди аввалги ҳолида жойида қолдириш мумкин.

“МЕН ПУЛЛАРНИ ДОИМ ҒИЖИМЛАЙМАН”

Пулларга совуққонлик билан муносабатда бўладиганлар уларни қадрламайди, дейишади. Бундай эмас. Ғижимлаб, эзгилаб, биз уларни кўзга кўринмас тарзда кўпайтирган бўламиз. Бунга пул камайиши ва бетартибликдан қўрқиш ҳам сабаб бўлиши мумкин. Аммо ким пулларни ғижимласа, кейин уларни текислаши ҳам мумкин.

Яна бир тадқиқот ТУРЛИ-ТУМАН МУНОСАБАТ



Инсоннинг феъл-атвори ва ички дунёсини қандайдир руҳий тестлардан кўра, унинг пулга муносабати кўпроқ очиб беради. Мутахассислар одамларнинг пулга муносабати билан улар табиатидаги тўғридан-тўғри боғлиқликни аниқладилар. Шундан келиб чиқиб, пулга қай тарзда “мурожаат” қилишингизга қараб феъл-атворингиз, дунёқарашингиз, иззат-нафсингиз, ҳаракатингиз, белгиларингиз ва шу кабиларни беҳато айтиб бериш мумкин.

Ҳар бир одам пулга турлича муносабатда бўлади. Кимдир ўзи билан пул олиб юрмай, тўловлар учун кредит карточкасини лозим кўради. Нақд олди-сотдини хушламайдиган бундай ёндашув унинг эгаси пулни ирkit ҳисоблаб, виртуал тартибда ҳисоблашишини ёки кредитдан доимий фойдаланиш бошқаларда у ҳақида бой-бадавлат инсон сифатида тасаввур уйғотишини ўйлашини англатади.

Юқоридагига зид ўлароқ, пулларини нақд маблағ сифатида ишлашишни лозим кўрадиган одам эса эркин, мустақил табиатга эгалити билан ажралиб туради. Бундай инсон учун ҳеч кимдан сўрамай катта харидлар қилиш ёхуд тўсатдан ғойиб бўлиш, аниқроғи, ўз жойидан хоҳлаган вақтда кетиб қолиш каби имкониятларни ҳис этиш жуда муҳим. Ажабланарлиси, бу тоифа кишилар билан бир вақтда пулла-

рини доимо ёнларида олиб юрадиганлар ўз кучларига унчалик ишонмайдиганлардир. Пуллар улар учун муҳим аҳамият касб этиб, қудрат тимсоли сифатида тасаввур қолдиради.

Ўзига ишончсизлик, нотавонлик ҳисси зич маҳкамланган кўкрак чўнтагида пул олиб юрадиганларга ҳам хос. Ҳиссиётли, ташвишга бериладиган, бадгумон бундай одамлар атрофидаги оламдан гўё шу тариқа муҳофазаланади, яъни улар учун пуллар ўзига хос қалқон ва-зифасини ўтайди (Самюэль Лепастье тадқиқоти буни исботлаган).

Орқа чўнтагида пул олиб юрадиганларни эса (Лепастье изланишларидан фарқли ўлароқ), руҳшунослар манфаатпараст бўлмаган, мутлақо сахий шахслар ҳисоблашади. Улар онгли равишда пулларга кўзлари тушишини хоҳламайдилар, моддий масалаларни иккинчи даражада кўрадилар.

– Пуллар билан мураккаб муносабатлар уларга нисбатан бепарволикни намоён этади, – дейди россиялик руҳшунос-маслаҳатчи Мария Белих. – Бироқ бундай одамлар пулни қадрламайдилар, дейиш хато. Пулларга қаратилган қаҳр-ғазабни маблағнинг ниҳоятда камлиги билан изоҳлаш мумкин. Ахир, пулларни ғижимлаб, эзгилаб, уларнинг ҳажмини хаёлан кўпайтирган бўламиз. Шунинг учун катта-катта пуллар қўлга тушганда ҳам ҳеч ким уларни ғижимлагиси келмайди.

Аксарият одамлар нақд пулларини ҳамёнда ёки чарм кармонда олиб юришади. Худди 1-тадқиқотда қайд этилганидек, бундайлар пулга ўзгача ҳаяжон, тўлқинланиш билан муносабатда бўладилар, маблағ жамғариш уларга алоҳида қувонч бахш этади. Ҳамён худди “уй” каби пулларни кўнгилсизликлардан ҳимоя қилади, уларни ишлатиб юборишдан сақлайди. Ҳамёнлар, шунингдек, ўз эгасининг нуфузини ҳам белгилайди.

– Умуман айтганда, пулга ва моддий қийматларга муносабат эрта болаликдан бошланади, дейди россиялик шифокор-психотерапевт Оксана Дерен. Шундай экан, гўдакнинг ўзини тутишига қараб, келажакда пулга қай тарзда муносабатда бўлишини олдиндан айтиш мумкин. Масалан, ўжар бола зикна, дунёпарастликка мойил бўлиб

ўсиши эҳтимолга яқин, гапга кирадиган, мўмин-қобил болалардан эса саховатли инсонлар етишиб чиқади.

Шуниси ҳам аниқланганки, одамларнинг пулга муносабати уларнинг маданий даражаси, маълумоти, ижтимоий келиб чиқиши ва менталитетига боғлиқ. Масалан, ғарб одами учун пуллар энг муҳим нуқта, уларнинг пулга муносабати бошқа ўлка одамларидан мутлақо фарқ қилади.

Айрим мамлакатларда пул жамғаришга унча аҳамият берилмаса, ғарбда бу ишга қандайдир муқаддас деб қаралади. Улар қашшоқликдан ниҳоятда қўрқишади, шунинг учун қора кунга деб астойдил жамғарган ва мерос қолдирадиган ўз ҳисобларидаги маълум миқдорни меъёрий ҳаёт кафолати ҳисоблайдилар.

Учинчи тадқиқот ФЕЪЛ-АТВОР ВА ҲАМЁН

Одамнинг феъл-атворига унинг ҳамёнига қараб баҳо бериш мумкинми?

Мазкур “тадқиқот”дан тўғридан-тўғри, жўн хулоса чиқармаслик керак. Мутахассислар кимгадир “ташхис” қўйишдан олдин у билан гаплашиш, саволлар бериш лозимлигини яхши билишади.



Ҳамён олиб юрмайдиган одамлар ҳақида (яна) нималар дейиш мумкин? (Пуллар чўнтакда, карточкалар маҳкам боғлаб ташланган).

Пуллар истаганингни олиш учун кераклиги аён. Улар чўнтакда кўп турмайди – келаверади-кетаверади. Бундай одам ўзида қанча пули борлигини аниқ миқдори билан айта олмаса керак, бу эса унинг пулга нисбатан нақадар жўн муносабатда бўлаётганини ҳам англатади. Агар чўнтагида пули бўшаб қолса, киссаси қаппайган киши

унинг ҳожатини албатта чиқаришига қалбан ишонадиганлар ҳам бор. Бундай одам осонгина қарз бериб, кейин бу ҳақда унутади, демак, йўқотишларини енгил ҳазм қилади.

Ҳамёнини ўғирлатганлар пулларни ички чўнтакда сақлайдиганлар бўлиши мумкин. Оддий мантиқ: бегона қўллар етмайдиган жойда пул сақлайсиз. “Агар чўнтакка ёт қўл ораласа, бошқа киссамда ҳам яна пуллар бор”. Бу енгилтакликдан кўра кўпроқ эҳтиёткорлик, жонкуярликни анлатади.

Катта ҳамёни борлар ҳақида нима дейиш мумкин – у ерда паспорт ҳам, самолётга чипта ҳам, ташрифнома ва турли карточкалар ҳам батартиб бўлади.

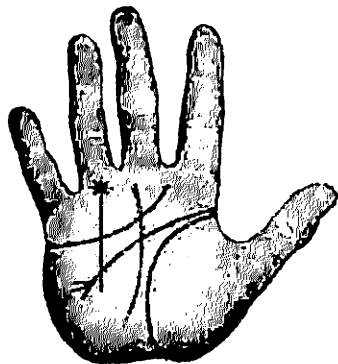
Бу улуғворлик, жиддийлик, салобатлилик... ёки шундай тасаввур қолдиришга уринишдир. Ҳамён кўзга ташланадиган ўзига хос осори-атиқа эканлигини унутмаслик керак. Бироқ бундай одамнинг саранжом-сарипталигини ҳам инкор қилмаймиз. Унда ҳаммаси – сумкасида, уйда, ўй-фикрларида, бошқалар билан муносабатида бари токчага қўйилгандек батартиб эканлигини фараз қилиш мумкин. Бундай ҳамён “пулларни авайлаб-асраш ва ҳурмат қилиш керак” деган тарбияга мос келади. Бироқ шу билан бирга мазкур ёндашув бошқача хулосага ҳам дучор этади: худди ўзгаларни мажбур қилишгани каби, хўжайин пуллардан қўрқади, ҳатто улардан нафратланади. Батартибликка эса ўзи хоҳлагани учун риоя қилаётгани ёки ота-онасининг йўриғи асосида шундай иш тутаётган бўлиши мумкин.

Агар ҳамёнда ҳамма нарсани бир уюм қилиб аралаш тарзда олиб юрса, пулни ҳурмат қилмаган ҳисобланадими?

Бўлиши мумкин. Айниқса, пуллар ёнида қандайдир хатлар, нота-ниш кишиларнинг ташриф қоғозлари, бултурги тақвим, аналгин ҳабдориси, синган баргак, таътил давридан қолиб кетган бегона давлат пуллари солинган бўлса! Пулнинг қиймати унинг ёнидаги буюмларникидан баланд эмас. Бироқ бир уюм... Бу дегани – “ҳаммасини ўзим билан бирга олиб юраман”. “Балки... меҳмондорчиликда ётиб қоларман, эҳтимол, қаёққадир жўнаб кетарман...” Кутилмаган вазиятларда ҳар бало тўлдирилган бундай ҳамён фойдали ва қимматли ҳисобланади.

КАФТДАГИ ЧИЗИҚЛАР У МОЛИЯВИЙ БАРКАМОЛЛИК ҲАҚИДА АЙТА ОЛАДИМИ?

“Мен пулларга ва молиявий фаровонликка эга бўла оламанми?..” Бу савол аксарият кишиларни қизиқтирса керак. Кўп ёки кам ўлчовда бўлса-да, барибир қизиқтиради. Хўш, бу борада кафтларимиз нималарни айта олиши мумкин? Маълумотлар бисёр, биз эса энг кўп тилга олинганини келтириб ўтамиз. Фақат унутманг, бу ҳам истисно тариқасида келтирилмоқда. Сизларга мустақил равишда эришилган бойлик ҳақида сўзловчи белгиларни кўрсатиб ўтамиз...



Сизда қай бири кучли ривожланган – ишлаб топишми, жамғаришми, маблағни оқилона идора қилишми? Эҳтимол, чўнтагингиз абадул-абад бўм-бўш ва илма-тешиқдир?

Тадбиркорлик борасида таваккалчилик қила оласизми, бундай ҳаракатингизни тўғри деб ҳисоблайсизми?

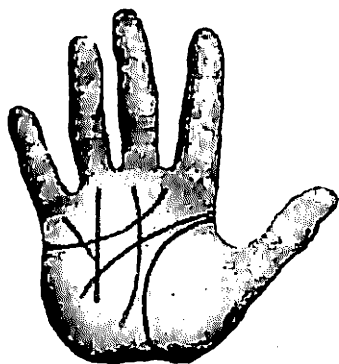
Ҳаётда омадга, жумладан, молиявий ютуққа эришиш учун мавжуд вазиятни олдиндан кўра билиш ва муҳим қарор қабул қилиш лозимлигини ақлли одамлар жуда яхши тушунадилар. Бунинг учун нималар керак бўлади?

Энг аввало, тоза ақл ва жуда кўп қувват. Буларнинг бири иккинчисидан айро ҳолда мўмай сармоя олиб келмайди.

Биринчи расмга қаранг. Катта, қаттиқ, чорси (тўртбурчаксимон) кафт, бу – асл қувват манбаидир. Зуҳра (Венера) тепалигини яққол намоён этувчи нозик эгри чизиқлар улкан ҳаётий куч ва жўшқинликдан далолат беради. Агар бош бармоғингиз узун бўлса, қувватингиз уч барабар ортади, дегани.

Узун, тўғри бош чизиқ инсон ақли, соғлом фикрлаши, вазиятга ҳаққоний кўз билан қарашига оид қобилиятларини намоён этади. Агар чизиқ учи айри ҳолда тугаса, унинг бир шохчаси Меркурий (жимжилоқ) томон, бошқаси Ой (қарама-қарши) тарафга йўналган бўлиб, учинчиси эса асосий чизиқнинг давоми ҳисобланиб, сиз баркамол ақлий салоҳиятингиз ҳамда бой хаёлот дунёнгиз туфайли давлатга эришасиз.

Молиявий муваффақиятга эришишнинг энг қулай йўли эса адоғида юлдузи бўлган Қуёш (бошқача айтганда, Аполлон) чизиқлари мавжудлигидир. Агар уни кафтингизда топсангиз, бойлик ва машҳурлик билан таъминлангансиз! Шундай чизиқ бўлса, сиз нафақат пул ишлаб топа оласиз, балки ўз мақсадингизга етишда қатъиятга ва вазиятга ҳаққоний кўз билан қараш салоҳиятига ҳам эга бўласиз. Ўзингиз бошқарадиган корхона ёки ишни ташкил этиб, етти ўлчаб, бир кесган ҳолда, таваккалчиликдан қўрқмай ҳаракатни бошлайсиз. Одатда, бундай одамлар сира чарчамайдиган бўлиб, ишни тасодиф ҳукмига ташлаб қўймадилар.



Иккинчи расмдаги чизиқлар молиявий соҳа, банк, иқтисодий, таҳлилий тизимга оид шахсий йўналиш режалар борасида маълумот беради. Яъни, пул ишлаб топиш иқтидоридан ташқари бундай одам уларни асраш қобилиятига ҳам эга бўлади (бу эса яна бир муҳим омиллардан бири).

Қуёш чизигидан узоқлашиб, жимжилоққа йўналаётган чизиқ ишбилармонлик диди ва маҳоратини намоён этади. У тижорий, илмий, молиявий соҳадаги муваффақиятлардан дарак беради.

Биринчи, иккинчи ҳолатларда ҳам энг ажойиб ва энг оддий молиявий белгиларини кўрдингиз. Бироқ кафтингизда ушбу расмларга оид бирортаям мутаносиб чизиқни топмасангиз, сира ташвиш чекманг. Демак, кафтингизда моддий фаровонликнинг яққол кўзга ташланмайдиган, фақат энг малакали мутахассисгина кўра оладиган яширин индикаторлар мавжуд. Ахир пуллар дайди ҳам, адолатсиз ҳам бўлиши, мерос ёки бошқа манба орқали ҳам келиши мумкин. Бу эса алоҳида, якка тарзда кўриб чиқиладиган ҳолатдир.

Пуллар билан боғлиқ ишлар нохуш кечиши **МУМКИН БЎЛГАН** айрим ҳолатларни санаб ўтамиз:

- ▷ Кафтда ақл-заковат, ҳаёт, тақдир чизигининг узуқ-юлуқ бўлиши.
- ▷ Ингичка, кўринар-кўринмас чизиқлар (қувват йўқлиги).
- ▷ Қисқа ёки нуқтали чизиқ билан акс этган бош чизиқ (менталь қувват етишмаслиги).
- ▷ Ўта эгилувчан қўллар, орқага енгил букиладиган бармоқлар (исрофгарлик, беҳуда сарфлаш).

- Д Ичига ботган кафтда ҳам пуллар кўп турмайди.
- Д Қуёш ва Меркурийга ёндош ўзаро кесишган икки чизиқдан иборат белги (моддий қийинчиликлар).
- Д Ҳаддан зиёд қийшайган калта жимжилоқ.

ЙИЛ ФАСЛЛАРИНИНГ ТУҒИЛИШГА ТАЪСИРИ

Тугиламасак боланинг келажаги тўлғоқ тутган она, шунингдек, об-ҳаво, йил ва вақтнинг муайян ҳолатига боғлиқ бўлади. Об-ҳаво ва дунёга келётган гўдакнинг айни пайтдаги космик вужуди унинг тимсолига оид вазифаларни ва ҳаёти қанчалик осуда ўтишини намоён этади.

Бутун борлиқ, шунингдек, исоният ҳаёти ҳам табиатнинг буюк китобида ёзилган бўлиб, унинг учун ҳеч қандай мавҳумлик мавжуд эмас. Исон тугилаётган лаҳза унинг ёруғ дунёга келиши билан изоҳланади. Аслида бу лаҳза чақалоқнинг биринчи қичқириги бўлиб, мазкур фарёд орқали гўдакка ўзини ўраб олган фазодан қувват ёғилади, унинг танасига кириб, фазо билан уйғуликни таъминлайди.

Баҳор

Баҳор фаслида туғилганлар жисмоний жиҳатдан ҳам, руҳий жиҳатдан ҳам бошқаларга қараганда тез ўсиб-улғаядилар. Улар кўз олдимизда вояга етишади, қобилиятлари эрта намоён бўлади, анча барвақт севишадилар, уйланадилар ва ота уйини тарк этадилар. Тахминан йигирма-ўттиз ёшларида кучларига яна куч қўшилганини ҳис этадилар. Бу даврда уларнинг иқтисодий ва ижтимоий аҳволи ҳам юксалади.

Баҳорда таваллуд топганлар эрта болаликданоқ ҳаёт лаззатидан баҳраманд бўладилар. Бироқ қирқ ёшларга бориб, жисмоний жиҳатдан сусая бошлашади, моддий аҳволи эса барқарорлигича қолади. Кейинги йиллар шафқатсиз даврни бошлаб бериши мумкин – уларни касалликлар, турли ишқаллик, умидсизлик қамраб олади. Ҳаммаси ўзларига, хатти-ҳаракатларига боғлиқ.

Ёз

Бу фаслда таваллуд топганлар тезда тақдир туҳфасини олишади, мактаб ёшида эса омад чўққисидан бўладилар. Бу вақтда уларнинг

қобилияти равнақ топиб, атрофдагилар томонидан қўллаб-қувватланади. Мерос эгаси бўлишлари ҳам мумкин.

Уларнинг юксалиши йингирма ёшгача давом этади. Бу инсонлар қувноқ, куч-қувватга лиммо-лим бўлиб, муҳаббат худди бўрон оқими каби уларни ўраб олади. Кейин тақдир бундай мавқега дарз кетказди: мавқе-мартаба таназзулга учраб, муҳаббат шами ўча бошлайди. Ташқи кўриниши мафтункорликни йўқотади. Қирқ ёшларида уларнинг ҳаётида қиш бошланади. Моддий жиҳатдан қийинчилик бош кўтариб, ншдаги муқаррар хато туфайли обрў-эътиборларига путур этади. Омалсизлардан дўстлар юз ўгиради.

Кутилмаганда уларнинг ҳаётидаги қишдан сўнг баҳор кириб келади. Бу эллик ёшларида юз беради. Ҳаётларига иккинчи ёшлик ташриф буюради: яна муҳаббат пайдо бўлади, бизнеснинг янги истиқболлари очилади.

Куз

Бу фаслга тегишли болалар хирмон уйиши пайтида туғилишса-да, тезда ёмғир ва совуқ, қуёши кам бўлган ойлар унинг ўрнини эгаллайди. Чақалоқлигиданоқ уларни фаровон ҳаёт ва меҳр-муҳаббат ўраб олганига қарамай, мактаб йилларида катта-катта тўсиқларга дуч келдилар. Оилада моддий қийинчиликлар, айрим ота-оналарнинг ажралиши, ўқитувчи ва синфдошларнинг тушунмаслиги, жавобсиз муҳаббат – шунча азобга чидаганларнинг тўзимини берсин.

Олдларидаги ғовларни матонат билан енгиб ўтганлар ўттиз ёшдан сўнг тақдирнинг иноятига эришдилар. Мартаба, обрў-эътибор, ишқ-муҳаббат, пуллар – ҳаммаси уларга насиб этиб, аввалги омалсиз йилларнинг ўрнини тўлдиради. Таминан 50 ёшларигача уларнинг ҳаётида ҳақиқий баҳор бўлиб, сўнг тинч, сокин, булутсиз ёзга уланиб кетади. Кузги ҳосилгача! Шундан сўнг улар ҳаётида қиш умуман бўлмайди.

Қиш

Қиш фаслида туғилганларни табиат совғалар билан эркалаб қўймайди. Шу боис ҳам ҳаётларининг дастлабки йилларида улар сўлғин, касалманд, шикастланишга мойил бўлишади. Ота-оналари тез-тез жанжаллашиб турадилар. Қиш фаслида туғилганларнинг ҳақиқий дўстини топиши қийин кечади. Ҳатто тўқ-фаровон оилада

дунёга келган бўлсалар-да, болалигиданоқ уларни зимистон муҳит ўраб олган бўлади. Шу боис бошқаларнинг кўзига ташланмайдиган даражада одамовига айланмишлари мумкин.

Бу ўттиз ёшларигача давом этади. Кейин фасли баҳор кириб келади, фақат илқ қишда туғилганлар учун. Улар ўз ҳаётининг бахтли даврига анча эрта кириб келишади. Қаҳратон қишда туғилганлар сабр-тоқатли бўлишлари даркор: тақдир зарбалари уларни эллик ёшигача калтаклаши мумкин. Бахт, мартаба, ҳақиқий муҳаббат улар ҳаётига анчайин кеч кириб келса-да, узоқ вақт бирга қолишади.

ТУҒИЛИШ СОАТИ

Эргалаб туғилганлар – янги кармик дастурни бошлаб берадиган инсонлардир. Одатда, бундайларнинг ҳаёти сокин кечмайди. Улар бахтли бўлишлари учун ҳамма ишга ўз кучлари билан эришишлари керак.

Кушнинг ярмида куч-қайратга тўла кишилар дунёга келишади. Улар фусункорликда юқори даражада бўлмасалар-да, ҳар қандай жамоа, давранинг жони. Истеъдодли, қобилиятли, бироқ бетартиб ҳам. Бошқалар билан шундай муносабат доирасини шакллантиришлари керакки, ўзлари ҳам, улар ҳам азият чекишмасин. Бундай одамлар ҳаётида танаффус ва сафарлар бисёр бўлади.

Оқшом, кечқурун тимсоллар яратувчилар туғилишади. Улар ўзларини кўзлари илғамайдиган кишилар ҳаёт йўлидан эргаштириб кетаётганини кўп такрорлашади. Хоҳлайдиларми-йўқми, ҳаёт қандай бўлса, уни худди шундайлигича севишни ўрганишларига тўғри келади. Уларнинг вазифаси – ҳаётнинг буюк дарёсида қулай ва бехатар йўл топган ҳолда оқим бўйлаб сузишни ўзлаштиришдир. Ҳамма ишни орқага ташламай, шошилмай, ўз вақтида қилсалар, омад ҳаминша уларга ҳамроҳ бўлади.

Тунда етарли даражада фусункор, сеҳрли қобилиятга эга инсонлар дунёга келишади. Бундай кишилар нафақат ўзларининг, балки бошқаларнинг ҳаётини ҳам бошқаришлари мумкин. Уларнинг вазифаси – ўзларига ҳам, атрофдагиларга ҳам хавfli бўлмаслиги учун бу туғма қобилиятларидан ўринли фойдаланишни ўрганишдир.

ТАВАЛЛУД КУНЛАР БЎЙИЧА МАЪЛУМОТ

1-санада таваллуд топганлар

Бу санада туғилган инсонлар ижодкорлик ва ихтирочиликка мойил бўлишади. Улар ўз қарашларига ва улкан ишонч кучига эга. Чегараланиш ва сўралмаган маслаҳатлар ёқмайди, шунингдек, ишларига халақит берганларни жинлари суймайди. Шу бонс бошқалардан мустақил равишда якка тарзда меҳнат қилишни маъқул кўрадилар. Уларда ҳукмронлик аломатлари сезилади.

Бундай инсонларда улкан қатъият ва эркинлик кучи мавжуд, бироқ баъзида улар саркаш ва ўжар одамларга айланадилар. Асосий ҳиссиётлари ҳаддан зиёд жиззакчиликка қаратилиб, уни амалга ошириш учун барча ақлий қобилиятларини ишга сола билишади. Ҳиссий машғулотлари ўткинчи, иккинчи даражали, деярли доимий равишда иззат-нафсларига итоат этадилар. Улар ўзларига тобе бўлишни, бўйсунишни талаб қилишади, шунинг учун ҳам никоҳлари ҳамма вақт ҳам омадли бўлавермайди.

Ушбу одамлар ўзлари белгилаган марра сари катта жасорат, барқарорлик пайдо қила оладилар. Агар бу улардаги мулоҳазакорлик билан уйғунлашса, ажойиб натижаларга эришиш мумкин. Ўз маърузаларида очиқ, қўпол ва шафқатсизликни намоён этишади.

Улар ўзларига онгли равишда тобе кишилар билан келиша оладилар, бироқ ўзларини тобе одамлар билан тенг кўрмай, уларнинг сояси билан қолишни афзал билишади. Мазкур санада туғилганларнинг ўзига хослигини, эркинлигини ҳурмат қилган кишиларгина улар билан муроса қила оладилар.

Бу одамлар қарор қабул қилиш ва ижодкорлик борасида ҳаммиша қатъий. Уларнинг шахсий сифати олий даражада. Бироқ бошқа кишилар билан ўзаро муносабатда катта қийинчиликларни бошдан ўтказадилар. Атрофидагилар бу инсонларни тушунишлари, уларга нисбатан хушмуомала бўлишлари керак.

1-санада таваллуд топганларнинг саломатлик борасидаги заифликлари юрак, кўз, қон босими билан боғлиқ.

2-санада таваллуд топганлар

Ушбу санада туғилганлар назокатли, мушфиқ, хаёлпараст бўлишади. Ақлли, ижодкор, бой тасаввурга, бадий-эстетик жиҳатдан қобилиятга эга. Уларнинг кучи ҳиссиётлардан кўра тафаккурида,

жисмоний эҳтиёжга нисбатан маънавий қониқишни устун кўрадилар. Хаёлга берилувчан, мулойим, марҳаматли бўлишса-да, аммо хизмат поғонаси бўйлаб силжишларига кучлари ва қунтлари етмайди. Ҳамкорлар билан умумий тил топишга ҳаракат қилишади, жисмоний муносабатни руҳий боғланишсиз ҳал эта олишмайди. Агар уларнинг никоҳи маънавий жиҳатдан барпо этилган бўлса, омадли кечади, акс ҳолда кучли руҳий сиқилишга дучор бўладилар.

Бу инсонлар хаёлга берилувчан, кучли ақл-заковат, шу билан бирга содда ва ишнинг кўзини билмайдиганлардир. Қарама-қарши ҳаракат вақтида руҳан тушкунликка тушадилар, ўзларига номуносиб шароитларда бекаму кўст бўла олмайдилар. Ўз ғояларини амалий жиҳатдан рўёбга чиқариш учун уларда тиришқоқлик ва ташаббус етишмайди. Бу инсонлар учун энг муҳими, маънан юқори даражадаги ҳамкорлар билан муносабат ўрнатишдир. Улар руҳий жиҳатдан муносабатда бўладиган кишилар билан маънан бой бўладилар. Энг муҳим талаб – бу инсонларда ишонч ҳосил қилиб, руҳлантирадиган ақл-заковатли умр йўлдошини топишдир.

Ушбу инсонлар кучли ақл-идрокини ишга солиб, ҳодисаларга ҳолис баҳо беришлари лозим, акс ҳолда уларни умидсизлик, асоссиз изтироблар кутади.

Саломатликка келганда, мазкур санада туғилганларда жигар ва овқатни ҳазм қилиш йўлида муаммолар бўлиши мумкин.

3-санада таваллуд топганлар

Жиззаки ва тажовузкор. Улар ҳамиша атрофдагилардан юқори туришга интилишади. Ўзларига тобе кишилар билан ҳеч қачон келишишни истамайдилар. Ҳукмронликни севишади, ўзларининг улкан куч-қувватларини ҳаётга татбиқ этишади. Режалари рўёбга чиқишига атрофдагилар шубҳа ва тўсқинлик қилишса, чндай олмайдилар. Ўзлари тартибли бўлишгани учун бошқалардан ҳам шуни талаб қилишади, шу боис улардан виждонли бошлиқлар етишиб чиқади. Улар чидамли бўлиб, кучлари қолмагунча жангда бўш келишмайди, истар-истамасгина таслим бўлишади. Улкан жисмоний куч ва бардошга эга.

Бу инсонларнинг муҳаббат ва романтикага вақтлари йўқ. Севгида ўзига хос овчи: уларнинг нишони уларга бўйин эгиши, улардан устун бўлмаслиги керак. Ҳамкорлари – уларнинг қурбони. Нозик му-

носабатлардаги жисмоний қониқшидан сўнг шерикларига нисбатан қизиқишлари йўқолади.

Улар ўзларининг раҳбарлиги қандай оқибатларга олиб келиши мумкинлигини ўйлаб ўтирмайдилар. Бузғунчи, фитнабоз бўлмасаларда, тоқатсизликлари туфайли ҳаракатчан ва занфлар орасидан кўплаб душманлар орттиришади. Улар қизиққон ва мағрур. Бошқаларга нисбатан мажбуриятлиликни ёқтиришмайди.

Бу инсонлар серзардалик ва муросасизликдан тийилишни ўрганишлари лозим. Ўзларининг салбий хислатларини назорат қилиш орқали улар миселсиз шахсга айланмишлари ва омадга эришишлари мумкин.

3-санада туғилганлар ўзларининг бўғимлари ва териларига эътибор қаратишлари керак.

4-санада таваллуд топганлар

Бу инсонларнинг асосий феъл-атворини ақл ва тушқунлик ташкил этади. Одатда, улар ўқиш-ўқитишга онд ажойиб мавқе-мартаба ярата оладилар. Уларда ўқишга нисбатан кузатувчанлик ва зеҳинлик юқори даражада. Ортиқча интилимсиз ҳам фавқулодда фойдали ходим. Ҳар қандай ишни услубий жиҳатдан амалга оширишади. Улар қизиққон эмас, кам баҳслашишади. Исрофгар, уларга пул қанча тез келса, худди шу тарзда кетади.

Осонлик билан севишмайди, бироқ севиб қолсалар, бу умрбод давом этади. Улар мажбуриликдан эмас, севишлари қийин бўлгани учун садоқатли. Нозик масалаларда иштаҳалари ўртача.

Тушқунликлари бонс доимий ғам-ғуссада юриб, бу эса яқинларини ташвишга солади. Одамларга ишонмишмайди. Ўзларига ҳам унчаллик ишонмай, доимий далдага муҳтож бўлишади. Агар кимдир томонидан кўллаб-қувватлансалар, ўзларини жуда яхши сезадилар, аксинча ҳолатларда эса заҳар-заққум ва жаҳлдор кимсаларга айланадилар. Айнан тушқунлик туфайли улар улкан омадга эриша олишмайди, ҳеч қандай натижа чиқмайди, деганлари бонс яхши имкониятларни қўлдан боғиб берадилар.

Иқтисодда, тежамкорликда ноқис. Муҳтожликда чора топа олишмаса, ҳаддан зиёд руҳлари тушади.

Ҳамкорлар, умр йўлдошлари, дўстлари бу инсонларни руҳлантириб туришлари керак, акс ҳолда уларни йўқотиб қўйиш мумкин. Ат-

рофидагиларнинг бари сабр-бардош ва куч тимсоллари бўлишлари лозим. Бунинг эвазига улардан бекаму кўст садоқат, меҳрибонлик ва ишонч олиш мумкин.

4-санада туғилганлар мумкин қадар ўзлари уқубат чекаётган (дунёни адолатсизликда айблаб, имкониятларни қўлдан чиқараётган) норасо туйғуни енгилари лозим. Аслида омадсизликларига ўзлари сабабчи. Улар ўзларига, ўз ақл-идрокларига ва қобилиятларига ишонишлари керак.

Саломатлик борасида мазкур санада таваллуд топганларни буйрак, бош ва орқадаги оғриқлар безовта қилиши мумкин.

5-санада таваллуд топганлар

Ушбу санада туғилганлар манфаатпарастликка мойил: улар пул ишлаб топиш ва уларга эгаллик қилиш орқали ўз ҳаётлари мазмунини ташкил этадилар. Абжир, улкан ишбилармонлик қобилиятига эга, уларнинг пул билан боғлиқ ишлари гуллаб-яшнайдилар: қисқа фурсат ичида катта миқдорда пул жамғара олишади. Ақлли ва ихтирочилар. Мулоҳазакорликда тезкор бўлиб, қарор қабул қилишни қўйиб ўтирмайдилар, улар – аниқ мақсадни кўзлайдиган собитқадамлар. Пулга инсбатан муҳаббатлари бонс бу инсонларни пул топишга бетоқатлик билан интилиб, қонунбузарликка ҳам йўл қўйишлари мумкин.

Мазкур санада таваллуд топганлар билан муроса қилиш осон: улар сўзларида турадилар, туғма устумон. Агар тақдирнинг оғир зарбасини бойликка йўйсалар, ўзларини йўқотиб қўйишмайди. Улар режасини рўёбга чиқарадиган хислатлар донолик, уздабуронлик, хушмуомалаликдир.

Бу инсонларнинг ғалати жиҳати шундаки, улар нозик масаладаги майл ва эҳтиёжларни ҳам пулга муҳаббат билан боғлашади.

Афсуски, ақл-салоҳиятларига қарамай, ўз хатоларини такрорлайверадилар. Улар – тузатиб бўлмас ўйинчи! Фавқулодда забти тор бу одамлар меъёр ҳиссини йўқотишлари ва муваффақиятсизликка дучор бўлишлари мумкин.

Улар фақирона яшашни хоҳламайдилар, бойликка эга бўлиш учун ҳар қандай ишни қилишга тайёрдирлар. Бу инсонлар – қонун қурбонлари. Улар ўткир ақл соҳиб бўлиб, ўзаро ҳамкорликда иш юритиш мароқли.

5-санада таваллуд топганлар бўғинларидаги муаммолар ҳамда руҳий дилсиёҳликдан азият чекишлари эҳтимолдан холи эмас.

6-санада таваллуд топганлар

Мўъжизакор ва мафтункор шахс. Жисмоний жиҳатдан стук бўлма-са-да, ёрқин ташқи кўриниши ва ноёблиги билан ажралиб туради. Муомала тарзи ва мулозамати орқали худди олов парвонани ўзига тортганидек, қарама-қарши жинс вакиллариини жалб этиш қудратига эга. Хаёлпарастликка мойил. Улар ўз севгилисига гўё қулдек тобе бўладилар. Атроф-муҳитга таъсирчан, агар етарли маблағлари бўлса, ўзларини гўзал нарсалар билан таъминлайдилар. Бойлар ҳомийлик қила олишади.

Бу одамлар ҳис-туйғуларга бой ҳаёт қўйнида яшайдилар. Нозик масалаларда мувозанатни сақлай билишади. вужуди ва руҳияти билан бир хилда севишади. Серғайрат ва жўшқин. Гўзалликни, нафисликни севадилар. Яқинларига нисбатан самимий, уларга хиёнат қилишмайди. Хаёлотга мойил, бироқ бор бўйича севадилар. Аниқ фикрлашади, улар дадил, ўз режаларини амалга ошириш йўлида қатъий. Руҳий собитқадамликлари ҳар қандай ишдаги меҳнатсеварликда намоён бўлади.

Улар олий мақсадларга яқин. Айрим истисно ҳолатларда шафқатсиз хиёнат қилганларга нафрат кўзи билан қарашади. Бундай ва-зиятда уларнинг қасоскорлиги ва душманлиги вақт ўтиб чек-чегара билмаслиги мумкин.

Ушбу инсонлар ўз мижозларини назорат қилиш қобилиятларини шакллантиришлари талаб қилинади. Бу одамлар дўст сифатида ажойиб инсон, уларни душман сифатида кўришдан асрасин. Агар жаҳл отига минниса, ўзларини назорат қила олмай қоладилар. Ушбу камчиликни йўқотиш орқали ўзаро муносабатларда ёқимли инсонларга айланишлари мумкин.

Саломатлик борасида: мазкур санада туғилганлар қулоқ, томоқ, бурун тизимига эътибор қаратишлари мақсадга мувофиқдир.

7-санада таваллуд топганлар

Кўринишидан мустақил, феъл-атвори жиҳатидан шахсиятпараст. ақлий жиҳатдан ўзига хос табиат эгалари. Улар моддийликка ўч бўлишмаса-да, бошқалар каби бойлик ва дунёвий нсъматлардан фой-

даланадилар; пул ишлаб топишга астойдил интилмай, ўзларининг ақл-заковатлари ва топқирликларни туфайли уни қўлга киритишади. Таниқли ёзувчи, шоир, мусаввир, олим бўлиб этишишлари мумкин. Мерос ёки хизмат фаолиятини давом эттириш ўрнига барча ишда ўз йўллари билан кетадилар.

Ҳаётдаги кўпгина ўзгаришларга бардош берадилар: бу инсонларни мавжуд вазият, иш ва яшаш жойининг алмашиб туриши ўзига жалб қилади. Улар тиниб-тинчимас ва саховатпеша. Ўзларини жамоатчилик ва хайрия ишларига бахшида этишади. Барча жабҳада инсонпарвар. Юксак ҳис-туйғу эгалари. Яқинларининг кайфиятини илғаб, руҳий ва жисмоний ҳолатдаги кескин ўзгаришларни кўра оладилар.

Улар ўзгарувчан ва жонсарак. Тез-тез иккиланадилар, ёшлиқдан ўрганган инсонларга узоқ вақт боғланиб қолмайдилар. Доимий тарзда хавфсизлик чораларини излаб, келажак ҳақида узлуксиз равишда ўйлайдилар. Керакли ва ишончли умр йўлдошини топиш учун дамбадам ва бир неча марта никоҳ қуришлари мумкин.

Нозик масалаларда ажабтовур – шериги билан кутилмаган хатти-ҳаракатда, мулойим муносабатда бўлади. Ўз эҳтиросларини ўзгартириб турадилар, аммо бу доимий боғланиш ва яқинликка путур етказмайди. Улар билан турмуш қурадиганлар турли-туман майда хиёнатларга чидашлари керак.

Агар доимий мақсадлари бўлмаса, бу инсонларнинг ўзгарувчанлиги ва беқарорлиги ўз ҳаётлари мобайнида катта кўнгилсизликлар келтириб чиқариши мумкин. Бу инсонлар учун пишиқ-мустаҳкам лангар керак ва улар бу лангарни яқинларида кўрадилар. Ҳақиқатдан ҳам қадрдонлари уларни иккиланишлардан халос этиб, ягона ўзанга солишлари мумкин.

Бундай кишилар зарар келтирувчи номаъқул ўзгаришлардан ўзларини тийишлари даркор. Бу борада энг муҳими: мулоҳазакорлик ва ақлдор.

7-санада таваллуд топганларни овқат ҳазм қилиш аъзолари, тери, асаб фаолиятининг бузилишига доир муаммолар безовта қилиши мумкин.

8-санада таваллуд топганлар

Мазкур санада дунёга келган кишилар ўз ҳаётлари мобайнида вазият тақозосига қараб шахс сифатида иккиланиб юрадилар.

Уларнинг ҳаракати атрофдагилар томонидан тушунилиши қийин. Бу инсонлар дилкаш, самимий дўстларга эга бўлмай, ёлғизликка мубтало бўлишлари мумкин. Арзирли иш қилишмаса-да, кўпинча обрў-эътибор қозонадилар. Якка тарзда моддий ва маънавий иштиёққа эга. Улар ҳаддан ташқари имконият қўювчан. Агар ҳаётлари давомида моддийликни устун кўрсалар, улкан омад кутади, чунки бу одамлар оқил ва меҳнатсевар ҳам. Ҳардамхаёллик ва тушунмасликлари боис таъқиб ва кузатув қурбонига айланишади. Бу эса улар ҳаётини қийноққа буриб, исён кўтаришларига мажбур қилади. Кимни айблашни билмай, ўзларини жазолашади. Бунинг натижаси ўлароқ, ўз жонига қасд қилиш кўрсаткичи уларда энг юқори туради. Агар ўзларини жазолай олишмаса, бошқаларга нисбатан ёвузлик қилишлари, ижтимоий жиҳатдан хавфли одамларга айланишлари мумкин.

Кучли феъл-атвор соҳиблари, хушомадгўйликка қадар яқинлик ва садоқат кўрсатиш қобилиятига эга. Уларни сидқидилдан яхши кўриш ва тушуниш қийин, бироқ қарама-қарши жинс вакилларини мафтун этувчи ва мўъжизакор шахсиятга эга. Бу одамлар ташқи томондан совуқ бўлишса-да, самимий ва жўшқин. Уларнинг ҳаракатдан ташқари ҳиссиётларини ифода эта олмасликлари атрофдагилар томонидан нотўғри талқин қилинади. Улкан фидойиликлари эса яқинларининг уларни ишлатишларига олиб келади. Нозик масалаларда шериклари маънан ва жисмонан кучли бўлишлари даркор. Уларнинг бундай шерик топилари қийин, камдан-кам инсон у билан уйғунлик ярата олади. Ушбу санада таваллуд топганлар билан яшаётган кишилар уларнинг ўз-ўзини севишлари учун доимий тарзда маънан ва жисмонан муносабатда бўлишлари жоиз.

Бу инсонларнинг мувозанат ва қатъиятни ўстиришларига тўғри келади. Атрофдагилар уларнинг ички хислатларига мослашишлари керак. Улар эса ҳаддан ошишдан тийилишлари, ўзларининг устидан ҳукмрон бўлишни, мақсадларини ягона ва юксак чўққига йўналтиришни, майдалашмасликни, ҳеч бир жангсиз қўлларига келаётган нарсани қабул қилишни, чидамлилик, вазминликни таъминлашлари лозим.

Саломатлик борасида: бош, жигар, ошқозон борасида муаммолар туғилиши мумкин.

9-санада таваллуд топганлар

Табиатан жангари, букилмас, энг катта тўсиқларга ҳам руҳан чидайдиган одамлар. Хотиржам, ҳар қандай ишни охиригача олиб боришади. Узоқни кўра оладилар, устунлик феъли ва раҳбарлик ҳиссиётига мойил. Тобе бўлишни ёқтиришмайди, ўзлари буйруқ беришганида бахтиёр, қўл остидагиларга кўпол ҳамда бошқаларнинг ҳиссиётларига нисбатан лоқайд. Ҳарбий хизматда юқори мартабаларни эгаллашади. Уларни ирода кучи ва қобилиятларига кўра ҳурмат қилдилар.

Нозик масалаларда майллари зўр, бироқ ўз истакларини билдиришмайди, бунни таҳқирлаш ҳисоблашгани учун ҳам кўпинча омадлари чопмайди. Ўз хоҳишларини қондириш ўрнига ҳаддан зиёд умидсизликка тушадилар. Нозик масалалардан ташқари ҳамма ишда пешқадам. Шериклари уларнинг ташқи жиҳатдан эти ўликлигидан ранжимасликлари керак, сабаби, бу инсонлар ички томондан ёндирувчи ҳиссиётларни бошдан ўтказадилар. Улар қийинчилик билан севишади, бироқ севганга яраша бутун умр севадилар. Кўпинча жисмоний интилишни муҳаббат санаганлари боис биринчи никоҳлари таназзулга юз тутади. Хатони икки марта такрорлашмайди.

Руҳий жиҳатдан ўзгалар билан фақат тенгма-тенг муроса қиладилар: зорланиб юрадиганларга, мижғовларга чидай олмайдилар. Ўткир мулоҳаза юритиш кучига эга, худди шундай ақлий салоҳият соҳибларини излайдилар. Ўзларини бекаму кўст мавқега эга одамлар билан қуршаб оладилар. Ҳеч кимга ҳеч қачон осонликча ишонишмайди.

Улар бошқалар билан муносабатда сипо ва бардошли бўлишларига тўғри келади. Эркаклар номуносиб аёллар билан хушторликдан қочишлари лозим.

Ушбу санада таваллуд топганларни иситма, чечак безовта қилиши мумкин.

10-санада туғилганлар

Пешқадам, жиззак, мутафаккир. Ўз режаларини амалга ошириш учун учун вақт сарфламайдилар, ишга аралашишларни ёқтиришмайди, ўйлаганларини бажариш борасида қайсар, қатъий ва довиорак. Тасаввурга ва ижодий қобилиятларга бой. Улкан муваффақиятларга эришиш учун катта миқдорда пул тикишдан, йўқотишлардан қўрқишмайди, одатда, уларга омад келади.

Раҳбар сифатида ходимларнинг ортиқча саволларсиз фаолият юри-тишларини талаб қилишади. Уларни алдамагунча атрофдагилар билан яхши келишадилар. Барча билан нозик масалаларда, муҳаббатда, дўстликда, ишда ўзаро мутаносибликни талаб қиладилар.

Бу одамлар мустақил. Асосий шиорлари: “Ўзинг яша ва бошқаларнинг яшашига ҳам имкон бер”. Халақит бериш, кўр-кўрона тобе-ликни ёқтиришмайди. Улар ўз раҳнамоликлари бошқалар томонидан тан олинмиши ва фахрланишни истайдилар. Ақлли, серғайрат, ташаббускор бўлишгани боис ҳаётни ва фаолияти давомида осонгина омадга эришадилар. Улар билан муроса қилиш қийин эмас.

Бу одамлар қўл остидагиларга жонкуяр бўлмасликлари ҳам мумкин. Улар қизиққон, беихтиёр равишда ўзгаларнинг фикрини инобатга олмасликлари эҳтимолдан холи эмас. Агар бу одамлар бошқариб турилмаса, улар йўлларидаги барча нарсани яксон қилишлари мумкин. Шу боис 10-санада туғилганлар ўзларида чидамни тарбиялашларига, жиззакиликдан сақланишларига тўғри келади. Бу жисмоний фаолиятда, атрофдагилар билан ҳиссий муносабатларда, тинкаси қуригунча ишлаган вақтларида, айниқса муҳим.

Мазкур санада туғилган инсонлар юрак, кўз, қон босими борасида эҳтиёт бўлишлари керак..

11-санада таваллуд топганлар

Бир-бирига тескари фикр юритадиган одамлар. Ҳаракатларини таърифлаб бўлмайди, уларни тушуниш ҳам қийин. Ўта жиззаки, салга хафа бўлишади. Шу билан бирга ҳаракатчан, ташаббускор, мустақил. Қатъий қарор қабул қиладилар, муносабат билдиришда тезкор, дадил. Бу борада сезгир, назокатли ҳам. Бироқ иккиланишса, ўйлаб қўйган ишларни ҳавога учиб, уни қайта амалга оширишга жасоратлари етмайди. Омадсизликнинг илк кўринишидаёқ уларнинг қадди букилиб, тушкунликка, умидсизликка берилишади.

Бу одамлар тортинчоқ, самимий, садоқатли бўлиб, хиёнатга қодир эмас. Ишқий масалаларга кимларнингдир аралашшига тоқат қилолмайдилар. Мустақил иш тутишга интилишса-да, бу борада қобилиятга эга эмас.

Иззат-нафсоният ва ишончсизлик масаласида 11-санада туғилган инсонларда доимий тарзда кураш кечади. Улар қарама-қаршилик билан қизгинлик ўртасидаги коптокдек гап. Нима қилиш керак? Бу

одамлар ҳавода қўрғон қурмасдан, ўз ғояларини ҳаётга татбиқ этишлари, ҳаракат қилишлари лозим.

Уларнинг атрофидагилар оқиллик, сабр-бардош ва хушмуомалалик тимсолига айланишларига тўғри келади. Агар эр-хотин ажраладиган бўлса, бу жараённи нозиклик билан ҳал этиш керак, акс ҳолда машъум оқибатлар бўй кўрсатиши мумкин.

10-санада таваллуд топган инсонлар фаолиятсизлик, умидсизлик, аҳмоқона иш билан шуғулланишдан сақланишлари шарт. Улар ўзларига ишончни, жасоратни кучайтиришлари мақсадга мувофиқдир.

Саломатлик борасида: бу инсонларда қон босими, асабий зўриқиш билан боғлиқ муаммолар пайдо бўлиши мумкин.

12-санада таваллуд топганлар

Ушбу санада туғилганлар жасур, ташаббусга, мардонаворликка лиммо-лим одамлардир. Улар раҳбар сифатида ижобий сифатларга эга, бироқ ёқимли хаёлпараст ҳам. Доимий қўллаб-қувватлаш, маъқулланишни талаб қилишади. Баъзида сўник. Интизомли, режали иш тутадилар, қўл остидагилар билан муроса қилиб, келишиш мумкин бўлса-да, улар устидан ҳукмронлик қилишга интилишади.

Бундай инсонлар билан яшаш осон. Яхши кўрганларига нисбатан собит, ўзларига мос ҳамкорлар топишни истайдилар. Одатда, ақл-салоҳиятли инсонлар билан никоҳлари бахтли кечади. Хуштавозе маъшуқа, тақиқлашлардан холи, тажриба ўтказувчи ҳисобланишади.

Мулоҳазакор, гарчанд лозим топишмаса-да, ўз фикрларини билдираверадилар. Таниқли, улфат одамлар. Улардан нима кутиш мумкинлиги аён бўлаверади. Ҳаддан зиёд нозиктабиатли, ранж-аламни узоқ вақтгача кечири олмайдилар, бу уларнинг ақлини бесаранжом қилади. Кимдир маслаҳат бера бошласа, жиззаки ва серзарда одамга айланишади. Қийинчиликларга дуч келганда ўзларига нисбатан ишончсизликни ҳис қиладилар.

Улар хаёлпарастликни, ишончсизликни енгишлари, сабр-бардошни ўстиришлари, режалар амалиётидаги тўсиқларни бартароф этишга интилишлари лозим.

12-санада таваллуд топганлар қон босимларига эътибор қаратишлари талаб қилинади.

13-санада туғилганлар

Бу инсонлар омадни, хизмат поғонасидан кўтарилишни яққол тасаввур этиш иқтидорига эга. Омилкор, аъло даражада режа тузадиган, ўткир ақл соҳиблари. Улардаги ғурур, мустақиллик, қатъият ўзига хос. Қарзларни тез узишади. Аммо бошқа томонлама тушкун, ўзига ишонмайдиган, гумонсирайдиган, ҳафсаласи пир одамлар бўлиб, кўплаб имкониятларни қўлдан бой берадилар.

Барча жабҳадаги кучли ақл, парвоз қилишдаги қобилиятлари тез ўқиб-ўрганиш, ўзларига бириктирилган ишни юқори даражада адо этишларини таъминлайди. Бироқ ўзларини тортадиган бўлсалар, омадсизликка гирифтор бўлишади. Ўзларида бориға камдан-кам қаноат ҳосил қиладилар, кўп нарса хоҳлайдилар.

Нозик масалаларда ҳаётлари оғир, машаққатли кечади: ташқи тарафлама ўзига ишонч замирида ич-ичида танглик яширинган. Дўст ва ишқибоз орттиришлари энгил кечмаса-да, бутун умр уларга садоқат кўрсатадилар. Ишқий жабҳада иштаҳалари чакки эмас.

Бу одамлар мададга муҳтож. Рашкчи, аммо фитнакор эмас. Уларнинг тушкунлиги омадга тўсқинлик қилувчи ягона тўсиқ бўлиб, бу омил бошқаларнинг зардасини қайнатади.

Саломатлик борасида: бош, орқа ва жигар аъзоларида муаммолар кутилади.

14-санада таваллуд топганлар

Мазкур санада дунёга келганлар кўринишидан пешқадам, жиззакчи, қизиққон, шу билан бирга тушкун кимсалардир. Манфаатпараст ва камомадга йўл қўядиган одамлар. Моддий масалаларда омадли.

Одатда, улар бой одамлар билан турмуш қурадилар. Дўстлари ҳам бадавлат бўлишлари лозим, акс ҳолда умр йўлдошлари ва ошналари улардан илиқ муносабат кутиб ўтиришмасин.

Сертакаллуф ва устомон. Ҳеч кимни ўзларига қарши қўймайдилар. Гўё уларнинг дўстлари кўпдек, аслида эса бундай эмас. Пуллар қизиқтирмайдиган одамларнинг мазкур инсонларга кераги ҳам йўқ.

Одамлардан фойдаланиб бўлгач, улардан воз кечадилар, бироқ, юқорида айтганимиздек, уларни ўзларига терс қўймайдилар. Мабодо душман орттиришса, тубсизликка улоқтиришади. Моддий жабҳада дамдуз (“ичимдагини топ”).

Уларга пул ҳаммасини ҳал қилмаслигини тушунтириш керак. Ана шунда бу одамлар юқори натижаларга эришишлари мумкин.

14-сана эгалари бўғинларга эътибор қаратишлари жоиз.

15-санада таваллуд топганлар

Туғма пешқадам, манфаатни биринчи ўринга қўювчи кишилар. Ишчанлик қобилиятига эга, шу билан бирга кўтаринки кайфият соҳиблари. Қандай қарор бўлмасин, уларни қабул қилиш ва рўёбга чиқаришда саботли. Ишни ҳеч қачон чала ташлаб қўйишмайди. Ўзларига мерос сифатида қолган ишни камдан-кам ҳолларда давом эттирадилар, бошқаларга топширадилар. Шахсий ишларини юрита бошлайдилар. Пулларни севишса-да, сармоянинг йўқлиги уларни унча безовта қилмайди.

Зардаси тез, уларнинг жаҳлини чиқариш осон. Тезда ҳовридан туншадиган кишилар. Яқинлари улардан хафа бўлишларига ҳожат йўқ.

Мазкур санада туғилганларнинг никоҳлари муваффақиятли кечадди. Фақат умр йўлдошлари бойликдан ташқари мафтункорлик орқали ҳам уларнинг хаёлпарастлиги ва бой тасаввурларини вайрон қилмай, шунга муносиб равишда масъул бўлишлари лозим.

Бу инсонлар осонгина четга чиқиб, хаёлан алаҳлашдан кўра ҳаммасини обдон ўйлашлари ва муҳим, узил-кесил қарорга келишлари талаб қилинади.

Уларнинг ожиз аъзолари қулоқ, томоқ, бурун тизимидир.

16-санада таваллуд топганлар

Яхши рассом ва ёзувчилар, тадқиқотчи-амалиётчилар. Ақлли ва романтик, ҳассос ва таъсирчан кишилар. Саёҳатчилар. Қарама-қарши жинс вакиллари учун қизиқарли ва мафтункор, айниқса, бу санада туғилган аёллар кўплаб ўз ихлосмандларига эга бўлишади. Улар ўта ҳиссиётли. Мустақил.

Кучли боғланиб қолишлари мумкин, бироқ битта киши билан узоқ вақт бирга бўла олишмайди. Уларга танаффус керак, бу борада, аввало, ҳиссий боғланиб қолганлик сусаймайди.

Нозик масалаларда кучли ҳамда тажовузкор: эркалар сидқидилдан севса, уларга қаршилик кўрсатиш мушкул. Улар мулойим, ошиқ сифатида тузуккина. Ҳиссиётлари нишони бахтиёр бўлади.

Бу инсонларнинг романтик майллари умр йўлдошларидан ҳассос-

ликни талаб қилади. 16-санада таваллуд топганларнинг ҳамроҳи уларнинг кайфиятига монанда тарзда зийрак, сезгир, нозик масалаларда фаол бўлишлари жоиз.

Дўстга вафодор кўплаб ёр-биродар орттиришади. Ўзаро муносабатларда устомон, олийҳиммат. Бу одамлар ўзларининг мустақиллигини ҳурмат қиладиган, ишларига ҳалақит бермайдиган, чегараламайдиган кишилар билан саодатли.

Дарбадар юришга мойил, ёлғизликдан, якка қолишдан, қўрқишади. Бир одамдан бошқасига, бир жойдан иккинчисига бориб-келавради.

Улар ўзларида қатъиятни ўстиришлари лозим. Бу кишилардан енгилтаклик, тушунмаслик борасида ўпкаламаанг. Мазкур хислатлар атрофдагилар уларни англамаганлиги натижасида ўсиши мумкин.

16-санада таваллуд топганлар овқат ҳазм қилиш аъзоларига эътибор қаратишлари мақсадга мувофиқдир.

17-санада таваллуд топганлар

Бу инсонларнинг нафсонияти кучли, улар куч-қувватга тўла, ўзгарувчан, ўзига хос нафислик ва ақл-идрокка эга. Муаммоларга нисбатан мантиқан иш тутишади. Атрофдагилар уларни қийинчилик билан тушунишлари мумкин.

Фидокор, бошқаларнинг енгил алдашларига қарамай, уларга садоқатли. Яқинлари уларни тушунишлари ва кечиришлари керак. Агар ҳамкорлари ниманидир чекламоқчи ёки қандайдир тўсиқлар қўймоқчи бўлишса, ўзаро муносабатларга нуқта қўйишлари эҳтимолдан холи эмас. Бир эмас, бир неча марта никоҳ қуришлари мумкин, айнан кейинги никоҳлари аввалгисидан яхши бўлади.

Нозик масалаларда кучли шерикларни излайдилар, тажрибалар ўтказишни ёқтирадилар. Тақиклардан холи, кучли ва бақувват. Улардаги ўзгарувчанлик мароқли ишларни ҳам бузиб, бахтсизлик бахш этади. Фақат саёҳат ва танаффуслар масаласида собитқадам. Айнан шу боис ҳам ажойиб имкониятларига қарамай, уларнинг мавқе-мартабаси омадли бўлавермайди.

Бу инсонлар олдинга силжиши учун ўзларининг ишига эга бўлишлари керак. Улар ўзгарувчанликларига ҳалақит бермайдиган ва ўз-ўзлари билан қолиш имкониятини ҳадея этадиган кишилар билангина, толеи баланддир.

17-санада туғилганларни сиртдан чегаралаш керак эмас. Улар эса ўзларидаги қатъиятнинг ривож топтиришлари ва танаффусларидан катта куч билан тийилишлари шарт.

Саломатлик борасида: жигар, овқатланиш тизимида муаммолар келиб чиқиши мумкин.

18-санада таваллуд топганлар

Бу одамларда нафсоният, куч, қобилият, улкан маҳорат ва зийраклик мужассамлашган. Атрофдагилар уларни тушунмасликлари мумкин.

Нозик масалаларда абжир, аммо аксарият ҳолларда ўз истак ва майлларини ифодалай олмай, умидсизликка чидашларига тўғри келади. Ошиқ сифатида ҳушёр ва мулойим, улар бор бўйича севишади, кимни севишларини ҳам яширмайдилар. Шериклари майин ва кўнгилчан бўлишларига тўғри келади. Дўст-биродарликда содиқ, бироқ улар билан чиқишиш осон эмас. Яқинлари бу инсонларга қачон қай вазиятда гап ўтказиш мумкинлигини билишлари лозим.

Дўстлари ожиз эмас, кучли, иродали бўлишлари мақсадга мувофиқдир. Улар дўстларининг манфаати учун ҳамиша шай.

18-санада таваллуд топганларга маслаҳатимиз: ҳеч қачон такаллуфсиз бўлманг, акс ҳолда бор обрўнгизни йўқотишингиз мумкин. Атрофдагилар билан мулойим бўлишингиз жоиз.

Бу одамларни ҳар ким ҳам тушунавермайди, улар билан ҳар ким ҳам дўстлашавермайди.

Саломатлик масаласида: руҳий парокандалик, иситма тез-тез бевозта қилади.

19-санада таваллуд топганлар

Улар ҳеч қачон ҳеч кимга тобе бўлмайдилар, ўзига ишонган, мағрур, ўзларини ҳамиша биринчи қўядилар. Ўз ишларини бировлар яхшироқ қила олишини тасаввур ҳам қила олмайдилар. Бутун олам уларнинг атрофида айланади. Ўзларида нима бўлмасин, ҳеч қачон қониқмайдилар, уларга ҳамиша кўп нарса керак. Ҳукмронликка ташна. Бошқалар фикрини ўзларида татбиқ қилишга мажбур этадилар. Мол-дунёга эга бўлиш учун ҳамма нарсани вайрон қилишдан уялмайдилар.

Нозик масалаларда устунликка интилишади. Ён-атрофидагилар улар учун қониқиш воситаси. Худбин, ўзларига керак бўлмай қолганларни бир чеккага суриб юборишлари ҳеч гап эмас. Фақат эрта ёшликда ва кексаликда ҳиссиётлари уйғонади. Меҳр-муҳаббатлари қай даражада бўлмасин, улар ҳамиша ёлғиз ва ишқий жиҳатдан қониқмас одамлардир.

Ниманидир қилишни хоҳласалар, улардан қўрқиш керак. Ўзларига ўхшаган ёки ўзлари учун ҳақиқатдан қадрли инсонлар билангина ўзаро мос, уйғун. Умр йўлдошлари ё улар билан тенг, ё уларнинг қули.

Бу одамлар қарама-қаршиликни енгиб, ўзларига ўзлари йўл очишади. Бу борада дўстларини ҳам, душманларини ҳам охириги қадрдон қолгунча йўлларида супуриб ташлашга тайёр.

Уларга йўл-йўриқ кўрсатиш бефойда: ҳеч қандай панд-насиҳатларга қулоқ солмайдилар. Бу одамлар ўзларидаги қаҳр-ғазаб, ҳукмронликка ташналикни мумкин қадар тийишлари лозим. Акс ҳолда маълум чўққига чиққач, ўзларига амр қилганларни ағдариб ташлашга киришадилар.

Саломатлик борасида: қон, қон босимида муаммолар туғилиши эҳтимоли бор. Чечакдан огоҳ бўлишлари керак.

20-санада таваллуд топганлар

Ақлли ва ижодкор одамлар. Маънавий ва моддий дунёга нисбатан жонли ҳамда бой тасаввурга мойил. Жисмоний жиҳатдан кучли эмас. Осмонларга учадиган тарзда орзуманд. Далилларга очиқ кўз билан қарай олмай, ҳаёт йўлидаги машаққатлардан ўзлари томонидан ўйлаб топилган қандайдир дунёларига яширинадилар. Ҳомий йўлдош топишса, булок мусаввир ёки шоир бўлиб етишишлари мумкин. Мулойим ва кечирувчан, ўз ҳаётларини кура олишмайди, мавжуд ҳолат улардан кучли.

Доимий руҳий муштараклик бўлмас экан, улар тамом бўладилар. Жисмоний қониқиш маънавий лаззатланишдан тасодифий ҳолатларда иккинчи даражали аҳамият касб этиши мумкин. Ишқий лаҳзалар ҳиссиётларининг чўққиси ҳисобланади. Ўзаро никоҳда маънавий дунёси юксак инсонларни излашади. Акс ҳолатда дили хуфтонлик ва ихлос қайтиши юз беради.

Қарама-қаршилик юз берганида абгор бўладилар. Омадлари чопган кезларда ўзларига салбий муносабатда бўлишаётгандек туюла-

ди. Шон-шуҳратга ўч, амалий мақсад, қизиқиш асосида яшаётганларга паст назар билан қарашади.

Улар ўзларига ишонган инсонларни топишлари мақсадга мувофиқдир. Айнан шундай инсонларга суяниб, севимли юмушлари билан машғул бўлишлари мумкин.

Саломатлик борасида эса бу санада таваллуд топганлар жигар, овқат ҳазм қилиш тизимига эътибор қаратишлари лозим.

21-санада таваллуд топганлар

Бир жиҳатдан бой тасаввурга эга хаёлпараст, юксак маҳорат эгаси, зийрак. Иккинчи жиҳатдан пешқадамликка мойил, кучли шахс. Барча муносабатларда шахсий манфаатларни жамоа манфаати билан боғлашади. Ҳаётда муваффақиятли, ўз режаларини турмушга татбиқ эта оладилар. Ҳис-туйғуларга лиммо-лим.

Ушбу санада туғилганлар нозик масалаларда романтикага мойил ўртача даражадаги кишилар ҳисобланишади. Ошиқ сифатида рисоладагидек инсонга айлана оладилар. Кўплаб кишилар билан муроса қилишга қодир. Ҳамкорлари уларга таянч бўлишлари лозим. Умр йўлдошлари бу инсонларнинг кайфияти билан ҳисоблашишлари, улардан кўп нарса талаб қилмасликлари мақсадга мувофиқдир.

21-санада таваллуд топганлар тез-тез қизишиб, душман орттиришади. Уларнинг ҳаётни илоҳийлаштириши ва иштиёқлари кўпинча тушкунликка ва умидлари пучга чиқишига олиб келади. Бу одамлар ўз-ўзига ишонч ва эркинликни ривожлантиришлари керак.

Уларнинг ожиз томони ошқозон.

22-санада таваллуд топганлар

Бу одамлар назокатли, мулоим, кўнгилни юмшатишга мойил кишилардир. Мустақил тарзда ҳаракат қилиш, ақл-заковатни ишга солиш ва юксак маънавийликка қодир эмас. Ҳаётда камдан-кам омадга эришадилар, умидсизликка тушаверадилар. Бу инсонлар исрофгар: пуллар уларга келиб-кетаверади. Молиявий қийинчиликларга тез-тез дучор бўладилар.

Ҳиссий жиҳатдан ҳам заиф, уларни севиш қийин. Агар севилсалар, энг ишончли ва садоқатли инсонларга айланадилар. Рашкчи ва шубҳа-гумонга борадиган. Айнан шунинг учун улар дўстлари ва ёрларини йўқотишади. Нозик масалаларда ўртача. Заррача тўсқинлик (ҳатто, ножоиз сўз) ҳам уларни ўз истакларидан мосуво этади.

Умр йўлдошлари уларни қўллаб-қувватлашлари, улар учун кўп вақт ва куч ажратишлари лозим. Бунинг учун ҳар қандай машаққат ва ғам-андуҳни чеккага суришларига тўғри келади.

Мазкур санада таваллуд топганлар ҳаётнинг қора томонларини кўрадилар, бу эса уларнинг ишончсизликлари билан боғлиқ. Энг қулай имкониятларни қўлдан бой бериб, ҳаракат қилишни хоҳламайдилар.

Саломатлик борасида: уларни бош оғриғи безовта қилади.

23-санада таваллуд топганлар

Мазкур санада туғилганлар ҳаммаси ўзлари хоҳлагандек бўлишни исташади. Аслида эса бунга иродалари етмай, фақат заифларга қарши қўполлик билан кураш олиб борадилар. Айёр. Агар атрофлари озми-кўпми кучли одамлардан иборат бўлса, бу кишиларни руҳлари тушган ҳолда кўрасиз. Ҳиссиётли ва мағрур, ўзларини бошқаларга қарздор ҳисоблашни ёқтиришмайди. Барча билан оралари очик бўлишни хоҳлайдилар. Расм-русум, таомилдан устун бўлишга ҳаракат қилсалар-да, бироқ ҳар қандай тартиб-қоидадан бўйин товлашлари уларнинг жасурлиғи эмас, балки жиззакилиги туфайли юз беради.

Устунликка интиладилар. Дўстларга муносабат борасида ўзига хос ақидага эга, бироқ ўзларига худди шундай муносабатни қабул қилолмайдилар. Уларга тобе бўлишни хоҳлайдиган, айнан ўзларининг мижозадаги инсонлар билан никоҳлари рисоладагидек кечади. Никоҳда ҳур фикрли бўлишни истайдилар, аслида эса ўзларининг айтгани-айтгани, дегани-деган. Нозик масалаларда кучли, худди ўзларидек кучли шерикларни хоҳлайдилар, аксинча ҳолатларда ҳам ғам чекмайдилар. Умуман айтганда, бу инсонлар маъшук сифатида талабчан эмас.

Улар ўзларини барча масалаларда ҳақ ҳисоблашади. Бундай кишилар билан мураса қилиш қийин. Бошқаларнинг нуқтаи назарини сабр-тоқат билан инобатга олиш ва қабул қилишни ўргатиш мумкин. Улар пулга сотилмайди, бироқ пулни кўрганида уларнинг фикри хиралашиб қолади.

Рухий парокандалик, бўғинлар оғриғи борасида муаммолар туғилиши мумкин.

24-саида таваллуд топганлар

Тушкун ва манфаатпараст кишилар. Хаёлпараст. Раҳнамолик хислатларидан холи. Қўполликка мойиллиги йўқ. Ақлли. Юксакликка камдан-кам эришадилар. Кўпинча омадни қўлдан чиқариб юборишади. Таваккал қилишни ёқтиришмайди. шу боис тенгқурларидан ортда қолишади. Бой тасаввур ва идеаллаштиришга мойил. Кўпинча тақдирни айблайдилар.

Дўстликка содиқ, вафодор. Одамлар билан муроса қилишлари мушкуллигига қарамай, бир умрга ишончли дўст ва ҳамкор бўлиб қоладилар. Дўстлари чидаб бўлмас хислатларга эга бўлса-да, улар ўзаро муносабатларни узишлари ва янги ошна-оғайни орттиришлари учун куч ва иродалари етмайди.

Қарама-қарши жинс вакиллари билан омадли муносабатларни йўлга қўйишга тортинчоқликлари панд беради. Нозик масалаларда кучли эмас. Сидқидилдан севиш тарафдори. қандай бўлмасин, ҳаддан зиёд севадилар.

Уларни ўзларига нон топишлари даражасида қора ишда қолдирмаслик керак. Бу одамлар ҳақида қайғуриш, ширин хаёлларга берилишлари ҳақида ўйлаш зарур.

Қизиққон, бироқ ожиз эрки уларни алангасини ўчиришга қодир. Уларни кўпинча дўстлари сотади. Бу инсонлар тақдирни бошқара олишмайди, умидворликдан мосуво.

24-саида туғилган кишилар енгил касалликлар, томоқ, бурун тизимидаги хасталикларга эътибор беришлари мақсадга мувофиқдир.

25-саида таваллуд топганлар

Мазкур саида туғилганлар мулойимлик, ўзгарувчанлик ва қизганчиқлик хислатлари билан ажралиб туришади. Улар ноқонуний ишларга осонгина қўл уришади. Ишчанлик сифатлари юксак, бироқ уларни ўйин ва қуруқ муҳокама кўпроқ жалб этади.

Бу одамлар хаёлпараст бўлиб, маънан юксак муносабатларни излашади. Уларни асосан яхши таъминланган тadbиркор кишилар худди оҳанрабодек ўзларига жалб этади. Бу тоифа инсонларни илоҳийлаштириш даражасигача борадилар.

Улар уйғонган, кучга тўлган вақиларида улкан қувватга эга бўлишади, бироқ нозик масалаларда ўртгача. Ишбилармон кишилар, шу қаторда маънан бой одамлар билан бахтиёр бўладилар. Уларнинг шиори: “Сокинликдан кўра, ўзгаришлар бўлгани яхши”.

Бу одамлар тез аччиқланадилар, улар қизиққон, сабрсиз. Енгил пул топишга иштиёқлари туфайли кўз очиб-юмгунча турли тўдаларга қўшилишлари мумкин.

Уларнинг ожиз томони тери, овқат ҳазм қилиш тизими ҳисобланади.

26-санада таваллуд топганлар

Бу инсонлар меҳмондўст, ўйин-кулгини ёқтиришади. Уларнинг уйи доимо одамларга тўла. Таъсирчан ва чуқур ҳиссиётга қодир. Айрим ҳолатларда худди хаёлпарастлардек иш тутишади. Агар ўз нишонига одам улуғловчи ҳис-туйғулар билан қуролланмаган бўлса, улар кучга тўлмайдилар.

Мазкур санада таваллуд топганлар атрофдагиларга барака бахш этадилар. Улар улкан фидойиликларга қодир. Дўстлар ва севимли кишилари учун мулойим: тез-тез уларнинг кучидан фойдаланишади, бироқ маълум чегарагача: айримлар ўйлаганидек, 26-санада туғилганлар беозор эмас.

Ижтимоий мувозанат ҳамиша уларнинг фойдасига ҳал бўлади.

Атрофдагилар бу инсонларнинг ўзига хослигини ҳурмат қилишни ўрганишлари даркор.

Саломатлик борасида: бу инсонлар жигар ва овқат ҳазм қилиш тизимига эътибор қаратишлари лозим.

27-санада таваллуд топганлар

Мазкур санада туғилганлар ўзига хос хислат эгалари бўлиб, шахсий манфаатни ўйлаб иш тутадилар. Ҳаётда ўзларига ишончни, руҳларига яқин бўлган ақлли одамларни излашади. Яхшигина тасаввур кучи ва ўткир ақл соҳиблари. Саёҳат қилишни ёқтирадилар, кўп маълумот биладилар. Жисмоний эҳтиёжга нисбатан тафаккур кучини ишга солишни лозим топадилар.

Ўзларига маънавий жиҳатдан кўмак бера оладиган кишилар томон интиладилар. Улар мулойим, лекин ичимдагини топ дейдиганлардан. Бирор кишининг қандайлигини билишса, улар учун қизиқ жойи қолмайди. Кўпчилик билан келиша олишади.

Улар устунликка ҳаракат қилмасликлари лозим, акс ҳолда бу одамлар нари суриб қўйишади.

Қарама-қарши жинс вакилларига астойдил истаб эмас, балки “санъатга муҳаббати” туфайли интилишади.

Саломатлик борасида: бу инсонларни тери касалликлари, меъда бузилиши, талваса безовта қилиш эҳтимоли бор.

28-санада таваллуд топганлар

Қизиқарли, оқил ва ҳиссиётли кишилар. Атрофдагиларга таъсирлари сезилади. Рисоладагидек тасаввурга эга. Яхшигина санъат ар-боблари бўлиб етишишлари мумкин.

Астойдил қилинган ишларга ва дўстликка содиқ ва камтар. Чин кўнгилдан ва самимий севишади, ўзгалар ҳиссиёти билан ҳисоблашадилар. Ўзларини ҳеч кимга боғлаб қуймайдилар, устун туришдан бенасиб.

Нимани истаётганларини яхши билишади, уларни ишонтириш осон.

Бу одамлар билан ўзаро муносабатлар ботинан ва зоҳиран бир хил бўлиши керак, акс ҳолда ҳамкорлар тезда уларнинг жонига тегиб қолади. Нозик масалалар руҳий ва ҳиссий томонлама муҳим, кучкуватларининг кўплиги шерикларини алмаштира олмайди.

Мазкур санада туғилганлар одатда таниқли кишилар бўлиб, бошқаларга таъсир ўтказа оладилар. Ҳеч бир зулм-зўрликсиз ўз мақсадларига етадилар. Самимий ва вафодор. Эски дўстларни сақлаб қолган ҳолда янги танишлар сонини кенгайтираверадилар. Ақлли кишилар билан никоҳлари омадли кечади.

Ушбу инсонларни бошқалар тушунмасликлари ва тан олмасликлари мумкин. Агар улар ишончни йўқотсалар, умидсизликка тушадилар. Ўзларига нисбатан қарама-қарши ҳаракатлар чоғида тушқун кишиларга айланишади.

Бу одамлар машаққатлар ва тушунмовчиликлар олдидаги сабрбардошни вояга етказишлари лозим: курашиш эмас, балки ҳаммаси жойига тушгунча тоқат қилиб кутишлари мақсадга мувофиқдир. Барча-барчага ўз ҳаракатлари ҳақида тушунтириб беришларига ҳожат йўқ, бу ҳеч қандай натижа бермайди.

Саломатлик борасида: 28-санада таваллуд топганларни яралар, артерияда қон босимининг ошиб кетиши (гипертония) безовта қилиши мумкин.

29-санада таваллуд топганлар

Мазкур санада туғилганлар мулойимлик билан бирга умидсизликка ҳам мойил. Уларга исёнчилик ва қизиққонлик хос. Умрлари

охиригача режа асосида иш юритадилар. Агар мағлубиятга учрасалар, қартадан қилинган уй сочилган каби аҳволга тушишади. Ақлли, ўқиш-ўқитишга оид мавқега тезда эришадилар. Ташкилотчилик ва маъмуриятчилик борасида ноёб қобилият эгалари. Ҳаётда омадли. Жиззакиликни бартараф этадиган ҳар қандай чорани кўриб, иккинчи ўрин билан қаноатланмайдилар. Чуқур ва узоқ давом этадиган ҳиссий яқинликка мойил, бироқ ҳамкорлар ва дўстлар уларнинг беқарорлигидан хуноб бўладилар. Бу одамлар гоҳ ўзларини баланд тутса, гоҳ муло-йим, гапга кўнадиган, ғамгин кишига айланадилар.

Улар орзуманд ва хаёлпараст. Агар бу инсонлар ўз нишонига кишиларни бенуқсон кўришмаса, ҳеч қандай қониқиш олишмайди. Нозик масалада рисоладагидек, бироқ бу ҳақда майл билдиришни беадаблик ҳисоблашади.

Таниқли бўлиш бу одамларга хос эмас. Гарчанд уларни феъл-атвори, қизиқишларига кўра ҳурмат қилишганида ҳам буни бошқалар билан изоҳлашга ҳаракат қиладилар. Вақти келиб мабодо яккаланиб қолишса, мағлубиятни қабул қилишга тайёр эмасликлари туфайли ишончсизлик, саросима ва қўрқув ичида қоладилар.

Мазкур санада туғилганлар омади чопганида кеккайиб кетмасликни ва муваффақиятсизликка учраганларида тушкунликка тушмасликни, жаззакиликни назорат қилишни ўрганишлари лозим. Уларнинг куч-қуввати ва ташаббускорлиги ўз олдига қўйган мақсадига етишларига омил бўлади.

Руҳий парокандалик ва артерияда қон босимининг ошиб кетиши (гипертония) борасида муаммолар туғилиши мумкин.

30-санада таваллуд топганлар

Бу одамлар жасур, мардонавор бўлиб, тобеликни ёқтирмайдилар. Меҳнаткаш, талабчан кишилар. Тартиб-қоидага қатъий амал қилишади, бошқалардан ҳам шуни талаб этадилар. Ўзгаларнинг фикри аҳамиятга молик бўлса, албатта, ҳисоблашадилар. Ўз нуқтаи назарларида собит, қатъиятли, режаларини амалга ошириш учун бор кучларини аямайдилар. Кучли ва бардошли, аёллар эса улардан сусткашликни кутадилар.

Ҳамкорлар мулоим ва заиф бўлишлари, муваффақиятга ишонишлари лозим. Туғма истеъдод эгалари. Ташқи томондан мафтункор қиёфа

касб этадилар. Нозик масалаларда ўзига хос хатти-ҳаракат соҳиблари ҳисобланадилар. Қарама-қарши жинс вакилларида кучли истак уйғота оладилар. Ўзаро муносабатларда мантиқан иш тутадилар, етти ўлчаб, бир кесадилар.

Улар билан мурасага келиш қийин эмас. Дўстлар ва ҳамкорлар бу инсонлар феъл-атворини тўлдиришлари: эркинлигига дахл қилмасликлари, улар билан баб-баравар бўлишга интилмастиклари мақсадга мувофиқдир.

Омилкор кишилар. Ўз мақсади сари қатъий қадам ташлашади. Бошқаларга бурчли бўлишни ёқтирмайдилар. Туғма тушкун одамлар, умидсизлик қуршовида яшайдилар. Шунга қарамай, қатъий, ҳадеганда таслим бўлаверишмайди. Омадга ва ўзига хос мартабага эга бўлишни истайдилар: бироқ шу билан бирга уларда кучли ишончсизлик мавжуд.

Ҳиссиётларга нисбатан таъсирчанлиги суст. Дўст сифатида эса самимий ва бир умрга садоқатли. Осонликча севаверишмайди, бироқ севиб қолишса, ҳаддан зиёд, қалбдан севишади. Серҳаракат, уларни яққол ташқи мафтункорлик жалб этади. Агар бу одамлар таассуротлари ташналигини қондира олишмаса, сержаҳл, асабий инсонларга айланишади. Фақат кучли, кўпқиррали одамлар билан бахтиёр бўлишади. Умр йўлдошлари ва дўстлари уларнинг нохуш кайфият ва қайғули фикрларини ҳис этишлари ҳамда қувишлари лозим.

Бу одамлар тушкунлик, рашк, кўнгил қолишини бартараф этишлари керак. Ўзларида борига қаноат қаноат қилишни ўрганишлари ҳам мақсадга мувофиқдир. Эркинлик туйғусини ривожлантиришлари лозим.

Мазкур санада таваллуд топганлар тери ва бўғимларига эътибор қаратишлари лозим.

31-санада таваллуд топганлар

Мазкур санада туғилганлар амалиётчи. Улар куч-қувватга тўлган ҳолда мақсад сари борадилар, бошқаларга тобе бўлишни хоҳламайдилар. Туғма тушкун бўлиб, умидсизлик қуршовида яшашади. Шу билан бирга қатъий, охиригача кураш олиб бориб, таслим бўлмайдилар. Муваффақият ва мартаба сари интилишади, бироқ уларда кучли ишончсизлик ҳам мавжуд.

Ҳиссиётларга заиф муносабатда, аммо улар самимий ва дўстларга нисбатан бутун умр садоқатли. Осонликча севавермайдилар. агар севишса, астойдил муҳаббат қўйишади. Нозик муносабатларда фаол. уларни жисмоний қирралар ўзига жалб этади. Агар таассурот қолдиришмаса, серзарда ва асабий одамларга айланишади.

31-санада таваллуд топганлар кучли, кўпқиррали инсонлар билан бахтиёр бўладилар. Дўстлари ва умр йўлдошлари уларни ҳис этишлари ва тушкун кайфият, нохуш фикрларини қувидишлари лозим.

Бу инсонлар тушкунлик, рашк, умидсизликни бартараф этишлари керак. Ўзларида нимаики бўлса, ана шу билан қониқишга ўрганишлари мақсадга мувофиқдир. Улар ўзларида эркинлик кучини раванқ топтиришлари ҳам муҳим.

Саломатлик борасида: ушбу санада туғилганларни юраги безовта қилиши мумкин.

ПУЛ, МОЛИЯ, ҚОИДА

ТОВЛАНУВЧИ ЖОДУ

“Пул ўлсин-о, пул ўлсин...”

Чустий

Олимлар пулнинг кўриниши одамлар хулқ-атвори, юриш-туришини ўзгартиришини исботлашди. Америкалик руҳшунослар томонидан ўтказилган тадқиқот натижаларига кўра, пулларни тез-тез кўради-ганлар анча-мунча мустақил ва ўзига тўқ кишиларга айланишди.

Мазкур тажрибада беш юз нафар одам қатнашган. Уларни икки гуруҳга бўлишди. Биринчи гуруҳнинг иш жойига пулларнинг турли шаклдаги тасвирини доимий тарзда кўрсатиб қўйишди: компьютер мониторларига ўрнатиб, “Монополия” ўйини учун ишлатиладиган пулларни столлар устига ёйдилар. Иккинчи гуруҳга эса пуллар кўрсатилмади.

Тадқиқот ҳайратомуз натижаларни берди. Пуллар доимий равишда эслатиб туриладиган одамлар тиришқоқлик билан меҳнат қилиб, ҳар қандай оғир ишдан бўйин товламай, ишни зудликда бажаришга интилишар экан. Улар анчагина мустақил бўлиб, бошқаларнинг ёрдамига камдан-кам мурожаат қилишди. Шу билан бирга, пулни доимий равишда кўриб турганларда ўзгаларга ёрдам бериш истаги ҳам йўқолди. Улар ҳамкасбларидан мумкин қадар узоқроқ бўлишга ҳаракат қилишди.

– Тажрибадан кейинги фарқ жуда катта. – дейди тадқиқотчилардан бири. Миннесота университети маркетинг ўқитувчиси Кэтлин Вос. – Бундай натижага сира дуч келмаган эдим, ваҳоланки, мен 75 та тадқиқот ўтказганман.

Бу инсон руҳиятига пулнинг таъсир қилиши ўрганилган биринчи тадқиқот эмас. Олимларни бойлик ва ҳиссий ҳолат ўртасидаги боғлиқлик ҳаминша қизиқтириб келган. Принстон университети иқтисодчиси, “Нобель” мукофоти совриндори Дэниел Канеманнинг сўнгги тадқиқот натижаларига кўра, йилига 20.000 доллар даромад топади-

ган киши бу миқдордан кам пул ишлайдиганларга нисбатан ўзини икки карра бахтли ҳисоблайди. Канеман хулосаларини Иллинойс университети руҳшуноси Эд Динер ҳам тасдиқлайди. Унинг қайд этишича, жамоатчилик орасида ўтказилган сўровнома якунлари бойбадавлат одамлар камбағал ҳамкасбларига нисбатан ҳаётдан мамнун эканликларини кўрсатган, бу ривожланган мамлакатларга ҳам тегишли.

Росмана бой кишилар ҳақида сўз кетганда эса даромад миқдори ва уларнинг ҳиссий ҳолати ўртасидаги боғлиқлик унча кўзга ташланмайди. Кўп пул топишига ишонч ҳосил қилган одамгина ҳамма вақт хуш кайфиятда бўлади. Бу тасаввур ҳосиласидир, дейди Дэниэл Канеман.

Ижтимоий сўровнома якунларига кўра, одамлар орасида умумийлик даромади 90 минг долларни ташкил этадиган кишиларнинг 43 фоизи ўзларини ниҳоятда бахтиёр ҳисоблашади, 50 мингдан 89 минг-гача топадиганларнинг эса 42 фоизи бахтиёрдир.

ИРИМ ВА ҚОИДАЛАР

Кундалик ҳаётда бўлганидек, молиявий дунёнинг ҳам ўзига хос иримлари борки, у тилдан-тилга ўтиб, қандайдир қонуниятга айлангандек, гўё. Кимдир уларга амал қилса, бошқалар парво қилмайди. Кўпчилик ишонадиган иримлар ҳам мавжуд бўлиб, истасак-истамасак, диққат-эътиборимизни уларга қаратамиз. Масалан, чап қўл қичишса, пул келади, деймиз ва ҳоказо. Қуйида бериладиган ирим ва қондалар ҳам бундан мустасно эмас. Уларга амал қилиш-қилмаслик эса ўзингизга ҳавола.

▷ Пуллар кўп бўлмайди.

▷ Пуллар ҳеч кимники бўлиши мумкин эмас.

▷ Пуллар ёруғликни севмайди.

▷ Пул йўқлигида уни қай мақсадда сарфлаш истаги кўп бўлади, пул кўплигида эса бундай хоҳиш камайиб боради.

▷ Пул қанча кўп бўлса, у ўсиб бораверади (пул пулни ўзига чорлайди).

▷ Кимнингдир олдида ўзингизни бурчли ҳисобласангиз, ўша одамга қарз берманг – у бунга ўзини ҳақли ҳисоблаб, қарзни қайтармайди.

▷ Қайтаришига кўзингиз етмаса, пулни асло қарзга бера кўрманг.

▷ Пулларни қўлдан-қўлга беришдан олдин шундай денг: “сенда доимий пуллар бўлсин ва менда кўпайсин”.

▷ Пулларни уйингизда сақланг (яна: пул пулни ўзига чорлайди) ва доимий равишда санаб боринг.

▷ Пулларни ғижимламанг, йиртманг ва топтаманг.

▷ Остонангиздаги пояндоз тагида кумуш тангалар бўлсин. Уйга кираётиб, “мен уйдаман, пулларим ортимдан келяпти”, деб айтинг.

▷ Тангалар хона бурчагида турсин. Тангалар қўйилган тепалик қанча баланд бўлса, тебраниши шунча яхши бўлади. Уларни олманг.

▷ Сешанба кунлари ва кечқурун ҳеч кимга қарз берманг.

▷ Қўлдан-қўлга пул олманг – у шунча яроқсиз бўлади.

▷ Яхши қилинган ишга ҳотамтойларча чойчақа беринг – сизга уч карра кўп бўлиб қайтади.

▷ Иқтисодий қонун: қанча кўп даромад топсангиз, шунча кўп харажат қиласиз. “Қандай ва қанча келган бўлса, шу тарзда ва шунча кетади”.

▷ Кечқурун қарз ҳам олманг ва қарзингизни ҳам қайтарманг. Қайтаришга тўғри келса, бу пулларни ерга, стол ёки тумба устига қўйинг (овқатланадиган стол бўлмасин).

▷ Ҳаммаси учун тўлаш керак.

▷ Қанча кўп берсангиз, шунча кўп оласиз.

▷ Қарз олаётиб, ичингизда шундай денг: “менда ҳар доим бўлсин ва сизда кўпайсин”. Бу билан пул айланмасини таъминлаган бўласиз.

▷ Пулни чап қўл билан олиб, ўнг қўлда узатинг.

▷ Ёдингизда турсин: пулни қайтараётиб, қувватни ҳам қайтараётган бўласиз.

▷ Пуллар доимий тарзда айланмада бўлсин. Уларни чўнтакда сақламанг. Энг яхшиси, пулларингизни банкда сақланг, хавфдан қочиш учун бир неча банкда сақлашингиз мумкин. Пуллар аслида “айланиш”ни яхши кўради.

▷ Пулларни қониқиш билан олинг, уларни беришга тўғри келса, сира пушаймон бўлманг.

▷ Пул топиш асло мақсадингиз бўлмасин, улар мақсад сари восита, холос (пуллар ёрдамида эришадиган мақсадингиз – уй-жой, машина, хорижга саёҳат ва ҳоказолардир).

▷ Пулларни ҳурмат қилинг. Агар йўлақда танга ётган бўлса, албатта, олинг. Мабодо бепарво ўтиб кетсангиз, пул қувватига ҳур-

матсизлик қилган бўласиз. Пулга сиғиниш эмас, уни ҳурмат қилиш керак, холос.

▷Пулга хушмуомалалик билан муносабатда бўлинг.

▷Пуллар сизга кела бошласа, улар билан шундай гаплашингиз керак: “салом, менинг ақчаларим, шиқир-шиқир қоғозларим”. Ёки “сеҳрли” ҳикматни тилга олинг: “пуллар пулга!”

▷Пуллар сиздан кетса, шундай денг: “хайр, менинг ақчаларим, шиқир-шиқир қоғозларим, тез орада яна дийдорлашамиз, деган умид-даман”.

▷Пулга ҳаддан зиёд ружу қўйманг, уни қудратли ҳисобламанг. Пул – шунчаки пул, сон-саноқсиз пул топганингиз билан у дунёга орқалаб кетолмайсиз, пулни ишлатиб, ўзингизни бахтиёр ҳис этишингиз мумкин, холос.

Маиҳурлар айтган гаплар **ТУҒМА ҲУҚУҚ**

Миллионларни излайдиганлар уларни камдан-кам топшади, бироқ изламайдиганлар ҳеч қачон топа олмайдилар!

О.Бальзак

Пул оқиллар учун восита, аҳмоқлар учун мақсаддир.

П.Декурсель

Пулларни кўп ҳам, кам ҳам санама, у – яхши хизматкор ва ёмон хўжайиндир.

А.Дюма, ўгли

Кўп пул йигини – жасорат, уларни сақлаш – донолик, усталлик билан сарфлаш эса санъатдир.

Б.Авербах

Ўзимнинг омад формуламни олти сўздан иборат шаклда ҳавола этаман: “Ҳаммасини муфассал ўйла. Ҳаммасини муфассал бажар”.

Эдди Риккенбэкер

Сен эга бўлган пуллар – эркилик воситаси, сен ортидан қувадиган пуллар эса қуллик воситасидир.

Ж.Ж.Руссо

Дунёда энг оғир иш – ўз калланг билан ўйлашидир. Эҳтимол, шунинг учун ҳам кимдан-кам одамлар бу юмуш билан машгул бўлишади.

Ҳенри Форд

Кўп ухлამасликка ҳаракат қилинг. Агар сиз бир кунда уч соат кам ухласангиз, йил мобайнида тўла-тўқис бир ойни тежаган бўласиз.

* * *

Бизнесда энг энг оғир иш дастлабки беи лнинг долларни топшидир. Кейин эса биринчи миллионни.

Аристотель Опассис

“Ҳаммасига бирданга эгалик қилиб бўлмайди. Шундай экан, энг кичкинасидан – пулдан бошла”.

Януш Васильковский

Бойлик – сизнинг тўғма ҳуқуқингиз. Бу ҳақда ҳеч қачон унутманг. Сизга офтоб тагидан жой бор. Ўз ҳаётингиздан санъат асари яратинг. Ўзингизга ва бошқаларга, оридан етти йил ўтиб, давлатманд бўлишингизни исботланг.

Бодо Шефер

ДАРОМАД ВА БУРОМАД

“Даромадга яраша буромад”, дейдилар. “Хараматга қараб даромад”, дейдиганлар ҳам бор. Ҳаёт қонунарига кўра, ҳар иккала ҳолида ҳам ўз йўналишига монанд тарзда тўғри. Пуллар пулларни ўзига тортади ёки пуллар тугади. Демак, “пуллар – пулларга” деган ақида ҳақиқатга яқин. Бироқ улкан пуллар унинг эгаси қанишоқ эмаслигини намойиш этмайди ёхуд ўртамеёна сармоя ҳам камбағалликни ифодаламайди. Пулларни топиш ва пулларни сарф қилиш санъати мавжуд. Ушбу санъатдан қай бирини эгалласангиз, шунга монанд тарзда умргузаронлик қиласиз, агар ҳар иккаласини биргаликда эгаллаб, фаолият юритсангиз, ўз ҳаётишизингизнинг йирик сармоюдорида айланасиз.

1 ва 0 рақамлари

Рақамлар афсунидаги “ноль”, “бир” ва “икки” баб-баравар куч ва тенг қимматга эга. У бутун, ягона ва барчасини ўз ичига қамраб олган. Шунинг учун “бир” рақами “ноль” билан тенглаштирилиб, у ҳеч нимани ифодаламайди.

2 рақами

“Икки” рақами молиявий жиҳатдан ночорлик ва иқтисод рамзини ифодалайди. У нималардир этишмовчиликни намойиш этади. “Икки” рақами яна қарз ҳиссини уйғотади, нуқул тақсимлаш, тақсимлаш, бериш ва фидо қилишни ифодалайди.

Пул ҳақида гап кетганда, “икки” рақамидан Азройилни кўргандек кўрқиш керак. 20 (200 ёки 2000) миқдорида қарз бериш, демак, унинг қайтишига кафолат йўқ, дегани. Қолаверса, сизнинг ҳалол меҳнат билан топган пулларингиз худди қумга синган сувдек йўқолиб кетади: ҳеч нима сотиб олинмаган-у, аммо ҳаммаси сарф қилинган. Агар сизга ана шу рақамлардан бирини тўламоқчи бўлишса, ёдингизда тутинг, бу пуллар эмас, қисқа фурсатли омаддан сўнг шунча кутганларингиз беҳуда кетади. Мукофот ёки маошни муҳокама қилганда ана шу рақамлардан қочишга ҳаракат қилинг. Айтилган миқдор бир сўмга бўлса-да, ушбу рақамдан кўп ёки кам бўлсин.

Энди харидлар ва нархларга марожаат қиламиз. Икки баравар қиммат нархда сотиб олинган буюм кераксиздай туюлади. Пулларни бирваракайига иккита ҳамён, иккита чўнтак ёки иккита банкда сақлаш мумкин эмас, акс ҳолда пулларингиз йиғлайди. Гап шундаки, “икки” алдов, товламачилик ва ўғрилик рамзидир. Хитойнинг Диюй

дўзахида ўғри ва алдоқчиларни иккинчи бўлимда жазолашгани бежиз эмас.

3 рақами

“Уч” – жўшқин ва очиқ рақам. У янги сифатнинг пайдо бўлиши, яширин куч-қувват ва кўпайишни намоён этади. Бу уч хислат шахсий ташаббус, ҳаракат, қаҳрамонлик, янги шароитдаги туғилиш рамзини ифодалайди. Улар ҳамма вақт юқори молиявий имкониятлар ва қўшимча даромадларни намоён этади.

Бу учлик пул жамғаришдан кўра, сармоя ва харажатлар ҳаракатини ўзида жо этади, шу боис “қора кун”га сақлаб қўйиш қийин: мазкур жамғармани – 30 (300 ёки 3000) ни тезда ишлата бошлайсиз. Бироқ бундай миқдордаги пулларни қарзга олишингиз қулай кечади. Бир марта эмас, уч марта. Инглизлар мақолида, “битта танишнинг ўзидан уч мартагача қарз оладилар”, дейилиши бежиз эмас. Тасодиф ҳам уч мартада аниқланади. “Бир нарса сўраб, уч карра кўп олдим”, дейилади Вьетнам мақолида. Шундай экан, лотерея чиптаси олишга тўғри келса, битта эмас, учта харид қилинг. Бу билан ўз имкониятларингизни ўн карра оширган бўласиз.

“Уч” рақами билан муҳим қадам ташлаш, янги иш бошлаш мумкин. Бироқ васвасага тушмаслик, аксинча доимий ҳаракатда бўлмоқ жоиз. “Уч” рақамини хатарли, таваккалчилик асосидаги тижорат ишлари билан ҳам боғлайдилар. Шунингдек, у пулга нисбатан енгил қарашдан ҳам гувоҳлик беради.

4 рақами

“Тўрт” барқарор молиявий ҳолатни, ўртача маош ва фаровон ҳаётни, пенсия ҳамда “қора кун”га меъёрида пул жамғаришни ифодалайди. У молиявий ишонч, шунингдек, ўз меҳнати натижаларидан кутилаётган, келажагини таъминловчи баракадир. Агар сиз 40 (400 ёки 4000) миқдорида пул жамғарсангиз, бу сармоя ҳеч қачон йўқолмайди. Уларни қачон ва аввалдан қайси эҳтиёжлар учун сарфлашни аниқ мўлжаллаган ҳолда ишлатасиз.

Тўрт, бу – оилавий бюджет ва банкдан келадиган тушумлар, талай харидлар, ойлик коммунал тўловлари, бўлиб-бўлиб тўланадиган бадаллардир. Шунингдек, мазкур белги муваффақ иқтисодиёт ва бюджетни режалаштириш имкониятларидир.

Тўрт нафар шерик бир-бирига ишонса, мустаҳкам бизнес юритиши мумкин. Осмондан чалпак ёғишни кутиб ўтирмаслик керак, ал-

батта. Терлаб ишлашга тўғри келади. Тўртовлон – аниқ қарор талаб қилинадиган яққол кўринган вазиятдир. Тўртовлоннинг ташаббуси жазога ҳам лойиқ. 400 ёки 4000 миқдоридаги маошни бинойидек қилиб тўлашади, бироқ кейин ошишини узоқ вақт кутишга тўғри келади. Тўртта жойдан унча катта бўлмаган пулларнинг келиши тўқисликда яшовчи ва таваккал иш қилмайдиган кишилар учун ҳар жиҳатдан яхшидир.

“Тўрт” рақами чегара, қонда, моддий жиҳатдан ўсишнинг йўқлиги, ҳатто иқтисодиётдаги турғунликни ҳам билдириши мумкин.

5 рақами

Агар “уч” молиявий ишни бошлаш ва мойнани; “тўрт” пулларни сақлаш ва ишлаб топишни англатса, “беш” рақами ишлаб топилган пулларни осонгина сарфлаш ва уларга эгалик қилишни билдиради. Аниқроқ айтганда, мазкур рақам бир вақтнинг ўзида харажатлар ва харидлар, узоққа мўлжалланган режалар ишлаб чиқиш, келажакдаги сармойани кўпайтиришни ҳам ифодалайди.

50 (500, 5000) миқдорида пул йиға бошлаганингиз билан уларни тез сарфлайсиз. Аммо бу пулларни ҳавога совуриш (ўйин-кулги, ҳузур-ҳаловат) энгил ва ёқимлидир. Очиғини айтганда, “беш” – пулларни беҳуда сарфлаш, деган маънони ҳам англатади. Шунинг учун бунча миқдордаги пулни саёҳат, меҳнат таътили, хизмат сафари чоғида, ресторанларда ишлатинг. Уни севимли инсонларга ҳаёлий ва юракдан совғалар ҳадя қилишда ҳам қўллаш мумкин. Бу рақам ифодаланган пул билан таваккалчиликка бориш, ютиш, бадал тўловини ташкил этиш ва сармойани юз каррагача ошириш мумкин.

Эсингизда бўлсин, беш рақами пул борасида бахт олиб келади. Умуман, ҳаммаси мутаносиблик ва мавжуд вазиятга боғлиқ. Биз ўзимиздаги бешта тангани майдалаб бўлмайдиган мингга ва ерга кўмиб қўйилган хазинага айлантирамиз.

6 рақами

Соғлом фикр ва, умуман олганда, ҳисоб-китоблар асосида “олти” бошқа рақамлар устидан идора қилади. Молиявий ҳаётимизда “олти” пайдо бўлдимиз, белни маҳкам боғлаш фурсати келган.

“Олти” – даврий, одатий ва доимий ишлатиладиган қолюқ миқдор. Масалан, озиқ-овқат, пойафзал ва кийим-кечакни таъмирлаш, пикиш, керакли тўловларни бўлиб-бўлиб тўлаш ва ҳоказо...

Олти, бу қўнғироқдан-қўнғироққача бўладиган иш, ҳар ойлик иш ҳақи ва даромадлардир. Олти кишилашиб ишлайдилар ва топадилар, банкни эса ўмармайдилар. Жамоода ёки оилада ҳам олти нафар киши бўлганида, тушум ёки даромадни эмас, ишлаганга яраша оладилар.

“Олти” муайян вазиятдаги мустақиллик, молия оламида эса муроасага келиш мумкин бўлган чекловдир. Инсон қайси ишни айтишса, ўша юмушни адо этади. Бу одатнинг устунлиги эса шахсий ташаббуснинг йўқлиги ва, ҳатто бурчни бажаришдаги ўтакетган расмиятчиликдир. Бундай одам вазият хожаси ҳам, хизматкори ҳам эмас, у қобилиятлари ёрдамида, ўз ақлий салоҳияти билан ҳаммасига эришади.

7 рақами

“Етти” – пуллар учун ёқимсиз, ҳатто хавфли рақам. Моддий олам барқарорликни яхши кўради, кутилмаган совғаларни эмас. Етти эса ҳаётда, мол-мулк ва пуллар борасида инсон учун тушунарсиз ва тобе бўлмаган муносабатлар вазиятини келтириб чиқаради.

“Етти” замирида барқарор, ишончли ҳаёт қуриш қийин. Бойлик ҳақида гап бўлиши мумкин эмас. Фақат оворагарчилик, ёлғон ва товламачиликлар, холос.

Етти, бу – йўқотишлар. Етти кишидан иборат компания сармоя йиғиш ва тинч-осойишта ишлашга қодир эмас. Уларнинг фаолияти атрофдагилар учун жиноят, алдов, тавакқалчилик, мулкдан жудо бўлиш ва бахтсизликдан иборат. “Етти” учун пуллар – жирканч метал. 70, 700, 7000 миқдордаги пулларни сақламанг, ўзгага берманг, қарзга ҳам олманг, банкка қўйманг, мерос қолдирманг, ҳеч кимга ҳеч қачон ишонманг. Улар йўқолади ёки бахтсизлик олиб келади. “Етти” муҳтожлик, чорасизликка бориб тақалган қашшоқликдир.

Қадим афсунгарлик асосларига таянган ҳолда айтиш мумкинки, “етти”да моддий дунёга тескари ҳолат мужассамлашган. Моддий эмас, руҳий жиҳатдан ҳузур-ҳаловатга эришадилар, йўқотишлари эса ички дунёсининг ўзгариши ва маънавий юксалиши учун бир хабардир. “Етти” рақами, бу – моддий мавқе мустаҳкамлиги борасидаги алданиш ва манфаатпарастлик борасидаги пуч ўй-хаёлларимиздир. Бу тақдир тасодифлари ва қисмат изн-ихтиёри билан таққослагандан кўра вақтинчалик эгалик туйғусидир.

“Етти” моддийликдан кўра маънавиятнинг афзаллиги, буюмлардан кўра эътиқод, воқеликка нисбатан ғоявийликнинг устунлигидир. Еттидан кўрқманг, аммо уни ҳурмат қилинг.

8 рақами

“Саккиз” – пуллар ва мол-мулкнинг абадий айланмаси. У турли манбалардан келадиган пуллар, шунингдек, харажатлар ҳақида сўзлайди. Бундай вақтда, пуллар худди сувдек, дея гапирадилар. Омад чамбарагига етиб улгурсанг, бойлик эгаси бўласан, мабодо қечиксанг, ҳаммасидан қуруқ қоласан.

Шунинг учун “саккиз” молиявий фаоллик индекси, ўсиш ва тушиш кўрсаткичлари, пасайиш ҳамда кўтарилиш устидан ўйиндир. Бу сотиш ва харид, импорт ва экспорт, даромад ва зиён, кириш ва чиқимлар, васиятнома ва мерос, бегона пуллар ва қарзлардир. У нарх сиёсати, макроиқтисодий кўрсаткичларга боғлиқ. У сармоялар, валюта операциялари, фоизлар, валюта курси ва акциялардир. “Саккиз” учун пул, бу маҳсулот, маҳсулот эса пулдир.

Агар акция харид қилмоқчи бўлсангиз, саккизта олинг, агар улар саккиз хил бўлса, нур устига нур. Яна унутманг: саккиз киши бозор, дегани. Пулга келганда эса, ўзбек мақолида айтилишича, “санамай саккиз дема”, яъни шошилманг.

Энди хулоса чиқарамиз. “Саккиз” ҳашамат, ўртамиёналик ва доимий молиявий ўзгаришлардир. Агар ҳаётингизнинг моддий томонига “саккиз” раҳбарлик қила бошласа, фақат икки йўл қолади. Ёки молиявий масалаларда ўз касбининг устасига айланасиз, ёки мақолда айтилганидек, саккизгача санайсиз. Топишдан ҳам, йўқотишдан ҳам кўрқманг, чунки ҳаёт, бу – ўйин, умум ўйини. Унга пул тикилган, қоидалар мавжуд. Мағлублар ва ғолиблар бор. Биз, барчамиз бир-биримиздан қарздормиз ва ўйин давом этар экан, ҳеч ким очликдан ўлмайди.

9 рақами

“Тўққиз” пуллар ва моддий фаровонликка кўп ҳам алоқадор эмас. У пулнинг йўқлиги ёки молиявий муаммоларга эътиборсизликни намоён этади. Бу бойликдан фойда йўқлигини ифодаловчи ўзига хос якун, натижа ва ҳолатдир. “Тўққиз” инсонни донишмандга айлантиради, бахт пулда эмаслигини тушунтириб беради.

9, 90, 9.000 билан қандай муомала қилиш мумкин? Ҳамкорлар билан бундай миқдордаги пулни ишлаб топиш ташаббуси ва истагига

умид йўқ. Шунинг учун бу каби ишбилармон ва тадбиркорлардан нарироқ юринг.

Бироқ бундай миқдордаги маблағни тортиқ қилиш, санъат асарлари сотиб олишга ишлатиш ва маданий лойиҳаларга тикиш мумкин. Шунингдек, “тўққиз”ларни ўринли тарзда хайрия қилиб бериш мумкин.

“Ўн” рақами ҳақида гапириш ҳеч нарсани гапирмаслик, дегани. Афсунгарлик нуқтан назарига кўра, ўн мавжуд эмас, бу тушунча математика учун алоҳида аҳамиятга эга. Сеҳр кучига алоқадор ўнлаб маслаҳат бериш ҳам мумкин эмас. Юзтами, мингтами, ҳаммаси бир. Ўн – битга бирлик, аммо ундан кўра ёмонроқдир.

БИРИНЧИ ВА ОХИРГИ МАРТА

Бой бўлишни, тўқ-фаровон яшашни жуда кўп одам истайди, лекин камдан-кам инсонгина бунга эриша олади. Сири нимада экан? Бу омадга боғлиқми? Тасодифгами? Албатта, баъзида инсоннинг орзулари ҳеч бир зўриқишсиз ушалади. Афсуски, бу якка одамлар билан рўй бериб, у миллионни қай тарзда тез қўлга киритган бўлса, худди шу равишда йўқотиши ҳам мумкин. Унутмаслик керакки, ондасонда учрайдиган бу каби ҳодисалар ўта шафқатсиз бўлади.

Ўзингиз учун биринчи ва охирги марта оддийгина хулоса чиқаринг – тасодифан бой бўлиш, қолаверса, узоқ вақт шу тарзда юриш мумкин эмас. Бироқ молиявий омадга эришиш учун тинкамадори қурийдиган даражада энг машаққатли ишга ўзни дучор қилиш ҳам талаб қилинмайди. Шундай саволга жавоб беринг: сиз, яъни катта пулларга интилаётган одам билан худди шундай пулларга аллақачон эга бўлган киши ўртасидаги фарқ қай даражада? Ўша пуллардан бўлак тафовут йўқ, ўзингиз айтинг. Агар шундай деб ўйласангиз, бу фикрингизга қўшилиб бўлмайди. Энг катта фарқ руҳиятда: яъни, сизнинг нималарни ўйлашингиз, ўзингизни қай тарзда тутишингиз ва қандай қарорлар қабул қилишингизда. Бойбадавлат кишиларнинг барчаси бир-бирига ўхшаш тарзда фикрлайди. Молиявий ўсишга оид айтирли тафовут йўқ. Сиз маълум вақтдан сўнг бой одамнинг ўрнида бўлиш учун, энг аввало, унинг руҳий фазилатларидан андаза олишни ўрганишингизга тўғри келади. Бу ҳақда қуйида сўз юритамиз.

Бадавлат одамларни холисона кузатиб, бир талай фойдали қир-раларни эгаллаб олишингиз мумкин. Уларнинг ўзларини тутишидаёқ қандай қилиб пул ишлаб топиш мумкинлиги ҳақида маълумот ётади. Энг яхшиси, ўзингиз ҳақингизда бир қарорга келинг (кўпчилик шундай қилади): катта пуллар ҳаром йўл билан топилади ва сиз ҳалол инсон сифатида бу йўлдан бормайсиз. Бундай сохта тушунча, пуч хаёллардан қочишга ҳаракат қилинг. Ноқоний, аниқроғи, жиноий йўл билан сармоя тўплаш қонун йўли билан жазоланади. Бугун ҳар ким қонунни бузмай пул топишга ҳаракат қилади. Сиз кимдан ўрناق олмоқчи, ўрганмоқчи бўлсангиз, пуч хаёллардан қочишингизга тўғри келади бундай одамларда сохта тасаввур, хом хаёлнинг ўзи йўқ. Ҳаёт қандай бўлса, уни худди шундай қабул қилиш давлатманд кишиларнинг ҳаётий тарзидир. Бунга зид иш тутиш эса катта адашмиш демак.

МИЛЛИОНЕРЛАР ТАБИАТИ

Пуллар, бу – анчайин эсиддий синов

Сиз, эҳтимол, “пул одамларни бузади”, деб эшитган бўлсангиз керак. Аслида аниқроқ айтадиган бўлсак, пул одамларни синаб кўради. Тасаввур қилинг, биз сиз билан ичида 3 доллар ва эгасининг телефон рақами қайд этилган ён дафтари бўлган ҳамён топиб олдик. Иккинчи ҳолат: ичида худди шу телефон рақами ва 15.000 ёки кўпроқ 150.000 доллари бўлган ҳамён топиб олдик, дейлик. Бу ҳамёнлардан қай бирини эгасига қайтариш осон? Ичида 3 доллари бўлган ҳамённи қайтариш қийин эмас. Аммо ичида пули кўп бўлса, бундай ҳамённи эгасига бериш ниҳоятда қийин кечади.

Ҳа, бундай синовдан ўтиш анчайин оғир. Шу боис табиат оқилона иш тутади – у катта пулларга тайёр бўлмаган кишиларга улкан миқдорда пул бермайди. Кичик пуллар одамларга кичик синовлар, катта сармоялар катта синовлардан ўтиш учун ато этилади. Табиат кимларнинг қўлига пуллар бериши ҳақида қуйидаги сатрларни ўқиб, билиб оласиз.

Т.Стэнли ва У.Данко, фан докторлари, “Сизнинг миллионер қўшингиз” китоби муаллифлари, миллионерлар феъл-атвори бора-сида тадқиқот ўтказиш ва улардан интервью олиш мақсадида пулни аяшмади. Бу олимлар унча катта бўлмаган миллионерлар гуруҳини

уларнинг одатлари ва эҳтиёжларини муҳокама қилиш учун нуфузли масканга таклиф қилдилар. Миллионерларни яхшилаб зиёфат қилишди ва ҳар бир учрашув учун уларга 100-250 доллардан беришди!

Илк учрашув Нью-Йоркдаги ҳашаматли меҳмонхоналардан бирида бўлиб. 9 нафар киши таклиф қилинди. Уларнинг шахсий жамғармаси 10 миллиондан кам эмас эди. Миллионерларнинг нозик кўнглига тегиб кетмаслик мақсадида бетакрор газак ва ичимликлар билан таъминлайдиган махсус кўчма овқатлантириш ташкилоти ёлланганди. Мазкур муассаса махсус коллекциядаги ичимликларни ҳадая этди.

Учрашувга илк ташриф буюрган киши Нью-Йоркдаги бир талай қиммат кўчмас мулклар эгаси, биринчи авлод миллионерларидан бўлмиш 69 ёшли қария бўлди. Унга қиммат ичимлик (1970 йилга тегишли қизил мусаллас) таклиф этишганида, дарҳол рад этди: “Мен оддий вино ва икки хил пивонни маъқул кўраман: бепулини ва “Будвайзер”ни”. Ростдан ҳам шундайми-йўқми – тадбир ниҳоясида ташкилотчиларни ҳайрон қолдиргани – тўкин-сочин дастурхондаги тансиқ егуликлар ва бежирим мусалласларга тегинилмаган эди. Миллионерлар оддий озиқ-овқатлар ва ичимликларни лозим кўришганди. Албатта, бундай қиммат таом ва ичимликлар қолиб кетгани йўқ – уларни қуюқ зиёфатнинг қадрига етадиган тадқиқот ташкилотчилари катта қониқиш билан паққос туширдилар. Бироқ, китоб муаллифларининг таассуф билдириб қайд этишига кўра, бу одамларнинг бирортасиям миллионер бўлмаган экан. Кейинроқ бундай тадбирларда меҳмонларга оддий бутербродлар, қаҳва, пиво ва вино улаша бошлашди. Мазкур муқояса китобнинг бош мавзусини очиб берди – америкалик миллионерлар ҳаддан зиёд тежамкор ва нозик табиатли.

Тадқиқот натижаси ўлароқ икки қонуниятни кашф этиш мумкин.

Биринчи қонуният: “Энг йирик пулларни уларни осонгина сарфлайдиган кишилар ишлаб топишади”. Бу тоифага машҳур актёрлар, қўшиқчилар, таниқли мусаввирлар, шифокорлар ва адвокатлар кирди. Улкан гонорарларига қарамай (йилига 500.000-900.000 доллар), бу одамлар молиявий жиҳатдан муҳофаза қилинмаган. Улар кўркем либоси, ҳаддан зиёд қимматбаҳо автомобили, данғиллама уй-жойи, яхталарига эга, бироқ ҳисобларида 10.000 доллар ҳам йўқ. Агар бу одамлар ишламай қўйсалар, эртасигаёқ қашшоқ кимсага айланади-

лар. Ўзларига осонгина пул сарфлашлари эвазига улкан гонорарлар оладилар.

Иккинчи қонуният: “Фақат тежамкор инсонлар, хотинлари улардан ҳам тежамкор кишиларгина миллионер бўладилар”. Бу борада бир ҳаётгий мисолни келтирамиз. Миллионерлардан бирининг хотини газетадан 5 фоизли арзонлаштирилган нарх ҳақидаги эълон матнини қирқиб олган. Наҳотки, миллионлар эгаси дўкондаги қандайдир 5 фоизли арзонлаштирилган нархлар ёзилган газета купонларини изласа? Бу зикналикмиди? Жавоби оддий: миллионернинг хотини ҳаёт мажбур қилгани учун газета саҳифаларидаги эълонни кўздан кечирмайди, у шундай феъл-атворга эга, тежашга ўрганган. Бундай одат бўлажак миллионерларнинг дастлабки юз, кейин минг, кейин ўн минг, кейин-кейин эса миллионни топишларига ёрдам беради.

Тадқиқот натижаси кўрсатишича, миллионерларнинг ярми ўз ҳаёти мобайнида костюм учун 399 доллар, бир жуфт пойафзал учун 140 доллар, қўл соати учун 235 доллардан кўп тўлашмаган. Мазкур статистика уларнинг харажатлари тизимини намоён этади. Меҳмонларнинг энг тежамкорлари (10 фоиз киши) ҳаёти давомида костюм учун 195 доллар, бир жуфт пойафзал учун 73 доллар, қўл соати учун 47 доллардан зиёд пул сарф қилишмаган.

Т.Стэнли ва У.Данко миллионерларга тегишли автомобиллар паркини ҳам ўрганишди. Аниқланишича, уларнинг эллик фонзи 24.800 доллардан қиммат нархдаги машина сотиб олишмаган, 29.000 долларлик автомобилни ҳеч қачон харид қилишмаган. Йигирма фоиз миллионер 20.000 доллардан юқори баҳодаги машинани сотиб олмаган. Мазкур миллионерларнинг катта қисми обрўли машинадан кўра анъанавий русумдаги автоуловларни маъқул кўришган. Уч фоиз миллионер эса ишлатилган машиналарни миниши аён бўлди.

Буюк Британиядаги энг бадавлат инсонлардан бири ўзининг эски автомобилларидан бирини аввал ишлатилган “Нива”га алмаштирди. Бундан мамнун ҳам бўлди. Нима учун у “Феррари” ёки “Бентли”ни харид қилмади? “Феррари” ва “Бентли” компаниялари айнан ўзларининг автомобиллини сотиб олишини хоҳлагани учун бўлса керак. Афтидан, матбуотда тарғиб этилаётган исрофгарчилик мавзуси натижа бермай, дабдабали ишлаб чиқа-

рувчилар ўзларининг бўлажак истеъмолчилари билан боғланишни истайди.

Тадқиқот муаллифлари қайд қилишича, бундай қизиқарли статистика негадир матбуот назарига тушмай, дўконга бир киришида 64.000 доллар пул сарфлаб, 110 жуфт пойафзал сотиб олган қандайдир спорт менежери Дон Кинг ҳақида ёзишни афзал билади. Мазкур мавзу гўё жамият ҳаётини акс эттиради, аслида эса бу бойлар ҳаётининг умумий ҳолати эмас.

Миллионерларнинг ёппасига гўзал ҳаёт қўйнида яшаши ва хоҳлаган нарсани сотиб олиши ҳақидаги ғояни – қиммат маҳсулотлар сотиб, уларнинг маҳсулотини мувофиқ тарзда сотиб олишлари учун бор кучи билан ҳаракат қилаётган, ўзининг бизнес компаниясини ана шунга йўналтирган ғоявий платформа, дейиш мумкин. Исрофгарчиликка йўл қўяётган миллионер тимсоли – ўз ҳузур-ҳаловатини ўйлаб маҳсулотни қиммат нархда сотиб олган, бу харажатлар тўғри эканлигини намоён этувчи маркетинг усули, холос.

Томас Стенли ва Уильям Данко аниқлаган миллионерларнинг етита асосий одати қуйидагилардан иборат:

Д кундалик ҳаётга ишлатиладиган сарф-харажатлар даромадлар даражасидан ошмаслигига ҳаракат қилиш;

Д фаровон ҳаёт учун вақт, қувват ва воситалардан унумли тарзда фойдаланиш;

Д юксак ижтимоий мавқени намойиш этгандан кўра молиявий мустақиллик муҳимлигини англаш;

Д ота-онанинг ёрдамисиз миллионер бўлишни тушуниш;

Д миллионерларнинг фарзандлари ота-онасидан иқтисодий жиҳатдан мустақил ҳисобланишини билиш;

Д миллионерлар бозор иқтисодиётидан моҳирона фойдаланишларига ишонч ҳосил қилиш;

Д миллионерлар фаолият турини тўғри танлай билишини англаш.

Бодо Шефернинг китобида шундай сўзлар бор: *“Улкан меросни қўлга киритган етмиши фоиз оила икки авлод ўтиб, уни йўқотади”*. Бунинг бош сабаби, ота-онасидан қолган пулни олганлар бу пуллардан қандай фойдаланиш кераклиги ҳақидаги маҳоратни эгалламаганида бўлса ажаб эмас. Фақат ўттиз фоиз миллионергина ўз фарзандларига йирик сармоя билан бирга уларни сақлаш ва кўпайтириш таълимини берган бўлади.

Пулларни сақлашдаги энг муҳим қоида уларни жамғариш, яъни ортириш ҳисобланади. Сақлаш, демак – сарфламаслик, дегани. Бу эса анчайин қийин. Одамзод катта-кичик истакларга лиммо-лимки, пуллари пайдо бўлганида ана шу ўткинчи истакларни рад этиши жуда қийин кечади. Гап ана шу истакларни рад этишда эмас, балки ўз вақтида амалга оширишда. Айнан фалон истакни рўёбга чиқариш учун маблағ топилишини кутиш, бошқаларни чеклаб қўйиш керак бўлади. Бир миллионердан сўрашибди: “Бойлигингиз сири нимада?” У шундай жавоб берибди: “Мен соябонли шляпани октябрда сотиб оламан!”

“Қандай қилиб бой бўлиш мумкин?” деган саволга жавоб қўйидагилардан келиб чиқади:

1. Сиз учун молиявий доирадаги бойлик нималиги ҳақида аниқ ва яққол тасаввурингиз бўлсин.

2. Улкан мақсадга эришишингиз йўлида пулга нисбатан мавжуд муносабатингизни ўзгармоғингиз керак.

3. Ўзингизда бойликка эришишни энгиллаштирувчи ҳислатларни тарбиялаб боринг (пулга нисбатан тежамкорлик, ўз маблағингизни моҳирона ишлатиш, пулларингизнинг кундалик ҳисоб-китоби ва молиявий интизом).

Шундай қилиб, аксарият ҳолларда, тежамкор кишилар, хотинлари улардан ҳам тежамкор инсонларгина миллионер бўладилар.

ОРЗУ ВА МУЛЛАЖИРИНГ

Муваффақиятга мослашинг

Давлатмандликка эришиш учун бой бўлишни хоҳлаш керак. Бундай таъкид кулгили туюлиши мумкин – ким ҳам бадавлат бўлишни хоҳламайди, дейсиз? Аслида эса аксарият одамлар тўла англаб етмаган ҳолда пули кўп бўлишидан, шунга яраша елиб-югуришдан, жавобгарликдан, осойишта, батартиб ҳаётидаги ўзгаришлардан қўрқишади. Уларнинг ўйлашича: “бойиш яхши, албатта, фақат бу мен учун эмас...” Кейин эса турли сабабларни рўкач қилишади: “мен бундай муҳитда туғилмаганман”, “мени тушунишмайди, ғояларимни қабул қилмайдилар”, “иш бошлаш учун пулим йўқ” ва ҳоказо...

Ўйлаб кўринг: ҳар жиҳатдан қулай, шинам яшаганингиз маъқулми ёки муҳтожликдами? Агар сиз давлатманд бўлишни хоҳласангиз, қўидагиларни ўқиб чиқиб, таҳлил қилинг.

Ҳалоллик ва бойлик

Даставвал муваффақиятли бўлишимиз учун бизга болаликдан нималар халақит бераётганини кўриб чиқайлик. Масалан, ота-онангиз пуллар ҳақида сизга нималар дейишган? Айрим ота-оналарнинг фикрича, “ночор бўлса-да, бироқ ҳалол яшаган афзал”. Бу таъкидни сал ўзгартирамиз: “бой ва ҳалол яшаган янада афзал”. Агар ич-ичингиздан, “ҳам бой бўлиб, ҳам ҳалол яшаш мумкин эмас”, десангиз, бу кўрсатма сизда ниҳоятда кучли. Айнан шу тушунча сизга халақит бермоқда. Яхшиси, уни “Ҳалоллик ва бойлик” деб номланг. Бу борада барча тасдиқларни ишга солинг. Натижада бир-бирига зид икки-учта хулосалардан бирини танлашингизга тўғри келади. Ана шунда кейинги қадамни ташлайсиз.

Ариза

Умуман айтганда, руҳшунослар Олий онгга қоғозга ёзиб ёки хаёлан мурожаат қилган ҳолда арзи ҳол этишни маслаҳат беришади. Сиз ўзингиз халос бўлишни хоҳлаган муаммоларни яққол қайд этинг. Шунингдек, нималарни иташингизни ҳам ифодаланг. Масалан: “Мен фалон қолиплардан халос бўлмоқчиман...” “Ўйлашимча, бу: ...”

Кейин эса шундай денг: “Мен ўзимнинг генетик кодимдаги эски нарсаларни олиб ташлайман, уни озод қиламан ва қўйиб юбораман. Ҳис қиламанки...” Сизни теварак дунё қай тарзда қабул қилишини хоҳласангиз, айнан шуни ҳис этинг. Сўнгги қадам – сизга ёрдам берганларга, сизни қўллаб-қувватлаганларга миннатдорчилик билдиринг.

Сиз муаммони тилга олдингизми, онг ости ўз-ўзидан унинг ечимини топишга киришади. Шунгача эса муаммо ўз номини топмагани боис сизда ўз ҳолича яшайверади ва янги-янги болачаларини урчитаверади.

Қўрқувдан қандай халос бўлиш мумкин?

Агар сизни мияннгизга ўрнашиб қолган фикр ёки қўрқув безовта қилиб, ундан қутулишингиз қийин бўлса, сиз у билан “гаплашингиз” керак. Ўзингизга савол беринг: “Бу фикр қандай пайдо бўлди? Нега у мени таъқиб қиляпти?”

Эҳтимол, сиз қандайдир аниқ-муайян муаммолардан яширинаётгандирсиз? Кўришни хоҳламайсиз, у эса кўришингизни “талаб қиладди”. Муаммоларни кўра олинг ва уларга ном қўйинг. Мабодо муаммолар бўлмаса, ўзингизга шундай денг: “Сен бегона фикрсан. Кет! Аслида, ўйлашимча...” Ана шунда ҳаммаси жойига тушади. Тимсол-

лар тилидан фойдаланиш мумкин. Ўзингиздаги қўрқувни моддий оламда тасвирланг: кўзлари, сўйлоқ тиши бўладими, қандай хоҳласангиз, шундай акс эттиринг. Кейин эса унга овоз чиқариб мурожаат этинг: “Қўрқув, йўқол, сен энди менга керак эмассан, алвидо!” Бу ҳазиломуз йўсиндаги психотерапевтик ёндашув бўлиб, чуқур ғайришуурий даражада ишлайди.

БОЙЛИКНИНГ АСОСИЙ СИРИ ЁХУД ПУЛ ЎЗИ НИМА?

Пуллар қўлимизда бўлиши учун нималар қилиши керак? Пул, ўзи яхшими, ёмонми? Компания ёки оилада пуллар кўпайиши учун қандай иш тутуши лозим? Ушбу саволларга россиялик тадбиркор Александр Изобильевдан жавоб оласиз.

Юқоридаги саволларнинг роса сийқаси чиққан ва бу ҳақда турлитуман жавоблар олган бўлишингиз мумкин. Муҳими, ана шу жавоблар молиявий ҳаётингизни ўзгартиришга ёрдам берганми? Агар ёрдам берган бўлса, уларни қўллашни канда қилманг. Агар сизда янада бошқача доно фикрлар бўлса, улардан ҳам фойдаланинг. Қуйида эса сизга яна талай қоидаларни ҳавола этмоқчиман.

Пулга боғлиқ сирларни билишга қизиққанмисиз? Мен шундай қилганман.

Менинг пулларим кўп. Муфассал айтайми? Шахсий даромадимга алоқадор солиқ декларациясини тўлдирар эканман, йигирма минг долларлик тўловни тўлайман. Бир нечта бизнесим бор, уч қаватли уйим ва олийнасабларга оид ўз автомобилимга эгаман. Демак, ҳаммаси рисоладагидек. Ва, албатта, бу мавқеимда асло тўхтаб қолмайман. Каминада пуллар билан боғлиқ нимадир бор.

Менинг бу борадаги изланишларим бизнесни эндигина юритган 1992 йилда, миллионер бўлишни қарор қилганимда бошланган. Ўшанда худди ўзим каби оддий ходим бўлиб ишлайдиган дўстим хорижлик бир бадавлат кишининг гапини айтган эди: “Агар сен шунчалик ақлли бўлсанг, нима учун қашшоқсан?” Кишини ўйлантирадиган, жунбишга соладиган савол. Ваҳоланки, биз ўзимизни ақлли ёшлар деб ҳисоблардик. Айнан шу савол менга таъсир қилиб, уни таҳлил эта бошладим.

Хуллас, мен бир қарорга келиб, ишдан бўшадим ва бизнесга киришдим. Қолаверса, бу пайтда менда фаровон яшашим учун одамлар-

га айна дамда нималар керак бўлса, ўша иш билан машғул бўлишим лозимлиги ҳақидаги тушунча шаклланган эди. Айна дамда ҳам шу юмуш билан бандман.

Ўзимнинг бир йиллик режамга бизнес, яхши алоқалар топиш, пуллар ҳақида билимга эга бўлишим лозимлигини қайд этдим. Улкан қомусий китоб ўлчамидаги китобни ўқиб чиқдим. Номи “Пуллар” эди. Очиғини айтганда, турли формула ва ақлли гаплар бўлгани боис уни тушуниб ололмадим. Мен ҳар томонлама оддий ва тушунарли манбага эга бўлишни хоҳлардим.

Ўша йили режамни тўла-тўқис амалга оширолганим йўқ. Шунга қарамай, яхшигина пул ишладим ва бизнеснинг моҳиятини англай бошладим. Тегишли одамлар билан муносабатлар, алоқалар ҳам пайдо бўлди.

Ниҳоят омад менга чинакамига кулиб боқди. Йиллар ўтиб, Л.Рон Хаббарднинг “Жанг майдони – замин” номли фантастик романини ўқиб чиқдим. Назаримда, у саволнинг моҳиятини тушунишга ўргатади. Агар ниманингдир маъносини англаб етсанг, ундан фойдаланишинг осон кечади. Масалан, “сакраш” дейилса, уни амалга оширишингиз мумкин. Бироқ “jump” (инглизча таржимадаги худди шу сўз) ишлатилса, сира бажармайсиз.

Энди мақсадимга ўтаман. “Пуллар, бу – кучли ва мустаҳкам ишончга йўғрилган ғоя”.

Агар пулларингиз кўпайишини истасангиз:

- ғояга эгаси бўлишингиз,
- ўзингизга ишонишингиз,
- атрофдагиларнинг ишончини қозонишингиз лозим.

Масалан, яхши мусаввирлар кўп, бироқ уларнинг ҳаммасида ҳам пули бор деб бўлмайди. Айримлари фақат ўлимидан сўнг тан олинган ва асарлари бебаҳо дурдонага айланган. Бахтли расомлардан бири Сальвадор Дали эди. Унинг нафақат бетакрор шопмўйлови, балки оригинал ғоялари ҳам бор эди. Бошқалардан фарқли ўлароқ Дали ўзига ва ўзининг ғояларига ишонган эди. Натижада у атрофдагиларнинг ишончини қозона олди.

Умуман айтганда, ўзингизни турли шароитларда ва одамлар ҳаётига мослаб кўришингиз фойда беради. Ана шунда тасдиқ топган бўласиз, бу сизнинг ғоянгизга айланади. Ўз навбатида сизда катта ишонч пайдо бўлади, пулингизни бошқара оласиз. Пулларингиз

лар тилидан фойдаланиш мумкин. Ўзингиздаги қўрқувни моддий оламда тасвирланг: кўзлари, сўйлоқ тиши бўладими, қандай хоҳласангиз, шундай акс эттиринг. Кейин эса унга овоз чиқариб мурожат этинг: “Қўрқув, йўқол, сен энди менга керак эмассан, алвидо!” Бу ҳазиломуз йўсиндаги психотерапевтик ёндашув бўлиб, чуқур ғайришуурий даражада ишлайди.

БОЙЛИКНИНГ АСОСИЙ СИРИ ЁХУД ПУЛ ЎЗИ НИМА?

Пуллар қўлимизда бўлиши учун нималар қилиши керак? Пул, ўзи яхшими, ёмонми? Компания ёки ошлада пуллар кўпайиши учун қандай иш тутиши лозим? Ушбу саволларга россиялик тадбиркор Александр Изобильевдан жавоб оласиз.

Юқоридаги саволларнинг роса сийқаси чиққан ва бу ҳақда турли-туман жавоблар олган бўлишингиз мумкин. Муҳими, ана шу жавоблар молиявий ҳаётингизни ўзгартиришга ёрдам берганми? Агар ёрдам берган бўлса, уларни қўллашни канда қилманг. Агар сизда янада бошқача доно фикрлар бўлса, улардан ҳам фойдаланинг. Қуйида эса сизга яна талай қоидаларни ҳавола этмоқчиман.

Пулга боғлиқ сирларни билишга қизиққанмисиз? Мен шундай қилганман.

Менинг пулларим кўп. Муфассал айтайми? Шахсий даромадимга алоқадор солиқ декларациясини тўлдирар эканман, йигирма минг долларлик тўловни тўлайман. Бир нечта бизнесим бор, уч қаватли уйим ва олийнасабларга оид ўз автомобилимга эгаман. Демак, ҳаммаси рисоладагидек. Ва, албатта, бу мавқеимда асло тўхтаб қолмайман. Каминада пуллар билан боғлиқ нимадир бор.

Менинг бу борадаги изланишларим бизнесни эндигина юритган 1992 йилда, миллионер бўлишни қарор қилганимда бошланган. Ўшанда худди ўзим каби оддий ходим бўлиб ишлайдиган дўстим хорижлик бир бадавлат кишининг гапини айтган эди: “Агар сен шунчалик ақлли бўлсанг, нима учун қашшоқсан?” Кишини ўйлантирадиган, жунбишга соладиган савол. Ваҳоланки, биз ўзимизни ақлли ёшлар деб ҳисоблардик. Айнан шу савол менга таъсир қилиб, уни таҳлил эта бошладим.

Хуллас, мен бир қарорга келиб, ишдан бўшадим ва бизнесга киришдим. Қолаверса, бу пайтда менда фаровон яшашим учун одамлар-

га айна дамда нималар керак бўлса, ўша иш билан машғул бўлишим лозимлиги ҳақидаги тушунча шаклланган эди. Айна дамда ҳам шу юмуш билан бандман.

Ўзимнинг бир йиллик режамга бизнес, яхши алоқалар топиш, пуллар ҳақида билимга эга бўлишим лозимлигини қайд этдим. Улкан қомусий китоб ўлчамидаги китобни ўқиб чиқдим. Номи “Пуллар” эди. Очиғини айтганда, турли формула ва ақлли гаплар бўлгани боис уни тушуниб ололмадим. Мен ҳар томонлама оддий ва тушунарли манбага эга бўлишни хоҳлардим.

Ўша йили режамни тўла-тўқис амалга оширолганим йўқ. Шунга қарамай, яхшигина пул ишладим ва бизнеснинг моҳиятини англай бошладим. Тегишли одамлар билан муносабатлар, алоқалар ҳам пайдо бўлди.

Ниҳоят омад менга чинакамига кулиб боқди. Йиллар ўтиб, Л.Рон Хаббарднинг “Жанг майдони – замин” номи фантастик романини ўқиб чиқдим. Назаримда, у саволнинг моҳиятини тушунишга ўргатади. Агар ниманингдир маъносини англаб етсанг, ундан фойдаланишинг осон кечади. Масалан, “сакраш” дейилса, уни амалга оширишингиз мумкин. Бироқ “jump” (инглизча таржимадаги худди шу сўз) ишлатилса, сира бажармайсиз.

Энди мақсадимга ўтаман. “Пуллар, бу – кучли ва мустақкам ишончга йўғрилган ғоя”.

Агар пулларингиз кўпайишини истасангиз:

- ғояга эгаси бўлишингиз,
- ўзингизга ишонишингиз,
- атрофдагиларнинг ишончини қозонишингиз лозим.

Масалан, яхши мусаввирлар кўп, бироқ уларнинг ҳаммасида ҳам пули бор деб бўлмайди. Айримлари фақат ўлимидан сўнг тан олинган ва асарлари бебаҳо дурдонага айланган. Бахтли рассомлардан бири Сальвадор Дали эди. Унинг нафақат бетакрор шопмўйлови, балки оригинал ғоялари ҳам бор эди. Бошқалардан фарқли ўлароқ Дали ўзига ва ўзининг ғояларига ишонган эди. Натижада у атрофдагиларнинг ишончини қозона олди.

Умуман айтганда, ўзингизни турли шароитларда ва одамлар ҳаётига мослаб кўришингиз фойда беради. Ана шунда тасдиқ топган бўласиз, бу сизнинг ғоянгизга айланади. Ўз навбатида сизда катта ишонч пайдо бўлади, пулингизни бошқара оласиз. Пулларингиз

бўлган вақтни эслашингиз мумкин. Ўшанда ғояларингиз бор эдимми? Сиздаги ишонч қай даражада бўлган?

МОЛИЯВИЙ МУНОСАБАТЛАР ТИЛСИМИ

*Эри эр қиладиган ҳам, қаро ер қиладиган ҳам хотин.
Ўзбек мақоли*

Агар қайсидир танишингиз ҳақида гапира туриб, “уни пуллар яхши кўради”, десангиз, бу тўла-тўқис илмий изоҳни талаб қилади. Гап шундаки, бизнинг моддий муаммоларимиз маблағ етишимовчилиги тўфайли эмас, балки оилада пайдо бўладиган руҳий вазиятдан келиб чиқади. Руҳшунослар мазкур ҳолатни таҳлил қилиб чиқдилар.

Хотин – совға эмас

Руҳшуносларнинг эътирофларига кўра, аёл нақадар оғир, оддий қилиб айтганда, ярамас феъл-атворга эга бўлса, унинг оиласида молиявий аҳвол шу қадар... яхши бўлади. Бунга ишонарли изоҳлар мавжуд.

Пуллар аёлга, ўртача олганда, 28-30 ёшида “кела бошлайди”. Бунгача у эрининг ҳамёнидаги пуллар билан муомала қилишни ўрганади.

“Ярамас”лар ҳақиқатда ўз эрини янги ва янги молиявий чўққиларни эгаллашга мажбур қиладилар: улар ҳамиша ниманидир хоҳлашади, моддий талаблари, одатда, жуда юқори, эркак ҳеч қаёққа қочиб қутулолмайди. Бунга рақамлар ҳам тасдиқлайди: муваффақиятли эркакларнинг саксон фоизи учун хотин – совға эмас.

Ва аксинча – хотиржам, оғир, босиқ аёлларнинг эри камдан-кам муваффақиятга эришади: бор кучини сарфлаши ва ниманидир исботлаши учун кўзгатувчи омил йўқ.

Яна бир кузатув: худбинларга пуллар келаверади. “Совға” бўлмаган хотиннинг эса турган-битгани худбинлик...

Биргаликда нонушта қилинг!

Оиладаги қатъий тартиб – буюк молиявий дебочадир. Савдогарларга хос улкан оилани эслаб кўринг. Кичкинтойдан тортиб катталаргача барча-барча эрталаб, албатта, дастурхон атрофида жам бўлади.

Нега шундай? Сабаби, эрталаб инсоннинг руҳияти тиниқ бўлади. У атрофидагилар билан бажонидил ўзининг қувватини бўлишади. Агар сиз ҳар куни эрталаб яқинларингиз даврасида нонушта қилсангиз, ҳеч қандай молиявий бўҳрон таҳдид солмайди.

Истиқболли жуфтликлар

Энг самарали жуфтлик бир-бирини тўлдириб туриши лозим.

Улардан бири пул ишлаб топади, иккинчиси оилавий бадастирликни таъминлайди.

Бир – худбин, иккинчиси – оилапарвар.

Истиқболли бўлмаган жуфтлик эса ҳар иккаласи ҳам кундалик турмушни эплай олмайдиган раҳнамолардир. Уларнинг уйида нуқул иш ҳақида гапирилади. Ўзаро жуфтликда бизнес учун жонбахш қувватни тўйинтира олмайдилар.

Зиқна ҳам, исрофгар ҳам эмас

Фаранглар айтишича: “Ким кўп сарфласа, у кўп пул топади”. Нима, исрофгар бўлиш керакми? Ҳеч қачон! Бундай одамларнинг чўнтагида пул турмайди.

Исрофгарчиликнинг моҳияти нимада? Масалан, одатда, дўкондаги касса ёнида одам лаҳзалик қудрат ва завқ-шавқ ила ўзида ишонч ҳис қилади. “Мен ҳамма ишга қодирман! Қаранглар, мен пулларни идора қиламан!” Бироқ орадан бир неча дақиқа ўтиб, бундай қизиқиш, ҳавас йўқолади, одам гўё шиширилган пуфак учиб кетгани каби ҳолатга тушади. Руҳшуносларнинг айтишича, бундай инсонларда муҳаббат етишмайди. Болаликларида уларга етарлича меҳрибонлик кўрсатишмаган, ҳеч ким уларнинг муҳим ва керакли инсонлигини ҳис қилишларига имкон бермаган.

“Демак, қурумсоқ бўлиш керакми?” деб сўрайсиз сиз. Йўқ.

Амалиётда исботланишига кўра, оилали зиқна одам йилдан-йилга кам ва кам топаверади. Олтин ўрталик – йўли мана шу.

...ва улар сизга келади

Руҳшуносларнинг хулосасига кўра, оддий усуллар ҳам бўлиб, пулларнинг кўпайишига ёрдам беради. Мана, улардан айримлари:

“Пуллик уй”

Пуллар ўзининг “уйчаси” бўлишини исташади (оддий қилиб айтганда, ҳамён). У қанчалик гўзал бўлса, ичида пуллар шунча кўпаяди.

Дарвоқе, турли мақсадлар учун ҳамёнлар ҳам турлича бўлиши мақсадга мувофиқдир. Кундалик харажатларга – битта, саёҳатга бошқаси, янги диван учун пулларга – учинчи ҳамён.

“Ўз-ўзига... қарз”

Ўзингиздан қарзга пул олинг. Агар сиз “уйча”дан таътил учун пул олсангиз (масалан, кундалик харажатларга етмай қолганида), қайси муддатда қайтариш кераклигини у билан келишув битимини тузинг. Кейин белгиланган вақтда қарзларни ўзингизга қайтаринг! Акс ҳолда пуллар хафа бўлади ва сизга қайтиб келмайди.

Пулларни “уйча”сига ўз вақтида қайтара олмасангиз, бу гал қатъий шартнома тузинг ва яхши сармоядор сифатида сўзингизда туринг.

Яна бир гап: жамғариб қўйилган пулларни тез-тез санаб туринг (ҳатто бунга зарурат туғилмаса ҳам). Бегоналарнинг санашига йўл қўйманг.

ТЕЖАМКОРЛИК НИМА?

Ёхуд аёлларга тавсиялар

Энг аввало, айтиш жоизки, пулни иқтисод қилиш барча масалада ўзингни тийиш ёки арзон молларни сотиб олишни англатмайди. Тежамкорлик – мутлақо бошқача тушунча.

Аксарият кишиларнинг фикрига кўра, фақат кўп пул ишлаб топадиганларгина маблағ жамғара оладилар. Пул йиға олмайдиган аёллар бу борада талай сабабларни рўкач қилишади: кам маошдан тортиб бу ишнинг беҳудалигига қадар. Аслида ҳамиша пулни иқтисод қилиш ва жамғариш имконияти мавжуд... истак бўлса, кифоя.

Одатда, дўконга йўл олган аёл ўзига нималар кераклигини яққол эмас, қийинчилик билан тасаввур қилади. озиқ-овқатлардан кўра, йирик харидлар, масалан, кийим-кечак масаласида ҳам худди шундай. Сотувчилар эса бундан усталик билан фойдаланиб қоладилар. Ўта айёрона ўйлаб топилган тизимга кўра, турли-туман “керакли” молларни териб қўйганлари етмагандек, уларни қойилмақом тарзда тавсия ҳам қиладилар. Ана шунда харидорнинг қўли ўз-ўзидан сотиб олиши шарт бўлмаган кийим-кечак сари чўзилади. Бироқ ўша заҳотиёқ ўзини-ўзи ишонтира бошлайди, гўё бу молни анчадан буён харид қилмоқчи эди-ю қўли етмаяпти. Савол: шу пайтгача агар қўли етмаган бўлса, бу шунчалик зарурмикан?

Бир аёл алал-оқибат ўзининг молиявий аҳволини тубдан ўзгартиришга қарор қилди. Энг аввало, пуллар ҳисоб-китобини қатъий тарзда юрита бошлади: кирим ва чиқим, барча харажатлар, ҳоказолар-

ни. Ой бошида қўлида қанча пули бўлса, ҳисоблаб қўйди. Кейин ҳар кечкурун нималар харид қилганини майда-чуйдасигача ёзиб борди. Бу ишни ҳар ҳолда пуллар қаёққа кетаётганини билиш учун қиларди. нима сабабдан у пулни маошдан-маошгача зўрга етказяпти?

Ҳар доим савдолашиш кераклигини билиб олган. пулни тежаш мақсадида, бу қоидани ҳам ўз ҳаётида қўллай бошлади. Бир ой мобайнида қаерда бўлмасин, ҳар доим савдолашди. Бундай пайтларда у кичкина ғалабасидан ҳам қувониб кетарди. Қарангки, шунча ҳаракатларнинг фойдаси деярли бўлмади, ахир пуллар кўпаймасди-да!

Пулни иқтисод қилишнинг яна бир йўли сифатида аёл арзон моллар сотиб ола бошлади. Турган гапки, пуллар нафақат нархда, балки сифатда ҳам ўз аҳамиятини йўқота борди. Йигирма долларга харид қилинган пойафзал бир ойга бормай ситилиб кетди. Бошқасини – энди сифатлисини олишга тўғри келди.

Орадан бир ой ўтиб, мутахассислар натижани таҳлил қилиб, омадсизлик сабабларини ўрганиб чиқдилар.

Уларнинг хулосасига кўра, пул беҳуда сафланган, етмаган пулларни қаердан топиш масаласи ҳам баъзида ўйлантирган. Кўпинча кундалик турмушда эҳтиёж сезилмаган ашёлар сотиб олинган, масалан, тушликдаги танаффусда чипс ва пирожкалар, журналлар, навбатдаги лаббўёғи, яна битта зирак.

Супермаркетга аниқ-тиниқ ёзилмаган рўйхатсиз ташриф буюриб, харид қилиш шарт бўлмаган молларни олиш туфайли мутлақо бемаъни сарф-харажатларга йўл қўйилган. Ахир қандай қилиб соч учун мўлжалланган махсус малҳам ёнидан индамай ўтиш кетиш ёки “ниҳоятда бежирим” ошхона тўпламини рад этиш мумкин?

Яхшилаб таҳлил қилайлик. Чипс ва шунга ўхшаш егуликларнинг фойдаси йўқ, аксинча саломатликка зиён. Журналларни дугонангизникида ўқишингиз мумкин. Соч учун малҳам ҳам шарт эмас эди – ҳали аввалгиси ҳам тугамаган. Агар зирак ва лаб бўёғини ҳақиқатдан ҳам муҳим ҳисобласангиз, бундай харидларни аввалдан режага киритиш ва сотиб олиш мумкин эди, бироқ ўз-ўзидан юзага келадиган харажатлар кўрсатишича, аслида ушбу анжомлар унчалик керак эмас эди.

Арзон мол сотиб олиш ҳам кутилган натижага олиб келмади, аксинча ортиқча харажатларга сабаб бўлди. Бундай вазиятда айримларнинг хотиржамлик билан айтган сўзлари ёдга тушади: “биз арзон

мол харид қиладиган даражада бой эмасмиз”. Бир қарашда ғалати туюлган бу жумлада ҳаётини донишмандлик ҳам мужассам.

Табиийки, юқоридаги натижалар хурсанд қилмайди. Пуллар йўқлик қаърига кетмаслиги учун ушбу «жодули» доирадан чиқиш керак.

Сиз ўзгаришга мойилсиз

Биринчидан, сарф-харажатлар режалаштирилмоғи керак. Харид учун отланар экансиз, рўйхат тузинг ёки нималар сотиб олишингизни яққол тасаввур қилинг. Агар сизга киприклар учун тушь, юзингизга упа, лабингиз учун лаб бўёғи керак бўлса, кўшимча равишда тирноқларга ишлатиладиган лак ёки тиш пастаси сотиб олманг, чунки улар ҳали тугамаган. Юбкага эҳтиёж сезсангиз, юбка харид қилинг, кўйлак ёки яна битта сумкани эмас. Ваҳоланки, шундай ҳолатлар кўп бўлади: биз нималар сотиб олишимизни унча пишитмай дўконга йўл оламиз, кейин эса, ҳатто мутлақо режалаштирмаган маҳсулот билан қайтишимиз ҳам мумкин. Кўйлак ўрнига енгил матодан тикилган кофта харид қилишни оқлаш мумкиндир, бироқ, масалан, шим билан сумка орасида ҳеч қандай боғлиқлик йўқ.

Кўзингиз тушган буюмни ўзингизга керакли ҳисоблаб, уни фавқулодда сотиб олишдан тийилинг. Шунчаки ўзингизга шундай деб айтинг: “мен буни кейинги ойда харид қиламан”. Шу тариқа бу буюмга эҳтиёж бор-йўқлигини текшириб кўрасиз. Агар кейинги ойда мазкур буюм сотилиб кетмай, унга пул жамғарган бўлсангиз, тўп-тўғри дўконга бориб, харид қилинг. Мабодо сиз ушбу буюмни керак эмас, деб ҳисобласангиз, уни сотиб олишга бўлган истак ҳам сўнади. Натижада пуллариңизни сақлаб қолиб, нокерак харидлардан тийилган бўласиз.

Иккинчидан, тежамкорлик сифатли ёки зарурини молни рад этиш эмас. Иқтисод айнан сифатли, фақат сиз режалаштирганнингиздан арзонроқ нархдаги хариддир. Дейлик, пойафзал сотиб олишингиз керак бўлса, арзонлаштирилган дўконларга ташриф буюринг (бундай тадбирларни ўтказиб турадиган дўконлар топилади). Сиз шунчаки арзон пойафзал харид қилмадингиз, балки пуллариңизни тежадингиз ва сифатли мол сотиб олдингиз.

Ва охири ва энг муҳим маслаҳат: иқтисод қилинган пуллариңиз биз, одатда, қандай тақсимлаймиз? Ё қувонишимиз учун нималаргадир

ишлатамиз (боз устига режалаштирилмаган бўлади), ёки бу пулларга харидлар қилиб “ювамиз”. Агар тежалган пулларни бутун ой мобайнида йиғсангиз, ой охирида каттагина миқдорга айланган бу пулни йирик харид учун ишлатишингиз ёки фойдали ишга йўналтиришингиз мумкин. Бироқ, энг яхшиси, яна пул жамғаришдир. Шу тарзда агар сиз бир ойда 20 доллардан йиғсангиз (ёки савдодан орттирсангиз), йил мобайнида нокерак харидлардан иқтисод қилинган пулларингиз 240 рақамини ташкил этади. Бу пулларни шунчаки кўрпа тагига ташлаб қўймай, молиявий воситаларга бағишласангиз, унинг миқдори янада кўпаяди. Сиз бирварақайига иккита қуёнга ўқ узган бўласиз: ҳам истаганингизни сотиб оласиз, ҳам у орқали ишлаб ҳам топасиз. Шундай экан, пул олиб келишини билган ҳолда фаол тарзда савдолашиш, тежамкорликнинг имкониятини фаол равишда излашингизга нима халақит беради?

Яна бир жуда муҳим нуқта. Агар иш вақтидаги тамаддиларга қанча пул кетишини ҳисоблаб чиқишни мақсад қилсангиз, ҳайбатли рақамга дуч келасиз. Турли-туман чипслар, тўғраб қотирилган нон, тайёр салатлар, газли ичимликлар, булочка ва шоколадлар нафақат чўнтагингизга, балки қоматингизга ҳам зиён. Ўзингиз билан олиб келган тушлик фойдали ва тежамли бўлишини унутманг. Бу борада бутербродларни (қоматни ўйламаганда, бутерброд пирожкилардан арзон тушади), салат ёки уйда бирор нима тайёрлаб ишхонага келтиришни назарда тутамиз. У мазали, тежамли ва фойдали бўлади.

Сиз хушбичим, гўзал ва бой аёلسиз, бундан ортиқ нима бўлиши мумкин? Агар юқоридагиларга амал қилсангиз, анчайин оқила ҳам экансиз.

МУВАФФАҚИЯТ ЙЎЛИ

МИЛЛИАРДЕРЛАР ҚАЙСИ БУРЖ БЕЛГИСИ ОСТИДА ТУҒИЛАДИЛАР?

Аксарият одамлар буржларга ишонишмайди, бироқ мунтазам равишда “мунажжимлар башорати”ни ўқиб, маслаҳатларга риоя қилишга интилишади. Қарангки, юлдузлар доирасига дунё миқёсида анчайин жиддий ва нуфузли нашр ҳам мурожаат қилди.

Сайёрамизнинг энг бой одамлари рўяхатини мунтазам равишда эълон қилиб турадиган Forbes журнали миллиардерлар қайси буржга кўпроқ тегишли эканлигини ҳисоблаб чиқди.

Энг “пулдор” бурж рамзи Сунбула (Бошоқ, 24 август-23 сентябр) бўлиб чиқди. Гап шундаки, 613 нафар миллиардернинг 70 таси ўз таваллуд кунини 23 августдан 22 сентябр оралигида нишонлайди. Улардан икки нафари таниқли кишилардир: йирик сармоядор Уоррен Баффет (бойлиги жиҳатидан дунёда иккинчи ўринда туради) ва Oracle компанияси асосчиси Ларри Эллисон.

Мутахассислар хулосасига кўра, Сунбула буржи остида таваллуд топганлар меҳнаткаш, дадил, майда-чуйдаларга эътиборли бўлиб, ақлий салоҳияти кучли. Ана шу сифатлар уларнинг кўп миқдорда пул ишлаб топишларига ёрдам берган.

Forbes рўяхатида Сунбула каби Далв (Қовға, 21 январь-19 феврал) ҳам саккиз фоиз кўрсаткичга эга. Ушбу “қайсар” бурж остида Microsoft мутасаддиси Стив Балмер ва IKEA асосчиси Ингвар Кампрад туғилган. Билл Гейтс эса Ақраб (Чаён) буржида таваллуд топган.

Сайёрамиздаги бой одамларнинг паст кўрсаткичи эса Қавс буржи остида туғилганларга тегишли олти фоиз. Мазкур гуруҳнинг энг таниқли намояндаси кинорежиссёр Стивен Спилберг ҳисобланади. Мунажжимлар айтишига кўра, Қавслар истъёодли, бироқ улар палапартиш ва тарқоқдирлар.

Бой бўлиб туғилиш эмас, бой инсонга айланиш... Энг нуфузли ва муваффақиятли кишилар Сунбула ва Ақраб (Чаён, 24 октябр-22 ноябр) буржи остида туғилганларга тўғри келмоқда. Бу бошқалар бо-йиш имкониятидан маҳрум, дегани эмас, албатта.

Сунбулалар ҳақида нималар биламиз? Ҳиссиёт нуқтаи назаридан улар – энг совуққон бурж вакиллари, деб ҳисобланади. Сунбулалар гўё кундалик ишлардан узоқлашгандек. Бурж вакиллари орасида улар унча-мунчага қониқмаслиги билан ажралиб турадилар. Айнан шу сабабли Сунбулалар ишда ҳамкасблар билан келишолмай қолишлари мумкин.

Ҳар қандай ҳолатда ҳам қониқмаслик Сунбулаларни бука олмайди, балки мўлжалга аниқ урадиган аниқ ҳисоб-китоб асосида ишлайдиган совуққон “машина”га айлантиради. Улар аъло даражада режа тузишади, ҳар қандай манфаатли чалкашликка ечим топа оладилар. Истиқболли режани амалга ошириш учун бошлари билан ишга шўнғиб, улкан корпорациялар бошқарув тизгинини қўлга олишга қодир. Сиз нима деб ўйламанг, Сунбулалар рақобатчиларини бирма-бир маҳв этиб, совуққонлик ва чидам билан ўз ғалабаларини кута оладилар. Агар фикрлар борасида ўзаро зиддиятга борсангиз, уларни енгишни эмас, “омон қолиш”ни ўйланг.

Ақраблар ҳақида нималар биламиз? Дунё бойлари орасида улар ўз қиёфалари билан бекаму кўст кишилардир. Моддий бойликка эришиш учун ҳар қандай ишга шай. Ақраблар орасида ўз рақибига нисбатан пасткашлик ва хиёнатга қўл урадиганлари ҳам учрайди. Пул тўлдирилган қоп-қоп бойликни улар ўзларига торта оладилар. Ақрабларни банк ва молиявий гуруҳ вакиллари, дейиш мумкин. Агар иккинчи даражали муносабатларни инobatга олмаганда уларни Сунбулаларга ҳам менгзаш мумкин. Сизнинг юлдузлик машъалингиз (Қуёш) ана шу “муваффақиятли” ва ҳиссиётли иккита бурж вакилларида бўлмаса, руҳий ҳолатингиз мўртлик касб этса, келажакда бо-йиш имкониятингиз жуда кам бўлади.

Ҳа, бойлик кучли ва қатъиятли инсонларни ёқтиради. Кучлилар ва қатъиятлилар, заифлар ва иродаси бўшлар, оқиллар ва идроклилар, калтафаҳм ва анойилар... барча-барча бойликни севади ёки унга эга бўлишни хоҳлайди. Нима учун? Кимлар учундир бу ғурур, ўз-ўзидан қаноатланиш белгиси, кимлар учундир ҳаётий муҳим ечимлар, масалан, саломатлик кафолати... Ҳамма хоҳлайди, бу – аниқ,

биноқ, афсуски, у ҳаммага ва ҳамиша ҳам берилавермайди. Раҳнамолик, худбинлик, ўзини намоён этиш истаги, устунлик ҳисси ва омадсизликни менсимаслик, ғаламислик. пўлат асаблар, мураккаб юмушларни адо эта билиш. бу – муваффақиятнинг айрим омилларидир.

Давлатманд бурж вакилларининг иккинчи рўйхатида Ҳамал ва Жавзолар турибди. Ҳамаллар ҳақида нима дейиш мумкин? Улар худбин. сўзларида турмайдиган бўлишса-да, ҳар қандай ҳолатда ҳам ўзларига ишончни канда қилмайдилар. Жавзоларни эса гапга тушуниши, уddaбуронлиги ва иккиозламачилиги иззат-икром мартабасига кўтаради.

Мезон, Саратон (Қисқичбақа, 22 июн-27 июл), Жадий (Тоғ эчкиси, 22 декабр-20 январ). Асад (Арслон, 23 июл-23 август) ва Саврлар (Бузоқ, 21 апрел-20 май) энг бой буржлар “олтин” ўрталигини ташкил этади. Улардаги қайсарлик ва ўзига ишонч омадга етаклайди. Муваффақиятга эришгач, улар бойлик сари ўзларига ёрдам берганларни хотиржам тарзда... унутадилар. Ушбу бешликнинг шиори: “Худбинлик яхши фазилат, зиқналик – фаровонлик, қадр-қимматдир”.

Тўртинчи поғонада Ҳут (Балиқ, 20 феврал-20 март) ва Далв (Қовға, 21 январ-19 феврал) туради. Улардан қайси бирининг омади чопса, унча-мунчани ўзига йўлатмайди. Керакли одамни топганида эса... Ушбу бурж вакиллари овуниш учун ҳам пул ишлашади. Бундай вақтда дўстлик, бурч ва масъулият каби умумқабул қилинган тушунчалар қадр-қиймат даражасида англанади.

Мазкур рўйхатни Қавс (Ёй, 23 ноябр-21 декабр) яқунлайди. Буржлар дунёсида улар жангга шай курашчи сифатида намоён бўладилар: тошни кемирадиган, тирноқларини синдирадиган, бор кучи билан ҳаракат қиладиган... Булар нима учун? Чунки улар орасида дангасалар кўп...

Ҳиссий ва маънавий жиҳатдан ҳам бой бўлинг! Қайси бурж вакили бўлишингиздан қатъий назар, омадингизни берсин!

МАШҲУРЛАР ВА БОЙЛАР ТАМОЙИЛИ

Биз инсоният тарихининг жуда муҳим босқичида яшаймиз. Бугун йўқ жойдан иш бошлаб, бой-бадавлат бўлаётганлар бир замонлардагидан ёки инсон ўзи тасаввур қилганидан кўра анчайин кўп. Америкада миллионерларнинг етти миллиондан зиёд эканлиги маълум. Уларнинг аксарияти пулларини ўзлари ишлаб топган, бундайларнинг сони ҳар йили 15-20 фоизга ошяпти. Россияда ҳам ўзи тертўкиб, ўн, ҳатто юз миллионлаб топаётганлар, миллиардерлар мавжуд. Инсоният тарихи мобайнида биз бунчалик улкан бойликни кўрмаганмиз.

Рақамларга эътибор беринг. Деярли ҳар бир бой-бадавлат одам ишни нолдан бошлаган. Бугун муваффақият қозонган кишиларнинг тўқсон фоиздан кўп қисми деярли бўм-бўш чўнтақдан иш бошлаган. Ўртача олганда, ўзи пул ишлаб топган ҳар бир миллионер 3,2 марта касодга учраган ёки деярли “синган”. Давлатманд инсонларнинг аксарият қисми молиявий муваффақиятга эришгунча кетма-кет дучор бўладиган омадсизликларга тоқат қилган. Шундай экан, юз минг ва миллионлаб пул топиб бойиган одамлар амалга оширган ишни сиз ҳам рўёбга чиқаришингиз мумкин.

Инсоният қисматининг метин қонуни, бу – сабаб ва оқибатдир. У оддий, шу билан бирга қудратли ҳам. Ушбу қонун моҳиятига кўра, ҳар бир аниқ оқибатнинг муайян сабаби мавжуд. Ҳар бир ҳаракат кейинги ҳаракат кучига эга. Мазкур қонун омад тасодифан келмаслигини таъкидлайди. Молиявий муваффақият, бу – мутлақ аниқ, тамоман муайян ҳаракатларни бир неча марта амалга ошириш, дегани. Токи ўзингиз истаган молиявий мустақилликка эришгунча уни такрорлайверасиз.

Табиат асл ҳолатига кўра холис, беғараздир. Атрофимизни ўраб турган табиат учун, бозор учун ёки кишилик жамияти учун сизнинг ким ва қандай эканлигингизнинг фарқи йўқ. Сабаб ва оқибат қонуни қуйидагиларни уқтиради: агар муваффақиятли кишилар қилаётган ишларни амалга оширсангиз, бунинг якуни ўлароқ улар омадга эришгани каби сиз ҳам юқори натижаларни қўлга киритасиз.

Агар бу ишларни адо этмасангиз, ҳеч нимага эришмайсиз. Юқорида қайд этилган қонун эса сиз ўзлари пул ишлаб топган миллионерларнинг сирини ўрганиб олиш ва шахсий ҳаётингизга татбиқ этиш

орқали муқаррар равишда натижа ва мукофотга сазовор бўлишингизни таъминлайди. Шу тариқа эришмаган мавқега эга бўласиз.

Фақат бир муҳим омилни унутманг: ҳеч ким сиздан зўр эмас, ақлли ҳам эмас. Бу жумлани яна такрорлашга изн беринг: ҳеч ким сиздан зўр эмас, ақлли ҳам эмас. Бошқа фикрларни каллангиздан олиб ташланг. Нима учун ўзингизни жуда арзонга “сотаётганингиз”, нима учун айниқса, молиявий масалада омадингиз юришмаётгани сабаби шундаки, бошқалар сиздан кўра зўр ҳаракат қилишмоқда, деб ишонасиз. Аслида эса ундай эмас.

Гап шундаки, ўзлари пул ишлаб топган аксарият миллионерлар ўрта маълумотли оддий инсонлар бўлиб, ўртача даражадаги вазифаларда ишлашган, улар оддий одамлар билан қўни-қўшничиликда оддий уйларда истиқомат қилишган, оддий автомобиль ҳайдашган. Бироқ улар моддий жиҳатдан муваффақият қозонган бошқа кишиларнинг хатти-ҳаракатини таҳлил қилиб, қойилмақом натижаларни қўлга киритмагунча ишлайверадилар. Ҳеч қандай мўъжиза ва тасодиф йўқ. Сиз ҳам худди шу тарзда ўйлаб ва худди ўзлари пул ишлаб топган миллионерлар каби ҳаракат қилсангиз, айнан улар эришган натижаларни ва фаровонликни қўлга киритасиз. Яъни, сабаб ва оқибатнинг оддийгина намоён бўлиши юз беради.

Ўз кучи билан муваффақиятга эришган миллионерларнинг бир нечта сир ва тамойиллари бўлиб, ҳар бирини қуйида келтириб ўтамиз. Уларнинг ҳар бири молиявий мустақилликка эришиш учун ниҳоятда зарур. Мазкур тамойилларни қабул қилишдаги уқувсизлик ёки улардан фойдаланишни хоҳламаслик ҳеч бир монеликсиз, ўз-ўзидан саломатлик, бахт ва тўла-тўқис фаровонликка эришишга путур стказади.

Сиз ушбу тамойиллардан ҳар бирини амалий жиҳатдан ва бот-бот такрорлайверинг, токи улар нафас олиш ва нафас чиқариш каби мутлақ табиийлик касб этсин. Эплаш қийин эмас. Худди велосипед ёки машина ҳайдашни ўрганганингиз каби, ўзлари пул ишлаб топган миллионерларнинг муваффақиятини ўзлаштириб, ҳаётингизга татбиқ этишингиз мумкин. Ва бу ишда сизга шахсий қарашларингиз, фикрлашингиздан бўлак ҳеч нима тўсиқ бўла олмайди.

Эндрю Карнеги ВИЖДОН ОЛДИДАГИ СЎРОҚ

“Ким ўйлай олмаса телба, ким ўйлашни истамаса сўқир, ким интилмаса қулдир”. Улкан бойлик эгаси, “пўлат қироли” Эндрю Карнеги худди шундай хулосага келган эди. “Менинг ҳаётим тарихи” китобида Карнеги қандай қилиб 400 миллион (ҳозирги ҳисобда 130 миллиард) доллар пул ишлаб топгани ҳақида сўз юритган.

Шотляндиялик бу собиқ муҳожир бозор қоидаларига мослашиб, янги технологияларга пул тиккан эди. Эндрю Карнеги, ҳатто ўзига-ўзи маслаҳатлар берган. Шундай ўғитлардан бири 35 ёшда ишдан узоқлашишдир (бунга ўзи амал қилмаган, албатта). Жаноб Карнегининг сўзлари кўпинча ўз хатти-ҳаракатлари-га зид бўлган.

Вафоти арафасида Эндрю Карнеги йигиб-терган жсамгармасининг 350 миллионини кутубхоналар ва олий ўқув юртларини қўллаб-қувватлаш учун ажратган. Карнеги ўғитлари билан танишинг...



“Иш сифати – ҳар қандай корхонанинг энг ишончли пойдеворидир, – деган эди Эндрю Карнеги. – Кейинроқ, анчайин кейинроқ нарх ҳақида ўйлаб кўриш мумкин”.

* * *

“Битта новда бўлган жойдан иккитасини ўстирадиган одам халқи олдида муносиб хизмат қилган ҳисобланади. Бироқ яроқсиз деб ташланган материалдан аъло сифатли ёқилғи тайёрлашга эришган киши бу ишдан тўла-тўқис фахрланиш ҳуқуқига эга. Йўқ нарсадан нимадир яратиш яхши, аммо дунёдаги энг пешқадам фирманинг биринчиси бўлишга эришиш ундан ҳам яхшидир”.

* * *

“Буюрилган ишни бажармайдиган ва буюрилганидан ортиқ иш қилмайдиган инсон ҳеч қачон оқори натижаларга эриша олмайди”.

* * *

“Мен ўзимнинг бурчим деб ҳисоблаган ақидага виждонан ёндашганман: тўлашга қурбим етишига олдиндан ишонч ҳосил қилмаган вақтимда ҳеч қачон векселга имзо чекмаганман”.

* * *

“Бойлик йиғиш – бутпарастликнинг энг ёмон кўринишидир. Ҳеч қайси бут пулга сиғинишдек бузғунчиликка бас келолмайди”.

* * *

“Мен ишчилар билан зиддият ҳамиша ҳам пулга тақалмаслигига кўп марта ишонч ҳосил қилганман. Ўйлашимча, ўзаро тўқнашувни бартараф этишнинг энг самарали йўли – ишчилар ёнига бориш ва уларнинг ҳолатини ҳис этишдир”.

* * *

“Эҳтиёждан ортиқ бойлик – ўз эгасини умри мобайнида ушбу жамғармасини жамият манфаатига хизмат қилиши учун сарфлашни бурч деб ҳисобловчи муқаддас юқдир”.

* * *

“Ўзига ёрдам қиладиган одамларга бериладиган ёрдам асосий мақсад бўлиши керак... Ҳеч бир алоҳида шахс, ҳеч бир халқнинг аҳволи хайр-эҳсон билан яхшиланиб қолмайди”.

* * *

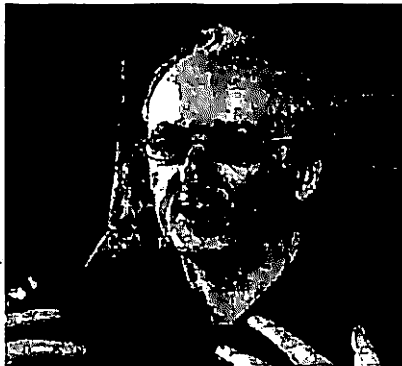
“Кекса ёшда озроқ бойлик кифоя, улкан бойлик инсоний бахтни кўпайтирмайди, балки камайтиради. Кулишни биладиган миллионерлар камдан-кам учрайди”.

* * *

“Ҳаётда бойликдан кўра руҳ тетиклиги катта аҳамиятга эга. Агар виждон амри ва ўзингизни ноҳақ ҳисоблаш орқали чақирмаган бўлсангиз, ўзингиздаги қайғули фикрларингизни қувиб юборинг. Бернс бизга васият қилиб қолдирган ҳаётий қондани ҳамиша ёдингизда тутинг: “Ўзингни ўз виждонинг сўроққа тутишидан қўрқ”.

Жон Кехо МИЯДАГИ... ВИДЕОФИЛЬМ

Канадалик таниқли ёзувчи Жон Кехо номи кўпчиликка таниш. Уинсон мияси фаолиятини ўрганиш ва англаш учун уч йил давомида ўрмонда яшаган. Турли илмий ва диний манбалардан жамлаган маълумотлари, шунингдек, ўзининг кузатув ва тажрибаларига таяниб, онг имконияти, салоҳиятини муваффақиятли ривожлантиришга оид махсус дастур ишлаб чиққан. 1978 йилдан бошлаб мазкур тамойиллар асосида одамларга таълим бера бошлаган.



1980 йилдан унинг исм-шарифи ва маърузалари бутун дунёда катта эътибор қозонди. Жон Кехо тингловчиларда ички ишончни пайдо қилиш ва янгича қарашлар уйғотиш борасида кучли руҳий қувват ва ноёб ақл-салоҳиятга эга. Қуйида унинг асаридан айрим бобларни келтирамиз.

Мен инсонга фикрлаш орқали яхши ёки ночор яшашдек танлаш ҳуқуқининг берилганини энг адолатли ёндашув деб ҳисоблайман. Ҳар кимда танлаш ҳуқуқи бор экан, одам фақат ва фақат ўзидан ўпкалаши лозим. Дейлик, омадли бўлмоқчисиз! Демак, сизга фақат муваффақиятни кўра оладиган онг керак. Бой одамнинг онги ва кайфияти ҳамиша тўқчилик ва фаровонлик ҳақидаги фикрлар билан банд бўлади. У бошқача фикрлай олмайди.

“Бу одамга маза-да! – дейишингиз мумкин. Омади чопгандан кейин ўйлаши ҳам, орзу қилиши ҳам осон. Менинг аҳволим ачинарли: омад кулиб боқмайди, мудом нимагадир муҳтожман. Мавжуд шарт-шароит мени сиқиб қўйган”.

НАҚАДАР БЕМАЪНИ, БЎЛМАҒУР ГАП! Сизга ҳеч қандай шарт-шароит ёки бирорта шахс халақит бераётгани йўқ. Йўлингиздаги ягона ғов, бу – ўз фикрларингиздир. Тўғри фикрлаш тарзини ўзлаштириш учун озгина ҳафсала ва тажрибани ишга солсангиз, олам гулистон! Фикрларингизни ўзгартиргач, атроф-муҳитингиз ўзгарининг гувоҳи бўласиз. Янгича фикрлаш сиздан бир қадам олдинда юриши шарт.

Сиз ҳаётдан нималарни исташингизни билиб олинг. Бойликни-ми? Демак, беҳбудлик, фаровонликни кўзлайдиган фикрлаш усулидан фойдаланинг. Унутманг, дунёда ҳамма нарса имконият тариқасида берилади.

Инсон ўзининг ўтмиши ва бугунги шароитига қарамай, онгини керакли йўналишда ишлата олса, у, албатта, мақсадига етади. Бу имконият ҳар биримизга берилган. Ундан фойдаланиш учун бой ёки иқтидорли бўлиш шарт эмас. Сиздан фақат қатъият ҳамда маълум вақт талаб қилинади, холос! Қолганини онг бажаради.

Онг махсус парваришни талаб қилади. Сиз боғбонсиз ва бу боғни обод қилиш ёки қаровсиз қолдириш ўзингизнинг ихтиёрингизда. Унутманг, қилган меҳнатингиз ёки лоқайдлигингиз “ҳосили” ини, албатта, оласиз.

Сизни ўраб турган воқеълик, бу – фикрларингиз маҳсулидир. Тафаккурингизни ўз манфаатингизга ишлатишингиз ёки уни ўз ҳолига ташлаб қўйиб, омадсиз одам бўлиб юришингиз мумкин. Унутманг, ҳаётингиз ўзингизнинг тасаввурингиздан бошланади. Бу гапнинг моҳиятини тушуниш унча қийин эмас. Ҳар қандай ишни бошлашдан аввал у ҳақда ўйлаб, қандай амалга оширишнинг йўлларини хаёлан пишитиб оласиз.

– Муваффақиятларимнинг ҳаммаси миямда, дейди мультимиллионер, йирик тадбиркор, киноюлдузи ва спортчи Арнольд Шварценегер. – Мен кичик ёшимданоқ ўзимни ҳозирги даражага эришишимни орзу қилганман. Бугунги муваффақиятим, шон-шухрат ва бойликка эга бўлишим мумкинлигидан ҳеч қачон шубҳаланмаганман. Мия имконияти ҳақиқатда мўъжиза. Дунё миқёсидаги нуфузли мусобақада иштирок этишимдан олдин бир неча минг марта ўзимни ғолиб сифатида тасаввур қилганман. Кейин бу орзум ушалди. Кино соҳасида ҳам худди шундай. Ўзимни иқтидорли ва кўп пул топадиган актёр деб ўйлардим. Омадим келишини тасаввур қилиб, ундан лаззатланардим.

1976-1982 йилгача фристайл бўйича Европа кубогини қўлга кiritган жамоа аъзоси Крис Полайн шундай дейди:

– Биз машғулотлардан ташқари онг кучидан самарали фойдаланиш мақсадида руҳшунослар билан ҳамкорлик қилганмиз. Машқлардан кейин медитация ҳолатида масофани хаёлан қайтадан босиб ўтардик. Машғулотларимизга қанчалик жиддий ёндашган бўлсак, бу ишга

ҳам шу даражада диққат-эътиборимизни қаратдик. Спортдаги муваффақият кўп жиҳатдан бажарадиган машқни олдиндан аниқ тасаввур қилишга боғлиқ.

Крис Полайн нафақат олтита олтин медаль соҳиби, балки тадбиркорлик ва спорт бўйича компания раҳбари ҳамдир.

Браян Эдвард суғурта билан шуғулланади. У ҳар куни ухлашдан олдин эртанги музокараларни хаёлан тасаввур қилади. Эдвард ўзини одамшаванда ва мижозларни шартнома тузишга осонгина кўндирадиган ходим деб хаёл қилади. Мазкур машқни уйқудан кейин ва олдин беш дақиқа давомида бажаради. Бунинг натижаси ўлароқ, у ҳамкасблари ярим йилда ҳам сотиб улгурмаган миқдордаги суғурта полисларини бир кунда пуллаб юборган.

Юқорида ўз олдига уч хил мақсад қўйган кишиларнинг бир хил усулдан фойдаланганига гувоҳ бўлдингиз.

Визуал кўриш, бу – хаёлан тасаввур қилиш, репетиция, ўзини олдиндан шу ҳолатга тайёрлашдир. Одам ўзини интилаётган муваффақият эгаси, вазиятнинг ғолиби деб тасаввур қилсагина унга эриша олади.

Айтайлик, сиз дадил, мардонавор бўлишни истайсиз. Тасаввурингизда қатъий, собит инсон тимсолини яратинг. Иккиланмай ва мустақил равишда қарор қабул қилаётганингизни, исталган одам билан гаплашаётганингизни тез-тез машқ қилинг. Жаҳлингизни чиқарадиган ёки ўзингизни ноқулай ҳис этадиган вазиятлардан ҳазил-мутоъйиба билан чиқиб кетаётганингизни кўз олдингизда гавдалантиринг. Дўстларингиз сиздаги ижобий ўзгаришни мақташаётгани ва хуш кайфиятда юрганингизни қанча кўп ўйласангиз, истакларингиз шунчалик тез амалга ошади.

* * *

1. Нимага эришмоқчи бўлаётганингизни яхшилаб аниқланг. Имтиҳондан ўтиш, лавозимингиз кўтарилиши, пул топиш ва ҳоказо...

2. Ўзингизни бўш қўйиб, бир неча дақиқа мобайнида танангиз ва руҳингизга дам беринг.

3. 5-10 дақиқа давомида истагингиз амалга ошаётганини тасаввур қилинг.

Мақсадингизнинг рўёбга чиқиш эҳтимоли ҳақида эмас, балки у бевосита амалга ошиши тўғрисида ўйланг. Тасаввурингизни орзу

эмас, рӯё-ҳақиқат сифатида қабул қилинг. Миянгизда қисқа метражли видеофильм яратиб, унда бош қаҳрамон бўлиб яшанг. Бу ҳаёлотдан бошқа нарса эмаслигини билсангиз ҳам, тасаввур мақсадингизнинг андазаси эканини унутманг. Мазкур манзара бизга куч ва ишонч берадиган ягона манбаадир.

Тасаввурингизни ишлатишдан чўчиманг. Бу жараёнда ўзингизга етишмаётган барча ноёб, яхши хислатларни мавжуд деб ўйлашингиз лозим. Ҳаёлий тимсол ҳаётий бўлиши учун унга иқтидор, қатъият ва матонат ҳада этинг. Сиз ажойиб фильм томоша қилгандек бўласиз. Тасаввур кучли одамлар ҳар қандай вазиятни ипидан-игнасигача кўз олдиларига келтиришади. Айримлар эса мақсадини умумий манзара кўринишида тасаввур қилади. Ҳар иккала усул ҳам самарали бўлиши учун бир кунда беш дақиқа вақтингизни аяманг.

Аниқ тасаввур. Мақсадингиз рӯёбга чиқишини олдиндан босқич-ма-босқич тарзда режалаштиринг ва шу режа асосида роль ижро этинг.

Эркин тасаввур. Ниятингиз амалга ошгунча фикрлар, тимсолларнинг алмашилиши, эркин ҳаракатланишига имкон беринг.

Ушбу икки усулнинг самара бериши машқларни такрорлашингизга боғлиқ. Аксарият кишилар илк марта тасаввурларини ишлатишга қийналишади. Ҳаммасини ақл билан ўлчашга ўрганганимиз боис дастлаб исталган ҳолатни гавдалантириш мураккабдек туюлади. “Фильм”ингиз илк уринишдан оқ тугалланган бўлиши шарт эмас. Тўхтовсиз ўз устида ишлаган одамгина тасаввур қобилиятининг чексизлигини англаб етади. Манаман деган режиссёр ҳам сиз яратган фильмдек табиий ва ишонarli кино ярата олмайди.

Унутманг, бир-икки марта машқ қилиш билан иш битмайди. Ниятингиз ўз онгингизга мустаҳкам муҳрланиши учун ҳафталар, ойлар керак. Мабодо шубҳа туғилгудек бўлса (бу аниқ), унга эътибор қилманг. Қўрқув ва хавотир ўз-ўзидан пайдо бўлиб йўқолиб кетадиган туйғу. Машқ қилишда давом этаверинг.

1. Ниятингиз мана шу дақиқада амалга ошаётгандек, “бу ишлар айнан мен билан рўй берапти”, деб ўйланг. Ўзингизни тутишингиз, овозингиз ва юз ифодаларингизни тасаввур этиб ролга кириг.

2. Мақсадингизни кунига камида бир марта кўз олдингизга келтиринг. Ҳар куни машқ қилинг. Такрорлаш муваффақият гаровидир.

Миянгизга маҳкам ўрнашиб қолган ҳар қандай фикр ҳаётингизга таъсир қилади.

Камина шу ўринда руҳшунос Алан Ричардсоннинг тажрибасини мисол тариқасида келтиришни лозим топдим. Талабаларнинг баскетбол жамоасини уч гуруҳга бўлиш асносида махсус тадқиқот ўтказилган. Биринчи гуруҳ ўйинчилари машғулотларга ҳар куни қатнаган. Иккинчи гуруҳдагилар ҳеч нима билан шуғулланишмаган. Учинчи гуруҳдагилар эса машғулотга қатнамай, гўёки тасаввурларида ўйинга тайёргарлик кўриб, машқ бажарганлар: улар ўзларини ҳар куни ярим соатдан рақиб тўрига копток киритаётган, рақибларни алдаб ўтаётган, йирик ҳисобда ғалаба қозонаётгандек тасаввур қилишган.

Бир ойдан сўнг учала гуруҳдаги ўзгаришлар текширувдан ўтказилганда, биринчи гуруҳдагилар натижани 24 фonzга яхшилашди. Иккинчи гуруҳдагилар натижани умуман ўнглай олмаган. Учинчи гуруҳ иштирокчиларининг натижаси эса биринчи гуруҳники билан бир хил бўлиб чиқди.

Ижодий тасаввурдан шиддатлироқ куч йўқ. Тўғри қилинган тасаввур инсоннинг энг муҳим қобилиятидир. Орзу қилиб, унга етишга ишонишда давом этинг, мақсадингизга элтадиган йўл ва усул, шубҳасиз, топилади.

Лос Анжелесда туғилган актриса Кэрол Бернетни бувиси вояга етказган. Нафақа пули билан учма-уч яшайдиган бу оила ниҳоятда қашшоқ эди. Кампир кўчадан қоғоз йиғиб, керакли жойга топширар, шунинг пулига тирикчилик қиларди. Ана шундай оғир шаронтига қарамай, қиз келажаги порлоқ бўлишидан умуман шубҳаланмаган.

– Мен бирор марта ҳам университетга ўқишга киролмайман, деган фикрга бормаганман. – дейди Кэрол Бернет. – Катта аудиторияларда маърузалар тинглаб ўтирганимни, талабалар шаҳарчасида яшаб, улкан иштинёқ билан сабоқ олаётганимни яққол тасаввур қилардим. Бу фикр менга туну кун тинчлик бермасди. Ҳеч қандай имкониётим бўлмаса-да, ўзимча талабалик бахтидан сархуш юрардим.

Хўш, Кэрол маблағни қаердан олган?

– Мактабни битириш арафаси эди. – дейди у. – Бир кун почтани қарасам, менга юборилган конверт турибди. Маркаси бор-у, лекин почта муҳри босилмаган. Конверт ичида эса меннинг бир йиллик

ўқишимга етарли пул ётарди. Ишонасизми, мен ҳалигача бу пулларни ким юборганини билмайман.

Камина, агар тасаввурингизни ишлатсангиз, сиз ҳам Кэролга ўхшаб конверт тўла пул топиб оласиз, демоқчи эмасман. Лекин кафилманки, вазият, албатта, сизнинг фойдангизга ҳал бўлади. Энг муҳими, ишонч, тасаввур кучидан фойдаланиш, мақсад сари олға интилишдир. Бу борада сизга миянгиз ёрдам беради.

Брайан Трейси ЧЎҚҚИДАН-ЧЎҚҚИГА!



Брайан Трейси профессионал маърузачи, нотик, педагог ва маслаҳатчи, шунингдек, кўзга кўринган ўқув ва консалтинг раҳбари. У ўзи пул ишлаб топган миллионер ҳам саналади.

Брайан машаққатли йўлни босиб ўтган. Узоқ вақт ихтисослиги йўқ ишларда меҳнат қилган. Идиш-товоқ ювган, бурғилаш юмуши билан шуғулланган, бир нечта фабрикада фаолият кўрсатган, ферма ва ранчода пичан исканжалаш ишларини амалга оширган.

Йигирма беш ёшида Брайан савдо агенти бўлган ва бизнес оламида юқори пиллапояларни эгаллай бошлаган. Йилдан-йилга ҳар бир илғор ғоя ва услубларни ўқиб-ўрганиб, активлари 265 миллион долларни ташкил қиладиган қурилиш компанияси директори лавозимигача бўлган йўлни босиб ўтган. Ўттиз ёшдан ошар-ошмас, Трейси Канада университетларидан бирига ўқишга кириб, иқтисодиёт ва бизнес бўйича илмий даражани қўлга киритган.

Бу йиллар мобайнида у 22 та турли компания ва саноат соҳаларида ишлашга улгурди. 1981 йилдан эътиборан маърузалар, суҳбатлар ва семинарларда ўзининг муваффақият тамойилларини баён қила бошлади. Бугун Брайан Трейси китоблари, аудикассета ва компакт-

дисклари, шунингдек, семинарлардаги видеокассеталари йигирмалаб тилга таржима қилинган бўлиб, 38 та давлатда қўлланилади.

Брайан диққат-эътиборини битта масалага қаратади. У ўртаҳол (ёки ўрта қатламдан юқори) одам ўзининг фойдаланилмаган улкан кучга эга эканлигига ишонади. Агар сиз муваффақиятли инсонлар қўллаётган ҳал қилувчи услуб ва тажрибаларни амалиётга татбиқ этсангиз, олдингизга қўйган мақсадга анчайин тез етасиз. Ана шунда улар аллақачон эгаллаган мавқега эришган бўласиз.

Трейси ўз ишининг устаси сифатида чиқиш қила бошлагач, 23 та мамлакатда икки миллионга яқин инсон билан ўз ғояларини баҳам кўрди. Беш юздан зиёд корпорация ундан маслаҳатчи ва ўқитувчи сифатида фойдаланди. Брайан ўз тамойилларига мувофиқ тарзда уларнинг ҳар бирини амалиётда кенг қўллади. Ўзини ва минглаб бошқа одамларни умидсизлик, ночорликдан халос этиб, муваффақият ва омадга эришиш йўлларини кўрсатиб берди.

Брайан Трейси ўзини “эклектик одам” (турлича қарашларни, назарияларни бир-бирига ўзбошимчалик билан қориштириб юборадиган киши) деб атайди. “Мен академик тадқиқотчи эмас, балки ахборотларни умумлаштирувчиман”, дейди у. Турли-туман газеталар, журнал, китоб ва бошқа манбаларни ўқиш учун Трейси ҳар йили юзлаб соат вақт ажратади. Бундан ташқари ўзини қизиқтирган мавзудаги ўқув аудиодастурларини соатлаб тинглайди, сон-саноқсиз семинарларда иштирок этади ва кўпдан-кўп видеоёзувларни синчиклаб томоша қилади. Унинг “билимлар омбори”ни, шунингдек, радио, телевидение ва бошқа оммавий ахборот воситаларидан олган ахборотлар ҳам тўлдиради.

Кенг билимлар ва катта тажрибадан фойдаланган Трейси бир талай манбалардан олинган тавсияларни уйғунлаштирган ҳолда уларни ўз фикрлари қобиғидан ўтказди. Ички ҳис-туйғуларига зид бўлмаган ёт ғоялар унинг тажрибаларига мувофиқ равишда ўзлаштирилади, қайта ишланади ва навбатдаги чиқишлари, босма ишлари учун манба бўлиб хизмат қилади.

Брайан оилали, унинг тўрт нафар фарзанди бор. У Сан-Диегода гольф майдони биқинида истиқомат қилади. Ўз шаҳридан чиқиб кетиб, тингловчилар ҳузурида йилига юз мартага яқин маъруза ўқийди ва ўн еттита мамлакатда ишга алоқадор муносабатларни қўллаб-қувватлайди. Умуман, Брайан Трейси омад ва унга эришиш

масалалари борасида нуфузли шахс ҳисобланади. Унинг миллионерлар ҳаётида пулнинг ўрни ҳақида билдирган мулоҳазалари эътибор қозонган.

Қуйида Брайан Трейсининг омад сирлари ва тамойиллари билан танишасиз.

1. Буюк орзулар қилинг. Ҳаётдаги омад, пуллар ва орзулар ҳақида.
2. Йўналишни яққол ҳис этинг. Мақсад ва муваффақият.
3. Фақат ўзингиз учун ишлаётгандек ҳисобланг. Ҳаётингиз мобайнида масъулият ва омадга эътибор қаратинг.
4. Севимли иш билан машғул бўлинг. Нимаики юмуш билан шуғулланманг, ҳаётни севсангиз – пулларнинг яна бир сири шу бўлади.
5. Ўзингизни баркамолликка бахшида этинг. Камолотга эришиш ҳаётимиз давомида омадга эришишнинг асосидир.
6. Узоқ ва сабот билан ишланг. Пуллар керак бўлса, иш соатингизни кўпайтиринг.
7. Умрингиз мобайнида ўқиб-ўрганишни канда қилманг. Узлуксиз таълим – омад калитидир.
8. Дастлаб ўзингизга тўланг. Иқтисод, пуллар, фоиз.
9. Ўз ишингизда ҳар бир майда-чуйдани ўрганиб чиқинг. Мутахассисларнинг йигирма фоизи бошқа саксон фоиз мутахассисга нисбатан 16 карра кўп ишлаб топади.
10. Ўзингизни ўзгалар хизматига бағишланг. Мижозларнинг эҳтиёжини ўрганинг, одамларга ёрдам беринг.
11. Ўзингизга ва бошқаларга нисбатан мутлақо ҳаққоний бўлинг. Интизом ва ҳалоллик – муваффақият кафолати.
12. Энг муҳим ишларингизни юксакликка қўйинг ва уларга аниқ мақсад билан диққат-эътиборингизни қаратинг. Муҳим ишларни белгилаш – ҳаётдаги ўта аҳамиятли масаладир.
13. Ўзингизни тезкор ва ишончли хизматчи сифатида тайёрланг. Бундай ходим эътибор қозонади.
14. Чўққидан-чўққига кўтарилишга ҳозир бўлинг. Ҳаёт баланд-паст босқичлардан иборат. Олдинга интилинг.
15. Барча жабҳада ўзингизни интизомга буйсундиришни машқ қилинг. Ҳаётда муваффақиятга эришмоқчи бўлганлар ана шундай хислатга эга.
16. Ўзингизнинг туғма ижодий қобилиятингизни очиб юборинг. Ижод кўплаб тезкор жавобларни тақдим этади.

17. Керакли одамлар даврасида бўлинг. Ҳаётда қандай инсонларнинг ёрдам бера олиши муҳим.

18. Саломатлигингиз борасида алоҳида ғамхўрлик қилинг. У ҳаётда омадга эришиш учун ниҳоятда зарур омил.

19. Фаолиятингиз мобайнида дадил ва йўналтирилган бўлинг. Омадга эришиш учун одамлар тезкор ҳарақат қиладилар.

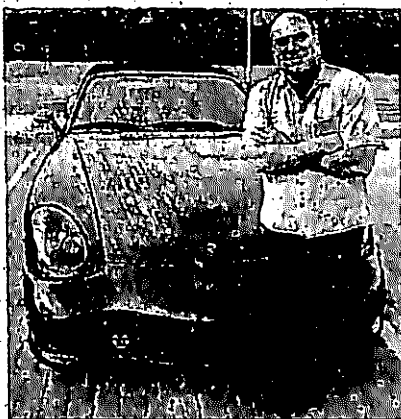
20. Муваффақиятсизлик келиши мумкинлигига ҳеч қачон йўл қўйманг. Пуллар муваффақият ва омадни ёқтиради. Муваффақиятсизликни ёнингизга йўлатманг.

21. “Қатъият тести”дан ўтинг. Қатъият ҳаётда муваффақиятни таъминлайди.

Хулоса: омад рўй берадиган ҳодиса. Сизнинг муваффақиятингиз олдиндан аён, буни амалиётда синаб кўринг.

Жо Витале БЕРИШНИНГ КУЧИ

Жо Витале молия оламидаги энг харидоргир “Маънавий маркетинг” номли китоб муаллифи, “Sekret” фильми ҳаммуаллифларидан саналади. Унинг “Гипноз таъсиридаги иншо” номли электрон китоби, “Шафқатсиз маркетинг кучи” аудиодастури ва кўплаб бошқа ишлари ҳам эътиборга молик. Жо Витале маркетинг бўйича энг кучли беш нафар мутахассиснинг бири саналади. У – метафизика фанлари доктори, гипнотерпевт. Жо Виталега қулоқ тутамиз.



Агар сиз пулларингиз бўлишини хоҳласангиз, бир ишни адо этинг.

Уни сайёрамининг бой-бадавлат одамлари амалга оширишган ва амалга оширишмоқда.

Бу турли қадим маданий ёзма манбаларда қайд этилган, бугун ҳам ёзишмоқда.

Бу шундай ишки, ким қўл урса, пуллар келади ва бошқа кўплаб одамлар уни амалга оширишдан қўрқишади ҳам.

У қандай иш?

Эндрю Карнеги ҳам худди шундай қилган. У саноат магнатига айланди.

Пулларга эга бўлишнинг ушбу буюк сири нима ўзи?

У нима эканки, барча-барчага тўғри келса?

Пулларни улашинг.

Бу – ҳақиқат. Пулларни улашинг.

Пулларни ўз ички дунёлари билан ўртоқлашишингизга ёрдам берадиган одамларга улашинг.

Сизни илҳомлантирадиган, сизга хизмат қиладиган, сизга шифо берадиган, сизни севадиган инсонларга улашинг.

Қайтармасликларини ҳисоблаб ўтирмай, пулларингиз бошқа манбадан ва тағин кўпайган ҳолда қайтишини ўйлаб, уларни одамларга улашинг.

1924 йилда Жон Рокфеллер ўзининг ўғлига ёзган мактубида пулларни улашиш тамойилини шундай изоҳлаган эди: “...Пул шилаб топа бошлаган ёшлик пайтимдаёқ мен пулларимни улаша бошладим ва даромадим кўпайган сари улашадиган пулларим миқдорини ҳам оширавердим”.

Бу сўзларни эслаб қолдингизми?

У тобора кўп пул улашар ва ҳамиша катта-катта даромад оларди. Бутун ҳаёти мобайнида миллионлаб долларни эҳсон қилди.

Айримлар, Рокфеллер ўз имиджи мақсадида реклама кампаниясини уюштириб, 10 центлик тангаларни улаша бошлаганини айтишади. Бундай эмас. Рокфеллернинг жамоатчилик билан муносабатлар масаласида Айви Ли деган кимса шуғулланарди. Лининг “Оломон учун сарой аъёни” номли китобида келтирилган Рэй Элдон Хайберт уқтиришича, Рокфеллер ўн йиллаб ўз изн-ихтиёрига кўра пул улашган. Айви Ли ушбу маълумотларни омма билиши учун келтирган, холос.

П.Т.Барнум ҳам пул улашган. Мен “Ҳар дақиқада туғиладиган мижоз” номли китобимда қайд этганимдек, Барнум хайр-эҳсонга ишонарди. У пул улашса, кейин пул олишини биларди. Барнум ҳам дунёнинг бой одамларидан бирига айланди.

Эндрю Карнеги ҳақида эшитгансиз. У ҳам кўп миқдорда пул улашган. Шубҳасиз, у бадавлат инсонларнинг бири сифатида Америка тарихида қолди.

Брюс Бартон – машҳур реклама агентлиги асосчиси ва “Омаднинг йўқотилган етти сири” номли китобимнинг асосий қаҳрамони ҳам пулларни улашиш тамойилига ишонган. 1927 йилда у шундай деб ёзган эди:

“Агар инсон узоқ вақт эзгулик қилавериб, бу юмуш гайришуурий тарзда унинг одаига айланиб қолса, коинотнинг барча ёруғ кучлари бу инсон-қайта излаб юрмаслиги учун уни ҳар томонлама қўллаб-қувватлайди”.

Бартон бестселлерлар муаллифига, афсонавий тадбиркорга, савоватли ҳомийга ва жуда-жуда бадавлат одамга айланди.

Агар кимдир менга, ўтган йилларнинг бу молиявий магнатлари пулларини ўннга-сўлга ташлаш даражасида бой бўлишган, деса, мен уларнинг кўли очиқлик, пул улашганлари боис фаровонликка эришганларини исботлайман. Бериш олиш сари етаклайди. Бериш улкан бойлик томон элтади.

Яна такрорлайман:

Бериш олиш сари етаклайди.

Бериш улкан бойлик томон элтади.

Бугун бизнес соҳасида салобатли корхоналар учун пул бериш русумга айланди. Бу имиджни кўтаради, ҳеч шубҳасиз, пул оладиганларга ёрдам беради. Қатор компаниялар борки, пул бериб, катта фойда кўрган. Номдор ишбилармонлар бизнесда пул бериш яхшигина самара келтиришини билдилар:

Бироқ менинг айтганларим пулларни алоҳида улашишни инобатга олади. Сиз пул бера бошласангиз, уларни кўп миқдорда олишингиз мумкинлигини назарда тутмоқдаман.

Агар одамлар пул улашиб, нималарнидир нотўғри қилишаётган бўлса, бу уларнинг кам пул беришаётганига боғлиқ. Улар пулларини маҳкам тутиб, агар улашиш вақти келса, ушоққина миқдорда беришади. Шунинг учун омадга эришмайдилар. Сиз кўпроқ, кўпроқ беришингиз керак, ана ўшанда омадга элтажак йўлга чиқиб олган бўласиз.

Пул бериш ғояси ҳақида илқ бор эшитганимни эслайман. Ўшанда бу тамойилни қандайдир “схема” деб ўйлаб, менга ҳикоя қилиб берганлар пул беришим учун ундан фойдаланишмоқчи, деб ўйлаганман.

Агар пул берган бўлсам, курумсоқларча берганман. Турган гапки, берганимга яраша жавоб тариқасида унча кўп олмаганман. Мен кам берардим. Кам олардим.

Бир куни пул бериш назариясини тестлаштирмоқчи бўлдим.

Мен илҳомлантирувчи тарихларни яхши кўраман. Уларни ўқийман, қайғудош бўламан, ҳикоя қилиб бераман. Майкл Дули исмли кишига (у сайт яратувчиси), электрон почта орқали ҳар куни менга ва бошқаларга мароқли номаларини баҳам кўргани учун, миннатдорчилик билдирмоқчи бўлдим.

Унга пул бериш керак, деб ўйладим. Авваллари, эҳтимол, беш доллар беришим мумкин эди. Бироқ ўшанда муҳтожликда қийналган эдим. Ҳозир эса бошқача. Чек қоғозимни олиб, минг долларга чек ёздим. Бу менинг умрим мобайнида бир марталик энг катта ҳадям эди.

Очиғи, бу мени анчагина асабийлаштирди. Бироқ натижа мени янада кўпроқ қизиқтирарди. Ўзгача ҳолатни ҳис қилишни истардим. Майкни тақдирлашни истардим. Бундан нима чиқишини кўришни ҳам хоҳлар эдим.

Майк эсанкираб қолди. У мен юборган чекни олган ва уйга кетишда ўқиб кўриб, йўл четидаги ариқча сал бўлмаса кириб кетаёзган. Менга кўнғироқ қилиб, миннатдорчилик билдирди. Майкнинг ишонгиси келмасди. Унинг болаларча ҳайрати мени қувонтирди. Бу ҳайрати каминани бир миллион долларни ҳис этишга мажбур қилди (эслаб қолинг).

Мен шундай ҳушбахтлик ато этганимдан ниҳоятда хурсанд эдим. Майкка пул берганим учун улкан ҳузур-ҳаловат олдим. У пуллар билан нимаики иш қилмасин, кайфиятим аъло эди. Менинг ташвиш чекканим ўзимга яқин инсонга берган ёрдамимнинг ҳайратомуз идроки, ўз эътиқодимнинг давоми эди. У бир одамга ёрдам беражак ички шиддат эди.

Шундан сўнг ажабтовур ҳодисалар рўй бера бошлади.

Кутилмаганда менга нотаниш киши кўнғироқ қилиб, ўзининг китобига ҳаммуаллиф бўлишимни сўради. Иш таклиф қилди. Шу тариқа алал-оқибат мен Майкка юборган пулларимдан анча кўп пул олдим.

Кейин эса менга Япониядаги бир ношир кўнғироқ қилди. У менинг “Маънавий маркетинг” номли бестселлерим таржимаси учун розилигимни сўради. Бу одам ҳам мен Майкка юборган пулдан анчайин кўп маблағни совға тариқасида таклиф қилди.

Туғилганидан бошлаб шубҳа-гумон билан юрадиган инсон юқоридаги ҳодисалар ўртасида ҳеч қандай боғлиқлик йўқ, деб айтиши мум-

кин. Эҳтимол, уларнинг калласида ўзлари тилга олган бундай боғлиқлик йўқдир. Менинг калламда эса мавжуд.

Майкка пул юборганимда мен гуллаб-яшнашим ҳамда оёқда маҳкам туришим ҳақида ўзимга ва бутун оламга эълон қилган эдим. Бундан ташқари пулларни мен томонга тортган оҳанрабо тамойилни ҳаракатга келтиргандим: “агар сиз берсангиз, демак, оласиз”.

Вақтингизни ажратинг ва сиз вақт ютиб оласиз.

Маҳсулот беринг – маҳсулот оласиз.

Севинг – сизни ҳам севишади.

Пул беринг ва сиз ҳам пуллар оласиз.

Ҳатто ушбу биргина маслаҳат ҳам сизнинг молиявий аҳволингизни ўзгартириб юбориши мумкин.

Ўтган ҳафта мобайнида сизни руҳлантирган одам ёки бошқа кишилар кимлар эканлигини эслаб кўринг. Ким сизни ҳаётнинг тўлатўкислигини ҳис этишга, муваффақиятлардан, кўрган тушингиздан ва ўз олдингизга қўйган мақсадларингиздан қувонишга мажбур қилди?

Ана ўша инсонларга пул беринг. Уларга чин кўнгилдан нимадир беринг. Зиқналик қилманг, ўзингизда саховат уйғотинг. Айнан шу одамлардан қайтишини кутманг, бироқ барибир қайтишини ният қилинг.

Агар шундай қилсангиз, шахсий фаровонлигингиз қанчалик ўса бошлаганига амин бўласиз.

Қай тарзда пул топишнинг тарихий буюк сири бу!

Агар сиз уни кўраётган бўлсангиз, ишга киришинг.

Агар ишга киришган бўлсангиз, уни ҳис этасиз.

Агар уни ҳис этаётган бўлсангиз, ёқтириб қоласиз.

Агар ёқтириб қолган бўлсангиз, уни... беринг.

Чунки ҲЕЧ НИМА КОИНОТга сизнинг БЕРИШ қобилиятингиз даражасида ўзингизга ИШОНЧИНГИЗ, ФАРОВОНЛИГИНГИЗ ВА МУҲАББАТИНГИЗ ҳақида жар солиб айта олмайди.

Коинот эшитганида эса сизга кўп нарсa берилади.

МУКОФОТ ТАРЗИДА ЭМАС, балки ҳақиқатан ҳам... ўзингизга, фаровон яшашингизга ва муҳаббатингизга ишонганингиз учун!

* * *

Бир хоним телефон орқали менга савол беряпти:

– Мен кўп йиллар пулларимни улашдим, бироқ фаровонлик даражам ўсганини сезмадим. Нимани нотўғри қилдим?

- Пулларингизни кимга берасиз?
- Маҳаллий ибодатхонага.
- Нега уларга пул берасиз? сўрадим мен.
- Улар пулга муҳтож.
- Пул бераётганингизда ўзингизни қандай ҳис этасиз?
- Ўзимни улар олдида қарздордек ҳис қиламан.
- Пул бериб бўлгандан кейин ўзингизни қандай ҳис этасиз? Очиғини айтинг.

Гўшакда жимлик.

– Тўғриси айтсам, мен оғриқ ҳис этаман, – тан олди хоним сукутдан сўнг. – Чек ёзаётганимда юрагим оғрийдиган даражада сиқилади.

– Агар сиз пул бераётганингизда ўзингизни ёмон ҳис қилсангиз, бу пулларингиз салбий туйғулар билан боғланаётганини билдиради, деб тушунтирдим мен. – Афтидан, сиз ўзингизда ёқимсиз туйғуларни орттиришни истамайсиз ва у орқали, эҳтимол, ўзингизга катта пулларни тортишни хоҳламайсиз.

Вау!.. Мен ҳеч қачон муаммога шу нуқтаи назардан ёндашмаган эдим.

Агар кимдир сиздан сўрагани, ҳатто ялингани учун пул берсангиз, унинг пулга эҳтиёжини катталаштирган бўласиз, холос. Бойлигингизни кўпайтириш учун сизда пулларни кимга (қаерга) бўлса ҳам бериш истаги пайдо бўлиши лозим, фақат бу сизга мамнуният, ҳузур-ҳаловат бахш этсин. Бошқача сўзлар билан айтганда, пулларни муҳтож одамга бериш, бу – амалга ошириш керак бўлган олижаноб иш. Шундай экан, амалга оширинг. Бироқ бу мен ҳозир тилга олган таъмоил эмас.

– Тушундим! – деди у.

Мен ёрдам қилолмадим, шунга қарамай, ўйлашимча, коинотнинг қайсидир бўлаги мен тушунтиришга қодир бўлмаганимни бу аёлнинг англаб олишига ёрдам берди.

– Нимани тушундингиз? – деб сўрадим.

– Мен ибодатхонага хайр-садақа тиланиб турган қашшоққа қарагандек қараймиз. – деди хоним. – Менинг қалбим маънавий қониқиш оладиган томонга пул беришимни хоҳлайди. Ибодатхонам баъзида буни беради, баъзида эса йўқ.

– Сиз ҳаммасини тушундингиз! – дедим мен.

Сиз пулларингизни ўзингизга ёққан хоҳлаган жойга беришингиз мумкин. Мен “Қизил хоч” ташкилотига, “Истаклар жумбоғи” жамгармасига ва бошқа муассасаларга ёрдам берганман. Бироқ мазкур хайр-эҳсоним орқали молиявий кўрсаткичларим ўсишини кутмаганман. Бундай саховат ёрдам берган, бироқ, маънавий қонунни шу каби амал, албатта, ишга туширади, дегани эмас бу.

У ёки бу ҳолатда, у ёки бу йўл билан бир кун келиб молиявий имкониятларингизнинг ўсиши борасида натижаларга эришишда ҳузур-ҳаловат олиш умидида оғринмай пул берсангизгина молиявий даромаднинг маънавий қонуни ишга тушади.

Хайрия мақсадлари учун эҳсон улашиш – бу мақсаддан маънан қониқиш ҳис қилган тақдирдагина мазкур қонунни ҳаракатга туширади. Акс ҳолда сиз у ёки бу тарздаги пул улашиш билан муҳтож одамларга ёрдам қилган бўласиз. Шубҳасиз, бу олижаноблик. Сизга айтаман: бу ишни амалга оширинг.

Такрорлайман: менинг тамойилим пул топишнинг муҳим сирини ўзида қамраб олади. Ва сиз пулингизни керакли жойга бериб, доимий тарзда эмин-эркин тарзда завқ-шавқни ҳис этган ҳолда, маънавий лаззат ва таълим оласиз. Пуллар – маънавийликнинг ташқи шаклидир.

Жон Хэрричаран МУЪЖИЗАВИЙ ИККИ ДОЛЛАР...

Жо Виталенинг китоби унинг яқин дўсти, маънавий устози Жон Хэрричаранга бағишланган. Хэрричаран – таниқли ишбилармон, бизнесда омадга эришган инсон. “Сув бўйлаб қадам ташлаш учун қайиқ олинг” номли машҳур китоб муаллифи. Хэрричараннинг ушбу ҳаёттий тажрибалари кўпларга сабоқ бўлади, деб ўйлаймиз...

Бу воқеа кўп йиллар муқаддам жазирама ёз кунларидан бирида рўй берган. Мен озиқ-овқат дўконидан иккита маҳсулот харид қилишим керак эди. Ўша вақтда мен супермаркетнинг тез-тез ташриф буюрувчи харидори бўлиб, пулим ўзимга етмас, ҳафтасига бир марта қиладиган улкан харидга эса қодир эмасдим.

Гап шундаки, бир неча ой аввал узоқ касаллик туфайли ёш рафиқам вафот этган эди. У суғурта қилинмаган. Натижада бир дунё харажат ва тўланажак тоғдек ҳисоб-китоб олдида довдираб қолган эдим.

Мен хизмат жойимда тўлиқ иш кунни бўлмас, топганларим икки нафар боламни боқишим учун учма-уч етарди. Вазият чинакамига оғир эди.

Бу воқеа чўнтагимда тўрт доллар билан бир галлон сут (*галлон – суяқ ва сочилма жисмлар учун 4,54 литрли ўлчов бирлиги*) ва бўлка нон сотиб олиш мақсадида супермаркетга йўл олган куним содир бўлди. Болаларим оч, ейиш учун нимадир харид қилишим лозим эди.

Светофорнинг қизил чироғига тўхтаганимда ўнг томонимда кўчанинг бир бурчагида турган ёш эркак ва ёш аёлга ҳамда кичкина болакайга кўзим тушди. Чошгоҳ қуёшни уларни ёндирадиган даражада нур сочарди.

Эркак “Егулик учун ишлашга розиман” деб ёзилган картон қоғозни ушлаб олган. Аёл шундоқ ёнгинасида. У светофорнинг қизил чироғига тўхтаган ҳар бир автомобилга термилиб қарарди. Икки ёшлардаги гўдак эса ўтлоқ устида ўтирган кўйин бир қўлли қўғирчоқни ўйнаш билан овора эди. Мен бу манзарага қизил чироқ яшил рангга алмашгунча бўлган ўттиз сония ичида гувоҳ бўлдим.

Уларга бир неча доллар бергим келди, аммо бундайи иш тутсам, сут ва нонга пулим қолмасди. Тўрт доллар шу маҳсулотларга етарди, холос. Яшил чироқ ёнганида бу учовлонга сўнгги бор қарадим ва икки томонлама айбдорлик ҳисси (чунки бу одамларга ёрдам беролмадим) ва умидсизлик ила (пулим камлиги туфайли улар билан баҳам кўролмадим) газни босдим.

Бутун йўл мобайнида миямда чуқур ўрнашиб қолган бу уч инсоннинг қиёфасидан соқит бўла олмадим. Ёш йигит ва оиласининг ғамгин кўзлари менга тинчлик бермасди. Бошқа чидаб бўлмасди. Мен уларнинг дардини ҳис этган ва нимадир қилишим керак эди. Машинамни шартта бурдим ва орқага – уларни кўрган жойимга қайтдим.

Учовлонга яқинроқ бордим ва тўрт долларимдан икки долларини йигитга узатдим. У миннатдорчилик билдирар экан, кўзларида ёш филтиллади. Мен табассум қилиб, супермаркет сари йўлимни давом эттирдим. Сотувда нон ҳам, сут ҳам бўлса керак, деб ўйладим. Фақат нонни ёки сутнинг ўзини сотиб олсам-чи? Шундай қиламан.

Автомобилимни тўхташ жойига олиб кирар эканман, ҳалиги учовлонга қилган эҳсоним ҳақида яна ўйлай бошладим. Тўғри иш тутганим учун кайфиятим кўтарилди.

Машинадан тушаётиб, сирпаниб кетиб қарадим: асфальт устида йигирма долларлик пул ётарди. Сира ишонгим келмасди. Вужудимга титроқ кириб, пулни олдим ва дўконга югурдим. Нафақат нон ва сут, балки ўзимга ниҳоятда керакли бошқа маҳсулотларни ҳам сотиб олдим.

Мен бу воқеани бир умрга эслаб қолганман. У менга олам ажиб ва жумбоқли эканлигини эслатарди. У менинг Коинот чексизлиги ҳақидаги эътиқодимни мустаҳкамларди. Мен икки доллар бердим ва эвазига йигирма доллар олдим.

Ортга қайтар эканман, ўша оч-наҳор оила ёнида тўхтадим ва яна беш долларни баҳам кўрдим.

Бу менинг ҳаётимдаги кўплаб ҳодисаларнинг фақат биттаси. Шундай тасаввур қоладики, биз қанча кўп берсак, янада кўп оламиз. Афтидан, бу энг мукамал қонун бўлиб, шу тарзда янграйди: “Нимадир олишни истасангиз, аввал беришингиз керак”.

Қуйидаги тўртлик бор:

*Бор экан-да, йўқ экан, битта одам бор экан,
Бошқалар – ҳамма уни эшитти, телба дер экан.
У эса индамасдан ўз иши-ла индармон:
Қанчалик кўп улашса, шу қадар бойир омон.*

Биз кўпинча беришга ҳеч нимамиз йўқлиги ҳақида ўйлаймиз. Ваҳоланки, яхшилаб қарасак, ўзимиз эгалик қиладиган озгина нарсани ҳам бошқалар билан бўлишиш мумкинлигига фаҳмимиз етади. Кўп пул топиш ва улашиш фурсати келишини кутиб ўтирманг. Камгина нарсани ҳам бўлишсангиз, олам хазинасини очган ва эзгулик уруғини қадаган бўласиз.

Менинг сўзларимга ишонмаслигингиз мумкин. Яхшиси, чин юракдан ҳадя қилинг, ана шунда натижалар сизни ҳайратга солади. Биз кимга берсак, айнан ўшалардан қайтиб келмайди. У биз мутлақо ўйлаб ҳам кўрмаган манбадан келади. Шундай экан, бойлик сари ўз йўлингиздан кетинг.

Ушбу мукамал тамойил тақдим этаётган имкониятдан фойдаланинг. Ўзингизга имконият беринг. Мукамал тамойиллар тўхтамасдан ишлайди.

Юқоридаги тарихга мувофиқ равишда баъзан сизнинг сахийлигингизга жавоб жуда тез келади. Бошқа ҳолатларда эса кейинроқ. Нима бўлганда ҳам ишонинг: берганингизга нисбатан анчайин кўп оласиз.

Бераётиб оғриниб эмас, аксинча юракда лиммо-лим миннатдорчилик ила ҳада қилинг. Ҳаммаси қай тарзда рўй берганини кўриб, завқ-шавқ туясиз. Ўзингиздаги оз нарсани ҳам бериб, ҳаётингизга кириб келажак бойлик дарвозасини очинг. Буюк Ўқитувчи айтганидек: “Беринг ва сизга қайтади”. Буни синаб кўринг. Сизга ёқади.

Эрих Лежен КЎЗГУ ҚАРШИДАГИ СЎЗЛАР



Эрих Лежен Германиянинг гуллаб-яшнашига муносиб ҳисса қўшган мултиимиллионер. Дастлаб у ночорликда умр кечирган, кейин миллионерга айланган. Шундан сўнг борбудидаи жудо бўлган. Бойлик чўққилари сари астойдил интилгани боис Лежен яна ўзини қайта тиклай олди. Қўйида унинг ўзига хос қоидаларидан баҳраманд бўласиз.

▷ Ўз изланишларингизни ҳар куни эрта-лаб шундай саволлар билан бошланг: “Мен аслида қайси соҳада биринчи турибман?” Ёки “Қайси жабҳада биринчи бўла оламан?” Ўзингиздан шундай деб сўранг: “Мен қай

томонлама кучлиман? Нималарга таянишим мумкин? Кучли томонларим қаерда? Шу пайтгача ҳаётимда қай даражада яхши ишларни амалга оширишга улгурдим?”

Сиз ўзингизга ҳар томонлама мос мақсадни излашингиз ва у истеъдодингиз, қобилиятларингизга аниқ тарзда мувофиқ келишига ишонингиз керак. Учинчиси берилмаган.

▷ Сизга энг муҳим фикрни билдиришга изн беринг. Ким фавқуллода миллионер ёки миллиардер бўлишни истаса, яхшиси, лотерея ўйнасин! Фақат бу одам бойликка эришиш учун оташин ғоя кераклигини тушуниб етмаган бўлади. Бундай оташинлик ҳар доим бутун вужудингни эгаллаши лозим. Ана шунда миллион ўз-ўзидан пайдо бўлади. Бироқ пуллар ҳеч қачон инсоннинг интилиш манзили бўлмаслиги керак.

▷ Сизнинг омадни ишташингиз ва унга эришишингиз ҳақидаги ишонч ақлингиз, тафаккурингиз, онгингиз ва чуқур онгингизни қамраб олиши

зарур. Бунга қандай эришилади? Жуда оддий. Кичик муваффақиятларни жамлаш орқали. Сизнинг омад ҳақидаги ҳис-туйғуларингиз ҳаётий мавқеингизни, маънавий ҳолатингизни, ўзингизни қай йўсинда тута олишингизни, бошқалар билан муомала-муносабатингизни белгилаб бергандагина улкан муваффақият бўй кўрсатади. Ахир, орзу, истак ва мақсадни доимий такрорлашлар орқали онг остида мустаҳкамламасангиз, улар тортиш кучини тезда йўқотади. Тибет монахларига таниш кундалик ибодатнинг сири айнан шу билан боғлиқ. Улар Лхаса шаҳридаги ҳар қадамда қиладиган зиёратларида махсус сўзларни такрорлашади. Муваффақиятлари билан талтайиб кетган бу кишиларнинг сири ана шунда. Билмаган одамлар эса ғайирлик қилиб, “уларнинг омади чопган”, деб ўйлашади. Тибет монахлари нималар дейишаркан-а? Ўйлашимча, бу жумла шундай янграйди: “Мен ўз мақсадимга эришаман. Мен ғолибман!” Ҳар куни эрталаб ишга боришдан олдин кўзгу қаршисида туриб, бу сўзларни 30 марта такрорланг! Сиз ўз мақсадингизга эришасиз!

Юқоридагилардан келиб чиқиб сизга берадиган масалаҳатим: оддий ҳодисалар, суҳбат ва учрашувларда ҳам ўз онгингизни омадга мос тарбияланг. Бу билан ўзингизни “ўт олдирган” ва улкан муваффақиятга ташна қилган бўласиз.

► Менинг муваффақиятларим ҳар куни эрталаб қайта-қайта туғилади. Кўзгу қаршисида турганимда ўзимни шунга ишонтираман. Ва менга ишонинг, дунёда ҳеч ким рўпарангиздаги ойнада акс этган ҳилқат каби сизга жўшқинлик билан муваффақият тилай олмайди. Кечқурун нималарга эришишни хоҳлашингизни фикран тасаввур қилинг. Бу мақсад қандай намоён бўлишини яққол кўз олдингизга келтиринг ва билимингизга, тажрибангизга, онг остидаги ҳиссиётларингизга ишонинг. Мана шу учта қудратли ички кучингиз ўз олдингизга қўйган мақсадга қай тарзда эришинингизни кўрсатиб беради. Сиз мақсадларингиз рўёбга чиқиши учун ишонч ва сабр-тоқатга қайта-қайта мурожаат қилаверасиз. Улар омад ҳақидаги ҳис-туйғуларингиз даражасининг кўрсаткичи ҳисобланади.

► Қуйидаги сўзлар сизни омад сари туртиши керак: “Мен бошқа юмушлардан кўра кўпроқ руҳлантирадиган ўз вазифамни, ўзимнинг ҳаётий фильмини излайман. Бу йўлда менга маъқул жабҳада росманасига биринчи бўлмагунча ўзимни тўкис инсонга айлантирадиган ҳамма нарсани ўрганаман”. Ўзингизнинг ҳаётий фильмингиз учун муносиб одамни изланг!

“Мен биринчиман!” ёки “Биринчи бўлмасам ҳам ўша даражага эришимни ҳис қилияпман. Биринчи бўлмагунча ўз устимда ишлайвераман”. Бундай ёруғ ҳиссиётларга рўйи-рост ва қўшимча изоҳларсиз шўнғисангиз, келиб чиқиши, ёши, тили ва фаолият доирасидан қатъи назар, сайёрамиздаги омадли инсонларни нималар боғлаб турганини англаб оласиз. Бу ҳиссиёт алангаси ва мустаҳкам билим туфайли айтиладиган сўзларда намоён бўлади: “Мен ростакамига биринчиман ёки тез орада биринчи бўламан!”

Ўзингизда доимий тарзда шундай ишонч пайдо қилиш учун ютуқларингизни ва ҳар томонлама фақат сиз даъвогарлик эта оладиган ўз тимсолингизни яратишингиз лозим. Бир сўз билан айтганда, ўзингиз ва ўзингиз ишлашни хоҳлаган муҳит ҳақида яққол тасаввурга эга бўлишингиз керак. Менинг вақти келиб ўзим эришадиган тасаввурим НКС 12 даража кўрсаткичига мувофиқ келадиган қизил фондаги оқ ҳарфлардан иборат “СЁ” фирма рамзида уйғунлашган эди. Электрониканинг бу кўзлари мени ҳамиша ижодий қувват билан тўйинтирган, менга куч, мардонаворлик бериб, омадсизликка учраганим-да қайта курашишга ундаган.

► Эришмоқчи бўлган мақсадингиз тиниқ, ишончли тимсоллар билан уйғунлашиши керак. Чунки онг ости мавҳум буйруқларни эмас, фақат тимсолларни муҳрлайди. Қўшимча равишда айтадиганим: онг остида ҳар қандай, ҳатто салбий тимсоллар ҳам муҳрланади. Шу тариқа сиз ҳар қандай вазиятда ҳам онгингиз орқали ўзига хос назорат ўрнатиб, яқин ва узоқ келажакдаги ҳаётий йўлингизда салбий тимсоллар шаклланишига йўл қўймайсиз.

Масалан, қаерда ишламоқчи бўлсангиз, ўша жойни бутун тафсилотлари билан тасаввур қилинг. Тасаввурингиз сизга қай тарзда чизса, фикран ўшандай жойни барпо этинг. Ўзингиз хоҳлаган суратларни хаёлан деворга илиб чиқинг.

► Танг аҳволда яшайдиган одам билан муваффақиятли инсон ўртасида айтарли фарқ йўқ. Уларнинг иккаласи ҳам мутлақо бир хил қарашларга эга бўлиши мумкин. Битта соҳага қизиқишлари, бир нарсадан завқланишлари ва бир нарсани ҳис қилиб, бир хил даражада қувонишлари мумкин.

Фақат ҳаётий қарашларда кичкина тавофут мавжуд бўлиб, бу пул ва муваффақиятга муносабатни белгилайди. Ўз қобилиятлари, гоёлари, шунингдек, ҳамиша шайлиги туфайли зўр бериб ишлаётган киши

ҳаддан зиёд оддий яшайди. Ваҳоланки, у ўзининг қобилиятларини пул билан тўғри тарзда боғлаши мумкин эди. Ана шу кичкина тафовут бир талай жабҳалардаги етишмовчиликлар учун жавобгардир. Пул ҳақидаги нотўғри тушунча кўпинча бахт, муҳаббат ва шахсий эркинликка зиён етказди.

Пул ҳамиша мўл-кўллигини ўзингизга тушунтиринг. Ҳар куни миллиардлаб доллар, евро, Швейцария франки, фин маркалари ишга тикилади ва дунё бўйлаб айланади. Гап сизнинг ҳисобингизга керакли маблағ келиши учун ўз салоҳиятингиз ва ҳаракатларингиз ёрдамида бу қувват оқимини ёриб киришингизда.

Агар ушбу қувват оқимидан қандайдир танқислик сезсангиз, омад, пул ва ўзингизга нисбатан идрокингизни ўзгартиришингизга тўғри келади. Танланг: ё келажагингиз яхшиланиши учун ишлаб топаётганингиздан кўра аввалгидек кўп пул сарфлайсиз, ёки молиявий мустақилликка эришиш мақсадида фикрларингиз ва ишларингизни оташин истак бошқаришига ҳаракат қиласиз. Ана шунда шахсий тажрибангизга кўра, ушбу янги қурилма нақадар афзал эканлигини тезкорлик билан синаб кўрасиз: ўзингизга хослигингизни ҳар жиҳатдан кучли ҳис этасиз. Сиз хушфёъл, шодмон ва бахтиёр одамга айланасиз! Пуллар пулларга – айнан шу туфайли сизнинг омадга йўғрилган ички қурилмангиз уларни худди оҳанрабо каби бир-бирига торта бошлайди.

▷ Илтимос, ҳар бир омад тарихини ўрганиб, у қандай кириб келгани билан қизиқинг. Уни инсон яратгани ва у инсонни ҳаракатга ундаганини унутманг. Бу мардонаворликка эришиш ва жасорат кўрсатиш сари муҳим қадамдир. Ана шунда омад – оддийгина рўй берадиган ҳодиса бўлмай, бир ёки бир неча кишининг кучи ёрдамида яратиладиган улкан қувват оқими босими остида вужудга келишини англаб оласиз. Онгингизда қуйидаги сўзлар учун жой очилади: “Мен ҳам шу каби ютуққа эришаман! Эплай олишимни биламан, фақат бунга хоҳласам кифоя. Ана шунда дарҳол ишга киришаман!”

▷ Мен югуриш, сайр қилиш, катта теннис ва сузиш орқали ўзининг қоматимни тутиб юраман. Бундан ташқари доимий тарзда саунага бораман. Қоматимни тутишим учун кўпкунлик таътил олишимга ҳожат қолмайди. Дам олиш учун ўз идорамни саккиз кундан кўпга тарк этмайман. Альп чўққиларини кўзлаб мунтазам равишда альпинистларча тоққа кўтариламан.

Иш вақтим кечи билан эрталабки соат еттида бошланади. Унгача иккита газета ўқишга, нонушта устида ишга алоқадор музокаралар ўтказишга улгураман. Бу эса кўпинча тонгги соат тўртта уйқудан туришимни кўрсатади. “Соғлом танда соғ ақл”.

Рэнди ГЕЙЖ УЧ ЯШАР БОЙ ОДАМ



Рэнди Гейж тана ва ақл ривожи, инсоннинг онг-шуури ва жамият ҳаётидаги униб-ўсиши борасида изланишлар олиб боради. У “Фаровонлик” ва “Динамик тараққиёт” номли аудиальбомлар муаллифи.

Бундан ташқари, Рэнди, интернет-дастур очган бўлиб, ўз-ўзини ривожлантириш, қўрқувни, омадга ишонмасликни бартараф этиш ва инсон кучининг олий даражасига эришиш билан боғлиқ маслаҳатлар беради.

Гейж ҳаётини зерикарли деб бўлмайди, унинг ҳаёти мароқли бўлиб, шубҳалар ва қўрқув устидан ғалаба қозонишни тақозо

этади. Рэнди Гейжни инсон қобилиятлари, имкониятларини ривожлантириш ва улардан фойдаланиш бўйича мутахассис дейиш мумкин.

У йигирма йилки, одамларни ўз мақсади сари чегаралаётган турли янглишишлардан халос этмоқда. Айтиш жоизки, бу иш ижобий самара бермоқда. Рэнди Гейж ўзининг қандай қилиб миллионерга айлангани ҳақида ҳам ҳикоя қилади.

“Бу китоб сизнинг умрингизни чиройли саҳифаларга буркайди, дейди Рэнди Гейж ўзининг китоби ҳақида. Унда фаровонлик гоясини берувчи ҳаётний имкониятларингизни очувчи калит сақланади. Бу ҳақиқат.

Мен ишонаманки, сиз муваффақият қозониш учун тугилгансиз. Яна ишонаманки, шахсий фаровонлигингизни рўёбга чиқариш сизнинг онгингиз, ишончингиз доирасида ҳал этилади.

Камина ақл-идрокли ва қатъий одамман, бундан ташқари ҳаётимнинг ўн беш йилини фаровонлик акс этган коинот қонунларини ўрга-

нишга баҳш этдим. Агар сиз ана шу қонунлар асосида яшаётган бўлсангиз, фаровонлик ва моддий мўл-кўлликка эришасиз. Мабодо мазкур қонунларга риоя этмаётган бўлсангиз, уларни қайта ўрганишингизга тўғри келади... Ҳаракат қилиш ўзингизга боғлиқ...”

ФАРОВОНЛИКНИНГ 101 КАЛИТИ

1. Сизга аталган яхшиликнинг мавжудлигига у ҳузурингизда пайдо бўлгунига қадар ишонинг.
2. Хонавайрон бўлган кимсалар билан молиявий масалаларда маслаҳатлашманг.
3. Ўз истагингиз ҳақида яққол тасаввурга эга бўлишга интилинг.
4. Сизнинг моддий жиҳатдан юксалишингиз шахс сифатида ўсингизга боғлиқ. Шахсий камолотингизни ривожлантиринг.
5. Ўзингиз учун шундай мураббий топингки, у сиз орзу қилган марраларга етган бўлсин.
6. Шундай устоз топмоғингиз керакки, сиз ўзингизни қандай кўришни хоҳлаган бўлсангиз, у худди ўшандек инсон бўлиб етишган бўлсин.
7. Келажакдаги фаровонлик уруғингизни олдиндан қадаб қўйинг.
8. Агар сизни тўланмаган қарзлар доимий тарзда таъқиб қиладиган бўлса, уларни анча аввалроқ тўлаб қўйишга ҳаракат қилинг.
9. Қўшимча тўланадиган пул миқдори беш фоиз бўлса ҳам майли.
10. Аҳволингиз ночорлиги ҳақидаги фикрларни ҳеч қачон қўллаб-қувватламанг.
11. Саломатлик, муҳаббат ва пуллар битмас-туганмасдир.
12. Ҳаётингиз мобайнида қийматларнинг тенг баҳоли тамойилига файласуфона ёндашинг.
13. Гоҳ-гоҳида ўзингиз учун ёқимли нимадир қилинг, айтайлик, бу янги гуллар бўлсин, фақат сизга аталган бўлиши керак.
14. Яхшилик пайдо бўлишини хоҳласангиз, унинг учун бўш маконни яратишингиз лозим.
15. Табиат қонунларига кўра, кафтингизда ниманидир ушлаб туриб яна бошқа яхши нарсани унга сиғдиришингиз мумкин эмас.
16. Сизга нимаики керак бўлса сўранг, аммо билиб қўйинг, сиз фақат ўзингиз ҳақиқатда муҳтож бўлган нарсанигина оласиз.
17. Давлатманд одам бўлишнинг энг самарали йўли бошқа одамларни моддий жиҳатдан таъминлашнинг имкониятини топишдир.

18. Сизнинг фаровонлик сари энг амалий, таъсирчан воситангиз, бу сизнинг ўз донишмандлигингиздир.

19. Гапириш учун танлаган сўзларингизда ўз онгингизда қанчалик муваффақиятли эканлигингиз акс этади.

20. Ҳақиқий фаровонлик фақат унга интилган кишигагина келади.

21. Пулдор бўлиш ва моддий бойликка эришгандан кўра оқил бўлган маъқул, чунки айнан донишмандлик ҳамма нарсани ато эта олади.

22. Доно бўлибгина сиз, шубҳасиз, ҳаётингиз фаровонлашаётганига амин бўласиз.

23. Сиз оламда ўз-ўзингиз билан қолганингиздагина ҳақиқатдан ҳам соғ-саломат эканлигингизни ҳис эта бошлайсиз.

24. Инсоннинг муваффақиятли умр кечириши табиат томонидан у туғилган ондан берилган бўлиб, бу омил ҳаётнинг ягона шарти ҳисобланади.

25. Фаровонлик – бизни ўраб турган ҳаводек гап. Она заминда у мавжуд бўлмаган жой йўқ.

26. Одамзод фаровонликни амалий тарзда ўз ғояси, орзулари ва тасаввурларининг кучи, қуввати орқали бўшлиқдан пайдо қила олади.

27. Ўз олдингизда муҳаққақ мақсад қўйдингизми, фаровонлик сизни излаб ўзи йўлга чиқади.

28. Қачонки қурбон сифатида қиёфа яратишни бас қилсангизгина сизга ғолиблик эшиклари очилади. Буни астойдил хоҳлашингиз керак.

29. Агар одамлар сизга ачинишларини хоҳласангиз, доимий тарзда шунга монанд ҳолатни яратаверасиз.

30. Сиз ўз орзунгизни яққол англаб олганингиздагина унга бутун дунёни тобе бўлишга мажбур этоласиз.

31. Қасос ўти билан видолашгандан кейингина қалбингизга муҳаббат кириб келади.

32. Мўъжизалар сира тасодиф эмас ва улар доимий тарзда рўй бераверади.

33. Сизнинг даромад ва фаровонлик даражангиз ҳамма вақт беш нафар яқин дўстингизнинг даромадига нисбатан ўртача қийматга эга бўлади.

34. Гуллаб-яшнаш сари йўлингизни ўзингиз белгилашингизга тўғри келади. Уни ўзгалардан ўзлаштириб олиш мумкин эмас.

35. Қарз, бу – қамоқ, ундан тезроқ халос бўлиш керак.

36. Агар ўзгаларни кечира олмасангиз, бой бўлишга қурбингиз етмайди.

37. Агар сиз ўзингизни кечира олмасангиз, беҳбудлик ҳақидаги ғояни қабул қила олмайсиз.

38. Сизнинг шахсий камолотингиз ўсиб, юқори даражага етганида ва улар муҳим вазифаларга мувофиқ келганида тақдирдан кейинги топшириқларни оласиз.

39. Тўсиқлар ўз истакларингизга эришиш йўлида шахсга айланшингиз лозим бўлган воситадир.

40. Ҳақиқий ишонч бошқа ҳиссиётларга нисбатан анчайин қудратли, мустаҳкамдир, у билан пўлат ҳам, тош ҳам беллаша олмайди. Фақат ишончгина коинот хазинасидан сизнинг бойлигингизни чиқаришга қодир.

41. Коинот тафаккурининг олий кучлари фақат йўл-йўриқ кўрсата олади, сизнинг ўзингиз эса ҳаракат қилишингиз керак.

42. Ўз одатларингизни ўзгартириш орқали мавжуд шарт-шароитни ўзгартира оласиз.

43. Сиз ўз ишончингизни ўзгартириш билан одатларингизни ҳам ўзгартиришга эришасиз.

44. Ўзингизга танқидий кўз билан қараб, сиз ишончингизни ўзгартира оласиз.

45. Сўз – шахсий фаровонлик йўлидаги муваффақиятга эришишининг қудратли қуролидир.

46. Тиббий қайднома, операциялар ва қўлтиқтаёқлар фақат вақтинчалик даволаниш учун ярайдди. Асл саломатлик эса ҳақиқий “мен”га қайтиш орқали қалб ва тана ҳолатининг тикланиши туфайли келади.

47. Бу оламда рангли қаламлари ва бўяш учун альбоми бўлган уч яшар болакайдан кўра муваффақиятли ва бой одамни топиш қийин.

48. Коинот сизга ёруғликни инъом қилган, шунга қарамай, ёғду пайдо бўлиши учун тугмачани босишингизга тўғри келади (яъни, чироқни ёқасиз).

49. Агар сиз фаровон ҳаёт қўйнида истиқомат қилишни истасангиз, коинотнинг олий қонунлари билан мувофиқликда яшашингиз лозим.

50. Бошқалар ҳақида уларнинг ортидан гапира туриб, ўз омадингиз, муваффақиятларингиз сизни ёқтирмай қолишига гирифтор бўласиз.

51. Ўз-ўзингизни камолга етказиш бўйича ҳар куни андак вақт ажратинг.

52. Ўн фоизлик қўйилган улуш маънан қўллаб-қувватлаш учун ўз эгасига қайтиши керак.

53. Хайрия ишлари соф фойдадан эмас, умумий миқдордан тўлов берилиши кераклиги боис “маънавий” ўн фоизни батамом тўланг: ўзингизда яхши-ёмон нималар бўлса, ҳаммасини ҳисобга олинг!

54. Берадиганингизни соф ният, қувонч ва миннатдорчилик билан топшинг.

55. Олдиндан кўра олиш ҳамиша ўз тўловига эга бўлади. Яхшиси, буни ўз ихтиёрингизга кўра амалга оширинг, у сизнинг танловингиз бўлсин.

56. Хоҳлаган нарсани олишингиз учун ўзингизда мавжуд нарсани беришга тайёр туринг.

57. Ақл-идрок сизни фикрлаш учун уйғотади, бироқ фақат ишончгина ҳаракат қилишга мажбур қилади.

58. Сиз орзуларингиз ушалиши ва истакларингиз пайдо бўлиши учун курашга тайёр бўлишингиз, бу борада орзу-истакларингиз мавжудлигига эришиб, уларни оломон хуш кўрмаслигидан муҳофаза қилишингиз керак.

59. Орзуларингизни рўёбга чиқаришда фақат сиз, ўзингиз асосий сармоядор бўлишингиз мумкин.

60. Қаҳва ичиш учун вақт сарфлагандан кўра ўзингизни камолга етказишга кўпроқ вақт ажратинг.

61. Бошқаларнинг орзусини ўзлаштириб олишга нисбатан ўзингизнинг орзуларингизга эга бўлинг.

62. Худо ва олдиндан кўра олиш қобилияти қалбингиздан жой олиши учун пуллардан маҳрум бўлиш шарт эмас.

63. Ҳақиқий омадга эришишингиз учун сиз бутун вужудингиз билан омад истагига берилган бўлишингиз лозим.

64. Ўзига нисбатан ишончни мустаҳкамлашнинг энг яхши йўли – ҳаракатни тўғри режалаштиришни ўрганишдир.

65. Ўзингизнинг имкониятларингиз чегараларини бартараф этиш учун имкониятлар мавжудлигини тан олсангиз кифоя.

66. Муаммоларни уларнинг ечимини топа олмайдиган кишилар билан муҳокама қилмаслик керак.

67. Агар сизнинг орзуларингиз дадиллик, журъатлилик ва хаёлотдан маҳрум бўлса, улар душманларингиз сизга қарши қўллайдиган воситаларга айланади.

68. Агар сиз ўзингиз учун ҳеч нима қилмасангиз, нима сабабдан бошқалар сиз учун ниманидир амалга оширишлари керак?

69. Сизнинг орзунгиз худди ўзингиз каби улкан ва муҳим бўлиши лозим.

70. Агар ниятларингиз ҳақида жар солиб айтсангиз, сизга ёрдам бермоқчи бўлган тарафдорларингиз сафини кенгайтирган ва душманларингиз кимлигини фош қилган бўласиз.

71. Мардлик тўлиб-тошиши учун жасоратли кишиларга мурожаат қилинг.

72. Миннатдорчилик кутмаслик шарт билан муҳтож одамларга ёрдам қўлингизни чўзинг.

73. Сиз маънавий ибтидога ва ҳаётий тажрибага эга инсоний мавжудотсиз, бошқа ҳеч нима эмас.

74. Одамларга балиқ тутишни ўргатинг. Агар улар ҳамиша балиқдан тайёр егулик бўлишини хоҳлашса, бошқа дастурхонни кўрсатиб юборинг.

75. Шу ҳафтада китоб дўконига ташриф буюрган беш нафар инсонни қидириб топинг ва уларнинг энг яқин дўстига айланинг.

76. Гуллаб-яшнайдиган кишилар яхши машиналар минишга, саранжом-саришта уйларда яшашга ва пўрим кийинишга ўрганган бўлишади.

77. Кирага олинган машинага қараш ёки меҳмонхонадаги хона чойшабини алмаштириш каби юмушларни адо этиш шахс сифатида муҳим аҳамиятга молик эканлигингизни яна бир карра тасдиқлайди.

78. Йўқчилик одамларни алдашга, фирибгарлик ва ўғирлик қилишга, ҳатто қотилликка мажбур қилади. Қашшоқликда ҳеч қандай юксаклик бўлмайди.

79. Агар сиз бугун бир жуфт пойафзал сотиб олиш мақсадида авваллари машина харидига сарфлагандан ҳам кўп пул ишлатмасангиз, равнақ топишингиз учун ақлий қобилиятингизни ишлатишга мажбурлаш вақти бўлибди.

80. Интизом эркинлик бахш этади.

81. Орзуларингизни рўёбга чиқариш сценарийсини ёзинг. Унинг

томошабин сифатидаги тимсолини яратиш учун барча қобилиятларингизни ишга солинг.

82. Пул банкнотлари, бу шунчаки сиз аллақачон юқоридан мурувват сифатида олган тўлов ҳисоб-китобларидир.

83. Ўзингизнинг “Орзу-истаклар трамвайи”нги сизни яратинг ва у сизни ҳар куни бўладиган жойингизда кутсин.

84. Харид пайтида нархни арзонлаштирманг ва савдолашманг. Нимани сотиб олаётган бўлсангиз, ҳеч бир афсуссиз унинг асл нарҳини тўланг.

85. Ҳар қандай манзара, нашр маҳсулотлари, фильмларни томоша қилаётганда ёки ўқиётганда диққат билан таҳлил қилинг. Бу уларда яширинган дастурларни онгингиз ёрдамида билиб олишингизга ёрдам беради.

86. Гуллаб-яшнашнинг қулай имкониятлар, бахтли тасодиф, омад каби тушунчаларга деярли дахли йўқ, шунингдек, у малака, маълумот ва маҳоратга ҳам боғлиқ эмас. Сизнинг ўз онгингиз, ақлий қобилиятингиз ва ишончингиз равнақингиз учун бунёдкор ҳисобланади.

87. Айрим бой-бадавлат кишилар касал, дийдаси қотган, ёлғиздирлар. Уларни равнақ топаётганлар деб бўлмайди. Худди шунингдек, сиз соғ-саломат, маънан кучли, оилавий бахтга сазовор бўлсангиз-да, ойдан-ойга зўрға кун кечирсангиз, сиз ҳам равнақ топаётган одам ҳисобланмайсиз. Гуллаб-яшнаш ҳаётнинг барча қирраларини ўзида қамраб олади.

88. Сиз ҳар куни дастурлаштириш тартибида бўласиз. Бу жараёни тўхтатишга қодир эмассиз, бироқ у сиз учун ижобий ёки салбий эканлигини аниқлай оласиз.

89. Муваффақиятли кишилар ҳар бир лойиҳага қўл уришдан аввал у омад келтиришини режалаштирган ҳолда ишга киришишади.

90. Теварак-атрофингизни сизникидан ҳам муҳим режалар, мақсадларга эга кишилар билан бойитинг.

91. Муваффақиятсизликдан кўра муваффақият синови олдидаги қўрқув одамларни кўпроқ чўчитади.

92. Фаровонлик, бу – моддий ноз-неъматларнинг йўқлиги эмас, балки сизнинг уларга муносабатингиз йўқлигида.

93. Бойлик – моддий қийматларнинг мавжудлиги бўлмай, бу – сизнинг уларга муносабатингиздир.

94. Қул ҳам, ситамгар ҳам жаҳолат ва муҳтожликнинг ҳаммуаллифлари ҳисобланишади.

95. Сизнинг тафаккурингиз беҳбудликка эришиш воситаси ва маънисиз ночорлик бўлиши мумкин.

96. Сиз коинот қонунларини бошқара олмайсиз.

97. Ўз-ўзини севиш ижобий хислат бўлиб, моддий фаровонлик ва равнақ топишдаги илк қадам ҳисобланади.

98. Сизнинг камбағаллар, очлар ва мазлумларга берадиган энг катта ёрдамнингиз ана шу одамлардан бири бўлиб қолмаслигингиздир.

99. Агар ўз ҳаётингиздан ичи қора, бадхоҳ одамларни олиб ташласангиз, ҳаётингиздаги салбий жиҳатлар йўқолади.

100. Орзуларингиз сари, ҳар куни кичик қадамлар билан бўлса-да, яқинлашишга ҳаракат қилинг.

101. Сиз ҳеч қачон ўз орзуларингизга худди ҳозиргидек яқин бўлмагансиз.

БЕҲБУДЛИК: 37 СИР

Рэнди Гейжнинг ушбу қоидалари ҳам эътиборга молик. У айрим ўришларда "Фаровонликнинг 101 калити"ни такрорласа-да, батафсил шарҳлар ҳам берилган...

1

Инсон коинот қонунларини бошқара олмайди

Бу равнақ топишнинг энг асосий биринчи қонуни бўлиб, айнан уни кўпчилик одамлар кўздан қочирадилар. Улар мазкур масалага фақат моддий қийматга эга бўлиш усули сифатида қараб, омадли вазиятга мослашишга ва бахт-саодат тараладиган мавжуд қувватни ҳис этишга ҳаракат қилмайдилар.

Дунёда барча жараён ҳодисалар, қийматларнинг ўзаро тенглик асосидаги алмашинув тамойилига мос тарзда ташкил этилган. Бироқ тарози палласида улар ўзгарадиган тарзда тортилади: сиз нимаики берсангиз, у ўнлаб ҳисса кўпайтирилиб қайтарилади. Агар эзгулик уруғини қадасангиз, у юз карра бўлиб қайтади.

Бу айти ҳақиқат: сиз хайрияга сарфлаган пуллар ёки кимгадир бағишлаган меҳр-муҳаббатингиз албатта қайтади. Умуман, сиз қанчалик ҳаракат қилманг, коинот қонунларини бошқара олмайсиз. Шундай қилиб, уйдан чиқинг ва таваккалига қандайдир яхшилик

қилинг. Кимки яхшиликка муҳтожлигини аниқ билсангиз, айнан ўша инсонга нисбатан эзгулик уруғини қаданг. Дейлик, ишдан бўшайдиган бирор кишини яхшилик билан сийладингиз. Шак-шубҳасиз, сизни улкан муваффақиятлар кутади.

2

Бепул пишлоқ фақат қопқонда бўлади

Бу фикр юзаки бўлиши мумкин, бироқ ҳақиқатда у коинот қонунлари ҳаракатда эканлигининг тушунарли, қисқа ва чуқур умумлашмасидир.

Оддий одамнинг лотореяда пул ютиб ёки меросхўрга айланиб, ёхуд хазина топиб, абадул-абад бойиб кетиши мумкин эмас. Афтидан, қашшоқ кишиларнинг бундай ҳодисага дуч келиши вақтинчалик бойлик, холос. Улар бу бойликка бутун умр эгалик қилолмайдилар ёки бошқача айтганда, бирор бир тўловсиз муҳаққақ фаровонликка эришиб бўлмайди. Тўлаш учун белгиланган аниқ миқдор мавжуд: бу коинотнинг биринчи қонунига боғлиқ равишда адолатли, тенг қийматли алмашинувдир.

Инсоннинг ўз фаровонлиги учун жавобгарга айланиши унинг гуллаб-яшнаши йўлида тўлайдиган миқдорнинг катта қисмидир. Менинг бир неча кузатишларим кўрсатдики, лотореяда тўсатдан йирик пул ютиб олган кўплаб ночор кишилар вақти ўтиб, ўн карра хонавайрон бўлишган ва аянчли аҳволга тушишган. Биз эса ўн, йигирма, ҳатто қирқ миллион доллар пул ютиб олганлар ҳақида гапирамиз. Улар фақат пулларни олишади, бироқ фаровонлик замирида аслида нималар ётганини тушунишмайди. Шунинг учун пуллар албатта кетади, фаровонлик билан боғлиқ бошқа ҳамма нарса эса бўй кўрсатмайди. Ҳеч нарса бекорга берилмайди. Қарзлар албатта қолади.

3

Гуллаб-яшнайдиган кишилар унчалик тақводор эмас

Бойликка эришадиганлар ҳаддан зиёд тақводор бўлишлари шарт эмас. Бироқ улар улкан маънавиятга эга бўлиб, хурофий адабиётлар ва ақидаларга кўр-кўрона берилиш инсон табиатининг моҳиятини тушунишдан узоқлигини англайдилар. Бу борада орзудан аниқ тимсолгача бўлган оддий нозик тушунча шуки, гуллаб-яшнаш ўз табиатига кўра алоҳида эмас, у ҳаммабоп ва амалга ошадиган жараёндир.

4

Бойлик сизга келмайди, сиз бойлик сари борасиз

Ҳа, кутилмаган улкан мерос эгасига айланган ёхуд катта ютуққа эришган кишилар ҳақида эшитган бўлишингиз мумкин. Аслида эса ҳақиқий фаровонлик ҳеч қачон йўқолмай, бутун умр сиз билан қолади, у аниқ мақсадга йўналтирилган кўрсаткичдир. У сизга “тўсатдан” келмайди. Сиз ўзингиз куч сарфлаб, унга томон борасиз.

Дастлаб сиз фаровонликни фикран яратасиз. Кейин эса омадни ўзига жалб қилган одамга айланиб, уни моддий тарзда пайдо қиласиз.

5

Ўз фаровонлигингизни сўзлар ёрдамида барпо этасиз

Аниқроқ айтганда, ўзингиз танлаган ва талаффуз қилган сўзлар ёрдамида фаровонликка эришасиз. Мени одамларнинг ўзлари тайёр ҳолда энг тушкун сўзларни ифодалашлари ҳанузгача ҳайрон қолдиради. Бугун бир дўстим кўнғироқ қилиб, ўзининг юк машинасини орқага ҳайдаётиб, дарахтга урилгани ҳақида айтиб берди: “Қачон ишларим йўлга туша бошласа, албатта бир кор-ҳол бўлиб, мен учун ёмон томонга оғиб кетади”. Шундай бўлиши табиий, чунки дўстим бу ишончини чуқур онгида дастурлаштиради, кейин эса алал-оқибат жисмоний тарзда амалга оширишга буйруқ беради.

Ўйлаб кўринг, ким биландир кутилмаган қувончли воқеа юз берса, у шундай дейди: “Ишонини қийин. Омадим чоғанига ишонмайман”. Кейин кўнгилсизлик бўй кўрсатади: овқатни тушириб ёки ниманидир тўкиб юборадилар, кимдир панд беради ва у иддао қила бошлайди: “Мен шундай бўлишини билган эдим”. Албатта, билган-да!

Айримлар ўзини камситилган ҳолда тутиб гапириш боадаблик ёки бошқаларга яқин тутишнинг қулай йўли деб ҳисоблашади. “Менга ҳамма вақт бир кун ёки бир доллар етишмайди” қабилида гапириш гўё бечораҳол кўрсатиб, омадсиз сифатида бошқаларнинг эътиборини тортади. Аслида эса бундай сўзлар омадни суриб ташлаб, аввалдан айтилгани бонс нохушлик ўз-ўзидан амалга ошади. Шунинг учун, ўз омадингизни сўзлар ёрдамида дастурлаштирмоқчи экансиз, нега, масалан, қуйидагича қатъий ишонч билан гапирмайсиз: “Мен пулларни ўзимга тортаман, мен оҳанрабоман!”

6

Саломатлик, муҳаббат, бахт ва пуллар битмас-туганмасдир

Агар сиз кимнидир маҳкам қучган бўлсангиз, бу бошқа одамларни ҳам қучоқлашингиз учун захира манбаингиз тугаганини англаганими? Албатта, йўқ! Аслида сиз кимларнидир маҳкам қучган инсон сифатида шуҳрат қозонган бўлсангиз, улардан янада кўпроқ жавоб оласиз.

Муҳаққақ фаровонликни таъминлайдиган омиллар – саломатлик, муҳаббат, бахт ва пуллар чек-чегараси йўқ, бепоеён бўлиб, амалда инсоннинг ўзига тегишли маконини яратади.

Сиз қанчалик кўп муҳаббат бахшида этсангиз, уни шунчалик зиёд оласиз. Улкан саломатлик бир неча нусхага кўпайиб, ўзининг кейинги мустаҳкамланиши учун ёрдам беради.

Бахт билан ҳам худди шундай. Инсон кoinот қонуниятларини бошқара олмас экан, тасаввуридаги, муомала-муносабатигаги пуллар ўз қувватини ўзи яратади, бу эса фаровонлик жараёнига ўзига хос даврийлик касб этиб, уларнинг доимий тарзда сизга қайтишини таъминлайди. Мазкур жараён битмас-туганмасдир.

7

Кoinот қонунияти бўшлиқни тўлдириши тамойили асосида ишлайди

Табиат бўшлиққа тоқат қилолмайди ва уни доимий равишда яхшилик билан тўлдиришга интилади. Мавжуд қонунларга кўра, ниманидир мушт қилиб ушлаган қўлга буюм тутқазиб бўлмайди. Яхшиликни жалб этишининг энг яхши йўли, бу – ёмонликлардан қутулиш ва унинг ўрнини эзгулик учун бўшатишдир.

Агар сиз янги либос харид қилмоқчи бўлсангиз, яхшисин, кийим жавонингизни эски уст-бошлардан бўшатиш (уни уйсиз кишиларга ҳадя қилинг). Севимли кишингиз билан учрашиш орзусида экансиз, энг аввало, сизга менсимай, ҳақоратомуз муомала қиладиган одамлар билан муносабатингизни узинг. Агар сиз ҳаётини фаровонликка эришмоқчи бўлсангиз, ўзингизга ўзингиз шундай савол беринг: воз кечишим керак бўлган, бироқ ушлаб турган нарсаларим нималар ўзи?

8

**Пуллар ҳақидаги ўй-хаёл кўпроқ
ночор одамни таъқиб этади**

Аҳолининг ўрта ва қуйи бўғин қатламида йирик даромад топаётган ҳақиқий бои кишилар пулга қандай муносабатда бўлиши ҳақида кўп гапирилади. Аксариятнинг фикрича, бойлар фақат пуллар ҳақида бош қотиришади. Аслида эса улардан кўра фақирлар пул хусусида кўп ўйлайдилар.

Бу руҳшунослар таърифлайдиган “катталаштириб кўрсатиш” дир. Яъни, одамлар ўзларининг қўрқуви, бидъати, хоҳишларини бошқа кишиларда катталаштирадидилар.

Мен молиявий жиҳатдан оғир аҳволга тушганимни – нуқул пуллар ҳақида ўйлаганларимни эслайман. Агар кимдир менга қўнғироқ қилса, у кредит берувчи эмасмикан, деб ичим қизирди. Машина ҳайдаган чоғимда у бузилиб қолса, таъмирлаш учун пул топа олмаслигимни ўйлаб ташвишга тушардим. Чиройли автомобилларни бошқариб бораётган пўрим кийимли кимсаларни кўриб, ҳасад қилардим. Улар нималарни дўндириб қўйишибдики, шу қадар таъминланган бўлишса?!

Ўй-хаёлимни пуллар ҳақидаги фикрлар чулғаб олган, чунки мен билан ниманки нохушлик юз бермасин, пуллар етишмовчилиги туфайли эди.

Мана энди пулларим борлигида эса улар ҳақида кам ўйлайман. Пул – турмушингни яхшилайдиган ва ҳаётий тажрибангни оширадиган ёрдамчи воситалардан бири. Пулга боғлиқ муаммо бартараф этилар экан, ортиқча ташвишларсиз ҳаётдан қониқиш ола бошлайсан.

9

**Худодан ўзингиз истаган нарсани сўрашингиз мумкин,
аммо сиз фақат муҳтож бўлган нарсани оласиз**

Мен ўзим ва бошқалар учун ибодат қилар эканман, аниқ нарсани эмас, ҳаммасидан яхши бўладиган нарсани сўрайман. Агар аниқ нарсани сўрамоқчи бўлсангиз, у ёки бу яхши нарса хусусида сўранг.

Болалигимда майда қисқичбақани яхши кўраман, деб ўйлардим. Катта бўлганимда эса у менга ёқмаслигини, аслида махсус шарбатли коктейлни яхши кўришимни англаб етдим.

Биз кўпинча ўтган йиллардаги нохуш таассуротлар, ҳиссиётлар ва тушкунликларни эслаб, ҳаётимизда оғир асорат қолдирамиз. Бу эса ҳукм чиқаришимизга таъсир кўрсатади. Нимадир хоҳлаяпмиз, бироқ кўпинча бошқа нарсани истаб қоламиз – бизга худди шундай туюлади. Бу яхши ҳам, ёмон ҳам бўлиши мумкин.

Ҳаётимнинг дастлабки ўтгиз йилида мен миллионер бўлишни хоҳлайман, деб ҳисоблардим. Аслида эса қурбон бўлиш ва атрофдагиларнинг хайрихоҳлигини уйғотишни истаган эканман. Қачонки хоҳишим ўзгариб, мен қурбон бўлишни эмас, миллионер бўлишни истагач, худди шундай ҳолат рўй берди.

10

Донишмандлик – равнақ топишнинг энг таъсирчан омили

Агар тентак тезда пуллари билан хайрлашса (шундай бўлади ҳам), айтиш жоизки, доно одамга, у эркакми ё аёлми, фаровонлик тезроқ келади.

Агар сиз улкан бойликка интилаётган бўлсангиз, аввало, фавқулодда донишмандликни эгалланг.

11

Фаровонлик – сизнинг туғма чинакам ҳуқуқингиз ва мавжудликнинг табиий шартидир

Бизнинг носоғлом, бахтсиз ва ночорлигимиз ҳаёт йўлимиздан оғиб, асл моҳиятни йўқотганимизни билдиради.

Саломатлик, бу – табиат томонидан берилган мавжуд ҳолатингиз. Фақат микроэлементлар, масалан, руҳ этишмаслиги туфайли танангизни касаллик эгаллаб олади. Сиз бахтли инсон сифатида дунёга келасиз. Бахтсизлик, бу – ўзингиз танлаган йўл бўлиб, бундай қарорни ўзингиз қабул қилгансиз. Бахтсизлик табиатга ёт, у – бадахлоқлик ва нотабиийликдир.

Шунга монанд тарзда, сиз бой бўлиш учун туғилгансиз. Мавжудлик учун кураш улуғворликдан маҳрум бўлиб, нотабиий ва номуқаррарликдир. Агар сиз роҳат-фароғатликнинг умумқонунлари асосида яшасангиз, худди гулларни суғориш учун ёмғир ёққани каби, фаровонлик ҳам сизга табиий равишда келади.

12

Фаровонлик бизни ўраб турган атроф-муҳитдан вужудга келади

Коинот бахтли ҳаёт кечиришимиз учун бизни барча зарур омиллар билан таъминлаган. Омад қуввати ҳамма ерда мавжуд, бизни ўраб олган атроф-муҳит унга лиммо-лим. Худди аскар буйруқни кутаётгандек, у фано қаъридан чақирилишга интизор бўлиб, шай туради.

Фаровонликни ҳаводан моддий тарзда пайдо қилиш учун қўлланадиган воситалар, бу – ғоялардир.

13

Олдингизга мақсад қўйсангиз, омаднинг ўзи сизни излаб тонади

Ўз олдингизга қўйилган муҳаққақ мақсад сари ишлай бошладигизми, коинот сизни яхшилик билан сийлайди. Коинот қонунлари ҳеч бир истисносиз ишлайди.

Мақсад томон қадам ташлар экансиз, оташин иштиёқ, тиришқоқлик ва жонбозлик билан ишга киришасиз. Фикрларингиз сиз танлаган йўлнинг юқори чўққиларга элтишига ва ақлни шоширадиган даражада муваффақиятли эканлигига йўналган бўлади.

Аксарият одамлар ўзлари англамаган ҳолда “олий мақсад”, буюк ғоялар сари доимий изланишда бўладилар. Иш, ҳаракат, орзу – булар одамлар назарида ўта юқори тушунчалардир. Сиз ўзингизнинг бурч ва мақсадларингизни адо этсангиз, улар бу кучнинг мавжудлигини ҳис этадилар ва унинг бир бўлагига айланишни истайдилар. Сиз жозибатор кучга эга кишилар ва обрўли инсонлар учун шахсга айланасиз ва улар билан биргаликда омад, гуллаб-яшнаш сари одимлайсиз.

14

Агар сизни орзулар чулғаб олган бўлса, бутун олам истакларингизга бўйсунади

Бу аксарият кишилар тушуниши ва ишониши қийин қонда. Бироқ моҳиятан олиб айтганда, коинотнинг ҳар қандай ҳодисаси қувватий тебранишга эга. Бундай қувватий тебранишларда, шак-шубҳасиз, бошқаларга таъсир қилиш қудрати мавжуд.

Англашиладики, сиз ҳақиқатдан ҳам омадни ўзингизга жалб этишга

қодирсиз. Масалан, автомобиль қўйиш учун жой борлигини, лифтининг яқинлашаётганини ёки меҳмонхонада бўш хона мавжудлигини ҳис этасиз.

Сизда бутун вужудингизни қамраб олган орзу ва унинг рўёбга чиқишига қатъий ишонч бўлса, ҳамкорларни жалб эта оласиз, керакли воситаларни, имкониятларни топасиз, бозордан мустаҳкам ўрин эгаллайсиз ва орзуларингиз ушалишини таъминлайдиган ҳаракатларингиз механизмини яратасиз.

15

Сизнинг фаровонлигингиз беш нафар яқин дўстингизнинг беҳбудлигига нисбатан ўртача бўлади

Бундай фикр изоҳга муҳтож бўлмаса-да, билмайдиганлар учун ғалати туюлади. Беш нафар яқин дўстингизнинг ўтган йилдаги даромадини ҳисоблаб, беш қисмга бўламиз ва бу сизнинг жорий йилдаги даромадингиз бўлади.

Бу фақат пулларга тааллуқли эмас...

Мазкур қоида фаровонликнинг бир нечта қонунларида ишлайдиган тарзда ўз кучига эга. Яқин дўстларнинг ўзаро муносабати, саломатлиги ва бахтиёрлигига назар солинг. Ана шунда сиз бу рўйхатнинг ўртасида эканлигингизга амин бўласиз.

16

Фаровонликнинг рўёбга чиқишига, коинот хазинасини топишингизга ишонч ёрдам беради

Биз гоёлар фаровонликни йўқликдан пайдо қилиш воситаси эканлигини ва у мўл-кўлчиликни моддий тарзда аниқ гавдалантира олишини биламиз.

Бироқ буларнинг ҳаммасини ишончсиз равишда амалга ошириб бўлмайди. Сиз бойликни кўришингиз, топишингиз, унга сари интилишингиз, унинг пайдо бўлиши учун мавжудлигига ишонишингиз керак. Кичкина истеъдоди бўлса-да, катта ишончга эга кишилар қобилиятлидир, улар ишончи заиф кишиларга нисбатан катта-катта муваффақиятларга эришадилар.

17

Фаровонлик пулларсиз мавжуд бўлмайди

Агар сиз муваффақият қозонсангиз:

- 1) Соғ-саломатсиз.
- 2) Бахтлисиз.
- 3) Бойсиз.

Ана шу уч омилдан иккитаси бўлмаганида ҳам унча ёмон эмас. Бироқ уни фаровонлик деб ҳам бўлмайди. Ҳақиқий фаровонлик мана шу уч омилни қамраб олади.

Айрим бадавлат кишилар касал, шафқатсиз ва ёлғиздирлар. Уларни гуллаб-яшнапти, дея олмайсан. Сиз соғ-саломат, руҳиятингиз кучли, никоҳингиз мустаҳкам бўлса-да, ҳар ойда қарзни қарзга улаб юрсангиз, аниқки, мутлақо равнақ топмаяпсиз. Гуллаб-яшнаш ҳаётнинг барча қирраларини қамраб олади.

18

Ҳаётий синовлар инсон феъл-атворини шакллантириб, омад сари элтади

Бойлик тутқич бермас ва бориш қийин марра эмас. Асло! Бироқ у фақат тўғри йўлда бўлган, ўзининг муносиб ҳамкори томон келади.

Кўпчилик одамлар учун омад сари йўл ўз феъл-атворини шакллантириш, етуклик сари интилиш билан боғлиқ муқаррар синовларга дош беришдан иборат. Сиз ўзингиз ва ўзгаларнинг хатоларидан донишмандлик кашф этасиз. Бошқаларнинг хатосидан қанча кўп сабоқ олсангиз, уларни шунча кам содир этасиз. Ҳар биримизга ҳаётий сабоқлар ҳозирлаб қўйилган бўлиб, бу тегишли хулосалар чиқаришимизга ёрдам беради.

Кимки фаровонликка алоқадор ғояларни қабул қилса ва ҳис этса, тақдир даъватини кутиб олиб, шахсий камолотини равнақ топтирган бўлади.

19

Табиат ҳамиша ўз улушини олади

Сиз ўз бойлигингиздан унча катта бўлмаган улушни ихтиёрий тарзда, хушвақт ва миннатдор бўлган ҳолда маънавий кучларингиз сар-

чашмаси учун беришингиз мумкин. Бу жараён сизнинг истакларингиздан ташқи ўлароқ пул кўринишида амалга ошиши, шифокорлар, ҳуқуқшунослар хизматига сарфланадиган харажатлар тарзида рўй бериши мумкин. Нима бўлганда ҳам ҳар қандай ҳолатда табиат ўз улушини олади; бу денгиз пўртаналарининг жилоланиши ва асл ҳолига қайтишидек қонуниятдир.

20

Орзу худди сиз каби юксак, улкан бўлиши керак

Ўзингизни ҳақир, нотавон ҳис этишингизнинг сизга ҳам, коинотга ҳам кераги йўқ. Ўзини паст тутиш, шикастанафслик ёмон хислат эмас, бироқ сохта камтарлик ва энг яхши фазилатларни йўқотиш фаровонлик ғоясига қарама-қарши туради. Машқ қилинмаган мушаклар бўшашиб қолгани каби орзуни кўра олмаслик ва унга нисбатан хоҳиш-истакнинг уйғонмаслиги натижасиз бўлади.

Агар сиз ўз келажагингизни ҳаётга татбиқ этмоқчи бўлсангиз, уни дадил, тап тортмас даражада мардонавор, фавқулодда бой тасаввур билан кўра олишингиз лозим. Олдинга қадам ташлашингиз учун сизни ундовчи қандайдир куч керак. Бундай истак шу қадар қудратли бўлсинки, бир кун келиб эрталаб уйғонгач, тўшакдан сакраб туришингиз, бўлғуси воқеалардан лаззатланиш учун сабрсизлик билан ишга киришмоғингиз лозим.

21

Гуллаб-яшнаш сизнинг жумбоқларингиз учун калит беради

Равнақ топаётган кишиларни аниқлаш осон. Улар ҳамиша ўз ўринларини йиғиштирадилар, ёзув столлари батартиб, ҳатто ижарага олган машиналарини ҳам ювиб қўядилар. Бу ишларни мажбуран эмас, ўз инон-ихтиёрлари билан амалга оширишади, чунки улар кўнгилдагидек шарт-шароитларда ва муҳитда яшашни хоҳлайдилар.

Бундай кишилар хизматчи ходимларга, улар бож тўланадиган ишчи бўлишадими ёки официант, ёхуд ғазначими, худди давлат миқёсидаги нуфузли кимсаларга қилгандек муносабатда бўладилар. Шу билан бирга ўзларига тобе ходимларга ҳам ҳурмат-эҳтиром кўрсагиб, шу тарзда муомала қиладилар.

22

Орзу фаровон ҳаётингиз келишини тезлаштиради

Равнақ топиш ҳақидаги ғоя, энг аввало, сизнинг онгингизда пайдо бўлади. Албатта, бахтли, ҳузур-ҳаловатли ҳаёт тасодифан келиши ҳам мумкин, бироқ ҳақиқий ва тўла-тўқис фаровонлик сиз уни тасаввурингизда яратганингиздан кейин пайдо бўлади.

Мен ўз олдимга мақсад қўйгач, орзу қилишдан сира тийилмадим, ҳаёлан интилавердим. Орзуларимнинг бари рўёбга чиқиши учун эса икки йил вақт талаб қилинди. Аниқ ишонаманки, агар орзу қилмаганимда айнан шу натижага эришишим учун камида ўн йил керак бўларди.

Натижага эришиш учун турли ёзма тасдиқлар, битикларни қайд этишингиз, мақсадингиз сари элтувчи хариталар тузишингиз лозим. Бундай ёндашув орзуларингиз тимсолини кўринарли қилиб, у ҳақдаги тасаввурларингизни кенгайтиради. Мазкур воситалар ёрдамида сиз ўз мақсадингизни чуқур онгда дастурлаштирган бўласиз. Онг остида нимадир дастурлаштирилганида эса у муқаррар равишда муайян, яққол воқеликка айланади.

23

Равнақ топишнинг қулай имконият, ёқимли тасодиф ёки омад каби тушунчаларга алоқаси йўқ

Аксарият кишиларнинг айтишича, гуллаб-яшнаш яхши имконият, тасодифий омад ёки бахтли шарт-шароитдан иборат. Бу мазкур имкониятларни ўзингиз яратганингиздагина ўз тасдиғини топиши мумкин.

Ҳатто олинган билим, маълумот ва орттирилган иш тажрибаси ҳам онг ва ишонч каби муҳим эмас. Чунки айнан онг ва ишонч маълумотни, билим ва тажриба олиш жараёнини бошқаради.

24

Равнақ топиш, бу – нарсаларнинг мавжудлиги эмас, балки фикрлар тимсолидир

Спорт машиналари, данғиллама ҳовли ва пуллар гуллаб-яшнаш-ни таъминлай олмайди, улар ташқи томондан намоён бўлади, холос.

Ҳақиқий фаровонлик муайян шахс тафаккурининг ўзига хос йўналишини тақозо этади.

Шундай экан, пуллар, шахсий мулк ва ҳоказоларнинг мавжуд эмаслиги қашшоқлик дегани эмас. Уларнинг мавжуд эмаслиги шартли равишда ночорлик ҳолати билан изоҳланади. Қашшоқлик ўз-ўзидан фикрнинг муайян тимсоли, тафаккурнинг ўзига хос йўналишидир.

25

Сизнинг ақл омборингиз ё фаровонликка эришиш, ё қашшоқликда бемақсад ҳаёт кечиришни амалга оширади

Бу тушунча сизни қўрқитиб қўйиши ҳам, ақлингиз даражасида ҳақиқатнинг улкан имкониятларини очиб бериши ҳам мумкин. Ўзингизга иккинчи йўлни танланг, ана шунда, шубҳасиз, фаровонликка элтадиган йўлга чиқиб оласиз.

Бир ҳодисани бир хил тарзда баҳолайдиган икки инсон оламда йўқ. Улардан бири хавф-хатарни кўраётган бўлса, иккинчиси ўзи учун яратилажак имкониятларни кашф этади.

Айтайлик, сизга бизнесингиз учун мақбул имкониятларни тақдим этишди. Сиз бойиш ғоясига бор вужудингиз билан шўнғиганингиз боис суриштириб ўтирмай, чуқур ўрганмай туриб ишга киришишингиз мумкин. Натижада нобоп вазиятга тушиб, катта миқдордаги пулларингиздан жудо бўлишингиз эҳтимолдан холи эмас.

Агар сизга қуйидаги ҳолат таклиф этилса, мутлақо бошқа сценарий рўй беради: сиз ўзингизга ишонасиз, мазкур ишни диққат билан ўрганиб чиқиб, тўғри қарор қабул қиласиз. Қайси йўлни танлашингиз сизнинг ҳаётдан нимани кутаётганингизга боғлиқ бўлиб, у қарийб тўла-тўкис равишда тафаккурингиз йўналиши (фикрлар тимсоли) орқали аниқланади. Фаровонлик ғоясини ҳаётга татбиқ этишингиз мумкин бўлган воситалардан энг қудратлиси – сизнинг тафаккурингиздир.

26

Худбинлик ҳақиқий фаровонлик учун керакли сифатдир

Худбинлик, бу – сизнинг алоҳида туғма ҳуқуқингиз.

Аксарият кишилар, бир кишининг фойдасидан кўпчиликнинг манфаатини устун қўювчи ахлоқий талаб борлигини айтадилар. Агар бу

тамойилга амал қилсангиз, ўз шахсингизни “юқори турувчи эзгулик” олдида қурбон қилшингиз керак.

Мазкур ғоя шахс ҳаётидаги қадр-қиммат, ўз-ўзини баҳолаш, фаровонлик учун хавфли. Бошқалар учун, таниш, нотанишлар учун ўз бахтингиздан воз кечиш ўзингиз ва ўзгалар учун ҳеч ким эмаслигингиз, ҳатто ўзингизга эътиборсиз эканлигингизни яна бир карра тасдиқлайди. Бу инсон табиатига ҳам зид бўлиб, сизни руҳий жиҳатдан мукаммал бўлмаган одамга айлантиради.

Ҳаётда яшаш учун йўналтирилган барча интилишлар ва бахт қидириш сизнинг қадр-қимматингиз тизими пойдевори асосида шаклланиши лозим.

Ҳаётда бахтли ва мамнун яшаш учун уни ўз ўлчовингиз ҳамда тунунчангиз доирасида қай тарзда кўраётган бўлсангиз, мазкур тизимнинг асоси шу ва ундан воз кечиш инсон шахсияти учун зиён етказди. Бир кишига зарар етказиш эса жамиятга тўла-тўқис равишда зиён етказди.

27

Равнақ топувчи кишилар паст нархдаги харидларга мойил эмас

Фаровонлиги тўла-тўқис одамлар ҳар қандай буюмни тенг қийматли айирбошлаш тамоийли асосидаги ҳақиқий нархида сотиб оладилар. Вазият тақозосига кўра пулларни иқтисод қилиш имкониятини рад этмайдилар. Шу билан бирга харид қилиш билан боғлиқ бир тўхтама келгач, тежамкорлик уларнинг ягона воситаси ҳисобланмайди.

Олди-сотдига оид ҳаддан зиёд масалаларни ишлаб чиқиб қўллаш, купонлар ахтариш ва бошқа воситалардан кўра янги, ҳар жиҳатдан қулай моддий қийматлардан фойдаланадилар. Бу эса улкан фаровонлик омили сифатида хизмат қилади.

28

Заминда роҳат-фароғат бўлмаган бирор жой йўқ

Одамлар юқумли касалликлар, қашшоқликлар ўчоғи бўлмиш ҳудудларни кўриб, у ерларда ҳузур-ҳаловат учун жой йўқ, деб ўйлашади. Бундай эмас. Роҳат-фароғат барча жойда мавжуд, ҳаво теграмизда, демакки, фаровонлик муҳтожлик кутилаётган ҳудудда ҳам

бор. Ган роҳат-фароғатни қаердадир амалга ошира олмасликда эмас, балки ўша ердагиларнинг унга эришиш учун интилмасликларида.

Ибтидоий одамлар қуёш ҳар кеча ерни тарк этади, деб ўйлашган. Аслида эса заминнинг ўзи офтобдан ўгирилади. Фаровонлик билан ҳам худди шундай: у ҳеч қачон бизни тарк этмайди, биз ўзимиз ундан юз ўгирамиз.

29

Фаровонлик аниқ-тиниқ баҳолаш ўлчамларига эга эмас

Табиатдаги ҳар қандай ҳодиса катталиги жиҳатидан бошқа ҳодисалар билан тенглаштирилади, бироқ улар бошқа томондан тамоман қарама-қарши қирраларга эга: эркак ва аёл жинси, яхши ва ёмон... Адолатли тузилган барча шартномалар ютқизиқсиз тамойилга эга ёки бошқача айтганда, у тенг қийматли айирбошлаш касб этади. Мен “ижобий салбий” каби атамаларни масалани аниқ-равшан ҳал этиш мақсадида қўллайман. Бу дунёни яратган олий куч табиати жиҳатидан яхши ва эзгу эканлигига ишонман. “Салбий” ёки “ёмон” дегани “ёмон” худо ёки коинотнинг маҳсули бўлмай, бизнинг бу “яхши”га шахсий муносабатимизни англатади.

Супермаркетга кетиш пайтида машинангиз ғилдирагининг ишдан чиққани, сизнинг назарингизда, хунук ҳодиса. Бироқ эҳтиёт қисмлар воситасида ана шу ғилдиракни тузатиб, қизини коллежда ўқитиш учун ишлайдиган уста бунга ижобий ҳодиса деб қарайди.

Масалан, мен тишларимни текислаш ишлари кўнгилдагидек амалга оширилмаган, деб ҳисоблайман. Бироқ тишларимга пластинка қўйган шифокорим бошқача нуқтаи назарга эга. Биз ўзимизга тааллуқли ҳар қандай ҳодисага қарама-қарши ҳодисани қўйган ҳолда уларнинг маъно-мазмунини илғашимиз лозим. Мақсад турли ёрлиқлар ёпиштирган ҳолда нима яхши ёки ёмонлигига баҳо бериб, масалани берқ кўчага олиб киришга оид фалсафа сўқиш эмас, албатта. Бу борада бепул ҳеч нарса йўқлигини, барчаси тенг қийматли айирбошлаш асосида рўй беришини тушуниш муҳимдир.

30

Сизнинг пулларга муносабатингиз уларни қай даражада ўзингизга жалб этиш қобилиятингизга қараб аниқланади

Хонавайрон бўлган кишилар, одатда, пулга нисбатан салбий таассурот қолдириш кайфиятида бўладилар. Уларни, пулларнинг йўқлиги боис, ҳаракатларимиз чекланган, деган фикр таъқиб қилади.

Бойларнинг пулларга муносабати ижобийлик касб этади. Улар пулларга эркинлик имкониятини бериш, улардан завқ-шавқ олиш ва қониқиш нуқтаи назари билан ёндашадилар.

Пулга нисбатан салбий муносабат сизни улардан узоқлаштиради, худди шу каби ижобий муносабат пулларни ўзингизга жалб этади.

31

Бир ишни адо этмай туриб кейингисига ўтмаслик керак

Кундалик ишни нафақат якунлаш, балки уни тўғри бажариш, аъло даражада адо этиш лозим. Муваффақиятли иш бир қатор муҳим ҳаётий вазифаларни бирма-бир амалга оширишни англатади. Уларнинг ҳар бири маънан ўсиш, қобилиятларни шакллантириш ва ўз-ўзини англашни ўзида жо этади.

Ўз-ўзини англаш орқали сизнинг бошқаларга таъсирингиз ривожланиб боради. Бунинг натижаси ўлароқ, янги-янги имкониятларингиз, масъулиятингизнинг ҳам ўсишига замин яратади. Бора-бора сиз атрофингиздаги кенг қатламга таъсир ўтказиб, муваффақиятга эриша бошлайсиз.

32

Равнақ топувчи киши кўпчиликка ўхшамайди

Бахтга қарши, одамларнинг катта қисми касал, қашшоқ ва бахтсиз бўлиб, умидсизлик қуршовида қийинчилик билан жимгина умргузаронлик қиладилар. Бундайлар ҳар кун улардан кутилаётган оғир, бир хил юмушларни адо этадилар. Мустақил фикрлашга қодир эмас. Уларга узоқ вақт НИМАни ўйлашни ўргатишган, улар эса ҚАНДАЙ ўйлашни билиб олганлар. Агар сиз омадга эришмоқчи бўлсангиз, кўпчиликни ташкил этадиган бу одамларга ўхшаманг.

Олий мақсаднингизга етиш учун танқидий фикрлаш қобилиятига эга бўлинг. Бу эса тўда, оломонга берилмаган хислат. Аксарият

одамларнинг ночорлиги сабаби шундаки, улар зийраклик, олдиндан кўра олиш қобилиятларидан маҳрум. Билл Гейтсни миллионерга айлантирган омил: масаланинг моҳиятини кўра олишида эди. Бунга эса бошқалар қодир эмас.

Нимани ўқисангиз ёки эшитсангиз, шубҳага берилинг. Нима сабабдан кўпчилик бундай эмас, бошқача ўйлашини таҳлил қилинг.

33

Сиз қанчалик тез ўса борсангиз, бойлигингиз ҳам шунча тез кўпаяверади

Сизнинг маънавий камолотингиз такомилга қараб ўзингизни англашингиз ҳам ўсиб боради. Ўзингизни англашингиз орқали эса шахсий равнақингизга эришасиз. Бу жараёнда чекловлар рўй бермайди. Сиз бошқалар ишонган ва ўз ҳаётида омадни синаб кўришдек бахтга сазовор инсон бўлиш учун ҳам камолотга интилишингиз керак.

Ва бошқача ўйланг!

34

Олий кучлар нима қилиш кераклигини фақат айтиши мумкин, сизнинг эса ҳаракат қилишингизга тўғри келади

Квакерлар (насроний динининг Англия ва Америкада тарқалган бир мазҳабига мансуб кишилар) шундай дейишни яхши кўришади: “Ибодат қилаётган пайтингда оёқларинг ишласин”. Табиат сизга ёруғликни ато этган, шунга қарамай, ёруғ бўлиши учун тугмани бошингизга тўғри келади. Муваффақият қозониш учун режалар тузиш – мақтовга сазовор иш, бироқ бу фақат режалар, холос. Сиз мақсадлар дастурини туздингизми, ҳаракатлар режасини ишлаб чиқинг.

35

Бошқаларнинг шахсий ҳаётини муҳокама қилсангиз, ўз тақдирингиз олдида жуда катта қарздор бўласиз

Ушбу таъкид макон бўшлиғини тўлдириш ҳақидаги фаровонлик қонунига асосланган. Кимнидир ноқулай аҳволга солиб, овоза тарқатиш ахлоқсиз саҳналарни намоиш этгандек гап. Бу орқали ўзин-

гизни оғир қисматга гирифтор этасиз. Мазкур мисол “Реалити-шоу” туркумидаги телевизион дастурларга ҳам тааллуқли бўлиб, унда инсоний нодонлик томошабинларга ўйин-кулги ҳадя этиш учун қўлланади.

36

Фаровонлик қалбдан қасос туйғуси кетганида пайдо бўлади

Фаровонлик йўлидаги энг катта тўсиқ одамлар дилидаги хафгарчилик, қасос ва касалликдан иборат. Беҳбудлик бу каби туйғулар жо бўлган юракда яшай олмайди. Салбий ҳиссиётларни ўзида сақлаган одам ўзига зиён етказадан ва омад учун имконият қолдирмайди.

Сизга нисбатан кимлар адолатсизлик қилган бўлса, барчаларини кечиришингиз керак. Энг асосийси, сиз яна бир инсонни кечиришингиз шарт: ўзингизни! Агар ўзингизни кечира олмасангиз, фаровонлик ғоясини асло қабул қилолмайсиз.

37

Сиз ўз орзуларингизни рўёбга чиқариш учун ҳеч қачон унга ҳозиргидек яқин бўлмагансиз

Бу оламда тасодикий ҳолатлар оқими мавжуд эмас. Демак, фаровонлик ҳақидаги мазкур китобни очишингизни ҳам тасодиф ҳисобламанг. Сиз, шубҳасиз, орзуси бор инсонсиз, акс ҳолда ушбу китоб мутолаасига жиддий киришмаган бўлардингиз. Фаровонлик қонунияти қандай ишлаши ҳақида билиб олдингиз. Энди англадингизки, ўз орзусига бутун вужуди билан киришган одам бутун оламни ўзига тобе эта олади.

Бойлик ва фаровонликнинг пайдо бўлиши улар ҳақидаги сирларни бошқаришга боғлиқ. Сиз бу сирлар ҳақида билиб олдингиз. Энди эса ўз мақсадингиз сари ҳаракат қилинг.

ҚИЗИҚИШ ДОИРАСИ

ОИЛАВИЙ БЮДЖЕТ СИЗНИ БОЙ ҚИЛУВЧИ 10 ХИСЛАТ



Бой бўлиш учун фақат фойдали шартномалар тузишни билги камлик қилади. Бу борада пулларга тўласинча муносабатда бўлиш муҳимдир. “Сизнинг миллионер қўшингиз” китоби муаллифлари Томас Ж. Стэнли ва Уильям Д. Данко худди шундай деб ҳисоблайдилар. Улар шахсий молиявий аҳволни инсон феъл-атворига боғлашди.

Аксарият миллионерлар аслида тежамкордир. Пулларини беҳуда сарфлайдиган бой-бадавлат кишиларни эслаб кўринг-чи! Масалан, Уоррен Баффет сира бундай иш тутмайди.

Бойларнинг феълидаги 10 та ўзига хос хусусият билан танишинг:

1. Сабр-тоқат

Пул жамғармалари ҳақида гап кетганда энг муҳим ҳисобланувчи сифат. У кутишни билишни ифодалайди. Янги маҳсулот пайдо бўлганидан кейинги шов-шувларнинг тинишини кутиш. Янги машина харид қилишни бир неча йилга орқага суриш ҳам бўлиши мумкин.

Кредит олиш ўрнига ўзингиз бир қарорга келиб, хоҳлаган нарса-ни харид қилиш учун маълум фурсатни охиригача кутсангиз, асло зарар кўрмайсиз.

Сабр-тоқатни пул жамғармаси ва қарздорлик ўртасидаги тафовут сифатида ҳам кўриш мумкин. Шартнома учун қулай вақтни кутиш маҳорати молиявий омад калити ҳисобланади.

2. Қаноат

Агар сиз ҳаётдан тўлақонли лаззат олсангиз, ортиқча буюмлар учун пул сарфлашингизга ҳожат ҳам қолмайди. Рекламанинг ягона вазифаси ташқи кўриниши билан “мафтункор” бўлган у ёки бу маҳсулотнинг бизни бахтиёр, бой-бадавлат қила олишига ишонтиришидир. Натижада шундоқ ҳам сокин, фаровон ҳаётимизда ўзгаришлар қилмоқчи бўламиз.

Одамлар рекламада акс этган шод-хуррамликни ўзларида синашни хоҳлаганлари учун ҳам пул сарфлайдилар. Ўзингизда бориға кўнглингиз тўлса, ҳаётдан қониқиш ҳис қилсангиз ва тўқис яшашға интилмасангиз, сизнинг молия, сармояларингиз ўзини сезиларли тарзда ажойиб ҳис қила бошлайди.

3. Ташкилотчилик

Бу йўлдан бориб, сиз сермаҳсулликка эришасиз ва ҳар қандай масалани ҳал қила оласиз. Яъни, тўловларни кечиктирмайсиз, у ёки бу буюмни иккитадан харид қилмайсиз. Молиявий ишларға доир барча масалаларни эса хотирангизда сақлайсиз ва қисқа фурсат ичида талай юмушларни амалға оширишға улғурасиз. Бу эса сизнинг молиявий ҳаётингизда ёқимли тарзда ўз аксини топади.

4. Интизом

Шахсий пуллар – тез бойишнинг йўли эмас, балки ҳаётий режаларға тартибли амал қилишдир. Шунинг учун узоқ муддатли харидлар учун ҳар ойда ғоят даражада аниқлик билан пул жамғаришда сиздан тартиб-интизом талаб қилинади.

5. Ўз руҳий ҳолати ҳақида ўйлаш қобилияти

Молиявий масалаларға алоқадор қарорға четдан қараш ва натижасиға баҳо бериш ниҳоятда муҳимдир. Сиз ўзгалардек хато қила бошлайсиз. Муҳими, ана шу каби ёки доимий дуч келадиган бир хил хатолардан хулоса чиқариб, бошқа такрорламасликдир.

6. Ижодкорлик

Воқеаларнинг фавқулодда ривож топиши синчиклаб ўйлаб тузилган молиявий режаларни чиппакка чиқариши мумкин. Бундай пайтда масалага ижодий ёндашиб, янги ҳолатларни тузатишга тўғри келади.

Ижодкорлик, масалан, сизга у ёки бу маҳсулотни харид қилиш учун пул бўлмаган тақдирда эски буюмнинг яроқлилиқ муддатини чўзишни тавсия қилади. Шу тарзда “енгил устомонлик” йўли билан қарздор бўлишдан қутулиб қоласиз.

7. Қизиқувчанлик

Қизиқувчанлик сизни ўқишга, ўз-ўзини камолга етказиш билан боғлиқ янги-янги билимларни эгаллашга мажбур қилади. Ҳаётингиз турли ўсиш-ўзгаришларга бой бўлади. Энг муҳими, кундалик бир хилликдан, зерикарли, биқик ҳаётдан қутиласиз.

8. Таваккалчиликка тайёргарлик

Молиявий мавқени эгаллаш учун таваккалчилик, таҳлика, хавф-хатарни қўрқмасдан кутиб олишга тайёр туриш керак. Сиз барча йўллارни ўйлаб қўйишингиз ва хавф туғилганда онгли равишда уларни ўз вақтида ўринли тарзда қўллашингиз лозим.

Масалан, биржадаги ўйин таваккалчиликка мойил, аммо маблағ ақл билан ишлатилса, келажакда бу фаолият ўз меваларини бера бошлайди. Молиявий хавф-хатардан қочадиганлар эса пулларини банк депозитларида сақлаб, пул қадрсизланишидан зарар кўришлари мумкин.

9. Собитқадамлик

Ўз олдига мақсад қўйиш ва унга сари юриш – ниҳоятда муҳим хислат. Акс ҳолда – сиз қаёққа кетаётганингизни билмасангиз, охири нуқтага етишингиз қийин. Ўз олдингизга аниқ, пишиқ-пухта молиявий мақсад қўйинг. Ана шунда уни забт этишининг қудратли асоси вужудга келган бўлади. Аниқ мақсади йўқ одам хоҳиш-истаклари сари йўл харитасига эга бўлмаган кишини эслатади.

10. Меҳнатсеварлик ва зеҳни ўткирлик

Оғир меҳнатсиз молиявий фаровонликка эришиш ва қарзга ботмаслик камдан-кам одамга nasib этади. Аксарият одамлар, лотореядан пул ютиш барча молиявий муаммоларни ҳал этади, деб умид қилишлар сир эмас. Бироқ молиявий эркинликка эришишнинг муҳаққақ йўли – кўп ишлаш, касбий маҳоратни ошириб боришдир.

Эҳтимол, сиз юқорида қайд этилган хислатларга эга эмасдирсиз? Бу тушқуликка сабаб бўла олмайди. Феъл-атворингиздаги бой-бадавлат одаларга хос этишмаётган хислатларни ўзингиздаги мавжуд билимлар даражасини қайта ишлаган, ўстирган ҳолда ривожлантиришингиз мумкин.

МУҲТОЖЛИК: 10 ТА ОДАТ

Сиз ўз ҳаётиндан зорланадиган одамларни кўрганмисиз? Улар қандайдир забун, тушқун бўлиб, муваффақиятга шиомайдилар. Бу топ-фа кишилар бошқаларнинг фаровон яшаётганига ҳавас эмас, ҳасад билан қарашади, қандайдир гахланадилар. Қизиги, ўзгаларнинг ҳам ўзлари каби бўлишларини, яъни, ишлаш эмас, помизагина эсон куйдириши, тараллабедод умр кечирешларини хоҳлашади. Бундай одамларнинг муҳтожликда умргузаронлик қилаётганига сабаб нима? Мутахассислар мазкур омилларни санаб чиқиб, қуйидаги тарзда изоҳ беришиди.

1. Ўзига нисбатан ўкинч, афсусланиш ҳиссиёти.

Қашшоқликка мослашганлар, фаровон яшаш тақдиримизда битилмаган, деб ҳисоблаб, бундан чинакамига андуҳ чекадилар. Кимдир ожиза бўлиб туғилганидан афсус қилади (“чунки эркаларнинг имконияти кўпроқ”), яна кимдир ўзининг тўлалигидан ташвишга тушади (“хушбичим кишилар энг яхши ишларда ишлайдилар”), бошқа бировлар эса бўйи, миллати, терисининг ранги, аждодларининг эътиқодидан ёзғиришади. Яна шундайлар ҳам борки, улар ҳалигача эрга тегмагани, уйланмагани, айримлар, аксинча, оилали эканлиги ва ажралиш ҳақидаги муҳрга эга эмаслиги, ёшлар муаммоларга дуч келганида тажрибаси етишмаслигидан, катталар эса ёши ўтганидан пушаймон бўладилар.

Нима деб ўйлайсиз, агар инсон кун бўйи аҳамиятсиз масалаларга эътиборини қаратаверса, унга нисбатан атрофидагилар қандай му-

носабатда бўлишади? Ўз-ўзига ачиниш – энг улкан лангар бўлиб, у сизни шахсий равнақ йўлидан тўсади ва абадий қашшоқликка гирифтор қилади. Ўз-ўзига ачиниш – кам маош тўланадиган ишни излаш, аянчли мавжудотга айланишнинг энг самарали йўлидир.

2. Зиқналик.

“Арзон нарх-наво”, “Молларни арзон сотиб тугатиш” каби қайдномалар илинган дўконларни излаш, фарзандларнинг яхши таълим олишлари учун учун пул тўлашни хоҳламаслик (ахир, сизга ҳеч ким ёрдам бермаган), хусусий фирмангиздаги ходимларни кам маош эвазига мумкин қадар кўп ишлатиш булар қашшоқ инсонларга хос иккинчи одатингиз борлигини намоён этади. Бундайлар кирим-чиқим, даромад масалаларига ҳам нотўғри ёндашишади. Истиқболни кўрадиган одам ҳар қандай маҳсулот учун асл баҳосига қараб пул тўлайди ва ўзининг ёрдамчиларини сахийларча мукофотлайди. У бундай ёндашувни бошқалардан ҳам кутади.

3. Ёмон кўрадиган иш билан машғуллик.

Кимдир идиш-товоқ ювишни ёқтирмаса-да, унга ҳеч ким ёрдам бермайди. Яна кимдир чораклик ҳисобот тайёрлаш борасида жиғибийрон бўлади, лекин ўринбосарларидан ҳеч бири бу ишни қилишга қодир эмас. Бошқа биров эса аудиторнинг ишини назар-писанд қилмайди, аммо бундай мутахассис ёрдамсиз кредит масалаларини ҳал қила олмайди.

Бундай инсонлар омадсизлик ва қашшоқликка тайёр, сабаби улар ўзлари ёқтирмайдиган ишга қўл уришга мажбур. Учинчи одатдан халос бўлишнинг йўли – амалга ошириш шарт бўлган вазифани эмас, балки қониқиш ҳиссини берадиган ишни бажаришга киришишдир. Ана шундагина бошқа соҳадагина сиз қойилмақом натижаларни қўлга киритасиз.

4. Пул ўлчови.

Қашшоқ одам, қандайдир пул миқдорига эга бўлиш инсонга хушнудлик бағишлайди, деб ишонади. Банкдаги ҳисобида турган маълум миқдордаги пул унинг чиройли кийим-кечак, уй, саёҳат миқёсида бахтни ҳис қилишига имконият беради.

Бироқ амалиёт кўрсатишича, бахт бу тарзда келмайди. Муваффақиятли киши бахтни доллар, юан ёки бошқа пуллардан кўра ўзга нарсаларда кўради. Унинг нималигини ҳар бир одамнинг ўзи ҳал қилади.

5. Керагидан кўп пул сарф қилиш.

Айрим идораларнинг хуштабассум ходимлари сизнинг қарз ботқоғига ботиб қолишингизга ёрдам беришади. Муваффақиятли бўлишни истамаган одам хусусий бизнес учун олинган фойдали кредит билан хорижий машина ёки данғиллама ҳовли харид қилиш мақсадида қўлга киритилган ҳалокатли ссуда ўртасидаги фарқни тушунишни истамайди. Пул айланмаси ҳақида фаҳм-фаросати етмайди.

6. Лаҳзалик фойда танлаш.

Бирданига ва энг кўп миқдорда даромад олиш истаги – қашшоқ кишиларга хос азалий хусусиятидир. Улар нуфузли компанияга ўртача маош билан ишга жойлашгач, бир ойдан сўнг қўлларига тегадиган пулдан кўра, йиллар ўтиб, анча кўп фойда эгаси бўлишлари мумкинлигига эътибор қаратишлари керак. Бу одамлар мазкур қоидани англашга қодир эмас. Муваффақиятсизликка тайёр бўлган талабаларнинг айтишича, институт уларнинг “вақтини ўғирлайди, бу вақтни “фойдали иш”га сарфлаш мумкин”.

7. Зорланиш.

Ҳаёт оғирми? Ваҳимали даражада оғирми? Камситилиш, порохўрлик, сурбетлик, жиноятчиликдан иборатми – сиздек оддий одам учун муваффақият йўли йўқми?

Ҳар қандай омадсиз киши юқоридаги саволларга дарҳол бош ирғаб жавоб беради. Мазкур одатдан халос бўлишнинг давоси – ижодий лаёқатдир. Муаммоларга қарши курашиш учун улкан имкониятлар топинг, сиз учун самарасиз туюлган вазиятлардан ғолиб сифатида чиқиб кетишга ҳаракат қилинг.

8. Ўзингни бошқалар билан таққослаш.

Комил ўзини синфдошлардан энг яхши деб ўйлайди, чунки фақат у саккизинчи синфни аъло баҳоларда тугатган. Хуррам ўзини дўстлари ичида энг ёмони, деб ишонади, сабаби, ёзги таътил давомида фақат у ишламайди. Илҳом акасини назарига илмайди, чунки акасида фалон машина мавжуд эмас. Зулфия дугонаси Насибани кўрарга кўзи йўқ, чунки Насибанинг шайдолари кўпроқ.

Бу инсонларда омадсизларнинг саккизинчи одати – ўзини бошқалар билан таққослаш хусусияти ажойиб тарзда ривожланган. Ўйлаб кўринг, сизга шу одат керакми? Ташқи дунё ички дунёни забт этишига йўл қўймаслик муҳим эмасми?

9. Бойликни пул билан ўлчаш.

Ҳақиқий бой одамлар бахт билан пул ўртасидаги мутаносибликни нафақат парчалаб ташлашган (яъни, қашшоқларнинг тўртинчи одатидан халос бўлишган), балки ҳисоб-китоб ўлчови ва бойлик тушунчаси ўртасидаги тенгликни ўчиришган ҳам. Ҳақиқий бойлик пулни жалб этиш маҳорати, уларни бўш жойда яратиш, янги бизнес турларини ташкил этишдир. Ана шунда сизга ҳар қандай солиқ, тафтиш, талончилик ёки ўғирлик ваҳима солмайди. Муваффақиятга лиммолим одам ким, у – ўзининг олтин тўла қопига боғланиб қолмаган кишидир.

10. Ўз оиласидан яккаланиб қолиш.

Оиласидан яккаланиб қолган кишилардан қойилмақом омадсизлар етишиб чиқади. Улар бунга оғир дамларида оила аъзолари қўллаб-қувватлашмагани, қарз беришмагани, тушунишмагани ва шу кабилар билан изоҳлашади. Оила қўллаб-қувватловчи энг самарали ички ишонч эканлигини, ҳеч нима қолмаганида айнан унга мурожаат қилиш мумкинлигини англаб етмайдилар. Сиз ноумид қолганингизда фақат яқинларнинг меҳр-муҳаббати ёрдамида қаддингизни ростлай оласиз ва ана ўшанда ҳақиқий юксалишга эришасиз.

“МЕНИНГ МОШИНАМ, МАНА, МЕНИНГ МОШИНАМ...”

Ёхуд буржлар ва автомобиллар ўртасидаги мутаносиблик ҳақида

БМТ маълумотнома-ларига кўра, ҳар йили дунёда йўл-транспорт ҳодисалари туфайли 1,3 миллион киши ҳалок бўлади. 20-50 миллионга яқин одам эса жароҳат олади ёки ногирон бўлиб қолади. Insurance Hotline автомо-



билларни сугурта қилиш компанияси ҳайдовчиларнинг бурж белгиси билан автоҳалокатлар ва йўл ҳаракати қоидаларини бузишдаги ҳолатлар бир-бирига ўзаро боғлиқ эканлигини ўрганиб чиқди. Мутахассислар юз минг нафар миждознинг автоҳалокатга учраш ҳодисасини шахсий варақалари асосида синчиклаб текширдилар. Уларнинг хулосасига кўра, автоҳалокатга энг кўп йўлиқадиганлар Қавс, Асад, Сунбула ва Жадийлардир (ўртача тезликдан 19,3 фоиз юқори).

Ҳамал, Жавзо, Ҳут ва Саврлар эса, аксинча, автоҳалокатга кам учрайдилар (ўртача тезликдан 30 фоиз паст кўрсаткич). Бу борада, айниқса, Савр пешқадам.

Шунингдек, бурж вакилларининг машина бошқаруви чоғида ўзини тутишлари, қобилиятлари, автомобиллар русумлари хусусида ҳам маълумотлар тўпланди.

ҲАМАЛ (қўй, 21 март-20 апрел)



Ушбу бурж остида туғилганлар автоҳалокатларнинг 6,6 фоизини содир этишади. Асосан, куннинг 11.00 ва 17.00 соатлари оралиғида. Йўлда машиналар тирбандлигида огоҳ бўлиш керак: Ҳамалларнинг 8,5 фоиз автоҳалокати бошқа транспорт воситалари билан тўқнашувидан иб-

рат. Мутахассисларнинг изоҳлашича, ушбу бурж вакилларининг қайсарлиги, “аввал мен” қабилдаги болаларча хулқ-атвори мазкур ҳодисаларга сабаб бўлади. Суғурта агентликлари тақдим этган статистика маълумотига кўра, Ҳамаллар автоҳалокатлар даражаси бўйича 3-ўринни эгаллайдилар.

Ҳайдовчилик услуги:

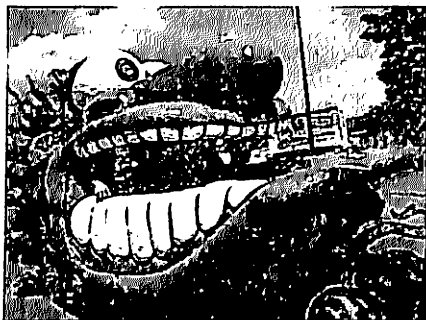
Ҳамаллар эркинликни намоён қилишади, автомобиль бошқарувида ҳаддан зиёд эмин-эркин, хавфсизлик чегарасини унутиб қўйишлари мумкин. Улар машина товушининг яхши эшитилиш-эшитилмаслигига, ёруғлик қисмига кўпроқ эътибор қаратишади. Автомобилни эпчиллик ва ишонч билан бошқарадилар.

Ҳамал машина ҳайдаганида унинг ёнида ўтирган кишига маслаҳат:

Агар машинадан тушиб қолишни истамасангиз, Ҳамалга нисбатан турли тушунтиришлардан ўзингизни тийинг.

Автомобилга келсак, Ҳамалларнинг қайси бири тезликни ёмон кўради, дейсиз! Унга “Феррари” туридаги қизил машина, қисқаси, спорт автомобилени беринг! Дарвоқе, темир (“Феррум”) ушбу бурж рамзи. Барча жабҳада биринчи бўлишга фаол интилиш Ҳамалларнинг ҳамиша илғор, номдор, русум бўлган автомобилларни танлашларига замин яратади. Муҳими, ўз вақтида бир қарорга келиш, акс ҳолда уларнинг машиналарни танлаши чегара билмайди...

САВР (бузоқ, 21 апрел-20 май)



Ҳайдовчи-Савр йўл-транспорт ҳодисаларининг 6,2 фоизини содир этади. Бироқ уларнинг бирортаси ҳам соат 11.00 гача юз бермайди. Шундай экан, куннинг кейинги давомида ҳушёр бўлинг, пиёда сифатида гилдирак тагида қолиб кетманг.

Саврларнинг автомобилга оид муаммоси (автоҳалокатлар рейтингда 6-ўрин) уларнинг ўжарлиги билан боғлиқ.

Энг ёмони, мазкур бурж эгалари светофорнинг қизил чироғидан ўтиб кетишга ҳаракат қилишади. Афтидан, Савр (Бузоқ)лар буқа мисоли сузишни хоҳлайдилар.

Ҳайдовчилик услуги:

Саврдан яхшигина автопойгачи чиқиши мумкин. У ҳар бир манзилга пойга оралиғи деб қарайди. Светофор ва тўхташ белгилари Саврлар учун қизил рўмолча ҳисобланади. Ажабланарлиси, ўзларининг сафаридан сўнг улар фақат енгил тимдаланган ҳолда қайтадилар.

Савр автомобиль бошқарганда унинг ёнида ўтирадиган кишига тавсиялар:

Саврларни биқинига туртиб, ўзларига келтиринг. Бу уларга жўшқинлигини қайтаради ва сизнинг асабларингизни тинчлантиради.

Мазкур бурж вакилларига мос автомобилларга келсак, уларга хўжаликка асқотадиган ихчам уловлар мутаносиблик бағишлайди. Бу жуда муҳим! Бироқ, одатда, Саврлар оғир, вазмин машиналарни хуш кўришади. Ҳақиқий Саврлар машинасини зиён-заҳмат етказмай ювишади, айтиш мумкинки, ялаб тозалайдилар. Ҳар бир тиқинга титраб-қақшаб муносабатда бўлишади, кичкина тирналишлардан ҳам ташвишга тушадилар. Машина танлашда ягона русумни маъқул кўришади – бир умрга! Ўз автоуловларида кўпинча ёғоч-тахта ва бошқа хўжалик ашёларини олиб юришади.

ЖАВЗО (эгизаклар, 21 май-21 июн)

Мутахассисларнинг ҳисоб-киتابига кўра, йўл ҳаракати қоидасини камдан-кам бузадиган бурж вакиллари Жавзолар экан (11-ўрин). Бошқа маълумотга мувофиқ, улар йўллардаги тўқнашувда 9,3 фоиз айбдор. Буни Жавзоларнинг машина бошқарувидаги тажовузкорлиги билан изоҳлаш мумкин. Улар йўлларни кесиб ўтишади, тезликни оширишади, бир чизикдан иккинчисига сакрайдилар, мумкин ва мумкин бўлмаган пайтда ҳам бошқа уловларни қувиб ўтадилар.



Ҳайдовчилик услуги:

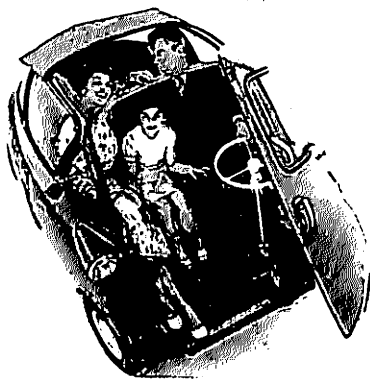
Жавзолар ҳайдовчилар ичида энг жўшқин бурж вакиллари дир. Ёруғлик сигнали улар учун ўйинчоқ, овоз сигнали эса машинанинг энг муҳим қисми, гуё. Жавзоларнинг яхши фазилати – тезкор муносабат билдиришлари дир.

Жавзо машина ҳайдаганида унинг ёнида ўтирган кишига маслаҳат:

Сиз уни қандай қилиб тўхтата оласиз? Яхшиси, Жавзога радар назорати ҳақида эшитганингизни айтиб кўринг.

Ушбу бурж вакиллари замонавий, номдор автоуловларни хуш кўрадилар. Аксарият Жавзолар йўлдаги яхши ва баланд овозли мусиқага эътиборсиз эмас. Бироқ қулоғинг остида (ва каллангда) шамол эсаётиб машина бошқарганга нима етсин! Баланд мусиқани эса фақат машинани юқори тезликда ҳайдаётиб қўллаш мумкин. Қўшимча равишда улар “Меркурий”ни тасарруф этишса, чакки бўлмасди.

САРАТОН (қисқичбақа, 22 июн-27 июл)



Статистик маълумотларни таҳлил қилганда, Саратонлар 8,8 фоиз йўл ҳаракати ҳодисасини содир этишлари аниқланган. Бу кўпроқ чорраҳаларда юз беради, шу боис ҳайдовчи-Саратонлар йўлнинг ана шу қисмида эҳтиёт бўлишлари лозим. Йўловчилар йўлни кесиб ўтаётиб, улар машинани тўхтатиш кераклигига алоҳида эътибор беришлари мақсадга мувофиқ дир. Ахир “зебра”да одамни туртиб юборган машина ҳайдовчиси ўз-ўзидан айбдор саналади-да!

Канадалик суғуртачилар маълумотига кўра, йўл-транспорт ҳодисасини ҳаммадан кўп содир этганлар: Саратонлар (10-ўрин), Жавзолар (11-ўрин) ва Асадлар дир (12-ўрин). Йўловчиларга ҳеч бир сабабсиз кетма-кет сигнал чаладиган Саратонлар гуруҳи бу борада анчайин инжиқ.

Ҳайдовчилик услуги:

Мазкур бурж эгалари кўча ҳаракатида ҳам ўзларини ҳаётдагидек тугадилар: баъзан унақа, баъзида бунақа. Кайфиятларига қараб гоҳ тезликни оширсалар, гоҳ секин ҳайдадилар. Мабодо хавфли вазият туғилса, улар машинани ишонч билан бошқаришади.

Ҳайдовчининг ёнидаги кимсага берилади тавсиялар:

Агар сиз пиёдалар ва велосипед ҳайдаётганларга хайрихоҳ бўлсангиз, ҳаракат иштирокчилари фақат ҳайдовчилардан иборат эмаслигига эътибор беринг. Саратон сипо одам. У Ҳамалларга зид равишда машинани елдирмай, кутишни, орқага ҳайдашни, тўсиқларни яксон қилмай, айланиб ўтишни лозим кўради. Муҳим пайтда тор-мозни босади, белгиланган жойда уловни сақлайди, кейин гаражга яшириб қўяди (гараж эшигини улкан омбор қулфи билан қулфлайди бу унинг қалъаси, омбори, истеҳкоми).

Одатда, Саратонларга ишончли, эски русумдаги автомобиллар ёқади. Хавфсизлик камари ва ёстиғини қадрлаб, ҳар эҳтимолга қарши суғурта бадалини тўлайди (улар суғурта компанияларининг ардоқли мижозларидир). Саратон жонкуяр ҳам. Агар, “ўзимизнинг машиналаримизни ардоқлаймиз”, деган даъват билан чиқилса, самимий ҳиссиётлар ила қадрдон ва таниш автомобилга бажонидил ўтиради.

АСАД (арслон, 23 июл-23 август)

Йўл ҳаракати қоидаларини бузиш борасида Асадлар 12-ўринда туришади.

Уларнинг аксарияти “орқага ҳайдаш” орқали қонунбузарлик содир этади. Ваҳоланки, ушбу ҳодисалар ра-вон ва ярми бўш йўлларда юз беради. Шундай экан, йўл назоратчилари таъбири билан айтганда, “ўртоқ ҳайдовчи, йўлда сергак бўлинг”.

Ҳайдовчилик услуги:

“Газни босиб, қайғуни қувлайман” ҳамма вақт яхши кайфиятда бўладиган Асадларнинг шиори шундай. Кўча улар ўзларини кўз-



кўз қиладиган ва оммавий ҳурматга сазовор бўладиган ўз мулкидек гап. Шу боис Асадлар атрофдагиларнинг эътиборини жалб қиладиган машиналарни яхши кўришади.

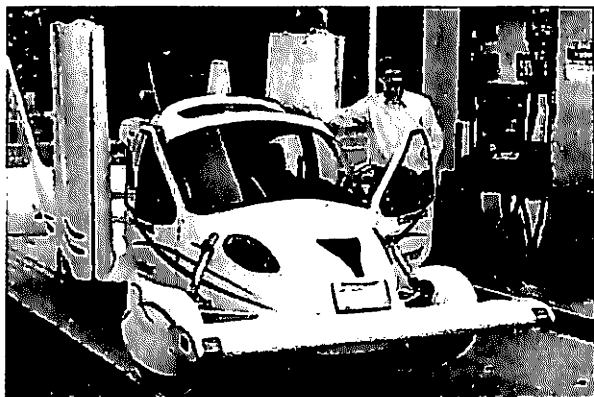
Ҳайдовчининг ёнидаги кишига тавсиялар:

Машинага ўтирар экансиз, унутманг: Асад каби ҳайдовчини севиш ва уни мақташ керак.

Автомобиль масаласига келсак, қайси Асад хаёлий муҳаббатдан холи бўлиши мумкин? Шу боис узоқ ўйланиб ўтирмай, италияликларнинг “Альфа Ромео” русумидаги машиналарни танлайдилар. Агар шўх, тўполончи бўлсангиз, “Шкода”га монанд автомобиль сизга мос. Чўрткесар ва шиддаткор Асадларга “Ягуар” русумидаги автоуловлар маъқул. Ақлли инсонлар учун узун автомобиллар мос келади. Кучли мотор талаб қилинади, машҳур қўшиқда айтилганидек: “юракнинг ўрнида ёлқинли мотор”. Руть чамбараги эса тилла ва жавоҳирдан.

Қисқаси, Асадларнинг машинаси машина эмас, ўйинчоқ. Айнан ўйинчоқ...

СУНБУЛА (бошоқ, 24 август-23 сентябр)



Автоҳалокатлар рейтингда Сунбулар 9-поғонани “эгаллашган”. Улар йўлдан олмахонни ўтказиш учун тормозни босишди, боз устига орқадан келаётган машина тўхташга улгурармикан, деб ҳам ўйлайдилар.

Сунбула йўл назоратчиси билан унча-мунчага тортишмайдиган бурж вакили. У ҳаминша ҳушёр, бир (ёки иккала) кўзида кўзойнак яхшилаб кўриш учун. Ёнилғи қуйиш шохобчасида ортиқча пул тўламайди. Машина ҳайдаётганида Сунбула ҳар бир кўлмакни айланиб ўтади. Экологияни қадрлайди, кўчадаги қувурларни кузатиб боради. Дорилар қутичасисиз юрмайди.

Эҳтиёткорликларига қарамай, 10,7 фоиз автоҳалокат Сунбулаларнинг машина ҳайдаши билан боғлиқ (улардан Жадийлар юқори ўринда, холос). Сунбулалар тезликни оширишни ва қарама-қарши томондан келадиган машиналар йўли бўйлаб ҳайдашни яхши кўрадилар (кўпгина автоҳалокатлар шу туфайли рўй беради). Агар урилишса, эски лаш-лушларни ташлаб юборадилар. Агар кимнидир эзишни истасалар, ўласи аҳволга олиб келишади. Сунбулалар, тоmozни босинг! Айниқса, бурилишларда. Ва, ы йўлга қаранг, ойнага эмас.

Ҳайдовчилик услуги:

Сунбула ҳаётда қанчалик интизомли бўлса, баъзи-баъзида машина бошқарувида бошқа ҳайдовчиларни чўчитадиган даражада тартибсиз. “Зебра” белгиси кўпчилик ўтадиган йўлакни англатадими? Буни тор маънода тушунмаслик керак. Бахтсиз тасодифми? Бу ҳар бир киши билан рўй бериши мумкин.

Сунбулалар машина ҳайдаганида ёнида ўтирадиган кишига маслаҳат:

Ҳар эҳтимолга қарши, бошқа ҳайдовчи топинг.

Автомобиль борасида эса Сунбулаларга бежирим, нафис русумли машиналарни харид қилишлари тавсия этилади. Бундай автомобиль синчков харидорнинг ақл-идрокини ўткирлайди. Сунбула ҳар доим уни синчковлик билан назардан ўтказди, титкилайди. Машина ҳамиша хизматга шай бўлади...

МЕЗОН (тарози, 24 сентябр-23 октябр)

Мезонлар вазмин инсонлар ҳисобланишади. Уларнинг айби билан йўл ҳаракати қоидалари 6,1 фоиз бузилади бошқа ҳар қандай бурж вакиллариникидан кам. Бироқ бу Мезонлар бошқаларнинг айби туфайли автоҳалокатга йўлиқадилар, дегани эмас. Сентябрь охири, октябр бошларида туғилган инсон билан ҳеч қандай ҳодиса юз берамайди, дейиш ноўрин.



Ҳайдовчи-Мезонлар тўғри йўлда ёки куппа-кундузи автоҳалокатга йўлиқишлари ажабланарли. Автоҳалокатларга оид статистик маълумотларни таҳлил қилган канадалик суғуртачилар ўйланиб қолишди: суғурта ҳужжатини ҳайдовчининг ёши эмас, балки бурж белгиси-га қараб кўриб чиқиш қерак эмасмикан? Суғурта нархини оширишдаги бундай ҳолатда биринчи даъвогар Мезонлар бўлади (1-ўрин). Айнан Мезонлар нафақат “автоҳалокатга оид”, балки энг интизомсиз ҳайдовчи ҳам ҳисобланади.

Ҳайдовчилик услуги:

Бошқа ҳайдовчилар билан таққослаганда, Мезонлар йўл ҳаракати қоидаларига риоя этувчи тиришқоқ кишилардир (назарияда). Фақат битта кичкина ожизликлари бор: кечки пайтдаги машина бошқарувида орзу-хаёлга берилдилар.

Ҳайдовчи-Мезонлар ёнидаги кишига маслаҳатлар:

Ҳамиша ҳушёр бўлиб, ҳайдовчини гапга солишга ҳаракат қилинг. Автомобиль. Мезонлар энг сара транспортларни маъқул кўрадилар. Трамвайга куч билан ҳам етаклай олмайсиз. Жуда бўлмаса, оммабопроқ машинани танлашади. Нуфузли автомобилларга эга бўлишга ҳам орзуманд. Бундай русумдаги машиналарни узоқ куттирмай танлашади. Автомобилларни кўздан кечиришда рессорнинг меъёрида ишлаши ва бошқа қулайликларга эътибор берадилар. Мезонларга кондиционерсиз автомобилни тавсия қилманг. Сотувчига яна бир маслаҳат: савдонгиз пишгунча уларга мулойим кулиб тураверинг-тураверинг...

АҚРАБ (чаён, 24 октябр-22 ноябр)

Ушбу бурж вакиллари 6,8 фоиз автоҳалокатга йўл қўядилар. Улар кўпинча текис йўллардаги қарама-қарши тўқнашувларни содир этишади. Бошқа машиналарни қувиб ўтаётганда эҳтиёткор бўлишлари лозим. Мунажжимларнинг бир овоздан айтишига кўра, Ақраблар энг эҳтиросли кишилардир. Автоҳалокатлар бўйича 5-ўриндаги ушбу



бурж эгаларига ҳайдовчи сифатида узун, кенг кўчага маъқул бўлиб, ўзларида ишонч ҳис этадилар. Бироқ бу уларни кимдир қувиб ўтгунча бўладиган ҳолат. Ақраблар буни кечиришмайди ва пойга бошланади.

Ҳайдовчилик услуги:

Майса қирқадиган усталар моторли қурилмадан қай тарзда фойдаланишса, Ақраблар ҳам шу қадар ишонч билан машина бошқаришади. Улар кўча қоидаларини миридан-сиригача билишади, маълум оралиқ ва керакли лаҳзада тормоз босишни уддалашади. Қисқаси, Ақраблар бенуқсон (деярли) ва ҳар қандай суғурта агентлигининг нишонларидир.

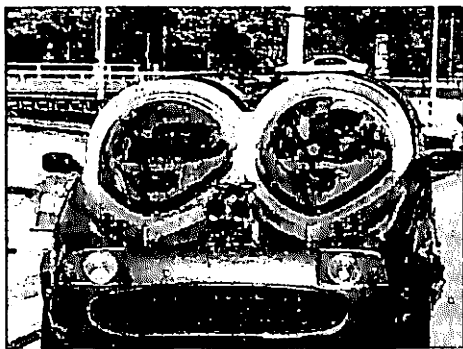
Ҳайдовчининг ёнидаги кишига маслаҳат:

Ушбу бурж вакилига ишонинг, вассалом.

Автомобилларга келсак, Ақраблар машиналарнинг мустаҳкамлигига жиддий эътибор беришади. “Порше”, “БМВ” ва “Форд” русумидаги автоуларни ёқтирадилар. Улар билан боғлиқ автоҳалокат ҳодисалари кам эмас. Умид-ишонч билан шундай ўйлаб ҳам турадилар: “машинамни уриб олсам, пиёда юраман”. Бироқ уларнинг автомобибли ҳам хўжайинларига ўхшайди: темир-терсак ичидан чиқиб, ҳаётга янгича эҳтирос билан яшайди. Бепоён йўл бўйлаб сўнгги километр ва сўнгги томчи бензин қолгунча!

ҚАВС (ёй, 23 ноябр-21 декабр)

Мазкур бурж остида туғилган ҳайдовчилар йўл ҳаракати ҳодисаларининг 6,8 фоизига жавобгар. Улар, одатда, чорраҳаларда қарама-қарши тўқнашувлар содир этишади. Қавслар машина бошқаришганида йўл ҳаракати белгиларига ва йўлни кесиб ўтаётган бошқа автомобилларга эътибор беришлари мақсадга мувофиқдир.



Улар (автоҳалокатлар рейтингига 7-ўрин) зич ҳаракат чоғида оластасирлик билан машина ҳайдашни ўз ишининг устаси бўлганларга ҳавола этадиган ҳайдовчи-

Ҳайдовчи-Мезонлар тўғри йўлда ёки куппа-кундузи автоҳалокатга йўлиқишлари ажабланарли. Автоҳалокатларга оид статистик маълумотларни таҳлил қилган канадалик суғуртачилар ўйланиб қолишди: суғурта ҳужжатини ҳайдовчининг ёши эмас, балки бурж белгисига қараб кўриб чиқиш қерак эмасмикан? Суғурта нархини оширишдаги бундай ҳолатда биринчи даъвогар Мезонлар бўлади (1-ўрин). Айнан Мезонлар нафақат “автоҳалокатга оид”, балки энг интизомсиз ҳайдовчи ҳам ҳисобланади.

Ҳайдовчилик услуги:

Бошқа ҳайдовчилар билан таққослаганда, Мезонлар йўл ҳарақати қоидаларига риоя этувчи тиришқоқ кишилардир (назарияда). Фақат битта кичкина ожизликлари бор: кечки пайтдаги машина бошқарувида орзу-хаёлга берилдилар.

Ҳайдовчи-Мезонлар ёнидаги кишига маслаҳатлар:

Ҳамиша ҳушёр бўлиб, ҳайдовчини гапга солишга ҳаракат қилинг.

Автомобиль. Мезонлар энг сара транспортларни маъқул кўрадилар. Трамвайга куч билан ҳам етаклай олмайсиз. Жуда бўлмаса, оммабопроқ машинани танлашади. Нуфузли автомобилларга эга бўлишга ҳам орзуманд. Бундай русумдаги машиналарни узоқ куттирмай танлашади. Автомобилларни кўздан кечиришда рессорнинг меъёрида ишлаши ва бошқа қулайликларга эътибор берадилар. Мезонларга кондиционерсиз автомобилни тавсия қилманг. Сотувчига яна бир маслаҳат: савдонгиз пишгунча уларга мулойим кулиб тураверинг-тураверинг...

АҚРАБ (чаён, 24 октябр-22 ноябр)



Ушбу бурж вакиллари 6,8 фоиз автоҳалокатга йўл қўядилар. Улар кўпинча текис йўллардаги қарама-қарши тўқнашувларни содир этишади. Бошқа машиналарни қувиб ўтаётганда эҳтиёткор бўлишлари лозим. Мунажжимларнинг бир овоздан айтишига кўра, Ақраблар энг эҳтиросли кишилардир. Автоҳалокатлар бўйича 5-ўриндаги ушбу

бурж эгаларига ҳайдовчи сифатида узун, кенг кўчага маъқул бўлиб, ўзларида ишонч ҳис этадилар. Бироқ бу уларни кимдир қувиб ўтгунча бўладиган ҳолат. Ақраблар буни кечиришмайди ва пойга бошланади.

Ҳайдовчилик услуги:

Майса қирқадиган усталар моторли қурилмадан қай тарзда фойдаланишса, Ақраблар ҳам шу қадар ишонч билан машина бошқаришади. Улар кўча қоидаларини миридан-сиригача билишади, маълум оралиқ ва керакли лаҳзада тормоз босишни уддалашади. Қисқаси, Ақраблар бенуқсон (деярли) ва ҳар қандай суғурта агентлигининг нишонларидир.

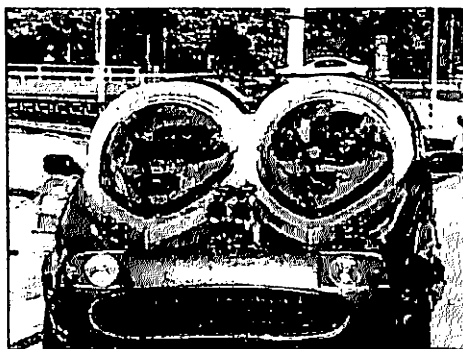
Ҳайдовчининг ёнидаги кишига маслаҳат:

Ушбу бурж вакилига ишонинг, вассалом.

Автомобилларга келсак, Ақраблар машиналарнинг мустаҳкамлигига жиддий эътибор беришади. “Порше”, “БМВ” ва “Форд” русумидаги автоуларни ёқтирадилар. Улар билан боғлиқ автоҳалокат ҳодисалари кам эмас. Умид-ишонч билан шундай ўйлаб ҳам турадилар: “машинамни уриб олсам, пиёда юраман”. Бироқ уларнинг автомобибли ҳам хўжайинларига ўхшайди: темир-терсак ичидан чиқиб, ҳаётга янгича эҳтирос билан яшайди. Бепоён йўл бўйлаб сўнгги километр ва сўнгги томчи бензин қолгунча!

ҚАВС (ёй, 23 ноябр-21 декабр)

Мазкур бурж остида туғилган ҳайдовчилар йўл ҳаракати ҳодисаларининг 6,8 фоизига жавобгар. Улар, одатда, чорраҳаларда қарама-қарши тўқнашувлар содир этишади. Қавслар машина бошқаришганида йўл ҳаракати белгиларига ва йўлни кесиб ўтаётган бошқа автомобилларга эътибор беришлари мақсадга мувофиқдир.



Улар (автоҳалокатлар рейтингига 7-ўрин) зич ҳаракат чоғида оластасирлик билан машина ҳайдашни ўз ишининг устаси бўлганларга ҳавола этадиган ҳайдовчи-

лардир. Афсуски, Қавслар роса гапдон, шу боис мутахассислар уларга машина бошқаруви чоғида қўл телефонидан фойдаланмасликни тавсия этадилар.

Ҳайдовчилик услуби:

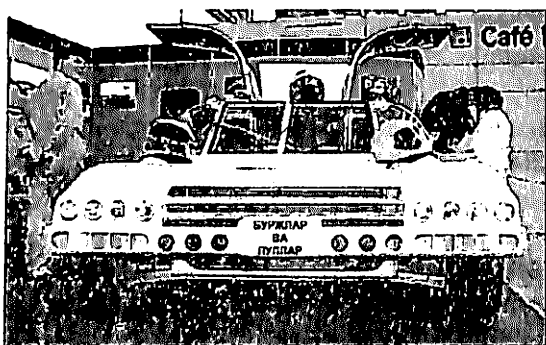
Қавслар ҳаётда қандай бўлишса, машинани ҳам шу алфозда бошқаришади: унча катта бўлмаган тезликда ва қувиб ўтиш чизиги бўйлаб. Уларнинг энг сеvimли машғулоти бошқа ҳайдовчиларга ҳақорат ёғдиришдир. Шунга қарамай, агар вазият тақозо қилса, фикрни бир жойга жамлаш ва қатъият каби сифатларни намоён эта олишади.

Ҳайдовчи-Қавслар ёнидаги кишига маслаҳатлар:

Энг яхшиси, улар билан биргаликда сўкининг.

Автомобиль масаласида... Қавслар меҳмонлар ва қариндошлар олдидан уялиб қолмаслик учун салобатли машиналари бўлишини хоҳлайдилар. Совғанинг катта-кичиклигига қараш яхши эмас, бироқ уларга эски русумдаги бўлмағур машина ҳада этсангиз, момақалди-роқ гулдураб, яшин чақади. Бу хўжайин (яъни, Қавс) ҳаммасини ва кўп нарсани хоҳлайди. Шундай экан, улар автобус олишса, мақсадга мувофиқдир. Энг маъқул йўли – тиркагичли автомобиль. Муҳими, унинг мўлжалидаги машина кўп от кучига эга бўлсин, ахир мазкур буржлар рамзини ярми от, ярми одам бўлмиш Кентавр бошқаради. Агар бу уловлар кам туюлса, узоқ вақт ишончли хизмат қиладиган фургонли автомобилларни харид қилишлари мумкин. Тўкилиб кетмагунча!

ЖАЪДИЙ (тоғ эчкиси, 22 декабр-20 январ)



Янги йил арафасида ва ундан кейин туғилган ҳайдовчилар гилдиракдаги пистирмадек гап. 13 фоиз автоҳалокат бошқа буржлар орасидаги рекорд натижа!..

Қайсар ва гап кўтармайдиган Жадий йўлда ваҳима уруғини сочади. У машина-

сини бураётганига ишора қилмайди (ён чироқларни ёқмайди). Тезликни, одатда, икки карра оширади. Қарама-қарши томондан келаётган машина томон юради. Энг катта кулфат уларнинг йўл ҳаракати қоидаларини назар-писанд қилмасликларидир. Белгиларни кўришмайди, вассалом!

Автоҳалокатлар рейтингда 8-ўринда бўлган Жадийлар йўл ҳаракати қоидаларини ўзлари учун эмас, деб ҳисоблайдилар. Улар керакли манзилга мумкин қадар тезроқ етишни хоҳлашади.

Ҳайдовчилик услуги:

Аслида йўл ҳаракатини Жадийлар муқаддас ҳисоблашади. Улар ўзларини сипо тутишни биладилар. Чап йўл чизиғи бўйлаб соатига 50 километр? Йўқ, бу уларнинг услуги эмас. Мақсади йўлида ҳаракатчан. Бундай ёндашув ибратга молик аҳамият касб этади.

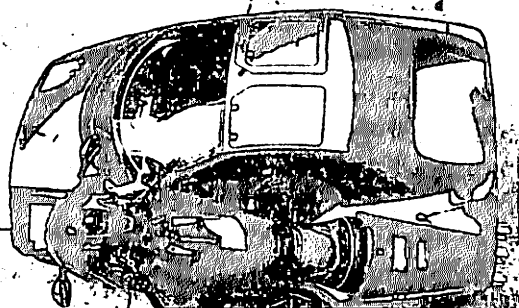
Ҳайдовчининг ёнидаги кишига маслаҳат:

Кўзингизни, оғзингизни юминг ва ўзингизни хотиржам ўтиришга шайланг.

Автомобилларга келсак, Жадийлар энг анъанавий, намунали машиналарни маъқул кўришади. Енгил автоуловлар, шунингдек, “Жип”ларга эътибор қаратадилар. Улар ўзлари танлаган машиналар умрбод хизмат қилишини хоҳлашади. Жуда бўлмаса узоқ вақт ишлатиш мумкин бўлсин (бунинг учун машиналари бузилмаса қани эди). Жадийлар ўйдим-чуқур ва тик тепаликлардан иборат йўлларни топадилар. Қайсар феъли билан режа (маҳаллий харита) ва белги-ланган аниқ вақтга мувофиқ юради. Турли тўсиқлардан иборат узоқ йўл улар учун рисоладагидек саёҳатдир.

ДАЛВ (қовға, 21 январь-19 феврал)

Далвлар ҳайдовчилик услубига кўра, юқори нархда тўланадиган суғуртага даъвогар. Улар автоҳалокатга “мойиллик”лари билан нафақат Мезонлардан кейин иккинчи ўринда турадилар, балки энг интизомсиз ҳайдовчи сифатида тез-тез йўл қоидасини бу-



задилар ҳам. Қисқаси, ҳайдовчиликда “нўноқ” Далвлар, одатда, кичик транспорт воситаларига қараб “отиладилар”. Бундай ҳодисалар ҳаракат йўналишининг иккинчи чизигида ва бурилишларда рўй беради. Далвларнинг зиммасида 9,9 фоиз қоида бузилиш ҳолатлари турибди.

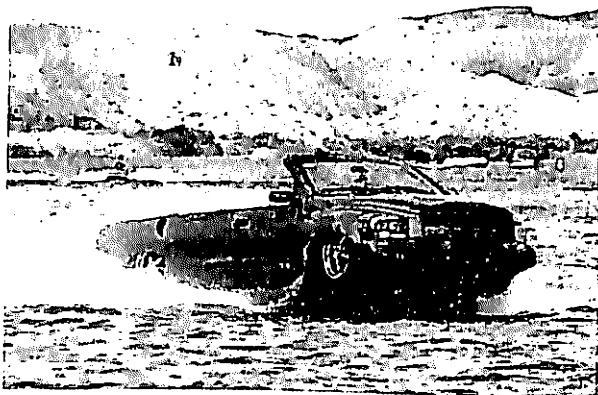
Ушбу бурж вакилларининг ҳайдовчилик услуги тежамкорликка асосланган. Улар ҳеч қачон ўз-ўзидан газни босмайдилар, ахир бу бензинни қўшимча сарф қилишга олиб келади.

Ҳайдовчи-Далв ёнидаги кимсага маслаҳат:

Сабр-тоқат қилинг ва ўзингизни орқага ташлаб, газета ўқинг.

Автомобиль борасида Далвларга тез юрадиган улов мос келади. Бу борада икки гилдиракли дўст, масалан, мотоцикль ҳам қулай. Шундай экан, байкерларга айланиш мумкин. Умуман, Далвлар учун ғайриодатий мосламаларга эга машиналар афзал: мисол учун, қуёш батареясида юрадиган техник воситалар. Мабодо мотоцикль қониқтирмаса, усти очиқ автоуловда сайр қилиш чакки фикр эмас.

ҲУТ (балиқ, 20 феврал-20 март)



Ҳайдовчи-Ҳутлар бошқаларга йўл беришлари керак бўлган ҳолатларда ҳам бундай иш тутмайдилар. Умуман, улар ўзларини жавобгар ҳис этишмайди.

Автоҳалокатларнинг 8,4 фоизи йўл ҳаракати белгиларини пайқамайдиган Ҳутлар томонидан содир этилади. Орзу қилишни се-

вадиган ушбу бурж вакиллари қоидабузарлик рейтингини ва суғурта олишда 4-ўринни “эгаллашган”. Суғуртачилар ва мунажжимлар Ҳутларга ҳаётга “кўзларини йириб очган” ҳолда қараб, ҳаракатда ҳушёр бўлишни тавсия қиладилар.

Ҳайдовчилик услуги:

Машина бошқарувида ўзларини ҳаётдагидек мулойим тутадилар.

Улар орзуманд ва саёҳатлари жуда узоқ давом этса, бошқаларнинг ўзларини қувиб ўтишларига мутлақо хотиржам муносабатда бўлишади. Ҳечқиси йўқ. Ҳутларнинг бахти шундаки, сайрлари чоғида уларга халоскор-фаришталар ҳамроҳ бўлади.

Ҳутлар машина бошқарганида ёнида ўтирадиган кишига маслаҳатлар:

Зинҳор базинҳор асабийлашиш керак эмас. Мабодо машинани секин ҳайдаётгани ҳақида айтилса, бу гапдан Ҳут фақат хурсанд бўлади.

Автомобиль борасида... Ҳутларга жимжимадор, қайиққа ўхшаш машиналар мос келади. Бундай уловларнинг ўзгача номланиши ҳам уларни хаёлга чўмдиради. Дарвоқе, ақсарият Ҳутлар танлаган автомобиллар сиёҳранг бўлиши шарт. Оқиш пуштиранг улов ҳам кўнгилдагидек. Машина эмас, эртак!

Ҳутлар автомобилларини ювишни ёқтирадилар, бироқ тозаликка ҳамиша риоя қилганликлари туфайли эмас, балки бу жараённинг ўзи уларни жалб этади. Шундай экан, нафосатли, силлиқ машиналар ҳар қандай “Жип” ва ҳоказо автомашиналардан ялтираб туриши билан устун бўлади.

Тестлар

ЎЗ РАВНАҚИНГИЗ КОЭФФИЦИЕНТИНИ АНИҚЛАНГ



Хориждаги айрим руҳиуносларнинг ҳисоблашича, инсоннинг энг катта “ганими” унинг ота-онаси экан. Айнан улар фарзандлари учун бутун умрга етгулик дастур яратадилар. Мазкур тест болаликдан ўрнатилган кўрсатмаларни тушуниб олишга ёрдам беради. Саволларга жавоб бериб, омадга мойилликни аниқлаш мумкин. Саволларга ҳа ёки йўқ деб жавоб беринг.

1. Сиз ғайришуурий тарзда, “Агар бойиб кетсам, яқинларим мендан юз ўгиришади”, деб кўрқасизми?
2. “Тўғри, биз бой эмасмиз, бироқ тўғри одамлармиз”. Болалигингизда ана шундай гапни эшитганмисиз?
3. Сиз, инсон вафотидан сўнг бахт ва ором топиши учун ҳаётлигида қийналиши керак, деб ўйлайсизми?
4. Ота-онангиздан кўп пул ишлаб топа бошлагач, ўзингизни айбдор ҳис қилганмисиз?
5. Болалигингизда, ҳамма каби бўлиш керак, деб қулоғингизга қуйишганми?
6. Сизга муваффақиятли одамлар маслак-мақсадсиз, бефарқ, диноғдор, беўхшов ва шу каби салбий сифатларда акс эттирилган фильмлар ёқадими?
7. Сизнинг шифокорлар даволай олмайётган сурункали касалингиз борми?
8. Сиз яхши кийинган, қимматбаҳо машинаси ва кошона уйига эга кишиларга нисбатан бирор марта бўлса-да, ҳасад ҳиссини туйганмисиз?
9. Камбағал бўлиш олижаноблик ва романтика бахшида этади, деб ҳисоблайсизми?
10. Сизни бездириб юборган одам билан муносабатларни узиб, кейин яна айнан унга ўхшаш киши билан муносабатларни бошлаш истаги туғилганми?

11. Ўз омадсизлигингизни қуйидаги сабаблар билан оқлаганми-сиз: “бойлик топиш учун бошланғич сармоя... алоқалар... оқимга тушиш керак...”?

12. Пуллар ва соғлигингиз яқинларингизга кераклиги учун ҳам бу масалада қайғурасиз, тўғрими?

13. Сизда гўё ҳаммаси жойида, бироқ ҳаёт шунчаки ўтиб кетаёт-гандек ҳам ҳис қиласиз?

Натижаларни ҳисобланг.

10-13 та саволга “йўқ” деб жавоб берган бўлсангиз, сиз фаровон яшашга мойилсиз. Кўпчиликка тортиш қонунининг ҳаракати ҳақида айтишингиз мумкин.

Агар 4-6 та саволга “ҳа” жавобини берган бўлсангиз, сизда тушу-ниб етмаслик даражасида муаммолар мавжуд. Афтидан, сиз янги тизимдан кўра эски қолип асосида иш тутасиз. Бахтсиз одамлар тои-фасига кирмайсиз, бироқ ҳаётингизда завқ-шавқ, қизғинликни ҳам ҳис этмайсиз. Сиз ҳаётдан нимани исташингизни, хоҳишларингизни қандай рўёбга чиқаришни англаб олишингиз лозим.

7-8 та саволга “ҳа” жавобини берган бўлсангиз, ўзингизни тинч-лантиришни бошдан кечиряпсиз. Сизда ютуқ ҳам, омадсизликлар ҳам мавжуд. Аммо мавжуд ҳолат билан қаноатланганингиз боис ўзин-гиз муносиб бўлган ҳақиқий омадга, равнаққа интилмайсиз.

9-13 та саволга “ҳа” жавобини берганлар ҳиссий, жисмоний ва молиявий инқирозларга юз тутадиган ҳолатда бўладилар. Бу ёпиқ доира. Ундан чиқиш керак. Бундай кишилар ўзларининг салбийлик-ка мойилликларини англаб етишлари ва уни бартараф этишлари ло-зим. Ана шунда ҳаётлари тубдан ўзгаради. Улар коинотга нисбатан салбий йўналишларини ижобий ўзанга буришлари мақсадга муво-фиқдир.

ОИЛАДА ПУЛ МУАММОСИ

Никоҳингизда пул муаммоси тести

Биз бошқаларнинг бахтини ўйлаб, ўз бахтимизни топамиз

ПЛАТОН



Биз ҳар куни эрталаб уйдан чиқиб кетиб, кечқурун ёхуд бир ойдан кейин яхшигина пул топиши истаги билан ҳаракат қиламиз. Зотан, нафақат ўзимиз, балки ошамиз, фарзандларимизнинг юриши-туриши, яшаши бизга бевосита боғлиқ бўлади. Мазкур тест турмушда пулни иқтисод қилиши ёки сарфлаши даражамиз қандайлигидан бохабар бўлишимиз кераклигини намён этади.

“Оила психологияси” китобидан олинган мазкур саволларга узоқ ўйланмай жавоб беришга ҳаракат қилинг.

1. Айтинг-чи, сизнинг оилангизда молиявий муаммоларни ким ҳал қилади?

- а) отам;
- б) онам;
- в) ота-онам биргаликда;
- г) бошқалар.

2. Болалигингизда сизларнинг оилангизда онангиз ишлаганми (уй юмушларидан ташқари)?

- а) ҳа;
- б) йўқ;
- в) ҳа, баъзида.

3. Ота-онангиз қўйидагилардан қайсиларига эга бўлган:

- а) бутун чиқимлар учун умумий жамғарма мавжуд эди;
- б) умумий ва алоҳида жамғарма бўлган;
- в) пулнинг бошқа бўлаклари.

4. Пулга бўлган муносабатингизни қандай изоҳлайсиз?

- а) пул менда ҳамиша тақчил;
- б) пул менга зўрға, учма-уч етади;
- в) яна нималарнидир сотиб олишим керак, деб тежаб-тергаб иш-латаман.

5. Пулни қай тарзда сарфлаганда ўзингизни яхши ҳис қиласиз?

- а) ўзингиз (кийим-кечак, майда-чуйда харидлар, турли саёҳат) учун;
- б) дўстларингиз (совға, ўйин-кулгилар) учун;
- в) оила аъзоларингиз учун.

6. Дейлик, кутилмаганда 500.000 сўм ютиб олсангиз, нималарга сарф этар эдингиз?

- а) ҳаммасини кундалик чиқимлар учун ишлатардим;
- б) ҳаммасини сақлаб қўярдим;
- в) қарзларим ёки тўловлар учун сарфлаган бўлардим.

7. Молиявий муаммоларингизни ҳал қилишда ўз қобилиятингизни қандай баҳолар эдингиз?

- а) аъло;
- б) яхши;
- в) ўртача;
- г) ёмон.

8. Негадир асабингиз нотинч... Бундай пайтда нима қилган бўлардингиз?

- а) бу ҳақда яқин кишиларим ёки танишларим билан суҳбатлашган бўлардим;
- б) дўконда яхши нарсаларни сотиб олиш учун борардим;
- в) спорт билан шуғулланар ёки сайрга чиқардим;
- г) индамай ухлаган бўлар эдим.

9. Фикрингизча, онлада молиявий масалаларни қандай ҳал этиш керак?

- а) эр-хотиннинг умумий жамғармаси бўлиб, чиқимларни улардан бири бошқариб туриши лозим;
- б) эр-хотиннинг умумий жамғармаси бўлиб, чиқимлар муаммосини биргаликда ҳал этишлари зарур.
- в) эр-хотиннинг алоҳида пуллари бўлиб, чиқимлар учун алоҳида жамғарма бўлиши шарт.

10. Сиз, аёл (эркак) хоҳласа, ўз мутахассислиги бўйича ишлаши мумкин, деб ҳисоблайсизми?

- а) албатта;
 б) йўқ;
 в) болалар вояга етиб қолишса, оилавий иқтисодий ҳолат талаби-га кўра ишлаши мумкин.

ЖАВОБЛАР:

Балларни ҳисоблаш тартиби: агар ҳар иккалангизнинг жавобларингиз бир хил бўлса, ҳар бир жавоб учун 10 баллдан, ҳар битта жавобингиз бир хил бўлмай, ўхшаш бўлса, 5 баллдан ёзинг. Агар жавобларингиз фарқ қилса, 0 баллдан ҳисоблаб чиқинг.

Тест натижалари таҳлили:

80 баллдан 100 баллгача. Сиз шахсий молиявий муаммоларингизни жуда ижобий ҳал эта оласиз. Ҳатто бошқа оилаларнинг молиявий муаммоларини ечишда яхши маслаҳатчи бўла оласиз.

60 баллдан 80 баллгача. Сизнинг молиявий муаммоларни ҳал этишдаги қобилиятингизнинг камлиги шахсий ҳаётингиздаги қийинчиликларни келтириб чиқаради. Ана шунга эътибор беринг.

40 баллдан 60 баллгача. Бахт пулда эмас. Баъзан молиявий қийинчиликларнинг ортиши бахтсизлик ҳолатларига, ҳис-тўйғунинг сўнишига олиб келиши мумкин. Сизни айна кунда фаровонликдан нималар узоқлаштираётгани ҳақида ўйланг.

40 баллдан кам. Молиявий масалаларни пишиқ-пухта ҳал этадиган маслаҳатчини топмагунингизча чиқимлар учун пул сарф қилманг. Оилангизда руҳий-иқтисодий инқироз мавжуд. Сиз яхши маслаҳат-гўйга учрашингиз зарур.

ЭНДИ ОЗРОҚ КУЛАМИЗ

Икки қизалоқ “Буржлар ва пуллар” китобини ўқишмоқда. Бири иккинчисидан сўради:

Кел, аввал сенинг буржингни ўқиймиз!

Майли!

Хўш, кимсан?

Менми, Малоҳатман!

Дейлик, сенинг юз сўминг бор ва ойинг ҳам сенга юз сўм берса, пулинг қанча бўлади?

Юз сўм.

Э, математикани билмас экансан-ку!

Биламан! Сиз ойимни билмайсиз.

Бир ишбилармондан қандай қилиб миллионер бўлгани ҳақида сўрашди.

Хотиним туфайли, деди у.

?!!

Мен учун хотиним қайси босқичда пул етишмаслигидан шикоят қилмай қўйиши қизиқ эди.

Айтинг-чи, сиз қандай қилиб бой бўлдингиз?

Дангалини айтаман: ўғирладим.



* * *

Икки дўст учрашиб қолишди:

Ишлар қалай?

Расво! Бир танишимга пластик операцияси учун беш минг доллар қарз бергандим, мана энди уни тополмаяпман. Афти қанақалигини билмайман.

* * *

Бир актриса ҳамкасбига деди:

Сен унга пуллари учун турмушга чиқмоқчимисан?

Бу нима деганинг?! Мен, ҳатто унинг қанча миллионлари борлигини ҳам билмайман.

* * *

Миллионердан интервью олишмоқда:

Айтинг-чи, сизнинг муваффақият сиригиниз нимада?

Сабр-тоқатда, дўстим, сабр-тоқатда.

Аммо мен сабр-тоқат ёрдам бермайдиган минглаб мисол айтишим мумкин.

Айтинг.

Ғалвирда сув ташиш... Ақлга сиғмайди.

Сиз ноҳақсиз, ғалвирни олиб, қиш келишини кутиш керак, холос.

* * *

Юз доллар бериб тур.

Менда фақат эллик доллар бор.

Майли, беравер, мендан эллик доллар қарз бўласан.

* * *

Маош олганингда нима дейишинг керак?

Салом, менинг жажжигинам!

* * *

Собиқ икки синфдош учрашиб қолишди. Улардан бири бой-бадавлат ишбилармон, иккинчиси оддий йигит.

— Э, роса югуряпман. Кеча Лондонда эдим, эртага шартномага имзо чекиш учун Цюрихга бораман, индин эса Ҳиндистонга йўл олам. Бошим айланиб кетади... Сен нима билан машғулсан?

— Мен... шунчаки кўча савдосидаман.

— Қизиқ! Хўш, бугун кўчалар ўртача неча пул туради ўзи?

* * *

— Сиз рўзғорга қандай пул ишлаб топасиз?

— Мебель сотаман... Афсуски, ўзимникини!

* * *

Журналист миллионердан интервью оляпти:

— Сизнинг муваффақият қозонишингизга нима ёрдам берди?

— Пуллар ўз-ўзидан ҳеч қандай аҳамият касб этмаслиги ҳақидаги ишонч. Ишлаш муҳим.

— Ана шу ишонч бой бўлишингизга ёрдам бердими?

— Йўқ, мен буни ўзимга тобе одамларга ишонтирганимдан кейин бой бўлдим.

* * *

— Биродар, менга эллик доллар беришингиз кераклигини унутмадингизми?

— Ҳозирча йўқ, яна озгина вақт берсангиз, унутамаман.

* * *

— Шу кунларда нима билан машғулсиз?

— Ўзимнинг бошимдан ўтганларни китоб қилиб ёзаяпман.

— Хўш, мендан қарз олган пайтларингизни ёзиш вақти келмадими?

* * *

Миллионер тўлқинланиб сўзляпти:

— Хотиним иккимиз Америкага келганимизда бор-йўғи икки центимиз бор эди. Биз икки дона иркит олма сотиб олдик ва уларни ювиб, ялтиратиб, тўрт центга сотдик. Кейин эса тўртта иркит олма харид қилдик ва саккиз центга пулладик.

— Кейин-чи?

— Кейин менинг бувим ўлиб қолди ва ундан бизга икки миллион доллар мерос қолди.

Оммабоп нашр

**Муҳаррир
Анвар НАМОЗОВ**

**Техник муҳаррир
Вера ДЕМЧЕНКО**

**Мусаҳҳиҳ
Наврӯз БЕКМУРОДОВ**

**Саҳифаловчи
Умидбек ЯХШИМОВ**

**Бадий муҳаррир
Баҳриддин БОЗОРОВ**

Босишга 05.05.2010 й.да рухсат этилди. Бичими 60x84 1\16.
Босма тобоғи 6,125. Шартли босма тобоғи 11,39
Гарнитура «LexTimes Cug+Uzb». Офсет қоғоз.
Адади 2000 нусха. Буюртма № 83.
Баҳоси келишилган нархда.

«Янги аср авлоди» НММда тайёрланди.
«Ёшлар матбуоти» босмаҳонасида босилди.
100113. Тошкент, Чилонзор-8, Қатортол кўчаси, 60.

Мурोजаат учун телефонлар:

Нашр бўлими – 278-36-89; Маркетинг бўлими – 128-78-43
факс — 273-00-14; e-mail: yangiasr@inbox.uz